

ROCLA

Rocla

Vuosikertomus 1998

Varastotrukit

Kotimaan asiakaspalvelu

Rocla Dealers

Sopimusvalmistus



TOIMINTA-AJATUS

Asiakkaan lähisiirto-
tarpeista huolehtiminen
korkealaatuisilla
materiaalinkäsittelyalan
tuotteilla ja palveluilla
tavoitteena pitkä-
aikainen kumppanuus.

STRATEGIA

Olemme alamme nopein
tuotteiden uudistaja.

Olemme tunnettuja
asiakkaan tarpeiden
mukaisen ratkaisun
räätälöinnistä.

Tuotamme lisäarvoa
omistajillemme
kasvamalla
kannattavasti.

PERUSARVOT

Nopeus

Pyrimme kaikissa
toiminnoissamme nopeaan
ja tehokkaaseen suoritukseen.

Rehti kumppanuus

Olemme avoimia, luotamme
toisiimme, suosimme yhteistyötä.

Vastuunotto

Huolehdimme enemmän kuin
omasta osuudestamme,
toimimme pitkällä
tähtäyksellä.

Tuloksellisuus

Teemme oikeita asioita,
olemme nuukia,
tiedostamme
tuloksellisuuden.

VISIO

Paras kumppanisi – Your best partner

Pyrimme aitoon kumppanuuteen
asiakkaittemme, toimittajiemme
ja toistemme kanssa.



Automaattitrukit

Sisällysluettelo

Rocla vuonna 1998

Tietoja osakkeenomistajille	1
Avaintietoja	2
Taloudelliset tunnusluvut	3
Liiketoimintaorganisaatio	3
Toimitusjohtajan katsaus	4

Tilinpäätös

Hallituksen toimintakertomus vuodelta 1998	6
Tuloslaskelma	13
Tase	14
Rahoituslaskelma	16
Tilinpäätöksen liitetiedot	17
Hallituksen esitys tilikauden voitosta	19
Tilintarkastuskertomus	19
Osakkeet ja osakepääoma	20
Rahoitusriskien hallinta	23
Tunnuslukujen laskentakaavat	23

Toimialat

Varastotrukit	24
Automaattitrukit	30

Muut tiedot

Hallitus	34
Tilintarkastajat	34
Johtoryhmä	35
Toimintaverkosto	36

Tietoja osakkeenomistajille

Yhtiökokous

Rocla Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 25.3.1999 kello 17 alkaen Järvenpää-talolla, osoitteessa Hallintokatu 4, Järvenpää.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on osakkeenomistajalla, joka viimeistään 19.3.1999 on merkitty osakkeenomistajaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon.

Osakkeenomistajan, joka haluaa osallistua yhtiökokoukseen, on ilmoitettava 22.3.1999 kello 16.00 mennessä joko kirjallisesti osoitteella Rocla Oyj, Yhtiökokous, PL 88, 04401 Järvenpää tai puhelimitse numeroon 09-271 47 324/Raili Saarela tai faxilla numeroon 09-271 47 475.

Valtakirja, jonka nojalla valtuutettu haluaa käyttää osakkeenomistajan äänivaltaa kokouksessa, pyydetään ennen ilmoittautumisajan päättymistä toimittamaan yhtiölle.

Osingonmaksu

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1998 jaetaan osinkona 1,70 markkaa osaketta kohti. Osingonmaksun täsmäytyspäivä on 30. maaliskuuta 1999 ja osingon maksupäivä 8. huhtikuuta 1999, mikäli yhtiökokous hyväksyy hallituksen ehdotuksen osingonjaosta.

Vuosikertomus 1998 ja osavuosisikatsaukset 1999

Tämä vuosikertomus on saatavissa myös englanninkielisenä.

Rocla Oyj julkaisee kaksi osavuosisikatsausta vuonna 1999. Tammi-huhtikuun katsaus julkaistaan 24.5.1999 ja tammi-elokuun katsaus julkaistaan 24.9.1999. Osavuosisikatsaukset julkistetaan painotuotteena suomeksi ja englanniksi.

Painotuotteita voi tilata osoitteesta: Rocla Oyj, Tiedotus, PL 88, 04401 Järvenpää, puh. 09-271 471, fax 09-271 47 475 ja sähköposti rocla@rocla.com.

Avaintietoja

Vuosi 1998 lyhyesti

Kasvu hidastui

Liiketoiminnan volyymi pysähtyi edellisvuoden tasolle usean vuoden voimakkaan kasvuvaiheen jälkeen. Liikevaihto oli 289,9 Mmk, jossa on kasvua 1 %.

Kannattavuus edelleen hyvällä tasolla

Liikevoitto pieneni edellisvuodesta päättyen 24,2 Mmk:aan eli 8,3 %:iin liikevaihdosta. Vastaavat luvut olivat vuodelta 1997 27,7 Mmk ja 9,7 %. Kannattavuuskehitystä heikensi lisääntynyt panostus markkinointiin ja tuotekehitykseen.

Tuotekehitys ja jälleenmyyjäverkoston laajennus avaintekijöitä

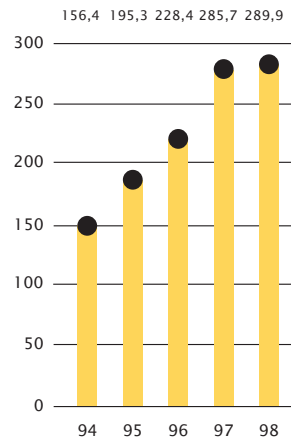
Tuotekehitykseen panostettiin 6,6 Mmk eli 2,3 % liikevaihdosta. Yhtiön tavoitteena on uusia tuotteet noin kolmen vuoden sykllillä. Tammikuussa 1999 tapahtuneen Bull-lavansiirtotrukin lanseerauksen jälkeen 70 % yhtiön valmistamista tuotteista on uusittu viimeisen kolmen vuoden aikana.

Tuotteiden jakeluverkoston laajennus on keskeinen tekijä tulevaisuuden kasvun varmistamisessa. Varastotrukkien jälleenmyyjien lukumäärä lisääntyi vuoden aikana kymmenellä, joten jälleenmyyjä on 9 kpl Suomessa ja 32 kpl muualla Euroopassa ja Venäjällä. Automaattitrukkien myyntikanavat avattiin kolmessa uudessa maassa.

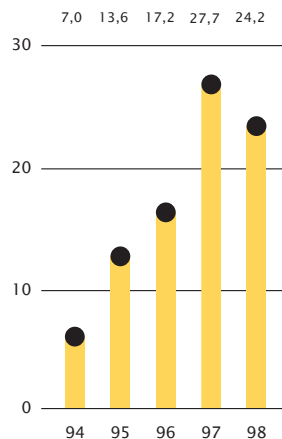
Lähiajan näkymät

Vuosi aloitetaan epävarmassa tilanteessa. Kysynnän kehitys näyttää olevan kaksijakoinen: teollisuuden näkymät ovat heikentyneet, mutta kulutuskysynnän varassa toimiva jakelu näyttää jatkavan kasvua. Liikevaihdon uskotaan kasvavan päättyneeseen vuoteen nähden erityisesti jälleenmyyjäverkoston laajentumisen ansiosta. Tuloksen arvioidaan pysyvän edellisvuoden tasolla.

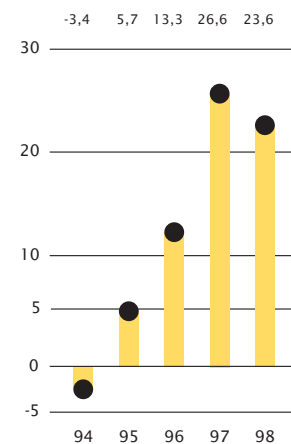
Liikevaihto, Mmk



Liikevoitto, Mmk



Voitto rahoituserien jälkeen, Mmk

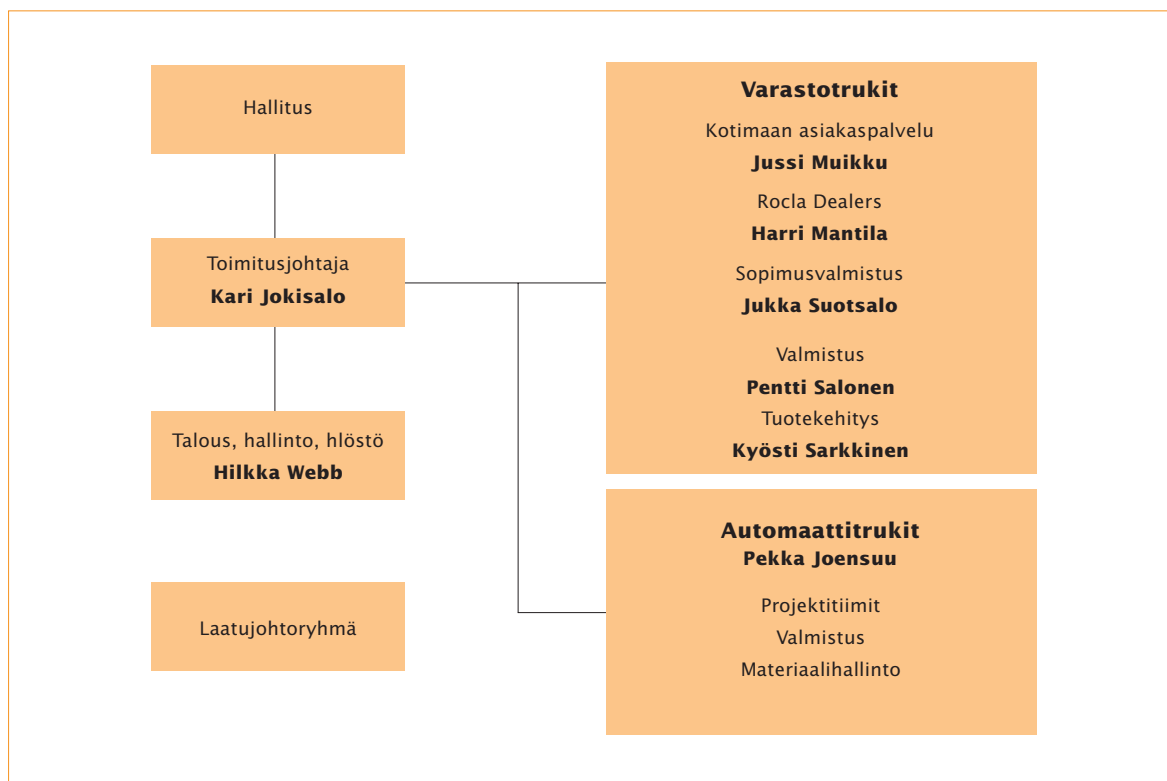


Taloudelliset tunnusluvut

	1998	1997	1996	1995	1994
Liikevaihto, Mmk	289,9	285,7	228,4	195,3	156,4
Liikevoitto, Mmk	24,2	27,7	17,2	13,6	7,0
- prosenttia liikevaihdosta	8,3	9,7	7,5	7,0	4,5
Voitto/tappio rahoituserien jälkeen, Mmk	23,6	26,6	13,3	5,7	-3,4
- prosenttia liikevaihdosta	8,1	9,3	5,8	2,9	-2,2
Voitto/tappio satunnaiserien jälkeen, Mmk	23,6	25,2	13,6	5,2	14,2
- prosenttia liikevaihdosta	8,1	8,8	5,9	2,7	9,1
Tilikauden tulos, Mmk	18,3	22,2	12,9	5,2	14,2
- prosenttia liikevaihdosta	6,3	7,8	5,6	2,7	9,1
Oman pääoman tuotto% (ROE) *)	28,1	54,7	69,9	70,5	neg.
Sijoitetun pääoman tuotto% (ROI) *)	22,8	29,5	22,7	17,6	6,7
Omavaraisuusaste, % *)	44,5	39,7	21,5	10,8	4,9
Bruttoinvestoinnit, Mmk	9,0	5,7	5,1	1,4	1,7
- prosenttia liikevaihdosta	3,1	2,0	2,2	0,7	1,1
Tutkimus- ja kehitysmenot, Mmk	6,6	5,2	3,9	3,9	2,7
- prosenttia liikevaihdosta	2,3	1,8	1,7	2,0	1,7
Tilauskanta, Mmk	43,8	55,9	55,9	50,4	44,7
Henkilöstö kauden lopussa	273	278	247	235	244
Henkilöstö keskimäärin	280	258	234	229	252

*) Omat osakkeet on eliminoitu sekä omasta pääomasta vähentämällä siitä omien osakkeiden rahaston arvo että osakkeiden lukumäärästä.

Liiketoimintaorganisaatio



Toimitusjohtajan katsaus

Rocla panostaa tulevaisuuteen

Päätyneenä vuonna panostimme tuotekehitykseen ja myyntiorganisaatiomme kehittämiseen. Vuotta 1998 voidaan pitää vuotena, jolloin painopiste siirtyi sisäisistä kehittämistoimista markkinoiden suuntaan. Vienti kasvoi 7 % ja kotimaan myynti pieneni 5 %. Olimme ennakoineetkin liikevaihdon kasvun vähäiseksi ja lisäksi syksyn tapahtumat Venäjällä heikensivät myyntiämme lähialueilla ja Suomessa. Vuoden 1998 liikevaihto oli 289,9 Mmk eli vain aavistuksen edellisvuotta suurempi. Voitto ennen veroja oli 23,6 Mmk eli ennakoidulla tasolla ja hieman edellisvuotta pienempi. Sekä varastoetta automaattitruckiliiketoiminta olivat kannattavia. Omavaraisuusaste nousi 44 %:iin.

Tuotekehityksellä tuloksia

Vuonna 1998 panostimme voimakkaasti tuotekehitykseen, johon käytimme lähes 7 Mmk eli 2,3 % liikevaihdostamme. Alan tärkeimmillä messuilla Hannoverissa esittelimme uuden Bean-tuoteperheen matala- ja korkeakeräilytrukit. Menestyksekkään Boomerang-sarjan valikoimaa laajennettiin rullansiirtovaunulla ja pakkasvarastokäyttöön tarkoitetuilla työntö-mastotrukeilla. Aivan vuoden päättyessä valmistimme ensimmäiset uudet monitietrukit, joissa käytämme pelkästään vaihtovirtatekniikkaan perustuvia huoltovapaita moottoreita.

Vuoden 1999 alussa aloitimme Bull-lavansiirtäjien myynnin. Tässä erittäin kilpaillussa tuotesegmentissä volyymit ovat suuret ja marginaalit pienet. Olemme panostaneet tuotesuunnitteluun paljon ja testanneet uudet ratkaisut huolella. Ennakkomyynti on käynnistynyt lupaavasti.

