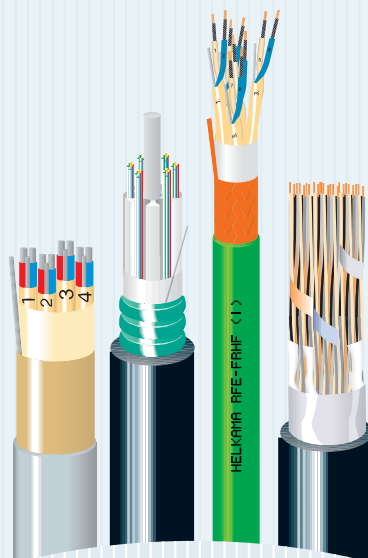


HELKAMA

HELKAMA BICA
TILIKAUSI 1999/2000



Helkama Veloxin
toimitusjohtaja
Jarkko Pohjonen



Laivakaapelien
liiketoimintapäällikkö
Timo Vesala ja Helkama
Bican toimitusjohtaja
Markku Hämäläinen



HELKAMA BICA

KONSERNI

Helkama Bica -konserni saavutti ensimmäisen kerran yli 200 miljoonan markan liikevaihdon. Sekä emoyhtiö Helkama Bica että tytäryhtiö Helkama Velox kerryttivät konsernin voittoa. Vakava-raisuus on korkea ja likviditeetti säilyi hyvänä koko vuoden.

Helkama Bican kaapeliliiketoiminnan kannattavuus oli huono. Yrityksen voitto koostuu Helkama Veloxin ja Helkama-Auton maksamista osingoista, tytäryhtiön maksamista konserniavustuksesta sekä Radiolinja Oy:n ja Elisa Communications Oyj:n osakkeiden myyntivoitosta. Helkama Veloxin polkupyöräliiketoiminnan voitto oli kohtuullinen, sekin kuitenkin heikompi kuin viime kaudella.

Helkama Velox hankkiutui elokuussa saksalaisen Call a Bike -yrityksen osakkaaksi. Uusi partnerimme on nykyaikaista tietotekniikkaa hyväksi käyttävä polkupyörien vuokrausyritys.

Tulevaisuudessa näemme mahdollisuuksia kannattavaan kasvuun sekä kaapeli- että polkupyöräliiketoiminnassa.

HELKAMA BICA

Helkama Bican liikevaihto kasvoi 13,4 % ja oli 123,0 Mmk. Kaapeliliiketoiminnan kannattavuus oli huono. Sekä palkka- että raaka-ainekustannukset nousivat. Polyeteenin hinta nousi katsauskaudella merkittävästi. Yhdysvaltojen dollarin ja Japanin jenin kurssi kehittyivät myös epäsuotuisasti. Esimerkiksi kaapeleissa käytettävä kupari noteerataan dollareissa, ja valokuituja olemme ostaneet jenimääräisin sopi-

muksin. Emme kyenneet nostamaan kaapeleiden myyntihintoja kustannuskehitystä vastaavasti.

Viestintäkaapelimyynti kasvoi merkittävästi. Valokaapeleiden kysyntä ylitti selvästi toimitusmahdollisuutemme. Yksimuotokuiduista oli pulaa kaikkialla maailmassa. Helkama kykeni kuitenkin lisäämään yksimuotokuitukaapeleidensa toimituksia yli 60 % edellisestä vuodesta. Monimuotokuiduissa kärsimme päätoimittajamme toimitusvaikeuksista, emmekä siitä johtuen pystyneet täyttämään asiakkaidemme toimitustoumuksia. Tästä olemme erittäin pahoillamme.

Viestintäkaapeleiden viennissä aloitimme jatkuvat toimitukset Baltian maihin ja Unkariin.

Laivakaapeleita myimme kaikkiaan 30 maahan. Lopetimme PVC-kaapeleiden valmistuksen ja päätimme keskittyä halogeenittomiin, entistä turvallisempiin tuotteisiin. Laivakaapelitehtaan muutto Turusta Kaarinaan keväällä 2000 sujui suunnitellusti. Uudessa tehtaassa on hyvät edellytykset kasvattaa kapasiteettia ja lisätä toimitusten joustavuutta.

Tulevalla tilikaudella tähtäämme kannattavuuden parantamiseen.

HELKAMA VELOX

Vuosituhanen ensimmäisen pyöräilykauden alkaessa ilmassa oli monia hyvän myyntikauden merkkejä: kevät tuli aikaisin ja kuluttajilla tuntui taas olevan runsaasti mielenkiintoa pyöräilyä kohtaan. Odotuksemme eivät kuitenkaan täysin toteutuneet, pyörien kokonaiskysyntä jäi edellisen vuoden tasolle.

