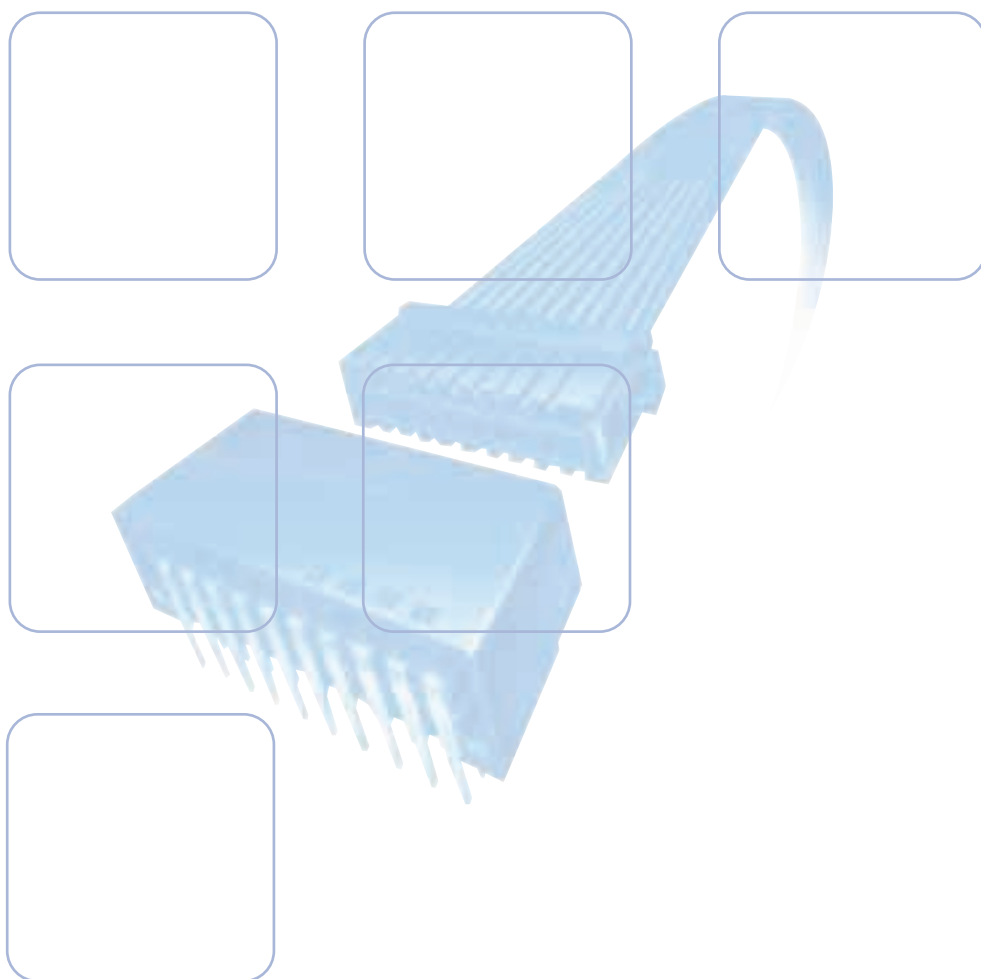
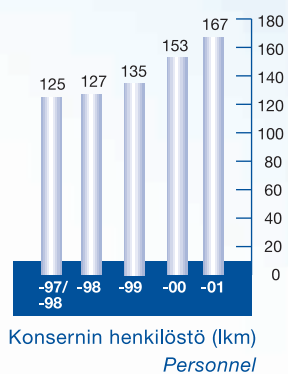
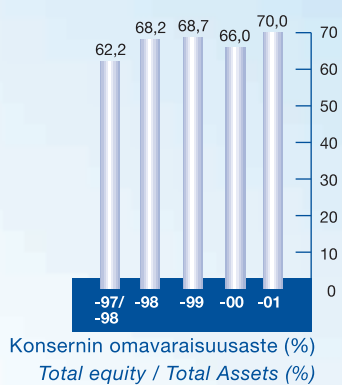
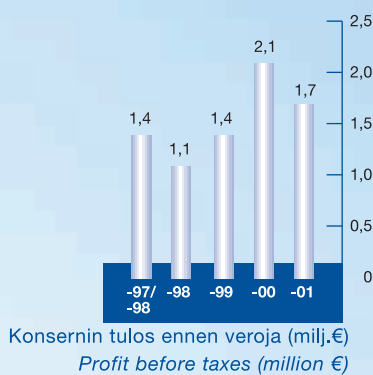
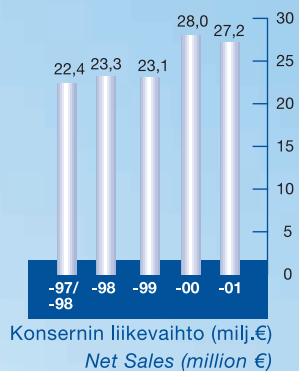