Tuoteperheille kehitetyt tavamerkit Bean, Bull ja Boomerang ovat vahvistaneet tuotteiden profiilia ja tehostaneet myyntiargumentointia kovassa kilpailutilanteessa.

Laajensimme toiminta-aluetta

Myyntissä ja markkinoinnissa Roclan toiminta on keskittynyt vuodesta 1997 lähtien jakeluverkoston kehittämiseen EU:n alueella. Olemme



laajentaneet toiminta-alueitamme jatkuvasti, ja viime vuonna aloitimme menestyksekkäästi myynnin mm. Irlannissa, Iso-Britanniassa, Portugalissa ja Espanjassa. Uusia jälleenmyyjäsopimuksia on vuoden aikana tehty 10 kappaletta. Jälleenmyyjäverkostoomme kotimaan ulkopuolella kuuluu 32 kumppania ja tätä verkostoa palvelevaa tukiorganisaatiota on vahvistettu. Kotimaan asiakaspalvelussa olemme edelleen panostaneet huoltotoiminnan kehittämiseen ja truckien vuokraustoiminnan laajentamiseen.

Automaattitruckiliiketoiminnassa, jossa toimimme globaalisti, viime vuosi oli läpimurtovuosi USA:n markkinoille. Edustajaverkostomme on laajentunut ja tunnettuutemme raskaille taaakoille ja suurille rullille tarkoitettujen automaattitruckien valmistajana on lisääntynyt.

Henkilöstö vahvasti mukana

Henkilöstömme keski-ikä on 40 vuotta ja keskimääräinen palvelusvuosimäärä 11 vuotta. Kumuloitunut kokemus on tärkeää, koska uusia tuotteita kaupallistetaan yhä kiihtyvällä vauhdilla ja räätälöityjen tuotteiden valmistaminen vaatii vahvaa asiantuntemusta. Henkilöstö on osallistunut jo pitkään mm. aloitetoiminnan ja laatupalautteiden kautta yhtiömme kehittämiseen. Aloitimme vuonna 1995 koko

henkilöstön kattavan voitonjakomenettelyn, joka on näkynyt tuottavuuden, laadun ja palvelun parantumisena. Kun Rocla listautui, osti n. 20 % henkilöstöstämme osakkeita. Päättyneenä vuonna tarjosimme kaikille roclalaisille mahdollisuuden optiolainaan ja optioita merkitsi 50 % yhtiön palveluksessa olevista henkilöistä. Olemme panostaneet koulutukseen, terveydenhuoltoon, työsuojeluun ja työkyvyn ylläpitoon. Roclalaiset viihtyvät työssään ja vaihtuvuus on ollut vähäistä.

Osakemarkkinoilla pettymyksiä

Ensimmäinen täysi vuosi pörssissä oli omistajillemme pettymys. Vuoden alussa osakkeemme kurssi oli 50,17 mk ja vuoden päättyessä 35,93 mk. Roclan osakkeen kurssi laski elokuussa voimakkaasti muiden metalliteollisuusyri-tysten kurssien kanssa ja jäi alhaiselle tasolle. Pörssikurssin vaihtelulla ei ollut yhteyttä yrityksen toimintaan. Päättyneen vuoden aikana yhtiö osti omia osakkeitaan 102.600 kpl eli 2,6 % osak- kannasta. Yhtiön johtoryhmän omistuksissa ei tapahtunut vuoden aikana muutoksia.

Näkymät - The Year of the Bull

Vaikka lähes kaikissa teollisuusmaissa kasvuarvioita on tarkastettu alaspäin, uskon tuotteittemme kysynnän pysyvän Euroopassa vähintäänkin nykytasolla. Matala korko- ja inflaatio- taso pitää kuluttajien luottamuksen vahvana ja pääomia suunnataan ainakin kulutustavaroiden tuotantoon ja jakeluun. Eurovaluutan käyttöön- otto kiristää kilpailua, mutta toisaalta valuutta- riskimme poistuvat lähes kokonaan.

Varastotrukkiliiketoiminnassa markkinaosuutemme Euroopassa on kolmen prosentin luok- ka. Uudet jälleenmyyjäsopimukset alkavat tuottaa tuloksia vuonna 1999. Verkostomme ei kuitenkaan ole vielä valmis ja kehittämisen tär- keimmät kohdealueet ovat Ranskassa, Englan- nissa ja Italiassa. Panostamme edelleen myös Venäjän markkinoihin niihin liittyvistä ongel- mista huolimatta.

Olemme lisänneet tuotantokapasiteettiamme ja toimitusvarmuutemme on huippuluokkaa. Voi- makkaasti uudistettu varastotrukkituotevali- koimamme on kilpailukykyinen. Uusimman tuoteperheemme nimen mukaisesti olemme nimenneet vuoden 1999 'Härän Vuodeksi', 'The Year of the Bull'. Se kertoo luottamuksestamme eurovientimme kasvuun.

Automaattitrukkiliiketoiminnassa mahdollisuu- temme uusiin toimituksiin paperi- ja paperin- jalostusteollisuudelle ovat hyvät. Vuodenvaih- teessa 1998-99 olimme myyneet puolet vuo- den 1999 valmistus- ja asennuskapasiteetis- tamme.

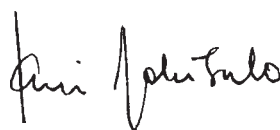
Kasvu on välttämätöntä

Uudelle vuosituhannelle siirryttäessä toimialam- me keskittyminen jatkuu. Rocla sijoittuu suu- ruusjärjestyksessä sijalle 21, mutta kokomme on kertaluokkaa pienempi kuin kymmenellä suurimmalla valmistajalla. Meidän on pystyttävä kasvamaan niin orgaanisesti kuin eri tyypp- isten liittoutumienkin kautta.

Panostukset vuoden 1999 myynnin kasvatta- miseksi on tehty ja luotan siihen, että myönteis- set tulokset näkyvät alkaneena vuonna.

Kiitän asiakkaitamme, jälleenmyyjiamme, yhteistyökumppaneitamme ja henkilöstöämme onnistuneesta yhteistyöstä.

Järvenpää, maaliskuussa 1999



Kari Jokisalo
toimitusjohtaja

Hallituksen toimintakertomus vuodelta 1998

Markkinat

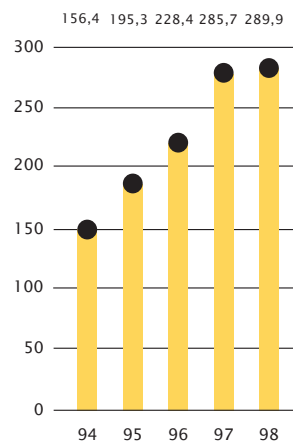
Toimintaympäristö yhtiön päämarkkina-alueella eli Euroopassa säilyi pääosin melko vakaana. Varastotrukkien kysynnän kasvu jatkui, joskin hidastuen. Aasian ja Venäjän kriiseillä näytti olevan vaikutus Roclan tyyppillisen asiakaskunnan eli kappaletavarateollisuuden ja teknisen tukku-kaupan investointihalukkuuteen, kun taas päivittäistavaroiden jakelu, joka muodostaa truk- kikyynnästä suuren osan, kärsi maailman- talouden vaikeuksista vähemmän. Kotimaan kysyntä oli vuositasolla edellisvuotta suurempi huolimatta loppuvuonna tapahtuneesta kasvun laantumisesta. Kasvun taittuminen johtui Venä- jän talous- ja valuuttakriisin vaikutuksesta suo- malaisen asiakaskunnan investointihalukkuu- teen. Roclan toiminnan volyyymi pysähtyi edellis- vuoden tasolle usean vuoden voimakkaan kasvu- vaiheen jälkeen. Suunnitelman mukaisesti voima- varoja kohdistettiin markkinointiin ja tuotekehi- tykseen tulevan kasvun ja kannattavuuden var- mistamiseksi.

Automaattitrukkijärjestelmien kysynnän kehi- tyksessä oli voimakkaita alakohtaisia vaihteluja. Roclan vahvoilla aloilla, paperin jatkojalostuk- sessa ja terästeollisuudessa kysyntä oli vähäistä, mikä vaikutti heikentävästi liiketoi- minta-alueen vuoden 1998 liikevaihtoon. Auto- maattitrukkiliiketoiminta on luonteeltaan pitkä- jänteistä projektitoimintaa ja sen kehitystä tulisi tämän takia tarkastella pidemmällä aika- välillä. Vuoden 1999 alussa saadut tilaukset vahvistavat tilauskantaa.

Yhtiörakenne

Roclalla on täysin omistettu tytäryhtiö, jolla ei ole toistaiseksi liiketoimintaa. Yhtiö ei ole laa- tinut konsernitilinpäätöstä eikä yhtiöiden kon- solidoinnilla olisi oleellista vaikutusta taloudel- liseen informaatioon.

Liikevaihto, Mmk



Liikevaihto

Yhtiön liikevaihto jäi edellisvuoden tasolle. Li- kevaihto kasvoi edelliseen vuoteen nähden yhden prosenttiin ja oli 289,9 Mmk. Edellisvuo- den liikevaihto oli 285,7 Mmk. Viennin osuus yhtiön liikevaihdosta oli 60 % (56 %).

Varastotrukkiliikevaihto oli 247,8 Mmk (edellis- vuonna 240,7 Mmk), missä kasvua oli 3 %. Automaattitrukkiliiketoiminnan liikevaihto oli 42,1 Mmk (45,0 Mmk vuonna 1997), missä vähennystä oli 6 %. Automaattitrukkien liike- vaihdon pieneneminen johtui ennen kaikkea paperinjalostus- ja terästeollisuuden investoin- tien vähenemisestä.

Toiminnan jakauma liiketoiminta-alueiden välillä säilyi lähes muuttumattomana. Varastotrukkili- ketoiminnan osuus oli 85 % vaihdosta, kun se oli edellisvuonna 84 %. Automaattitrukkien osuus oli vastaavasti 15 % (16 % vuonna 1997). Viennin osuus varastotrukkien liikevaihdosta oli 58 % (57 % vuonna 1997). Viennin osuus automaattitrukkiliikevaihdosta oli 69 % (53 %). Edellisvuonna kotimaan osuus oli automaatti- trukeissa poikkeuksellisen suuri.

Myynnin maantieteellisessä jakaumassa merkittävin muutos oli loppuvuonna koettu itäviennin lähes täydellinen tyrehtyminen muutama kuukauden ajaksi.

Alla on esitetty liikevaihdon maantieteellinen jakauma.

Liikevaihto, Mmk	Varasto-	Varasto-	Autom.	Autom.
	trukit	trukit	trukit	trukit
	1998	1997	1998	1997
Suomi	104,2	104,7	13,1	19,3
Muu Länsi-Eurooppa	116,9	108,5	27,0	17,1
Itä-Eurooppa	25,3	26,8	0,0	0,0
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	0,8	0,5	1,3	0,1
Aasia ja muut maat	0,6	0,2	0,7	8,5
Yhteensä	247,8	240,7	42,1	45,0

Tulos

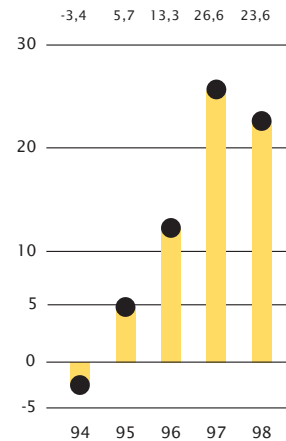
Yhtiön liikevoitto oli 24,2 Mmk (27,7 Mmk), joten se supistui edellisvuodesta 13 %. Liikevoitto oli 8,3 % liikevaihdosta (9,7 %). Varastotrukkiliiketoiminnan liikevoitto oli 21,1 Mmk (24,0 Mmk) eli 8,5 % (10,0 %) vastaavasta liikevaihdosta. Automaattitrukkiliiketoiminnan liikevoitto oli 3,0 Mmk (3,7 Mmk) eli 7,2 % (8,2 %). Liiketoiminnan tulosta heikensi elokuussa tehty 1,0 Mmk:n kertaluontoinen kulukirjaus projektille, joka oli yhdessä asiakkaan kanssa päätetty keskeyttää poikkeuksellisista käyttöolosuhteista johtuvien syiden takia.

	Liikevaihto, Mmk			Liikevoitto, Mmk		
	1998	1997	Muutos	1998	1997	Muutos
Varastotrukit	247,8	240,7	+3 %	21,1	24,0	-12 %
Automaattitrukit	42,1	45,0	-6 %	3,0	3,7	-19 %
Yhteensä	289,9	285,7	+1 %	24,2	27,7	-13 %

Molempien liiketoimintojen tulokseen vaikutti voimakas panostaminen markkinointiin ja tuotekehitykseen. Näihin toimintoihin käytettiin 4,3 miljoonaa markkaa enemmän kuin edellisvuonna, mikä vastaa noin 35 %:n suuruista panostuksen kasvua. Suunnitelman mukaiset poistot kasvoivat edellisvuodesta 21% johtuen lähinnä kasvaneista investoinneista trukki- vuokrauksen peruskalustoon.

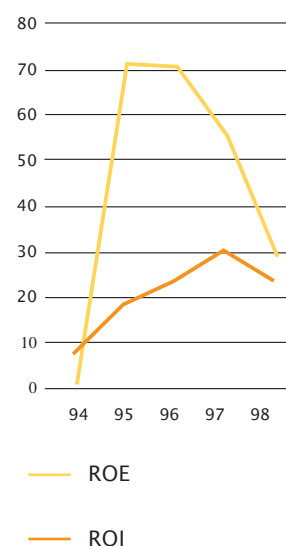
Yhtiöllä oli tilikauden 1998 alussa käyttämättä verotuksessa vahvistettuja tappioita 4,8 Mmk (30,3 Mmk). Tilikauden verot olivat 5,4 Mmk (3,0 Mmk).

Voitto rahoituserien jälkeen, Mmk



Tilikauden tulos oli 18,3 Mmk (22,2 Mmk). Sijoitetun pääoman tuotto oli 22,8 % (29,5 %) eli alle yhtiön keskipitkän aikavälin tavoitteen, joka on 25 %. Tulos osaketta kohti oli 4,71 mk (6,42 mk).