Helkama Veloxin osalta peruskauppa sujui hyvin ja myös lisämyynti käynnistyi lupaavasti. Kesäkuukaudet olivat kuitenkin valitettavan hiljaisia. Kaiken kaikkiaan pystyimme vain osaan siitä kasvusta, jota tavoittelimme. Vientitoiminta kehittyi kuitenkin erittäin suotuisasti.

Liiketoiminnan kannattavuus oli edellisvuotta huonompi. Valuutoista dollari ja jeni vahvistuivat voimakkaasti kauden aikana, joten jouduimme maksamaan komponenteista selvästi suunniteltua enemmän. Markkinatilanteen takia emme siirtäneet kasvaneita kustannuksia hintoihin.

Helkama Veloxin liikevaihto katsauskaudella oli 78,9 Mmk, missä oli kasvua 3,2 %. Kauden aikana toimimme markkinoille uutuutena mm. Yoker-nuorisopyörät ja herätimme henkiin vanhan hyvän yleispyörän, Jopon. Olemme tyytyväisiä Yokerin ja Jopon menestykseen.

Kauden aikana ryhmittelimme toimintamme entistä selvemmin eri liiketoiminnoiksi. Suurin liiketoimintaryhmämme on Helkama-merkkisten polkupyörien valmistus ja myynti. Suhteellisesti eniten lisäsimme panostustamme vientiin ja erityiskäyttäjärhmittuotteisiin. Entisestä tarvike- ja varaosatoiminnosta muodostettiin nykyinen jälkimarkkinaliiketoiminta, johon kuuluvat nyt myös takuu- ja koulutusasiat.

Keväisiä komponenttien saatavuudesta aiheutuneita ongelmia lukuun ottamatta asiakaspalvelumme oli hyvällä tasolla. Erityisen hyvin onnistuimme parantamaan tarvike- ja varaosatoimituksiemme nopeutta ja täsmällisyyttä.

HELKAMA BICA

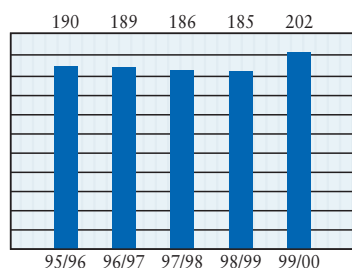
Konserni- tuloslaskelma (Mmk) 1.9.1999 – 31.8.2000

Liikevaihto	201,9
Liiketoiminnan	
muut tuotot.....	0,5
Liiketoiminnan kulut.....	197,7
Liikevoitto	4,7
Rahoitustuotot ja kulut (+).....	0,5
Osuus osakkuusyhtiöiden	
voitoista.....	4,4
Satunnaiset tuotot.....	7,0
Verot	3,8
Tilikauden voitto	<u>12,8</u>

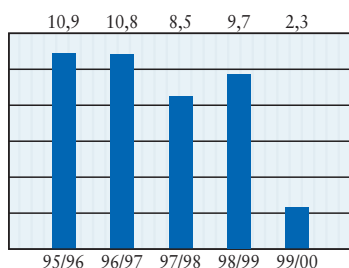
Konserni- tase (Mmk) 31.8.2000

Pysyvät vastaavat.....	106,5	Sidottu oma pääoma.....	9,0
Vaihtuvat vastaavat		Vapaa oma pääoma.....	176,7
Vaihto-omaisuus.....	43,8	Pitkäaik.vieras pääoma	3,9
Saamiset.....	34,0	Lyhytaik.vieras pääoma	26,4
Kassa ja pankki- talletukset	38,2	Laskennallinen verovelka	6,5
Vastaavaa	<u>222,5</u>	Vastattavaa	<u>222,5</u>

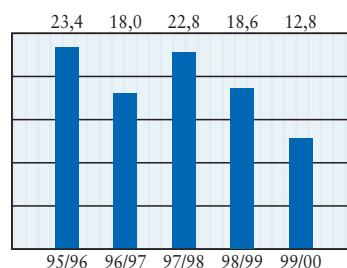
Liikevaihto (Mmk)



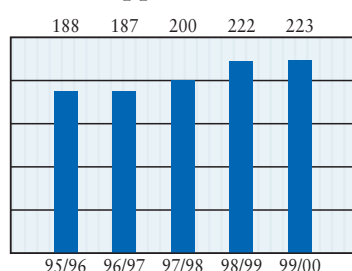
Liikevoitto (%)



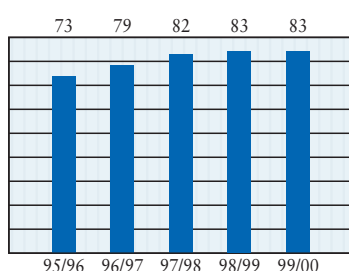
Tilikauden voitto (Mmk)