2001

V u o s i k e r t o m u s

Annual Report



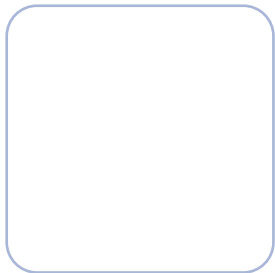
Yleiselektronikka Oyj julkaisee suomeksi tietoja alkaneelta tilikaudelta seuraavasti:

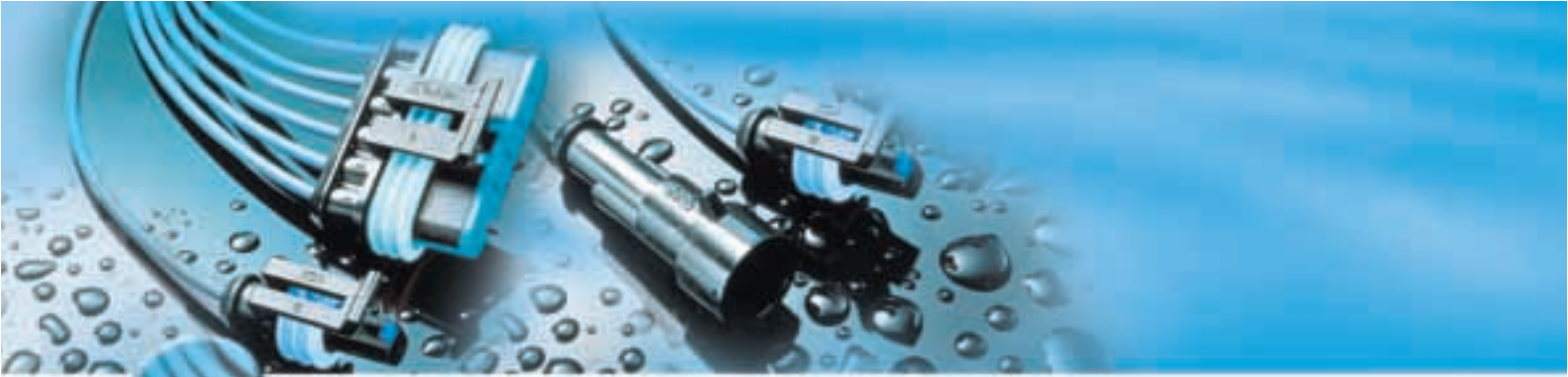
- Osavuositarkastus 3 kk 14.5.2002
- Osavuositarkastus 6 kk 8.8.2002
- Osavuositarkastus 9 kk 7.11.2002
- Tilinpäätöstiedote helmikuussa 2003
- Vuosikertomus maaliskuussa 2003



# SISÄLLYSLUETTELO

Toimitusjohtajan katsaus .....	2
Managing Director's Review .....	3
Liiketoimintayksikkö, Finland .....	4
Tuotemarkkinointi, Product Marketing .....	5
Viro, Estonia .....	6
Latvia, Latvia .....	7
Liettua, Lithuania .....	8
Venäjä, Russia .....	9
Taloushallinto, Administration .....	10
Materiaalihallinto, Materials Administration .....	11
Henkilöstö, Staff .....	12
Sertifikaatti, Certificate of Excellence .....	13
Sertifikaatti, Quality System Certification .....	14
Tilinpäätös	
Hallituksen toimintakertomus .....	16
Board Report .....	18
Konsernin tuloslaskelma .....	20
Konsernin tase .....	21
Konsernin rahoituslaskelma .....	22
Emoyhtiön tuloslaskelma .....	23
Emoyhtiön tase .....	24
Emoyhtiön rahoituslaskelma .....	25
Tilinpäätöksen laskentaperiaatteet .....	26
Tuloslaskelman liitetiedot .....	27
Taseen liitetiedot .....	29
Muut liitetiedot .....	32
Hallituksen voitonjakoehdotus .....	34
Tilintarkastuskertomus .....	35
Konsernin tunnusluvut .....	36
Tunnuslukujen laadintaperiaatteet .....	37
Tietoja osakkeista .....	38
Summary in English .....	40
Osoitteet, Addresses .....	41