ROE/ROI %



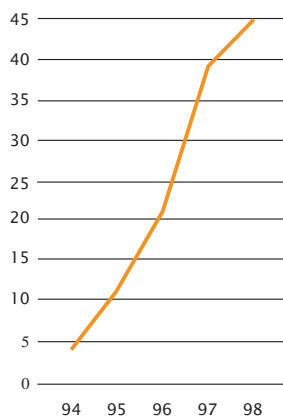
Rahoitus

Likvidit varat ja rahastosijoitukset olivat vuoden vaihteessa 27,7 Mmk (44,2 Mmk). Nettorahoituskulut alenivat 0,5 Mmk:aan (1,0 Mmk) eli 0,2 %:iin liikevaihdosta (0,4 %). Myönteinen

kehitys johtui sijoitusrahastotuottojen kasvusta. Vuoden loppupuolella uudistettiin kaikki pitkäaikaiset rahoituslaitoslainat. Samalla lainojen korkotaso aleni noin yhden prosenttiyksikön verran. Laina-aika kyseisissä lainoissa on 8 vuotta.

Omavaraisuusaste kohosi 44,5 %:iin oltuaan edellisen vuoden lopussa 39,7 %. Yhtiö on näin ollen saavuttanut lyhyen aikavälin tavoitteeksi asetetun 40 %:n omavaraisuuden.

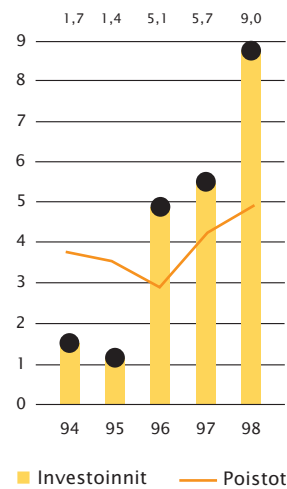
Omavaraisuusaste %



Tuotekehitys

Tuotekehitys on yhtiön keskeinen panostusalue. Kehittämistoimintaan käytettiin 6,6 Mmk (5,2 Mmk) eli 2,3 % (1,8 %) liikevaihdosta. Vireän tuotekehityksen tuloksena yhtiö toi vuonna 1998 markkinoille useita uusia tuotteita. Keväällä tuotiin markkinoille uusi Bean-keräilijätuoteperhe, jossa hyödynnetään yhtiön kehittämää ergonomisesti edistyksellistä Bean-ohjauspaneelia. Vuoden 1999 alussa esiteltiin ensimmäiset Bull-lavansiirtäjät.

Investoinnit ja poistot, Mmk



Investoinnit

Tilikauden bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen olivat 9,0 Mmk (5,7 Mmk). Suurin kohde oli trukkivuokrauskaluston hankinta, johon käytettiin tilikaudella 4,5 Mmk. Nämä panostukset luovat pohjaa uudelle palvelukonseptille Rocla Rent, jossa Rocla tarjoutuu hallinnoimaan asiakkansa trukkikalustoa. Tietojärjestelmäinvestoinnit olivat 1,2 Mmk, joka muodostui pääosin tuotetiedonhallinnan kehittämisestä. Tuotannon kapasiteetin kasvattamiseksi investoitiin 1,4 Mmk. Muut hankinnat olivat 1,9 mmk.

Tilauskanta

Rocla valmistaa trukit asiakkaan tilauksen perusteella. Varastotrukkien tehokas valmistus ja lyhyet toimitusajat merkitsevät sitä, että tilauskanta on alhainen vuosiliikevaihtoon verrattuna. Vuoden 1998 päättyessä varastotrukkien tilauskanta oli 21,3 Mmk (28,9 Mmk) eli 26 % edellisvuotta pienempi. Pudotus johtuu

kotimaan ja Venäjän kysynnän hiljenemisestä ja kohdistuu ennen kaikkea välitystuotteisiin. Automaattitruckien osalta tilauskanta on toiminnan luonteesta johtuen pidempi. Vuoden 1998 päättyessä se oli 22,5 Mmk (27,0 Mmk), joka vastasi vajaata puolta vuoden 1999 arvioidusta liikevaihdosta. Automaattitruckien osalta tilauskanta on pienentynyt kotimaassa, viennin osalta tilauskanta on hiukan kasvanut.

Merkittävät sopimukset ja uudet palvelumuodot

Varastotruckiliiketoiminnassa on solmittu viimeisen vuoden aikana kymmenen uutta jälleenmyyntisopimusta. Merkittävin avaus tehtiin Iso-Britannian markkinoille, jonne tehtiin neljä alueellista jälleenmyyntisopimusta.

Yhtiö sai tilikauden päättyessä kaksi automaattitruckijärjestelmätilausta saksalaiselta Autefa Maschinenfabrik GmbH:lta. Tilausten yhteismäärä oli 6,1 Mmk ja ne liittyvät Autefan kokonaistoimituksiin USA:han ja Taiwaniin. Autefa on erikoistunut tekstiilikuiturullien käsittelyjärjestelmiin. Yhtiöt tekivät lisäksi esisopimuksen 50 automaattitruckin toimittamisesta eri projekteihin seuraavan viiden vuoden aikana.

Helmikuussa 1999 Rocla haki akkreditointia henkilönostotruckien turvallisuustarkastajaksi. Akkreditoinnin myöntää Turvatekniikan keskus 1.12.1998 voimaan tulleen valtioneuvoston päätöksen perusteella. Tarkastustoimintaa varten Rocla on perustanut erillisen tätä viranomaistehtävää hoitavan yksikön - Rocla Safety- joka huolehtii kaikkien henkilöä nostavien truckien tarkastuksesta valmistajasta riippumatta.

Tarkastus tehdään vuosittain ja järjestelmää valvotaan työsuojeluorganisaation kautta.

Yhtiö käynnisti vuoden aikana Rocla Rent -palvelun eli lyhytaikaisen ja pitkäaikaisen truckivuokrauksen ja hankki merkittävästi vuokrauskalustoa. Rocla tarjoutuu hallinnoimaan asiakkaansa koko truckikaluston. Palvelu vähentää asiakkaalla sitoutuvaa pääomaa ja varmistaa oikeiden truckien saatavuuden käyttötarpeiden mukaan.

Ympäristökysymykset

Yhtiössä on laadittu ympäristöselvitys, jonka perusteella on määritelty ympäristöpolitiikka ja laadittu ympäristötavoitteet. Kaikkeen toimintaan pyritään tuomaan ympäristöystävällisiä arvoja, suojelun tasoa pyritään nostamaan ja saamaan samalla aikaan myös kustannussäästöjä.

Oikeudenkäynnit

Rocla Oyj:llä ei ole vireillä oikeudenkäyntejä eikä sen toimintaan liity muita hallituksen tiedossa olevia juridisia riskejä, jotka vaikuttaisivat yrityksen toiminnan tulokseen.

Valtuutukset

Rocla Oyj:n hallituksella ei ole voimassa olevia valtuuksia osakepääoman korottamiselle tai optio- tai vaihtovelkakirjalainojen liikkeeseenlaskemiselle.

Optiolainat ja vaihtovelkakirjat

Varsinainen yhtiökokous hyväksyi 31.3.1998 hallituksen esityksen optiolainan ottamisesta. Yhtiön koko henkilöstölle ja hallitukselle suunnattu 1,2 miljoonan markan suuruinen laina merkittiin kokonaisuudessaan. Puolet henkilös-

töstä merkitsi lainaa. Lainaan liittyvät optiotodistukset oikeuttavat merkitsemään 400.000 kpl yhtiön osakkeita porrastetusti aikavälillä 24.4.2000-24.4.2004. Yhtiön hallituksen jäsenet merkitsivät optiolainaa 0,180 Mmk:lla, mikä vastaa 60.000 kpl optiotodistuksia.

Vaihtovelkakirjoja ei ole liikkeellä.

Omien osakkeiden omistus

Hallitus päätti 1.9.1998 varsinaisen yhtiökokouksen valtuutuksen nojalla hankkia omia osakkeita julkisella kaupankäynnillä Helsingin Pörsistä. Valtuutus koskee korkeintaan 5 prosenttia yhtiön osakkeiden lukumäärästä eli 193.822 kpl. Yhtiö hankki osakkeita ajalla 10.9.1998 - 20.11.1998 keskihintaan 42,85 mk/kpl ja omisti vuoden 1998 päättyessä niitä 102.600 kpl, nimellisarvoltaan 0,5 Mmk, mikä vastaa 2,6 % osakepääomasta ja kaikkien osakkeiden yhteenlasketusta äänimäärästä. Osakkeiden arvo oli vuoden päättyessä 3,7 Mmk eli 0,7 Mmk pienempi kuin hankintahinta. Osakkeiden hankinta toteutettiin yhtiökokouksen valtuutuksen nojalla yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi ja mahdollisten yrityskauppojen tai muun liiketoimintaan liittyvän omaisuuden hankinnan varalta.

Henkilöstö

Yhtiön palveluksessa oli päättyneenä vuonna keskimäärin 280 (258) henkilöä. Lisäys edellisvuoteen oli keskimäärin 22 henkilöä. Vuodenvaihteessa palkansaajien lukumäärä oli 273 (278).

Henkilöstö jakaantui liiketoiminta-alueille seuraavasti:

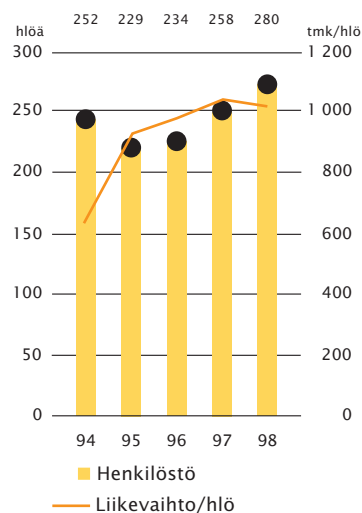
Henkilöstö keskimäärin

	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Varastotrukit	237	213
Automaattitrukit	43	45
Yhteensä	280	258

Tilikauden maksuperusteiset palkat luontoisetuineen olivat seuraavat:

	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Toimitusjohtajalle ja hallituksen jäsenille maksetut palkat ja palkkiot	850 tmk	619 tmk
Osapalkkiot	150 tmk	182 tmk
Muut toimihenkilö- ja työntekijäpalkat	48.625 tmk	46.686 tmk
Yhteensä	49.625 tmk	47.487 tmk

Henkilöstö ja liikevaihto/hlö



Yhtiökokous

Varsinaisessa yhtiökokouksessa valittiin hallituksen jäseniksi uudelleen pankinjohtaja Claes Charpentier, toimitusjohtaja Kari Jokisalo, toimitusjohtaja Niilo Pellonmaa, teollisuusneuvos Klas Stigzelius ja toimitusjohtaja Petteri Walldén. Tilintarkastusyhteisöksi valittiin Tilintarkastajien Oy - Ernst & Young, KHT Kristian Hallbäck vastuullisena tarkastajana.

Yhtiökokous vahvisti hallituksen voitonjakoehdotuksen vuodelta 1997, jonka mukaan osinkoa jaettiin 2,00 mk osakkeelta eli yhteensä 7,8 Mmk.

Yhtiön hallinnointi (Corporate Governance)

Rocla Oyj:n hallituksen ja toimitusjohtajan valinta ja työnjako noudattavat osakeyhtiölain ja yhtiöjärjestyksen määräyksiä. Hallituksen jäsenillä ei ole erityisiä valvonta-alueita eikä yhtiöllä ole hallintoneuvostoa tai tarkastusosastoa. Yhtiön hallitusta, joka on toiminut samassa kokoonpanossa koko tilikauden ajan, esitellään lähemmin sivulla 34.

Hallituksen osakkeenomistus

Yhtiön hallituksen jäsenet omistavat yhteensä 173.848 kpl Rocla Oyj:n osaketta, mikä edustaa 4,5 % yhtiön pääomasta ja äänivallasta.

Osinkopolitiikka

Hallituksen esitys osingonjaosta perustuu tuloksen ja omavaraisuuden kehitykseen ja investointitarpeisiin. Yhtiön politiikkana on jakaa osinkoa n. 30 % nettotuloksesta.

Siirtyminen euroon ja Vuosi 2000 -katsaus

Yhtiö on päättänyt pitää Suomen markan kotivaluuttana 1.1.2000 saakka. Tästä syystä toimintakertomuksen informaatio esitetään Suomen markkoissa. Yhtiöllä on valmius laskuttaa ja käsitellä euro-määräisiä tapahtumia vuoden 1999 alusta alkaen.

Yhtiö on valmistautunut vuoden 2000 mukanaan tuomiin mahdollisiin tietoteknisiin häiriöihin käymällä läpi operatiiviset ja hallinnolliset tietojärjestelmänsä. Selvitys kattaa tuotteet, tietojärjestelmät, toimitilat ja toimittajien tuottamat palvelut ja tuotteet. Selvitykset osoittavat, ettei yhtiön tiedossa ole mitään sellaista tietoteknistä seikkaa, joka vuosituhannen vaihtumisen takia aiheuttaisi häiriöitä. Kriittisten komponenttien ja palvelujen toimittajilta on saatu vakuutukset kyseisten osuuksien toimimisesta häiriöttä vuosituhannen vaihtuessa. Tuotteissa on varsin rajoitettu määrä mikroprosessoreita, joissa on kalenteri ja nykyinen tuotevalikoima on vuosi 2000 -yhteensopiva. Yhtiö jatkaa selvityksiä kartoittaakseen asiakkailta olevien vanhempien tuotteiden yhteensopivuuden. Yhtiön tietojärjestelmät on uusittu kokonaisuudessaan vuosina 1996-1998 ja ne on rakennettu vuosi 2000 -yhteensopiviksi. Myös toimitilojen toiminnot ovat selvityksen mukaan vuosi 2000 -yhteensopivia.

Yhtiön näkemyksen mukaan vuosi 2000 -valmiudesta johtuvat kustannukset ovat yhtiölle vähäiset.

Näkymät vuodelle 1999

Teollisuuden näkymät ovat heikentymässä Euroopassa. Kasvun uskotaan hidastuvan. Venäjällä epävarmuus jatkuu. Yksityinen kulutuskysyntä näyttää kuitenkin jatkavan kasvuaan maailman kehittyneissä talouksissa. Odotukset trukki-alalla ovat siis kaksijakoiset. Päivittäistavaroiden jakeluun liittyvät hankinnat kasvavat edelleen, mutta useat teollisuuden alat investoivat materiaalin lähisiirtoon aikaisempaa vähemmän.