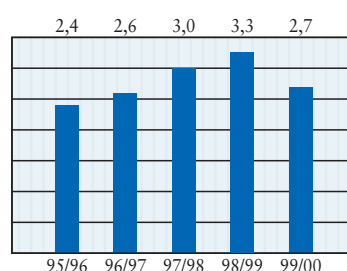
Taseen loppusumma (Mmk)



Omavaraisuus (%)¹⁾



Quick ratio²⁾



$$1) \text{ Omavaraisuus} = \frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma}} \times 100$$

$$2) \text{ Quick ratio} = \frac{\text{rahoitusomaisuus}}{\text{lyhytaikaiset velat}}$$

TILINTARKASTAJIEN LAUSUNTO *

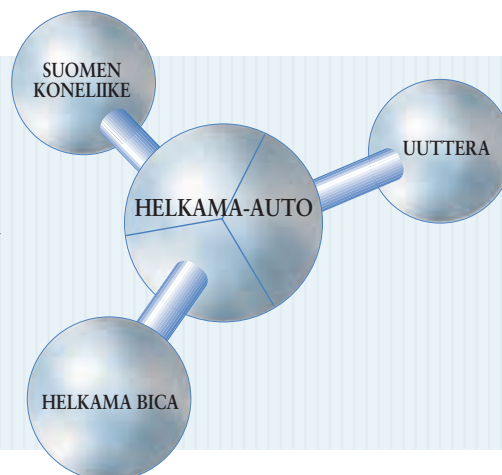
Ylläolevat luvut perustuvat tilinpäätökseen. Tilinpäätös on laadittu hyvän kirjanpitolaitoksen mukaisesti.

Hanko, 7.11.2000

Veikko Soinio Terho Saarinen
KHT KHT

* lyhennelmä virallisesta tilinpäätöksestä

HELKAMA- YHTIÖT YRITYS- MOLEKYYYLINÄ



TILIKAUDEN VARRELTA

Helkama Bica

- www.helkamabica.fi -sivut avattiin.
- Valokaapelit hyväksyttiin Unkarin televerkkoon.
- Pieniä koulutustilaisuuksia eri asiakasryhmille, asiantuntijoina Alcatelin ja Sumitomon edustajat.
- PVC-laivakaapelituotteiden valmistus lopetettiin.
- Laivakaapelivalikoimaan tuli mukaan väliavaipalliset 0,6/1 kV laivakaapelit LKMM-HF ja LKMSM-HF.
- Turun tehdas muutti Kaarinaan huhtikuussa 2000.

Helkama Velox

- Kauppiaskokous syyskuussa Jyväskylässä.
- EKR-liiketoimintayksikkö perustettiin.
- Uusi toimitusjohtaja aloitti vuoden 2000 alussa.
 - Osallistuttiin seuraaville messuille:
Swesport, Jönköping; IFMA, Köln; Nor-Sykkel, Oslo; REHA, Düsseldorf; Service & Omsorg, Sollentuna; Turun polkupyöränäyttely; Sportexpo, Helsinki; Brittein Saarten suurin vammaisten apuvälinenäyttely Naidex, Birmingham; REHAB, Fredericia
- www.helkamavelox.fi -sivut avattiin.
- Nettimyymälän ensimmäinen tuote Quick Stick -minipotkulauta.
- Velox pääsponsorina Saaremaa Velotour -pyöräilykilpailuissa kesäkuussa.
- Ympäristöohjelma laadittiin kesällä.
- Kauppiaskokoukset elokuussa Tampereella ja Kuopiossa.

YRITYSARVOMME

Asiakas on työnantajamme
– yritys on yhteiskunnan palvelija.

Hyvin hoidettu yritys on tervetullut
– huonosta ei hyödy kukaan.

Uskomme yksinkertaisuuteen ja
kovaan työhön.

Sisäinen mottomme on:
oma työ oivasti, muita ymmärtäen ja tukien.

Menestymiseen tarvitaan innostusta.

HELKAMA

Helkama Bica
10960 HANKO
Puh. (019) 28 061
Faksi (019) 248 2016

Helkama Bica
Lakimiehenkatu 4
20780 KAARINA
Puh. (02) 410 8700
Faksi (02) 237 2428

etunimi.sukunimi@helkamabica.fi
www.helkamabica.fi

Helkama Velox
10960 HANKO
Puh. (019) 28 061
Faksi (019) 248 3101

etunimi.sukunimi@helkamavelox.fi
www.helkamavelox.fi