*Ulkomaisten tytäryhtiöiden merkitys Yleiselektronikka -konsernin liiketoiminnassa vahvistui vuonna 2001 entisestään. Tänäkin jo enemmistö henkilöstöstä työskentelee Venäjän, Viron, Latvian ja Liettuan tytäryhtiöissämme. Yhtiöiden osuus konsernin liikevaihdosta oli kolmekymmentä prosenttia ja konsernituloksesta lähes puolet.*

## TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Review by President

Strateginen päätös laajentaa toimintaamme Suomen lähialueille on onnistunut. Yleiselektronikka Oyj:n vahva asema suomalaisena elektronikka-alan tukkukauppana sekä osaava henkilöstö ovat tukeneet kansainvälistymistämme. Tänäkin voimme olla tyytyväisiä siihen, että viidessä vuodessa tytäryrityksemme ovat kehittyneet merkittäviksi yhteistyökumppaneiksi omilla markkina-alueillaan.

Alkaneella tilikaudella panostuksemme tytäryhtiöihin jatkuu. Moskovan toimiston kehittäminen on täydessä vauhdissa. Baltian maiden osalta kasvua haetaan elektronikkateollisuudesta sekä tietoliikennesektoreilta. Emoyhtiössä laaditaan parhaillaan tutkimusta Puolan elektronikkamarkkinoista.

Yleiselektronikka Oyj:n teemana on Global Solutions with Local Services. Me uskomme paikallisen osaamisen, nopeiden varastopalvelujen ja laadukkaiden tuotteiden tarjoavan sitä lisäarvoa, jolla menestymme kansainvälisillä

elektronikkamarkkinoilla. Näkyvyytemme globaaleilla markkinoilla ei ole kuitenkaan ollut riittävä. Vahvistaaksemme asemaamme muodostimme yhdessä kolmen pohjoismaisen varastoivan elektronikkatukku-kaupan kanssa markkinointiyhteistyön, "The Nordic Connection". Yhteistyömme on jo nyt tuottanut positiivisia tuloksia, joista merkittävimpänä saavutuksena voidaan pitää Sanyo Semiconductor -edustuksen siirtymistä ketjun jäsenyrityksille.

Pitkään jatkunut elektronikka-alan kasvu Suomessa hiipui kevään 2001 aikana. Maamme elektronikkateollisuus on voimakkaasti riippuvainen viennistä. Yhdysvaltain, Aasian ja EU -maiden taloussuhdanteiden samanaikainen heikkeneminen vaikutti nopeasti markkinatilanteeseen. Tilanteen korjaajaksi odotettiin uuden tietoliikennesukupolven, 3G:n tuotannon käynnistymistä, mutta aloitus on siirtynyt ja merkittävää kasvuaikutusta odotetaan alalle vasta vuoden 2003 aikana.

Nopeat syklit ovat tunnusomaista elektronikka-alalle ja yllättävät tapahtumat maailmantilanteessa ovat vaikeuttaneet ennustettavuutta entisestään. Yrityksiltä vaaditaan nyt nopeaa reagoitukykyä. Yleiselektronikka Oyj on kansainvälisellä henkilöstöllään valmiina toimimaan nopeasti ja tehokkaasti muuttuvilla markkinoilla. Markkinoiden hengähdystauko on ohimenevä ilmiö. Alan edellinen ylikuumeneminen osui vuodelle 2000 ja seuraava saattaa olla lähempänä kuin uskommekaan.