Markkinoilla on edelleen odotettavissa kireää hintakilpailua alan ylikapasiteetin ja keskitty-

miskehityksen seurauksena. Hintatasossa ei ole odotettavissa paranemista. Roclan strategia on nopeuttaa tuotteiston uusimista ja olla edelläkävijä asiakaskohtaisessa, kustannustehokkaassa räätälöinnissä. Pyrkimyksenä on lisäksi laajentaa maantieteellistä kattavuutta jakeluverkostoa kasvattamalla. Automaattitrukkiliiketoiminnassa uskotaan kilpailukyvyn säilyvän ja jopa paranevan erikoistumisen ansiosta.

Yhtiön liikevaihdon arvioidaan alkaneena vuonna kasvavan ja tuloksen säilyvän vuoden 1998 tasolla.

Tuloslaskelma

TULOSLASKELMA	01.01.-31.12.1998 (1000 mk)		01.01.-31.12.1997 (1000 mk)	
Liikevaihto	289.944	100,0 %	285.714	100,0 %
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-578		3.692	
Valmistus omaan käyttöön	1.034		157	
Liiketoiminnan muut tuotot	365		593	
Materiaalit ja palvelut				
Aineet, tarvikkeet ja tavarat				
Ostot tilikauden aikana	-164.211		-159.537	
Varastojen muutos	8.393		1.727	
Ulkopuoliset palvelut	-2.663		-4.132	
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-158.480	-54,7 %	-161.942	-56,7 %
Henkilöstökulut	-63.449	-21,9 %	-61.197	-21,4 %
Poistot	-4.945	-1,7 %	-4.102	-1,4 %
Liiketoiminnan muut kulut	-39.720	-13,7 %	-35.232	-12,3 %
Liikevoitto	24.170	8,3 %	27.683	9,7 %
Rahoitustuotot ja -kulut				
Muut korko- ja rahoitustuotot	3.594		3.285	
Korkokulut	-2.873		-3.078	
Muut rahoituskulut	-1.264		-1.242	
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-544	-0,2 %	-1.035	-0,4 %
Voitto ennen satunnaisia eriä	23.627	8,1 %	26.647	9,3 %
Satunnaiset erät				
Satunnaiset kulut	0		-1.469	
Satunnaiset erät	0	0,0 %	-1.469	-0,5 %
Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	23.627	8,1 %	25.178	8,8 %
Välittömät verot	-5.364	-1,9 %	-3.014	-1,1 %
Tilikauden voitto	18.263	6,3 %	22.165	7,8 %

Tase

VASTAAVAA	31.12.1998 (1000 mk)	31.12.1997 (1000 mk)
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Aineettomat oikeudet	2.276	2.513
Muut pitkävaikuttiset menot	667	748
	2.943	3.261
Aineelliset hyödykkeet		
Koneet ja kalusto	20.014	12.438
Sijoitukset		
Osuudet konserniyrityksissä	15	0
Saamiset konserniyrityksiltä	144	0
Muut osakkeet ja osuudet	77	86
Muut sijoitukset	0	3
	236	89
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	31.842	25.414
Keskeneräiset tuotteet	6.437	7.059
Valmiit tuotteet/Tavarat	17.372	14.329
Ennakkomaksut	0	0
	55.651	46.802
Lyhytaikaiset saamiset		
Myyntisaamiset	40.330	42.229
Lainasaamiset	86	104
Muut saamiset	143	153
Siirtosaamiset	6.479	9.219
	47.038	51.705
Rahoitusomaisuusarvopaperit		
Omat osakkeet	3.694	0
Muut osakkeet ja osuudet	11.338	29.303
	15.031	29.303
Rahat ja pankkisaamiset	16.365	14.925
VASTAAVAA YHTEENSÄ	157.278	158.524

VASTATTAVAA	31.12.1998 (1000 mk)	31.12.1997 (1000 mk)
Oma pääoma		
Osakepääoma	19.382	19.382
Ylikurssirahasto	14.845	14.845
Omien osakkeiden rahasto	3.694	0
Edellisten tilikausien voitto	15.512	5.497
Tilikauden voitto	18.263	22.165
Oma pääoma yhteensä	71.695	61.889
Pakolliset varaukset	1.303	1.441
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Optiolaina	1.200	0
Lainat rahoituslaitoksilta	49.013	49.533
Eläkelainat	1.058	2.558
	51.270	52.091
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1.338	6.000
Eläkelainat	1.500	1.875
Saadut ennakot	692	2.554
Ostovelat	13.751	13.797
Muut velat	1.696	2.895
Siirtovelat	14.032	15.981
	33.009	43.103
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	157.278	158.524

Rahoituslaskelma

	01.01.-31.12.1998 (1000 mk)	01.01.-31.12.1997 (1000 mk)
Liiketoiminta		
Liikevoitto	24.170	27.683
Poistot	4.945	4.102
Nettokäyttöpääoman muutos	-13.460	6.449
Korot	-2.873	-3.078
Muut rahoituserät	2.329	574
Verot	-5.364	-3.014
Liiketoiminnan nettokassavirta	9.747	32.715
Investoinnit		
Osakkeiden ostot	-4.412	0
Muun käyttöomaisuuden ostot	-8.974	-5.655
Muun käyttöomaisuuden myynnit	855	351
Muiden pitkäaikaisten sijoitusten lisäys	-144	0
Muiden pitkäaikaisten sijoitusten vähennys	12	0
Investointien kassavirta yhteensä	-12.663	-5.304
Kassavirta ennen rahoitusta	-2.915	27.411
Rahoitus		
Pitkäaikaisten lainojen nostot	51.200	0
Pitkäaikaisten lainojen lyhennykset	-57.058	-3.995
Osakeanti	0	16.970
Maksetut osingot	-7.753	-1.726
Rahoitus yhteensä	-13.611	11.249
Likvidien varojen lisäys (+)/vähennys (-)	-16.526	38.660
Taseen mukainen likvidien varojen muutos	-16.526	38.660

Tilinpäätöksen liitetiedot

1. Tilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Tilinpäätös on laadittu uuden kirjanpitolain säännösten mukaan, myös vertailutiedot edelliseltä tilikaudelta on esitetty niin, että ne vastaavat uutta käytäntöä.

Käyttöomaisuushyödykkeet on kirjattu taseeseen välittömään hankintamenuun vähennettynä tehdyillä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen käyttöiän mukaisina tasapoistoina alkuperäisestä hankintahinnasta.

Vaihto-omaisuus on esitetty FIFO-periaatteen mukaisesti välittömän hankintamenon tai sitä alemman todennäköisen myyntihinnan määräisenä.

Rahoitusomaisuusarvopaperit on arvostettu hankintamenuun tai sitä alempaan markkinahintaan.

Tilinpäätöshetkellä taseessa olevat ulkomaanrahan määräiset saamiset ja velat on arvostettu tilinpäätöspäivän kurssiin.

Kehitysmenot on kirjattu sen tilikauden kuluksi, jolloin ne ovat syntyneet.

Leasingmaksut on käsitelty vuokratuloina.

Henkilöstön eläketurva on hoidettu eläkevakuutuksin.

Pitkäaikaiset projektit on tuloutettu valmistusasteen perusteella. Valmistusaste on laskettu toteutuneiden menojen ja kokonaiskustannusarvion perusteella. Tilaukantaan sisältyvien tappiollisten projektien ennakoitu tappio on kirjattu kuluksi. Tuloutetun ja laskutetun liikevaihdon erotus on esitetty siirtosaamisissa.

Pakollisina varauksina on huomioitu myytyjen tuotteiden arvioitu realisoitumaton takuuvastuu. Pakollisten varausten muutokset sisältyvät tuloslaskelmaan.

2. Tuloslaskelman liitetiedot

2.1. Liikevaihto

Valmistusasteen mukaisesti tuloutettu osuus oli 15% (13% vuonna 1997) yhtiön liikevaihdosta eli koko automaattitruckiliiketoiminnan projektiliikevaihto. Yhteensä kesken-eräisiä projekteja oli vuodenvaihteessa myyntihinnaltaan 108 (90) miljoonan markan arvosta. Projekteista on tuloutettu tilikautena 38 (37) miljoonaa markkaa ja aiempina kausina 58 (30) miljoonaa markkaa ja tulouttamatta oli vuoden vaihteessa 11 (23) miljoonan markan osuus.

2.2. Liiketoiminnan muut tuotot

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Vuokratuotot	86	253
Avustukset	153	93
Käyttöomaisuuden luovutukset	-9	31
Pitkäaikaisten projektien tappiovarauksen muutos	0	212
Liiketoiminnan muut tuotot	135	4
Muut tuotot yhteensä	365	593

2.3. Henkilöstökulut

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Palkat	48.232	46.883
Eläkekulut	8.154	7.682
Muut henkilösivukulut	7.063	6.632
Henkilöstökulut yhteensä	63.449	61.197

2.4. Poistot

Suunnitelman mukaiset poistot

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Muut pitkävaikutteiset menot	963	859
Koneet ja kalusto	3.982	3.243
Yhteensä	4.945	4.102

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu seuraavien taloudellisten pitoaikojen mukaan:

Aineettomat oikeudet (atk-ohjelmat)	3-5 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot (vuokratilojen perusparannukset)	vuokrasopimuksen kestoajaksi
Tuotannon suurehko koneet (nosturit ja vastaavat)	10 vuotta
Muut koneet ja kalusto	4-7 vuotta
Pienet atk-laitehankinnat (käyttöikä alle 3 vuotta, hankintahinta < 10 tmk) on kirjattu vuoden 1998 alusta alkaen tilikauden kuluksi (yht. 360 tmk).	

2.5. Satunnaiset erät

Tilikaudella ei ollut satunnaisia eräitä. Edellisen vuoden satunnaiset kulut (1.469 tmk) koostuvat listautumiseen liittyneistä kertaluontoisista kustannuksista.

3. Taseen liitetiedot

3.1. Aineettomat ja aineelliset hyödykkeet

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Aineettomat oikeudet		
Hankintameno 1.1.	3.972	2.104
Lisäykset	+560	+1.868
Vähennykset	0	0
Hankintameno 31.12.	4.532	3.972
Kertyneet suunnitelmapoistot	-2.256	-1.459
Suunnitelmamenojäännös	2.276	2.513

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Muut pitkävaikutteiset menot:		
Hankintameno 1.1.	5.395	5.127
Lisäykset	+85	+268
Vähennykset	0	0
Hankintameno 31.12.	5.480	5.395
Kertyneet suunnitelmapoistot	-4.813	-4.647
Suunnitelmamenojäännös	667	748

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Koneet ja kalusto:		
Hankintameno 1.1.	44.499	40.575
Lisäykset	+8.329	+3.555
Siirrot vaihto-omaisuudesta käyttöomaisuuteen	+4.084	+720
Vähennykset	-855	-351
Hankintameno 31.12.	56.057	44.499
Kertyneet suunnitelmapoistot	-36.043	-32.061
Suunnitelmamenojäännös	20.014	12.438

Sijoitukset:	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Osakkeet konserniyrityksiltä	15	0
Saamiset konserniyrityksiltä	144	0
Muut osakkeet ja osuudet	77	86
Muut sijoitukset	0	3
Kirjanpitoarvo	236	89

3.2. Rahoitusarvopaperit

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Rahasto-osuudet:		
Kirjanpitoarvo	11.338	29.303
Markkina-arvo 31.12.	11.385	30.000
Erotus	-47	-697
Omat osakkeet:		
Kirjanpito- ja markkina-arvo 31.12.	3.694	0

3.3. Oman pääoman erien lisäykset ja vähennykset

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Osakepääoma 1.1.		
Uusmerkintä	0	+2.125
Osakepääoma 31.12.	19.382	19.382
Ylikurssirahasto 1.1.		
Uusmerkinnän emissiovoitto	0	+14.845
Ylikurssirahasto 31.12.	14.845	14.845
Omien osakkeiden rahasto 1.1.		
Omien osakkeiden hankinta	+4.397	0
Omien osakkeiden arvonalennus	-703	0
Omien osakkeiden rahasto 31.12.	3.694	0
Voitto edellisiltä tilikausilta		
Osingonjako	-7.753	-1.726
Omien osakkeiden hankinta	-4.397	0
Voitto edellisiltä tilikausilta 31.12.		
Tilikauden voitto	15.512	5.497
	18.263	22.165
Oma pääoma yhteensä	71.695	61.889

Laskelma voitonjakokelpoisista varoista 31.12.

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Voitto edellisiltä tilikausilta	15.512	5.497
Tilikauden voitto	18.263	22.165

Jakokelpoiset voittovarot	33.775	27.662
----------------------------------	---------------	---------------

3.4 Pakolliset varaukset

Pakollisissa varauksissa on huomioitu myytyjen tuotteiden arvioitu realisoitumaton takuuvastuu (1.303 tmk).

3.5. Vieras pääoma

Velat, jotka erääntyvät maksettavaksi viiden vuoden tai sitä pitemmän ajan kuluttua:

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Rahalaitoslainat	20.893	0

3.6. Annetut pantit ja vastuusitoumukset

(tmk)	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Omasta velasta:		
Yrityskiinnitykset	50.000	50.000
Pantatut talletukset	1.129	2.944
Muut omat vastuut:		
Leasingvastuut	3.264	3.405
Takaisinostovastuut	547	683
Eläkevastuut	64	721

3.7. Toimitilojen vuokrasopimus

Yhtiö toimii vuokratiloissa, joita koskeva vuokrasopimus on voimassa vuoteen 2002 saakka, minkä jälkeen se jatkuu vuoden kerrallaan, elleivät osapuolet sovi muuta. Yhtiöllä on tilojen ostoon optio-oikeus.

3.8. Johdannaiset

Johdannaiset	Vuosi 1998	Vuosi 1997
Valuuttatermiinit	0	44.831

Hallituksen esitys tilikauden voitosta

Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että osinkoa jaetaan 1,70 mk (noin 0,29 euroa) osaketta kohti eli 6,4 Mmk laskettuna tilinpäätöspäivänä yhtiön ulkopuolisessa omistuksessa oleville osakkeille. Yhtiön omistamille omille osakkeille ei jaeta osinkoa. Hallitus esittää lisäksi, että loput tilikauden voitosta siirretään aikaisempien vuosien tuloksen ja vapaan oman pääoman lisäykseksi.

Järvenpäässä 9. helmikuuta 1999

Niilo Pellonmaa, puheenjohtaja

Claes Charpentier

Klas Stigzelius

Petteri Walldén

Kari Jokisalo, toimitusjohtaja

Tilintarkastuskertomus

Rocla Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Rocla Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilivuodelta 1998. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen sekä tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot yhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys tuloksen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen. Olemme tutustuneet tilikauden aikana julkistettuihin osavuosisikatsauksiin. Käsityksemme mukaan osavuosisikatsaukset on laadittu niitä koskevien säännösten mukaisesti.