Haasteellinen vuosi 2001 on takanapäin. Esitän parhaat kiitokseni Yleiselektronikka -konsernin asiakkaille, yhteistyökumppaneille sekä henkilökunnalle rakentavasta ja tuloksesta yhteistyöstä.

Jussi Eerikäinen  
toimitusjohtaja



### *Review by President*

*The importance of foreign subsidiaries in the operations of the Yleiselektronikka Group increased even further in the year 2001. Today, the majority of our personnel works in the Russian, Estonian, Latvian and Lithuanian subsidiaries. The subsidiaries' share was 30% of the turnover and nearly 50% of the profits of the Group.*

*The strategic decision to expand the operations to the regions near Finland proved successful. The professional personnel and the strong foothold of Yleiselektronikka Plc in the Finnish electronics wholesale business support our internationalisation. We can be proud of the fact that in five years, our subsidiaries have developed into significant partners in their market areas.*

*During this financial year, we will continue to devote resources in our subsidiaries. The development of the Moscow office is progressing at full speed. In the Baltic countries, we seek growth in the electronics industry and the telecommunications sector. The parent company is currently carrying out research on the Polish electronics market.*

*The slogan of Yleiselektronikka Plc is "Global Solutions with Local Services". We believe that local knowledge, fast inventory services and quality products give the added value that is needed for being successful in the international electronics market. However, our visibility on the global market has not been sufficient. To strengthen our position we formed a marketing alliance, "The Nordic Connection", with three other Nordic wholesale businesses in the electronics sector. Our co-operation has already generated positive results, one of the most significant being the Sanyo Semiconductor dealership that was awarded to the members of the chain.*

*The long-lasting growth in the Finnish electronics sector faded out in the spring of 2001. Our national electronics industry is highly dependent on export. Thus, the simultaneous weakening of the markets in the United States, Asia and the European Union affected the market situation. A potential remedy was expected in the production of the new telecommunications generation (3G) devices, but the launch has been delayed and we can expect a significant growth effect in the industry only in the year 2003.*

*Short cycles are characteristic of the electronics industry, and the unexpected events in the world situation have made forecasting even more difficult than before. What is now expected of companies is the ability to react quickly. Yleiselektronikka Plc and its international personnel are ready to take on the challenge and act quickly and efficiently in the changing market. The recess in the market will not be permanent. The previous overbeating in the industry was in 2000, and the next one may come sooner than we expect.*

*The challenging year 2001 is now history. I would like to extend my thanks to the customers, partners and employees of the Yleiselektronikka Group for productive and successful co-operation.*

*Jussi Eerikäinen  
President and CEO*



Jamppa Koivunotko

Myyntijohtaja, Sales Director

## Elektroniikkateollisuudessa rakennemuutos

### Structural change in the electronics industry

*The focus of domestic sales shifted from an expansionist model to a cost-effective one. We have focused on flexibility, the expertise in our organization and the service of the customers' product throughout its life cycle.*

*Significant structural changes are taking place in the Finnish electronics sector and this has decreased the importance of our country as a producing nation. Throughout the last decade, this sector became concentrated as international companies bought Finnish companies. Now they are decreasing the number of their branches here. The industry is very export-oriented, which is why the international market conditions reflect demand directly.*

*From a European point of view, Finland still has important producers in the industry. From a global point of view, however, production everywhere is moving closer to the consumers. This structural change has thrown down a challenge, which Yleiselektronikka is taking up seriously.*

*In Finland, there have always been innovative electronics producers who look for new solutions. Therefore, we have chosen partnership and the provision of strong technical support as our basic business idea. It is helped by our direct contacts with our suppliers abroad, as the flood of information today requires credibility from its sources. We shall continue to support our customers' products right through their life cycle.*

*In the future, we are going to focus on making the flow of information and goods faster than that of our competitors. It is also necessary to further develop agreement techniques, as unpredicted changes in market conditions require the distribution of risks among business partners. In this way the parties contribute to maintaining and improving the common competitive edge.*

Kotimaan myyntitoiminnot sopeutettiin kasvuhakuisesta kustannustehokkaaseen malliin. Olemme kiinnittäneet huomiomme asiakkaan tuotteen koko elinkaaren aikaiseen palveluun sekä toiminnan joustavuuteen ja osaavaan organisaatioon.