Järvenpäässä 9. helmikuuta 1999

TILINTARKASTAJIEN OY - ERNST & YOUNG

Kristian Hallböck

KHT-yhteisö

KHT

Osakkeet ja osakepääoma

Osakepääoma ja tunnistiedot

Yhtiöjärjestyksen mukaan Rocla Oyj:n vähimmäispääoma on 10.950.000 mk ja enimmäispääoma 40.000.000 mk, joissa rajoissa osakepääomaa voidaan korottaa tai alentaa yhtiöjärjestystä muuttamatta. Yhtiön maksettu ja rekisteröity osakepääoma 31.12.1998 oli 19.382.260 mk.

Yhtiöllä on yksi osakesarja. Osakkeen nimellisarvo on 5,00 mk ja osakkeiden kokonaismäärä vuoden 1998 päättyessä oli 3.876.452.

Rocla Oyj:n hallituksella ei ole voimassa olevia valtuuksia osakepääoman korottamiselle tai optio- tai vaihtovelkakirjalainojen liikkeeseenlaskemiselle.

Roclan osakkeet noteerataan sarjassa Metalliteollisuus Helsingin Pörssissä. Yhtiön osakkeet on liitetty arvo-osuusjärjestelmään. Osakkeiden kaupankäyntitunnus on ROC1V, pörssierä 100 kpl ja kansainvälisessä pörssikaupassa käytettävä ISIN-koodi FI0009006589.

Lunastusvelvollisuus

Osakkeenomistajan, jonka osuus yhtiön kaikista osakkeista saavuttaa tai ylittää yhden kolmasosan tai puolet, on tarjouduttava lunastamaan loputkin yhtiön liikkeeseen laskemista osakkeista ja niihin osakeyhtiölain mukaan oikeuttavista arvopapereista.

Optiolaina

Varsinainen yhtiökokous hyväksyi hallituksen esityksen optiolainan ottamisesta. Yhtiön koko henkilöstölle ja hallitukselle suunnattu 1,2 miljoonan markan suuruinen laina merkittiin kokonaisuudessaan. Puolet henkilöstöstä merkitsi lainaa. Lainaan liittyvät optiotodistukset oikeuttavat merkitsemään 400.000 kpl yhtiön osakkeita porrastetusti aikavälillä 24.4.2000-24.4.2004.

Omien osakkeiden omistus

Hallitus päätti syyskuussa varsinaisen yhtiökokouksen valtuutuksen nojalla hankkia omia osakkeita Helsingin Pörssistä. Valtuutus koskee korkeintaan 5 prosenttia yhtiön osakkeiden lukumäärästä. Yhtiö omisti vuoden 1998 päättyessä 102.600 kpl omia osakkeita, joka vastaa 2,6% kaikista osakkeista.

Kurssikehitys ja markkina-arvo

Rocla Oyj:n osakkeen keskipurssi vuoden 1998 viimeisenä pörssipäivänä oli 35,93 mk. Vuoden ylin kurssi oli 68,50 mk ja vuoden alin 35,50 mk. Osakkeen verotusarvo on 26,00 mk. Osakkeiden markkina-arvo oli tilikauden päättyessä 139,6 Mmk. Vuoden 1998 aikana yhtiön osakkeita vaihdettiin Helsingin Pörssissä 1.896 tkpl. Suhteellinen vaihto oli 48,9%. Ilman omien osakkeiden ostoa vaihto oli 1.793 tkpl ja suhteellinen vaihto 46,3%.

Rocla sijoituskohteena

Roclan liiketoiminta on jaettu kahteen liiketoiminta-alueeseen. Varastotrukkien valmistajana Rocla on Euroopan viidenneksi suurin. Varastotrukkien kilpailukyky perustuu tuotteiden kustannustehokkaaseen räätälöintiin, innovatiivisiin tuoteratkaisuihin, korkeatasoiseen palveluun ja tuottavuuteen.

Automaattitrukkijärjestelmien valmistajana Rocla on Euroopan kolmanneksi suurin. Automaattitrukit edustavat pitkälle vietyä trukki- ja tietotekniikkaosaamisen yhdistelmää. Miehitettömiä trukkeja ohjataan induktio-ohjauksella lattiaan upotettuja johtimia seuraten tai lasernavigoinnin avulla. Automaattitrukkien kilpailukyky perustuu erikoistumiseen, systemaattiseen tuotekehitykseen, joustavuuteen asiakaspalvelussa sekä nopeaan reagointikykyyn.

Yhtiön tavoitteena on tuottaa lisäarvoa omistajille toiminnan pitkäjänteisellä kehittämisellä ja kannattavalla kasvulla. Yhtiö panostaa määrätietoisesti tuotekehitykseen, jakeluverkoston laajentamiseen ja liittoutumien rakentamiseen. Roclan sitoutuminen omistajien intresseihin heijastuu myös yhtiön hallituksen julkistamasta osinkopolitiikasta, joka perustuu yhtiön tuloskehitykseen, investointitarpeisiin ja oma-varaisuuden kehittämiseen.

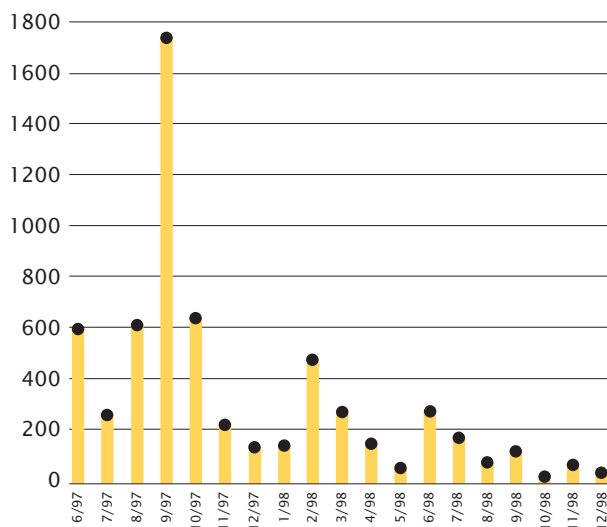
Alla on esitetty yhtiön suurimmat osakkeenomistajat 31.12.1998.

Osakkeenomistaja	Osakkeita 1000 kpl	% kaikista äänistä ja osakkeista	% äänistä ja osakkeista*)
1. Rocla Oyj	102,6	2,6	
2. Klas Stigzelius (hallituksen jäsen)	98,2	2,5	2,6
3. Keskinäinen eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	87,3	2,3	2,3
4. Työeläkekassa	76,5	2,0	2,0
5. Kari Jokisalo (toimitusjohtaja)	75,0	1,9	2,0
6. HenkivakuutusOy Pohjola	69,6	1,8	1,8
7. Thominvest Oy	60,4	1,6	1,6
8. Keskinäinen HenkivakuutusOy Suomi	47,0	1,2	1,2
9. Markus Stigzelius	31,8	0,8	0,8
10. Comstock Oy	28,4	0,7	0,8
Yhteensä 10 suurinta	676,8	17,4	15,1
Hallintarekisteröidyt *) ilman yhtiön omistamia omia osakkeita	2.639,2	68,1	70,0

Omistussuhteet

Hallintarekisteröityihin omistajiin lukeutuva Henderson Investors Ltd ilmoitti 10.6.1998, että se yhdessä siihen liittyvien yhteisöjen kanssa omistaa suoraan tai epäsuorasti 826.200 kpl yhtiön osakkeita, mikä edustaa 21,3% yhtiön osakepääomasta ja äänivallasta. Yhtiön tiedossa ei ole muita arvopaperimarkkinan lain 2 luvun 9 §:n mukaisia suuria omistussuhteita.

Osakevaihto kuukausittain 1.000 kpl



Alla on esitetty osakkeenomistuksen jakauma suuruusluokittain.

Osakemäärä	Osakkaita	%	Osakkeita	%
1-100	96	17,1	7.605	0,2
101-1.000	393	70,2	142.518	3,7
1.001-10.000	49	8,7	175.175	4,5
10.001-100.000	21	3,8	809.401	20,9
100.001-1.000.000 *)	1	0,2	102.600	2,6
1.000.001-	0	0,0	0	0,0
Yhteensä	560	100,0	1.237.299	31,9
Hallintarekisteröidyt			2.639.153	68,1
Yhteensä			3.876.452	100,0

*) Yhtiön omien osakkeiden omistus

Alla on esitetty omistuksen jakautuminen omistajaryhmittäin. Yhtiön omistamat omat osakkeet ovat mukana jakaumassa.

Omistajaryhmä	% osakkeista
Yksityiset yritykset	7,0
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	4,2
Julkisyhteisöt	5,4
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	0,9
Kotitaloudet	14,4
Ulkomaat ja hallintarekisteröidyt	68,1
Yhteensä	100,0

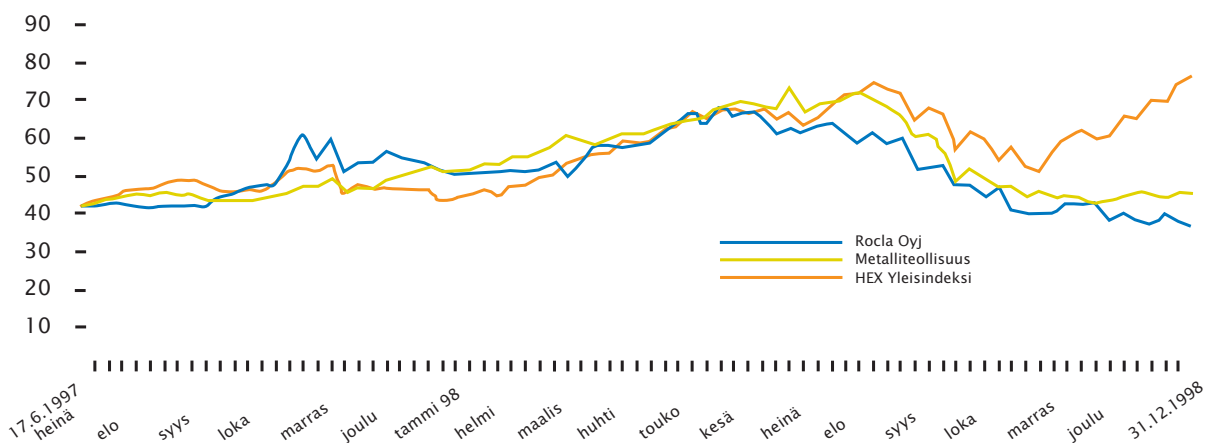
Osakekohtaiset tunnusluvut

	1998	1997	1996	1995	1994
Tulos/osake (EPS), mk *)	4,71	6,42	4,91	2,23	-1,33
Oma pääoma/osake, mk *)	18,02	15,96	7,09	4,56	2,14
Osinko/osake, mk **)	1,70	2,00	0,50	-	-
Osinko/tulos, % **)	36,1	31,2	10,2	-	-
Efektiivinen osinkotuotto, % **)	4,7	4,0	-	-	-
Hinta/voitto-suhde (P/E)	7,6	7,8	-	-	-
Osakkeen alin kurssi, mk	35,50	40,00	-	-	-
Osakkeen ylin kurssi, mk	68,50	62,00	-	-	-
Tilikauden keskikurssi, mk	55,43	48,51	-	-	-
Kurssi vuoden lopussa, mk	35,93	50,17	-	-	-
Osakekannan markkina-arvo, Mmk *)	135,6	197,7	-	-	-
Osakkeiden vaihto, 1000 kpl *)	1.793	4.245	-	-	-
Osakkeiden vaihto, % *)	46,3	109,5	-	-	-
Osakkeiden lkm keskimäärin, 1000 kpl	3.876	3.682	2.564	2.331	2.130
Osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa, 1000 kpl *)	3.774	3.876	3.451	2.542	2.194

*) Omat osakkeet on eliminoitu sekä omasta pääomasta vähentämällä siitä omien osakkeiden rahaston arvo että osakkeiden lukumäärästä kaikissa muissa kyseeseen tulevissa tunnusluvuissa paitsi Tulos/osake- eli EPS-luvussa. Tulos/osake-tunnusluvussa on keskimääräisenä osakkeiden lukumääränä käytetty yhtiön koko osakemäärää eli 3.876.452 kpl.

***) Hallituksen esitys

Osakkeen kurssikehitys (mk) 17.6.1997-31.12.1998



Kaaviossa on yleisindeksin ja metalliteollisuusindeksin lähtötaso sama kuin Roclan osakkeen keskikurssi 17.6.1997.

Rahoitusriskien hallinta

Valuuttariski

Yhtiö on alttiina valuuttakurssiriskeille sen johdosta, että vienti ja tuonti tapahtuvat pääasiassa muissa valuutoissa kuin Suomen markoissa. Riski on rajoitettu, koska kauppakumppanit toimivat suurelta osin EMU-alueella Euroopassa, jossa kurssit ovat olleet varsin vakaat viime vuonna. Valtaosa yhtiön ulkomaan kaupasta tapahtuu vuoden 1999 alusta euroon kiinteästi sidotuilla valuutoilla. Yhtiö pyrkii suojautumaan riskeiltä uudessa tilanteessa siirtymällä mahdollisimman laajasti euron käyttöön ja valitsemalla EMU:n ulkopuoliset laskutus- ja ostovaluutat siten, että valuuttamääräiset tuotot ja kulut vastaavat mahdollisimman hyvin toisiaan. Yhtiöllä ei ole valuuttamääräisiä lainoja. Yhtiöllä on valmius euro-määräisiin liiketapahtumiin vuoden 1999 alusta alkaen ja euro otetaan kotivaluutaksi 1.1.2000.

Korkoriski

Yhtiön lainat ovat pääosin sidotut 3 kk:n Heli-borkorkoon, joka jatkossa muuttuu vastaavaksi Euribor-koroksi. Eläkelainat ovat kiinteäkorkoi-

sia. Yhtiö käyttää tarvittaessa koronvaihto- tai korkokattosopimuksia korkoriskeiltä suojautumiseen.

Likviditeettiriski

Yhtiö pyrkii varmistamaan rahoituksen riittävyyden pitämällä tarpeellista likvidiä kassa- ja sijoitusvarantoa. Yhtiö uudisti kaikki lainat rahoituslaitoksilta vuonna 1998. Uusien lainojen takaisinmaksuaika on 8 vuotta. Yhtiöllä ei ole sitovia luottolupauksia, mutta tarvittaessa luotonsaanti ei ole yhtiön käsityksen mukaan ongelmallista.