Suomalaisessa elektroniikkateollisuudessa on tapahtunut merkittävä rakennemuutos, joka on vähentänyt maamme merkitystä valmistusmaana. Viime vuosikymmenellä ala keskittyi, kun kansainväliset yritykset

ostivat suomalaisyrityksiä. Nyt ne karsivat tärkeitä haarojaan. Ala on hyvin vientipainotteinen, joten kansainväliset suhdanteet heijastuvat suoraan kysyntään.

Eurooppalaisittain katsottuna Suomessa on vielä merkittäviä alan valmistajia, mutta globaalisesti tarkasteltuna valmistus siirtyi kaikkialla lähelle asiakasta. Tämä rakennemuutos on asettanut haasteen, johon Yleiselektronikka vastaa voimakkaasti.

Koska Suomessa on aina ollut innovatiivisia, uusia ratkaisuja hakeneita elektroniikkavalmistajia, olemme valinneet toimintamme perusajatuksiksi kumppanuuden ja voimakkaan teknisen tuen tarjoamisen. Siinä auttavat suorat suhteet ulkomaisiin päämiehiin, sillä nykyinen tietotulva vaatii tietolähteeltä uskottavuutta. Olemme jatkossakin kiinnostuneita tukemaan asiakkaan valmistamaa tuotetta koko sen elinkaaren ajan.

Tulevaisuudessa keskitymme hoitamaan tieto- ja tavaravirrat kilpailijoitamme nopeammin. Myös sopimustekniikkaa on välttämätöntä kehittää edelleen, sillä ennustamattomat suhdannevaihtelut edellyttävät riskien jakamista. Tulevia painopisteitä ovat vaativat erikoispuolijohteet sekä tuotantohyödykkeet.



## Puolijohteet polttopisteessä



Jouko Liljeström

Markkinointijohtaja, Marketing Director

Tuotemarkkinoinnin kannalta merkittävien tapahtuma oli The Nordic Connection, neljän pohjoismaisen elektroniikkatalon allianssi. Se antaa jäsenilleen mittakaava- ja logistiikkaetuja sekä vahvaa teknistä tukea. Toinen tärkeä seikka Yleiselektronikalle on puolijohteiden roolin korostuminen ja Telercas -nimen käyttö telekommunikaatioalueella.

Markkinoinnissa painotettiin tuotelanseerauksia ja uusien tuotelinjojen esille tuomista. Valikoimamme koki suuria muutoksia. Saimme uusia edustussopimuksia, joista merkittävimmät Yageo Europe:n passiivi- ja Sanyo Semiconductors:in aktiivituotteet.

Uusien tuotteiden ja toimittajien lanseeraukseen sekä myynnin selkeyttämiseen kehitettiin arvosalkut, joiden avulla tuotteen ominaisuudet ja soveltuvuus eri kohteisiin tulee erittäin havainnolliseksi. Tämä korostaa myyjien teknillistä asiantuntemusta.

Tärkein yksittäinen markkinointitapahtuma oli Elkom 2001 -messut Helsingissä. Teemanamme oli: "YE - kotimainen, monipuolinen osaja". Tuotevalikoiman laajuus on tärkeätä, mutta vielä oleellisempaa on henkilökohtainen, ammattitaitoinen

tekninen tuki. Myös tytäryritystemme merkitys markkinoinnissa korostui, paransimme niiden teknistä osaamista koulutuksella ja informaatiojärjestelmää kehittämällä.

Tuotantotekniikka muodostaa näkyvän osan myynnistämme, joten kehitimme tuotannon työkalujen tarjontaa ja varastointia. Vuonna 2002 kokonaisratkaisujen markkinointia tehostetaan edelleen. Myymme asiakkaille myös valmiita ratkaisuja heidän tuotteisiinsa, tavoitteena on auttaa asiakasta jo suunnitteluvaiheessa.

Painetulla tuoteluettelolla on aina ollut merkittävä vaikutus kysyntään. Olemme rakentaneet luetteloinnin sähköiselle pohjalle, jolloin sen painaminen nopeutuu ja tehostuu. Vuonna 2002 olemme valmiit hyödyntämään täysin uutta, sähköistä luetteloaamme, josta tuotteiden haku on erittäin nopeata.

### *Semiconductors in a focal point*

*The most important product marketing event was the Nordic Connection, the alliance of the four Nordic electronics houses. It benefits its members in both scale and logistics and strong technical support. Another important factor with Yleiselektronikka is the emphasis on the role of semiconductors and the use of the Telercas name in the telecommunication field.*

*Marketing emphasised product launches and the introduction of new product lines. Our range experienced great changes. We acquired new representation agreements, the most important of which were the passive products of Yageo Europe and active products of Sanyo Semiconductors.*

*Value portfolios were developed for launching new products and suppliers, as well as for streamlining sales. These portfolios very clearly illustrate the properties of a product and its suitability for different targets. This emphasises the technical expertise of the sales people.*

*The most important single marketing event was the Elkom 2001 exhibition in Helsinki. Our theme was: "YE, the Finnish, versatile expert". A wide product range is important but even more essential than this is the personal, professional technical support. The importance of our subsidiaries was also emphasised in marketing; we improved their technical know-how through training and the development of the information system.*

*The production technology forms the visible part of our sales, so we developed the supply of production tools and warehousing. In the year 2002, the marketing of comprehensive solutions will be intensified further. We also supply complete solutions to our customers for their products; our goal is to help the customer already at the planning stage.*

*A printed product catalogue has always had a significant impact on demand. We have set up the catalogue on an electronic platform so that printing it becomes faster and more efficient. In the year 2002 we are ready to utilise our completely renovated, electronic catalogue, making the search of products very fast.*





Madis Tarvas

Toimitusjohtaja, *Managing Director*

## Viro kasvoi viidenneksen

A-Kaabel YE AS:n liikevaihto Virossa kasvoi yli kaksikymmentä prosenttia, mutta kannattavuus ei vielä saavuttanut asetettuja tavoitteita. Yhtiön toimintatapoja tehostettiin ja organisaatiomalli muutettiin asiakasohjautuvaksi tiimiorganisaatioksi.

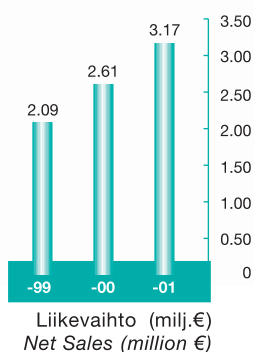
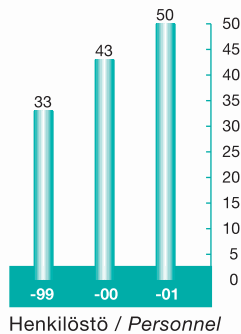
LAN-tuotteet muodostavat 70 prosenttia liikevaihdosta, ja niiden myynti kasvoi. Kasvu tapahtui erityisesti aktiivilaitteiden sekä PC-kaapelien ja -tarvikkeiden alueella, molempien liikevaihto kaksinkertaistui. Myös laitekaappien ja erikoiskaapeleiden myynti kohosi ripeästi. Lisäksi elektroniikka-alan tuotteiden, apuvälineiden ja työkalujen myynti kasvoi. Lokakuussa aloitettu telecom-verkkotuotteiden projekti etenee lupaavasti, samoin oma kaapelivalmistus.

Yrityksen organisaatiouudistusta on jatkettu ja päämääräksi on asetettu ISO 9001 -laatu järjestelmän soveltaminen. Yksillöllisesti joustava tulospalkkaus otettiin käyttöön, ja sen positiivinen vaikutus näkyy jo liikevaihdon ja katteen selvänä paranemisena. Samoin Tarton myymälä on menestynyt hyvin.

Viro on matkalla EU- ja NATO-jäsenyyteen. Siksi maailmantalous heijastuu yhä selvemmin maan talouselämään. Kansainvälisen kasvun hidastuminen pudotti maan alihankintateollisuuden vientiä syksyllä 40 prosenttia edellisen vuoden tasosta.

Hallitus on pudottanut vuoden 2002 kasvuennustetta 4,8 prosentista 3,5 prosenttiin.

Suomen ja Ruotsin elektroniikkateollisuuden suhdanteet heijastuvat voimakkaasti Viroon ja A-Kaabelin toimintaan. Päättyneen tilikauden aikana tehdyt parannukset ja aloitetut projektit antavat syyntä uskoa, että tulos kehittyi positiivisesti 2002 aikana.