Luottotappioriski

Yhtiön myyntisaamiset jakautuvat suurehkolle määrälle asiakkaita. Luottotappiot ovat olleet pienet. Luottotappioilta pyritään suojautumaan luottorajojen määrittelyllä, aktiivisella valvonnalla ja kattamalla suurimmat riskit luottovaikutuksella. Sijoitukseen liittyvät luottoriskit minimoidaan tekemällä sopimuksia vain johtavien rahoituslaitosten kanssa.

Tunnuslukujen laskentakaavat

Oman pääoman tuotto% (ROE)	=	$\frac{(\text{tulos ennen satunnaiseriä, varauksia ja veroja} - \text{verot}) \times 100}{\text{oma pääoma keskimäärin tilikauden aikana}}$
Sijoitetun pääoman tuotto% (ROI)	=	$\frac{(\text{tulos ennen satunnaiseriä, varauksia ja veroja} + \text{rahoituskulut}) \times 100}{\text{taseen loppusumma} - \text{korottomat velat keskimäärin tilikauden aikana}}$
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma} \times 100}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$
Tulos/osake (EPS), mk	=	$\frac{\text{tulos ennen satunnaisia eriä, varauksia ja veroja} - \text{verot}}{\text{osakkeiden oikaistu lukumäärä keskimäärin tilikauden aikana}}$
Oma pääoma/osake, mk	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{osakkeiden oikaistu lukumäärä tilikauden lopussa}}$
Osinko/osake, mk	=	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{osakkeiden oikaistu lukumäärä tilikauden lopussa}}$
Osinko/tulos, %	=	$\frac{\text{osinko/osake} \times 100}{\text{tulos/osake}}$
Efektiiivinen osinkotuotto, %	=	$\frac{\text{osinko/osake} \times 100}{\text{oikaistu pörssikurssi tilikauden lopussa}}$
Hinta/voitto-suhde (P/E)	=	$\frac{\text{oikaistu pörssikurssi tilikauden lopussa}}{\text{tulos/osake (EPS)}}$

Varastotrukit-liiketoimintaan kuuluvat sisäkäyttöön tarkoitettujen sähkökäyttöisten varastotrukkien suunnittelu, valmistus ja markkinointi, vastapainotrukkien maahantuonti, niiden myynti Suomessa, Venäjällä ja Baltiassa sekä huolto- ja varaosatoiminnot.

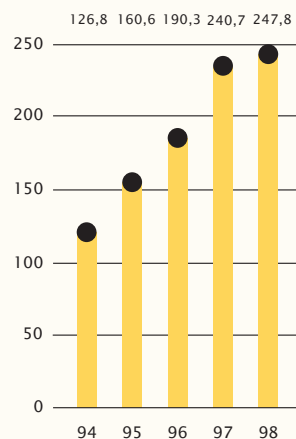


Varastotrukit

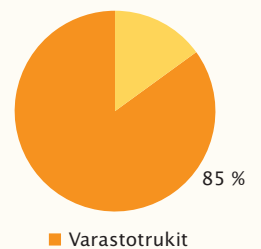


	1998	1997	Muutos %
<i>Liikevaihto, Mmk</i>	247,8	240,7	+ 3
<i>Liikevoitto, Mmk</i>	21,1	24,0	- 12
<i>Henkilöstö, keskimäärin</i>	237	213	+ 11

Liikevaihto 1994-1998, Mmk



Osuus liikevaihdosta 1998



Ammattitaitoiset ja palveluhenkiset mekaanikot muodostavat Roclan palveluketjun perustan.

Pauli Järvinen, Kotimaan asiakaspalvelu



Tehokasta logistiikkaa Inex Partners Oy:n jakelukeskuksessa Espoossa.

Varastotrukkeja lähisiirtoon

Varastotrukeilla toteutetaan teollisuuden ja kaupan tuotteiden lähisiirtoja. Varastotrukit ovat osa laajaa materiaalinkäsittelyalaa.

Rocla kehittää varastotrukit ensi sijassa Euroopan markkinoita varten ja tuotevalikoima kattaa useimmat käyttötarkoitukset varastoissa. Tuotevalikoima pidetään suhteellisen laajana siitä syystä, että tuotteiden jälleenmyyjät yleensä haluavat vain yhden sisätrukkitoimittajan.

Yhtiön tärkein panostusalue on tuotekehitys ja tuotteiden nopea uudistaminen. Roclan strategisia valintoja ja osaamisalueita on asiakkaan tarpeita vastaavan räätälöidyn tuotteen nopea valmistaminen. Jotta lopputuote olisi myös hinnaltaan kilpailukykyinen, on tuotekonseptin oltava selkeä ja digitalisoitavissa. Tämä edellyttää koko yrityksen kattavan tuotetiedonhallinnan kehittämistä. Suunnittelu tehdään täysin kolmiulotteista CAD-järjestelmää hyödyntäen ja kaikissa vaiheissa pyritään moduloinnin lisäämiseen.

Tuotannossa keskitytään mastojen, sylintereiden ja runkojen valmistamiseen sekä kokoonpanotoimintaan. Alihankinnan käyttö on laajaa ja mahdollistaa nopean uudistumisen sekä uusien tekniikoiden käytön. Trukeissa tällä hetkellä käytettävät komponentit on tarkastettu silmälläpitäen vuosituhannen vaihtumisesta mahdollisesti aiheutuvia tietotekniikkaongelmia ja asiakkaille on ilmoitettu, ettei ongelmia ole odotettavissa.

Vuonna 1998 toiminta organisoitiin kolmeen strategiseen liiketoiminta-alueeseen: Kotimaan asiakaspalvelu, Rocla Dealers ja Sopimusvalmistus. Näitä tukevat yhteisinä toimintoina Tuotekehitys ja Valmistus.

Vahvuus itsenäisissä jälleenmyyjissä

Globaali varastotrukkimarkkina on perinteisesti jakautunut kolmeen alueeseen, joiden tuotteet eroavat toisistaan. Euroopassa, Pohjois-Amerikassa ja Kauko-Idässä käyttötavat ja tuotteille asetetut vaatimukset ovat erilaiset, eikä suurimittaista varastotrukkikauppaa näiden maan-

osien välillä ole tapahtunut. Koko maailman vuosittaiseksi kysynnäksi arvioidaan noin 190.000 varastotrukkia.

Euroopan varastotrukkimarkkinat ovat noin 90.000 trukkia ja kun Rocla valmisti vuonna 1998 noin 3.000 trukkia, tarkoittaa se 3 %:n markkinaosuutta. Euroopassa varastotrukkien suurvalmistajat rakentavat pääsääntöisesti itse omistamiaan jakelukanavia. Riippumattomat alueelliset yrittäjävetoiset trukkimyyni- ja huoltoyritykset joutuvat miettimään tulevaisuuttaan uusista lähtökohdista. On löydettävä kumppani, joka ei uhkaa yrityksen mahdollisuuksia lyhyellä eikä pitkällä aikavälillä. Rocla on valinnut strategian, jonka mukaan kaikki toimenpiteet tähtäävät itsenäisen jälleenmyyjän menestyksen varmistamiseen. Tämä viesti on saavuttanut markkinat ja mahdollisuudet solmia uusia jälleenmyyjäsopimuksia ovat paremmat kuin koskaan ennen.

Kilpailutilanne on jatkunut kireänä jo parin vuoden ajan, eivätkä hinnankorotukset tunnu todennäköisiltä. On pystyttävä alentamaan valmistuskustannuksia ja se tapahtuu tuotekehityksen, tuotetiedonhallinnan, moduloinnin ja alihankinnan kautta.

Maltillista kasvua

Päätyneen vuoden kasvunumerot olivat Varastotrukkiliiketoiminnassa poikkeuksellisen maltilliset. Edellisvuoden ennätysellisen korkeat kasvuprosentit supistuivat kaikilla

kolmella strategisella alueella ja vuosi merkitsi odotuksen mukaisesti ”hengähdystaukoa”. Loppuvuonna kasvu hidastui entisestään Aasian maiden aiheuttaman globaalien epävarmuuden ja Venäjän tilanteen seurauksena. Liikevaihtoa kertyi 247,8 Mmk, missä on kasvua edellisvuoteen vaatimattomat 3%. Markkina-asemassa ei tapahtunut merkittävää muutosta.

Määrätietoista tuotekehitystä

Tuotekehitysohjelmaan 1998 kirjatut hankkeet toteutuivat keskeisimmiltä osin aikataulun mukaisesti. Tärkeimmät lanseeraukset tapahtuivat Hannoverin messuilla, joilla esiteltiin Bean-tuoteperheen avauksena P-20-matalake-räilijä ja PHL-10-korkeakeräilijä. Molempien tuotanto alkoi syksyllä.

Aisaohjattujen trukkin valmistuskustannusten alentamisprojekti vaati täysin uuden tuotesarjan kehittämisen ja oli investointina suurin yksittäinen kohde. Projektin yhteydessä otettiin käyttöön uusia teknologioita ja toimintatapoja, mm. vaativien ruiskupuristuskappaleiden pikamallinnus 3D-malleista. Tuoteperheen nimeksi valittiin Bull ja ensimmäiset tuotteet tulivat markkinoille vuoden 1999 alussa. Bull-tuoteperhettä täydennetään useassa vaiheessa vuoden 1999 aikana.

Boomerang-tuoteperheeseen kehitettiin 11 metrin korkeuteen nostava masto, joka yhdis-

Uuden extranet-liittymän ansiosta jälleenmyyjät pääsevät paikasta riippumatta hyödyntämään reaaliajassa ”Rocla Right” varaosa-järjestelmää. Kuvassa Luis Fernandez Echaurren sekä Raul Morillas Velasco A.E.S.A:sta (Almacenaje y Elevacion S.A.) Madridista.





▲

Rocla lanseerasi uuden Bean-tuoteperheen maailman suurimmilla materiaalinkäsittelymessuilla Hannoverissa. Asiakkaille tarjoutui täten heti erinomainen tilaisuus vertailla Roclan uusia tuotteita jo markkinoilla oleviin ratkaisuihin.

tettynä uusiin kylmätilaratkaisuihin avaa uusia markkinoita. Myös ATEX-standardin mukaiset räjähdysuojatut trukit kuuluivat toimitusohjelmaan. Vaihtovirtakäyttöjen kokeilut ja testaukset käynnistettiin ja ensimmäisenä sovelluksena oli TEM-monitietruckeri, jonka kaikki moottorit ovat huoltovapaita vaihtovirtamoottoreita. TEM:ssä on muutamia täysin uusia konstruktivisia ja ohjelmallisia ratkaisuja, jotka nostavat perinteisen nelitietrukin käytettävyyttä lähemmäksi teknisen tukkukaupan yleiskonetta. Ras-kaiden rullien käsittelyyn kehitettiin TER-rullansiirtäjä, jossa uusilla pyöräkonstruktioilla kasvatetun kapasiteetin lisäksi on uutta ohjaamon sijoitus käsiteltävään kuormaan nähden.

Vuoden aikana käynnistettiin tuotetiedonhallinnan kehittämisprojekti, jonka tarkoituksena on

nostaa yrityksen tuotetiedon tuottaminen ja käytettävyys tulevaisuuden nopeutuvien vaatimusten tasolle. Tuotetiedonhallinta on nopeasti uusiutuvan ja räätälöityjä trukkeja valmistavan yrityksen keskeinen menestystekijä.

Syksyllä 1998 perustettiin asiakaskohtaisten ratkaisujen suunnitteluryhmä. Vuoden vaihtuessa organisaatiota järjesteltiin vastaamaan paremmin Boomerang-, Bean- ja Bull-tuotepereitä ja niiden strategian mukaista kehittämistä. Kullakin tuotepereellä on oma vastaava kehittäjänsä ja operatiiviset suunnittelijat.

Liiketoiminta-alue **Kotimaan asiakaspalvelu**

Kokonaispalvelua loppukäyttäjille

Varastotrukkien kysyntä kotimaan markkinoilla vuonna 1998 on kasvanut yli 15% edellisvuodesta. Rocla on markkinajohtaja varastotrukkien myynnissä. Maahantuotujen Yale-vastapainotrukkien myynnin kehitys on ollut hyvä ja kilpailuasema useimpiin muihin maahantuojiin nähden vahva.

Roclan kotimaan asiakaspalvelu tarjoaa kokonaispalvelua loppukäyttäjille. Menestys kotimaan markkinoilla on saavutettu pitkäjänteisen kumppanuuteen tähtäävään toiminnan tuloksena. Trukkiasiakkaiden kokonaisvaltainen palvelu edellyttää tavarankäsittelyn laajamittaista ymmärtämistä. Tuotekehitysyhteistyö kotimaisten trukkikäyttäjien kanssa on tältä osin avainasemassa. Erialaisten asiakaslähtöisten trukkiratkaisujen lisäksi on panostettu voimakkaasti jälkipalveluiden kehittämiseen. Etelä-Suomessa Rocla tarjoaa kokonaispalvelua suoraan loppukäyttäjälle, muualla toimitaan yhteistyössä paikallisen jälleenmyyjän kanssa.

Kattavaa koulutusta ja huolto-osaamista

Huolto- ja varaosapalvelujen henkilöstöresursseja on lisätty kasvavia palveluodotuksia vastaavaksi. Asiakkaat hyötyvät ylläpitosopimuksesta ja nimikkohuoltomiesjärjestelmästä häiriöttömien tavaransiirtojen ja etukäteen budjetoitavissa olevien huoltokustannusten muodossa. Sopimusasiakkaille noudatetaan Next Day Service -palvelun periaatetta, jolla varmistetaan nopea avun saanti vikatilanteissa.

Kattavan huolto-osaamisen avulla Rocla tarjoaa käyttäjille kustannuksiltaan ennakoitavia lyhyt- ja pitkäaikaisia Rocla Rent -vuokrauspalveluja. Euroopassa yleinen trukkien vuokraaminen on laajenemassa myös Suomeen.

Trukinkuljettajakoulutuksen avulla varmistetaan koneiden oikea ja turvallinen käyttö, jolloin tavarankorjaantumiset ja kaluston huoltokulut vähenevät.

Vakaat näkymät

Markkinanäkymät vuodelle 1999 ovat vakaat. Kotimaan toiminnassa panostetaan edelleen palvelujen laajentamiseen ja parantamiseen. Uutena palveluna aloitetaan lakisäätien henkilöä nostavien trukkien tarkastustoiminta. Vuokraustoimintaa ja kokonaisvastuuta asiakkaan trukikalustosta laajennetaan tavoitteena liikeyhteistyön syventäminen.



*Jussi Muikku,
Kotimaan
asiakaspalvelu*

Liiketoiminta-alue Rocla Dealers



*Harri Mantila,
Rocla Dealers*

Jälleenmyyjäyhteistyötä

Strateginen liiketoiminta-alue Rocla Dealers vastaa Rocla-merkkisten trukkien ja varaosien sekä niitä tukevien tuotteiden myynnistä ja markkinoinnista Suomen ulkopuolella. Tärkeimmät loppuasiakassegmentit ovat kappale-tavarateollisuus ja tekninen tukkukauppa.

Rocla varastotrukien vienti perustuu valitun strategian mukaisesti jälleenmyyjäyhteistyöhön. Roclan omien tuotteiden lisäksi myydään Venäjän ja Baltian markkinoille vastapainotrukkeja.

Voimakasta tuote- ja markkinakehitystä

Euroopan varastotrukkimarkkinoiden kasvu hidastui hieman loppuvuonna 1998 ollen n. 5 %. Kasvun hidastuminen edellisen vuoden 8 %:sta johtui Aasian talousvaikeuksista sekä elokuussa alkaneesta Venäjän kriisistä. Teollisuuden varovaisuus näkyi kuluneen vuoden aikana erityisesti suurten projektien puutteena.

Roclan tilannetta epävarmoilla markkinoilla helpottavat uudet tuotteet sekä uudet markkina-alueet. Rocla aloitti vuonna 1998 johdonmukaisen markkinointityön Euroopan suurimmille markkinoille eli Saksaan, Ranskaan, Isoon-Britanniaan, Espanjaan ja Italiaan. Nämä maat muodostavat yli 80 % markkinoista ja kasvupotentiaali on siten huomattavan suuri. Kuluneen

vuoden aikana hankittiin kymmenen uutta jälleenmyyjää, joista kahdeksan näille päämarkkinoille.

Aktiivista myyntityötä

Menneen vuoden tärkeimmät toimenpiteet kohdistuivat uusien P-20- ja PHL-10-keräilijöiden lanseerukseen maailman suurimmilla materiaalinkäsittelymessuilla Hannoverissa. Näyttävän osaston kävijämäärä ylitti asetetut tavoitteet ja johti mm. lukuisten uusien jälleenmyyjäkontaktien syntymiseen.

Tammikuussa 1998 Rocla toi ensimmäisenä trukkivalmistajana markkinoille jälleenmyyjien käyttöön tarkoitetun CD-ROM- ja Internet-pohjaisen varaosajärjestelmän "Rocla Right". Varaosajärjestelmä nopeuttaa varaosatilauksia sekä helpottaa niiden seurantaa. Varaosakirjojen päivitys tapahtuu sähköisesti Internet-verkon avulla.

Jälleenmyyjäverkkoa kasvatetaan edelleen

Vuosi 1999 on merkittävä uusien tuotelanseerausten johdosta. Roclan volyymituotteet uudistetaan Bull-tuoteperheellä. Bull-sarja on kolmas uusi tuoteperhe Boomerang- ja Bean-tuoteperheiden lisäksi ja tekee tuotevalikosta hyvin nykyaikaisen ja kattavan.

Jälleenmyyjäverkoston kasvattaminen jatkuu ja vuonna 1999 tavoitteeksi on asetettu n. 20 uuden jälleenmyyjän hankkiminen. Nykyisten ja uusien jälleenmyyjien avulla pystytään kattamaan n. 90 % Euroopan markkinapotentiaalista.

Jälleenmyyjätukea kehitetään edelleen ja kaikki toimenpiteet tähtäävät Roclan tarjoaman palvelupaketin parantamiseen. Rocla pyrkii olemaan toiminnoissaan kilpailijoitaan nopeampi sekä jälleenmyyjänsä paras kumppani eli "Your Best Partner."

Liiketoiminta-alue Sopimusvalmistus

Tuotannollista tehokkuutta

Sopimusvalmistus Roclassa keskittyy suurten jo markkinoilla olevien materiaalinkäsittelylaitteita valmistavien yritysten tuotevalikoiman laajentamiseen ja valmiiden markkinointikanaalien hyödyntämiseen. Sopimusvalmistus pyrkii laajentamaan toimintaa myös Euroopan ulkopuolelle Yhdysvaltoihin ja Aasian maihin.

Sopimusvalmistuksen menestystekijöitä ovat laatu, hintakilpailukyky, differenttikyky, itsenäinen asema ja monipuolinen kokemus. Vuonna 1998 merkittävin sopimusvalmistusasiakas oli Mitsubishi Caterpillar Forklift Europe B.V. (MCFE). Rocla valmistaa MCFE:lle laajaa varasotrukkivalikoimaa Caterpillar- ja Mitsubishi-merkkisinä. MCFE myy tuotteet omien



*Jukka Suotsalo,
Sopimusvalmistus*

jälleenmyyjänsä kautta vastaten tuotteiden hinnoittelusta ja markkinoinnista. Yhteistyö MCFE:n kanssa alkoi vuonna 1987. Vuonna 1998 toimitettujen trukkien määrä kasvoi ja kasvun ennakoidaan jatkuvan myös alkaneena vuonna.

Automaattitrukit edustavat pitkälle vietyä trukki- ja tietotekniikkaosaamisen yhdistelmää. Miehittämättömiä trukkeja ohjataan lasernavigoinnin avulla tai induktio-ohjauksella. Kilpailukyky perustuu erikoistumiseen, räätälöintiin sekä oman valmistuksen aikaansaamaan joustavuuteen.

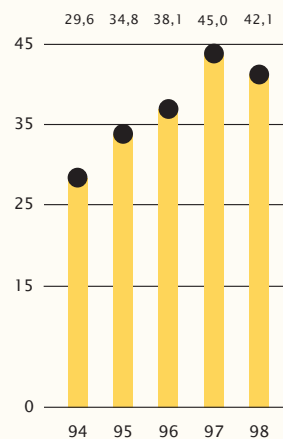


Automaattitrukit

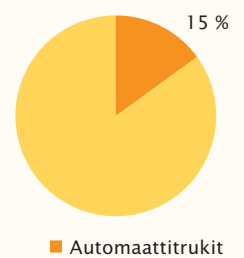


	1998	1997	Muutos %
Liikevaihto, Mmk	42,1	45,0	- 6
Liikevoitto, Mmk	3,0	3,7	- 19
Henkilöstö, keskimäärin	43	45	- 4

Liikevaihto 1994-1998, Mmk



Osuus liikevaihdosta 1998



◀ **Roclan automaattitrukit** ovat usein asiakaskohtaisesti räätälöityjä, moduulirakenteisia tuotteita. Suunnittelussa käytetään kolmiulotteista CAD-järjestelmää.

Jussi Jäkälä, Automaattitrukit



Tuotannon sisäisen kuormalavavirran säännölliset siirrot voidaan suorittaa miehittämättömästi laserohjatulla haarukkavihivaunulla (kuva: ABB-Drives, Helsinki).

Automaattitruckijärjestelmät avaimet käteen -periaatteella

Roclan automaattitruckiliiketoiminta perustuu vahvaan vihivaunujen tuotekehitykseen, omaan valmistukseen ja kokeneeseen projektiliiketoimintaa harjoittavaan henkilöstöön, joka installoi ja ajaa käyntiin vihivaunujärjestelmät asiakkaiden luona avaimet käteen -periaatteella. Automaattitruckijärjestelmien toimittajana Rocla on Euroopan kolmanneksi suurin.

Roclan automaattitruckiosaaminen on kumuloinut yli 15 toimintavuoden aikana, joten referenssit kuuluvat maailman parhaimmiston. Pohjoismaat ovat Roclan luonnollinen kotimarkkina-alue ja tällä alueella yhtiö toimittaa koko tuoteskaalansa mukaisia automaattitrukkeja ja järjestelmiä asiakkailleen. Roclalla on vakiintunut asema ruotsalaisen autoteollisuuden vihivaunujärjestelmien toimittajana. Muualle Eurooppaan ja globaaleille markkinoille on päästy erityisesti paperiteollisuuden sekä ras-

kaiden paperi-, kaapeli- ja teräslevyrullien käsittelyyn tarkoitetuissa vihivaunujärjestelmissä.

Suuria kysynnän vaihteluita

Vihivaunujen kysyntä vaihtelee suuresti toimialoittain. Raskaan perusteollisuuden, erityisesti paperi- ja terästeollisuuden, investoinnit ovat alhaisella tasolla Euroopassa, Aasiassa ja Amerikassa. Roclan raskaille vihivaunuille on 1999 odotettavissa matalamman kysynnän kausi. Keskiraskaille vihivaunuille ja vaativille erikoissovelluksille on markkinoilla nähtävissä vireää kysyntää. Roclan tuotteet ovat menestyneet sekä näillä alueilla että vakiintuneen asiakaskunnan piirissä.

Markkinoilla on tapahtunut järjestelyitä sellaisten toimittajien parissa, jotka ovat keskittyneet integroituihin automaattivarastoja käsittäviin järjestelmiin. Roclan kaltaisten teollisuuden sisäisiä järjestelmiä toimittavien vihivaunuyritysten kilpailijakentässä ei ole tapahtunut oleellisia muutoksia.

Markkina-asema vahvistui

Roclan markkina-asema vahvistui vuoden 1998 aikana valituilla tuotesegmenteillä. Menestys oli erityisen hyvä Pohjois-Euroopassa ja Benelux-alueella. Pohjois-Amerikan markkinoille tehtiin uusi aluevaltaus. Ehkä hieman yllättäen - Aasian syvästä lamasta huolimatta - useita vihivaunutilauksia saatiin Aasian kehittyneistä maista. Nämä tilaukset liittyivät pitkäjänteisiin teollisuuden projekteihin, jotka oli aloitettu jo ennen Aasian talouden vaikeuksia.

Raskaiden vihivaunujen, rullankäsittelyn ja paperin jatkojalostuksen alueilla volyymi laski selvästi, vaikka Rocla ei menettänyt merkittäviä kauppoja näillä sovellusalueilla.

Autoteollisuusasiakkaista SAAB Automobile jatkoi vihivaunujärjestelmiensä kehittämistä vuoden 1998 aikana Roclan tuotteilla.

Suomen markkinoilla jatkettiin aikaisempia projekteja Ensolla, Outokumpu Polaritilla sekä Aamulehdellä. Näiden lisäksi toteutui kotimaassa vuonna 1998 vain yksi merkittävä vihivaunuprojekti, joka oli Suomen Postin uusi lajittelukeskus. Tähän kohteeseen Rocla toimitti kahdeksan laserohjatun vihivaunun järjestelmän. Muut merkittävimmät saadut uudet kaupat liittyivät paperin jatkojalostusprojekteihin Skandinaviassa, Etelä-Euroopassa, Aasiassa ja

Pohjois-Amerikassa (SCA, Munksjö, Häfreströms, Soporcel, Daehan Pulp).

Roclan yhteistyö USA:laisen vihivaunuvalmistajan Mentor AGVS:n kanssa alkoi tuottaa hedelmää. Myyntiverkostoa kasvatettiin lisäksi uusilla sopimuksilla Ranskaan, Brasiliaan ja Australiaan.

Vuoden 1998 loppupuolella käynnistyi yhteistyö saksalaisen tekstiilikuitujen käsittelylaitteita valmistavan Autefa GmbH:n kanssa. Tämän seurauksena solmittiin ensimmäiset sopimukset toimituksista Taiwaniin ja USA:han.

Vakiintumisen vuosi

Roclan vihivaunuliiketoiminnan liikevaihto ja tulos eivät kasvaneet vuoden 1998 aikana siitä huolimatta, ettei suhteellisia markkina-asemia menetetty millään toiminta-alueella. Vuoden 1998 liikevaihto oli 42,1 Mmk ja liikevoitto 3,0 Mmk.

Pääasiallinen syy kasvun tyrehtymiseen oli raskaan perusteollisuuden vihivaunuprojektien kysynnän vähäisyys. Roclan automaattitruckiliiketoiminta teki vuosina 1996-97 aikana teräs- ja paperiteollisuuden projekteja, jotka olivat volyymitään 30-50 % vuosiliikevaihdosta. Tämän kokoisia kauppoja ei tehty vuoden 1998 aikana, eikä useilla pienemmillä kaupoilla aikaansaatu vastaavaa uutta volyyymiä.



Yksi Roclan vahvuuksista on raskaiden paperirullien käsittely automaattitrukeilla mm. arkkileikkaus- ja päällystysprosesseissa. (kuva: StoraEnso, Oulu).



*Pekka Joensuu,
Automaattitrukit*

Vuoden aikana sovittiin yhteisymmärryksessä asiakkaan kanssa yhden projektin osittaisesta purkamisesta. Tästä aiheutuneet noin miljoonan markan menetykset on täysimääräisesti otettu huomioon vuoden 1998 tilinpäätöksessä.

Automaattitrukkiliiketoiminnan henkilökunnan määrä on pidetty tasapainossa liikevaihdon kehityksen kanssa ja se oli keskimäärin 43 henkilöä. Toimitustäsmällisyys oli koko vuoden hyvällä tasolla.

*Roclan automaattitrukit
valmistetaan pienryhmissä
kokeneiden ammattilaisten toimesta
(kuva: haarukkavihivaunun
määränpää on Bayer-yhtiö,
Ohio, USA).*

Jukka Arponen, Automaattitrukit

Kasvua uusilta sovellusalueilta

Tilaukanta kehittyi suotuisasti aivan 1998 lopussa. Uusia tärkeitä tilauksia saatiin elintarviketeollisuudesta ja rullien käsittelyalueelta. Nämä tilaukset osoittavat sen, että yhtiön kumuloitunut osaaminen ja omaksuttu toimintatapa mahdollistavat nopean siirtymisen kokonaan uusille sovellusalueille. Tilaukanta vuodelle 1999 vastasi vuodenvaihteessa 40-50 % arvioidusta vuosiliikevaihdon volyyminä. Vaikka automaattitrukkien kysyntä ei tule kasvamaan Roclan perinteisesti vahvoilla aloilla paperi- ja terästeollisuudessa lähiaikoina, näkyvät vuodelle 1999 ovat varovaisen myönteiset ja ennakoivat maltillista kasvua.