Kurssi / Currency	€/eek		
-99	-00	-01	
15,65	15,65	15,65	

### *Estonia grew by a fifth*

*The turnover of A-Kaabel YE AS in Estonia grew by over twenty per cent, but the overall profitability did not reach the set targets. The practices of the company were made more effective and the organisation model was changed to a customer-oriented team organisation.*

*LAN products formed 70 per cent of the turnover and their sales grew. The growth was particularly evident in the area of active appliances and PC cables and equipment; the turnover in both areas doubled. The sales of appliance cabinets and special cables also rose rapidly. Additionally, the sales of products, accessories and tools in the electronics sector increased. The telecom network product project, which began in October, is progressing promisingly, as is the company's own cable production.*

*The organisation reform has continued and the application of the ISO 9001 quality system has been set as an objective. Individually flexible result-based salaries were introduced. The positive effects of this can already be seen as a clear improvement in turnover and margin. The Tartu shop has also thrived.*

*Estonia is on its way to become a member of the EU and NATO. Therefore, the world economy reflects in the economy of the country more and more clearly. In the autumn, the slow-down in international growth decreased the exports of the subcontracting sector in the country by 40 per cent from the level of the previous year. The Government has dropped the forecast of growth for the year 2002 from 4.8 per cent to 3.5 per cent.*

*The market conditions in Finland and Sweden are strongly reflected in Estonia and in the operations of A-Kaabel. The improvements made and projects started during the past financial year give us reason to believe that the profits will develop positively during the year 2002.*





## Latvia valmistautuu kasvuun

SIA A-Kaabelin liikevaihto Latviassa säilyi edellisen vuoden tasolla. Tulos heikkeni, mutta säilyi edelleenkin hyvänä. Latvian elektroniikkateollisuuden kehitys on ollut hidasta ja kotimaan tietoliikennesektorin investoinnit eivät ole kasvaneet. Yritys on kasvattanut välillistä vientiään Valko-Venäjälle.

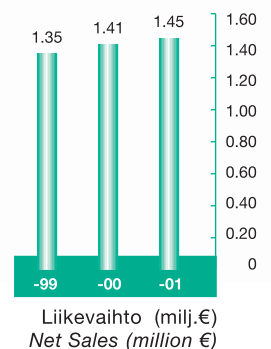
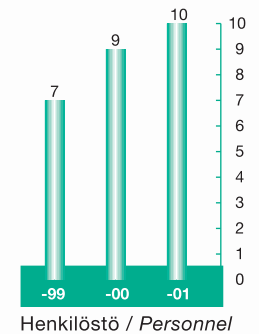
Latvian strategisena tavoitteena on liittyä nopeasti EU:n ja NATO:n jäseneksi. Pitkän ajan taloustavoitteena on saavuttaa keskitason eurooppalainen bruttokansantuote 20-30 vuodessa. Se aiotaan saavuttaa modernin teknologian ja tietoyhteiskunnan avulla.

Latvian taloudellinen prosentuaalinen kehitys on viime aikoina ollut Keski-Euroopan nopeimpia. Samalla taloutta on yksityistetty ja työllistämistä on helpotettu. Lisäksi maan hallituksella on tehokas ohjelma korkean teknologian osaamisen kehittämiseksi ja ulkomaisten hitec-yritysten houkuttelemiseksi maahan. Toteutuessaan se lisää oleellisesti elektroniikka- ja tietoliikennealan markkinoita Latviassa.

Vaikka kehitys on polkenut paikallaan, markkinoiden ja yrityksen kasvupotentiaalit ovat hyvät.