Hallitus



Niilo Pellonmaa

s. 1941

Kauppateiden kandidaatti
Jäsen vuodesta 1997, puheenjohtaja
vuodesta 1998

Toimi 1966-1977 Enso-Gutzeit Oy:n talousosastolla, sittemmin sen päällikkönä ja talousjohtajana, 1977-1990 Suomen Yhdyspankki Oy:n johtajana ja johtokunnan jäsenenä, 1990-1995 Veitsiluoto Oy:n toimitusjohtajana, 1996-1997 Finvest Oy:n toimitusjohtajana, 1996-1998 Jaakko Pöyry Group Oyj:n toimitusjohtajana.

Toimii Asko Oyj:n, Finvest Oyj:n ja Jaakko Pöyry Group Oyj:n hallituksen jäsenenä.



Claes Charpentier

s. 1937

Ekonomi
Jäsen vuodesta 1994

Toimi useissa tehtävissä johtajana Merita Pankki Oyj:ssä (entinen Suomen Yhdyspankki Oy) 1960-1997, viimeksi Helsingin piirikeskuksen yrityssektorin johtajana 1988-1997 samoin kuin hallituksen jäsenenä mm. Merita Kiinteistökehitys Oy:ssä 1994-1997.

Toimii hallituksen jäsenenä mm. Kasola Oyj:ssä ja hallituksen puheenjohtajana Palace Hotel Oy:ssä.



Klas Stigzelius

s. 1936

Teollisuusneuvos
Jäsen vuodesta 1961

Toimi Roclan toimitusjohtajana vuoteen 1994 saakka. Johti ja kehitti yrittäjänä Roclaa lähes 40 vuotta. Toimii Nostovälineet Oy:n toimitusjohtajana ja Yrittäjien Fennian hallituksen jäsenenä.



Petteri Walldén

s. 1948

Diplomi-insinööri
Jäsen vuodesta 1997

Toimi 1973-1986 useissa tehtävissä Nokia Kaapeli Oy:ssä, sittemmin Sako Oy:n toimitusjohtajana 1987-1990 ja Nokia Kaapeli Oy:n toimitusjohtajana 1990-1996.

Toimii Ensto Oy:n toimitusjohtajana vuodesta 1996 alkaen. Hallituksen jäsen mm. S. E. Mäkinen Oy:ssä ja Suomen Sähkötukkuliikkeiden liitossa sekä hallintoneuvoston jäsen Suomen Ulkomaankauppaliitossa.



Kari Jokisalo

s. 1942

Filosofian maisteri
Jäsen vuodesta 1997, toimitusjohtaja
vuodesta 1994

Toimi venti- ja markkinointitehtävissä Upo Oy Muoviteollisuudessa 1970-1973, Oy Lohja Ab Uniplas-tissa 1973-1975, markkinointipäällikkönä, tulosyksikön johtajana ja konsernin markkinointijohtajana Upo Oy:ssä, Asko-Upo Oy:ssä ja Uponor Oy:ssä 1976-1984. Toimi Oy Huber Ab:n tukkuryhmän johtajana ja toimitusjohtajana 1984-1994.

Tilintarkastajat

Tilintarkastajien Oy - Ernst & Young
KHT-yhteisö
Vastaavana tarkastajana
Kristian Hallböck, KHT

Johtoryhmä



Johtoryhmä vasemmalta oikealle:

Kari Hämäläinen (s. 1963), henkilöstön edustaja

Harri Mantila (s. 1959), Rocla Dealers -liiketoiminta-alueen johtaja, markkinointijohtaja

Kyösti Sarkkinen (s. 1950), tuotekehitysjohtaja

Pentti Salonen (s. 1965), tuotantojohtaja

Jukka Suotsalo (s. 1962), Sopimusvalmistus-liiketoiminta-alueen johtaja

Jussi Muikku (s. 1964), Kotimaan asiakaspalvelu -liiketoiminta-alueen johtaja

Pekka Joensuu (s. 1955), Automaattitrukit-liiketoiminta-alueen johtaja

Lasse Mäkeläinen (s. 1943), henkilöstön edustaja

Seppo Pihlainen (s. 1962), henkilöstön edustaja

Kari Jokisalo (s. 1942), toimitusjohtaja

Hilkka Webb (s. 1954), talousjohtaja

Toimintaverkosto

Varastotrukit

Kotimaan asiakaspalvelu

ROCLA OYJ
JÄRVENPÄÄ
PL 88
04401 JÄRVENPÄÄ
Puhelin 09-271471
Telefax 09-27147470

RAISIO
KEIJO PRAMI OY
Tuijussuontie 6
21280 RAISIO
Puhelin 02-4380122
Telefax 02-4371422

OULU
NOVIMEC OY ESKONE
Tyrväväntie 14
90400 OULU
Puhelin 08-374554
Telefax 08-374968

LAHTI
RASTOKA OY
Veivikatu 8
15230 LAHTI
Puhelin 03-872500
Telefax 03-7330302

TAMPERE
ROCLA OYJ
Hyllilänkatu 9
33730 TAMPERE
Puhelin 03-3640422
Telefax 03-3640455

ESPOO
LOGISTO OY
Läntinen teollisuuskatu 26
02920 ESPOO
Puhelin 09-27091170
Telefax 09-27091179

VAASA
NOVIMEC OY
LAAKSOHARJU
Liisanlehdontie 12
65370 VAASA
Puhelin 06-3560700
Telefax 06-3560707

LAPPEENRANTA
TEKLACON OY
Eteläkatu 8
53500 LAPPEENRANTA
Puhelin 05-4161300
Telefax 05-4161310

KUOPIO
EKITOIMI OY
Vuorikatu 3
70100 KUOPIO
Puhelin 017-3648400
Telefax 017-3648401

TAMPERE
NOVIMEC OY
Hyllilänkatu 5
33730 TAMPERE
Puhelin 03-2717700
Telefax 03-2717750

VANTAA
RAFTAN OY
Robert Huberin tie 2
01510 VANTAA
Puhelin 09-8700530
Telefax 09-87005353

Automaattitrukit

Myyntiedustajat

P.A. Handling Associates
Ltd.
17, Pound Lane Marlow
Bucks., SL 7 2AH
UNITED KINGDOM
Puhelin
+44-1628-485 890
Telefax
+44-1628-488 048

Milak Engineering
31, rue Caillaux 75013
Paris
FRANCE
Puhelin/Telefax
+33-1-5394 0705

Trimann Int. Ltd
Rm 505, Winner's 2nd Bldg.
Jamsil-Dong, Songpa-gu
Seoul
KOREA
Puhelin
+82-2-422-5582
Telefax
+82-2-422-5587

South Engineering
Services Pty Ltd.
90, Swan Street
Wollongong N.S.W 2500
AUSTRALIA
Puhelin
+612-286 5800
Telefax
+612-286 5890

Invers b.v.
Joseph Ledelstraat 32
NL-2518 PM's
Gravenhage
THE NETHERLANDS
Puhelin
+31-70-3633 244
Telefax
+31-70-3463 956

Robo Matt
Freiburgstrasse 69
CH-3280 Murten
SWITZERLAND
Puhelin
+41-26-6705 565
Telefax
+41-26-6705 566

Mentor AGVS
26800 Richmond Rd. OH
44061
Bedford Heights
USA
Puhelin
+1-216-591-2173
Telefax
+1-216-591-2176

Topco
Rua des Carpas, 396, Salto
de Sao Jose
CEP 13.324-282
Salto - SP
BRAZIL
Puhelin
+55-11-7828 1233
Telefax
+55-11-483 4469

Finnish Forest Technology
Group
Plaza Exim Penthouse,
31st floor
Jl. Jend. Gatot Subroto kav
36-38, Jakarta
INDONESIA 12190
Puhelin
+62-21-527 57 22
Telefax
+62-21-527 53 52



Varastotrukit

Rocla Dealers

Alankomaat

CREPA REYNERS B.V.
Fleminglaan 5
NL-2289 CP Rijswijk
THE NETHERLANDS
Puhelin +31-70 413 5555
Telefax +31-70 413 5540

Eesti

OÜ LAADUR
Peterburi Tee 48D
EE-0014 Tallinn
EESTI
Puhelin
+372-6-339 747
Telefax
+372-6-339 748

Espanja

A.E.S.A
Ctra. Puente de Arganda a.
Chinchòn, km 2,7
ES-28500 Arganda del Rey
SPAIN
Puhelin +34-91-871 9666
Telefax +34-91-871 9928

Irlanti

DAVCON DISTRIBUTORS
LTD
Unit 1, Slaney Road, Dublin
Industrial Estate
Glassnevin, Dublin 11
IRELAND
Puhelin +353-1830 9822
Telefax +353-1830 9654

Iso-Britannia

CARRYLIFT NISSAN
6 Pikelaw Place, West
Pimbo Ind. Estate
Skelmersdale,
Lancash WN8 9PP
UNITED KINGDOM
Puhelin
+44-1695 51825
Telefax
+44-1695 51826

ACCESS MECHANICAL
HANDLING LTD, 11 Sholto
Crescent, Righead Ind.
Estate, Bellshill ML4 3LX
UNITED KINGDOM
Puhelin
+44-1698 745859
+44-1698 740869

SEVERNSIDE MECHANICAL
HANDLING LIMITED
North Road, Bridgend
Industrial Estate
Bridgend, Mid Glam
CF31 3SZ
UNITED KINGDOM
Puhelin +44-1656 766 600
Telefax +44-1656 648 668

Itävalta

FRIEDRICH BERGER GMBH &
CO. KG
Stadtplatz 50
A-4690 Schwanenstadt
ÖSTERREICH
Puhelin +43-7673 3501
Telefax +43-7673350 1269

Latvia

SIA R.A.S.A. UN KO
M. Monētu Iela 3
RIGA LV 1901
LATVIA
Puhelin
+371-7-213 637
Telefax
+371-7-226 409

Liettua

GEDIMEX UAB
Kestucio 31-1
LT-3000 Kaunas
LITHUANIA
Puhelin
+370-7-202 847
Telefax
+370-7-202 673

Norja

ELEKTRO MASKIN AS
P.O. Box 267
N-4301 Sandnes
NORGE
Puhelin +47-51-664 473
Telefax +47-51-664 045

GMG SERVICE AS
Breivika, Industrivägen 50
6022 Ålesund
NORGE
Puhelin +47-70 14 31 20
Telefax +47-70 14 97 88

HYBEKO-FORLAND AS
Böleveien 79
N-3713 Skien
NORGE
Puhelin +47-35-519 100
Telefax +47-35-519 135

NICOLAISENS
TRUCKVERKSTED AS
P.O. Box 85
N-1650 Sellevakk
NORGE
Puhelin +47-69-345 733
Telefax +47-69-345 095

NORSK TRUCK AS
P.O. Box 173
N-7001 Trondheim
NORGE
Puhelin +47-73-883 133
Telefax +47-73-883 132

SCAN TRUCK AS
Bjerkas Näringspark,
Bygging 10
N-2340 Slemmestad
NORGE
Puhelin +47-66-783 540
Telefax +47-66-783 470

Peru

MALVEX DEL PERU S.A.
Av. Javier Prado Este 1169
Santa Catalina, La Victoria
LIMA, PERU
Puhelin +51-1-224 8560
Telefax +51-1-224 8479

Pohjois-Irlanti

FISHER CRAWFORD LTD
17 Station View, Lower
Dunmurry Lane
GB-Dunmurry, Belfast
BT1 7 OAE
NORTHERN IRELAND
Puhelin +44-1232 603010
Telefax +44-1232 600070

Portugali

AUTO-SUECO (COIMBRA),
LDA
En 10 - São João da Talha,
Apartado 25
PT-2685 Sacavém Codex
PORTUGAL
Puhelin +351-1-955 8152
Telefax +351-1-994 4638

Puola

WANDALEX
Ul. Marynarska 14
02-674 Warszawa
POLAND
Puhelin +48-22-843 4772
Telefax +48-22-430 195

Ranska

MANUTENTION 2001
24, Avenue Joannes Masset
CP 624, 69258 LYON
Cedex
FRANCE
Puhelin +33-4-7253 6050
Telefax +33-4-7253 6059

Ruotsi

KALMAR LMV SVERIGE AB
Box 700
S-174 27 Sundbyberg
SVERIGE
Puhelin +46-8-445 38 00
Telefax +46-8-445 38 01

Saksa

PETER AUER
FÖRDERSYSTEME
GABELSTAPLER UND
SERVICE
Sachsenbuckelstraße 3 A
D-64653 Lorsch
DEUTSCHLAND
Puhelin +49-6251 962 90
Telefax +49-6251 962 930

CLARKLIFT WESTFALEN
KLAUS FELDMANN
GABELSTAPLER UND
SERVICE GMBH
Hüttenweg 7-13
D-44534 Lünen
DEUTSCHLAND
Puhelin +49-23-067 0050
Telefax +49-23-067 00540

GERHARD WIESE KG
Humboldtstrasse 57-59
D-22083 Hamburg
DEUTSCHLAND
Puhelin +49-40-227 0180
Telefax +49-40-2270 1832

LUKAS STAPLER SERVICE
GMBH LEIPZIG
Industriestrasse 2
D-04435 Schkeuditz
DEUTSCHLAND
Puhelin +49-342 04 657 68
Telefax +49-342 04 657 60

THIELE STAPLER-VERKAUF
UND VERMIETUNG GMBH
Daimlerstraße 8-10
63165 Mühlheim / Main
DEUTSCHLAND
Puhelin +49-6108-602 644
Telefax +49-6108-602 649

VGS VIERSENER
GABELSTAPLERHAUS GmbH
Clörather Straße 1-3
D-41748 Viersen
DEUTSCHLAND
Puhelin +49-2162 120 21
Telefax +49-2162 120 25

Tanska

TEKTRA A/S
P.O. Box 65
DK-8361 Hasselager
DANMARK
Puhelin +45-86-286 066
Telefax +45-86-286 965

Venäjä

MIRAGE CO., LTD.
6, Politekhnicheskaya st.
194021 St. Petersburg
RUSSIA
Puhelin +7-812-247 1845
Telefax +7-812-327 4746

SEVCO LTD.
Ul. Niznaya
Krasnoselskaya 40-1
107066 Moscow
RUSSIA
Puhelin
+7-095-956 9527
Telefax
+7-095-956 9526

AGVA JOINT STOCK
COMPANY
Ul. Ferganskaya, 16
620003 Ekaterinburg
RUSSIA
Puhelin
+7-3432-250440;257912
Telefax
+7-3432-250440



Rocla Oyj
PL 88, Levysepätkatu, 04401 Järvenpää
Puhelin (09) 271 471, Telefax (09) 2714 7430
www.rocla.com