### Aivars Kalvans

Toimitusjohtaja, *Managing Director*



### Kurssi / Currency € / M

Vuosi	€ / M
-99	0,59
-00	0,58
-01	0,56

### Latvia prepares for growth

*The turnover of SIA A-Kaabel in Latvia maintained the level of the previous year. The profits fell but remained at a good level. The development of Latvia's electronics industry has been slow and investments in the domestic IT sector have not grown. The company has increased its indirect exports to Belarus.*

*The strategic goal of Latvia is to quickly become a member of the EU and NATO. The long-term financial objective is to reach the average European gross national product in 20-30 years. The intention is to reach it with the help of modern technology and the information society.*

*Latvia's financial growth ratio has lately been among the fastest in Central Europe. At the same time, the economy has been privatised and employment has been facilitated. Additionally, the Government in Latvia has an efficient programme for developing high tech know-how and for attracting foreign high tech companies to the country. When realised, it will significantly increase the markets of the electronics and communication sector in Latvia.*

*Even though the development has not made progress, the growth potential of the market and the company are good.*



Vitas Pauža

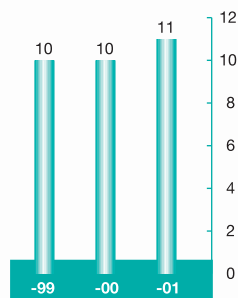
Toimitusjohtaja, *Managing Director*

## Liettuassa parannettiin toimintaedellytyksiä

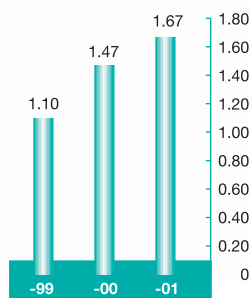
UAB A-Kaabel, Vilniuksen liikevaihto kasvoi neljätoista prosenttia, mutta tulos-taso heikkeni. LAN-tekniikkaan liittyvä liiketoiminta ei kasvanut sille asetettujen tavoitteiden mukaisesti. Myös asiakas-hankinta jäi suunnitellusta määrästä.

Koska EU:ssa vaaditaan korkeata laatua ja ensiluokkaisia komponentteja, toimin-tamme kasvulle on hyvät edellytykset. Luotettava toimintamme ja edusta-miemme tuotteiden vahva maine auttavat saamaan uusia, merkittäviä asiakkaita.

Asiakaspalvelua kohensi muutto uusiin toimitiloihin Vilnan keskustaan. Toimiston ja varaston lisäksi tiloihin avattiin myös myymälä yritysasiakkaille. Liiketoiminnan uskotaan kehittyvän positiivisesti alka-neella tilikaudella, ja varsinkin uuden myymälän toivotaan tavoittavan yrityk-selle lisää uusia asiakkaita.



Henkilöstö / *Personnel*



Liikevaihto (milj.€)  
Net Sales (million €)

Liettuan markkinat ovat kehittyneet vuoden 1998 Venäjän romahduksesta muihin Baltian maihin verrattuna hitaim-min. Maan teollisuus ei ole kasvanut merkittävästi ja infrastruktuuri-investoinnit ovat olleet selvästi muita Baltian maita vähäisempiä. Maa on kuitenkin väestöl-tään suurin (3.8 miljoonaa asukasta) ja sijainniltaan lähimpänä Keski-Eurooppaa. Kasvuodotukset ovat suuret.

Koska Liettua on liittymässä EU:iin ja haluaa liittyä NATOon, näemme tulevan toimintamme kasvavana. Yrityksemme mielletään länsimaiseksi, erityisesti vuo-den 2001 aikana tekemiemme uudistus-ten ansiosta.

### *Operating prerequisites improved in Lithuania*

*The turnover of UAB A-Kaabel, Vilnius, grew by fourteen per cent, but the profit level decreased. Business associated with LAN technology did not grow in accordance with the targets set for it. In addition, the number of new customers acquired was not as high as planned.*

*Customer service was improved by the move to new premises in the centre of Vilnius. In addition to offices and storage space, a new shop was opened on the premises for business customers. The business is predicted to develop in a positive manner during this financial year; the new shop in particular is hoped to bring new customers to the company.*

*Since the 1998 collapse of the Russian economy, the market in Lithuania has been the slowest to develop, compared with the other Baltic states. The industry in the country has not grown significantly and investments in infrastructure have been clearly smaller than in the other Baltic states. Yet the country is the largest in population (3.8 million inhabitants) and the nearest to Central Europe in location. The growth expectations are high.*

*As Lithuania is joining the EU and wishes to join NATO, we see our future operations growing. Our company is considered Western, not least because of the renovations we carried out in 2001. Since the EU requires high quality and first-class components, the conditions are favourable for the growth of our operations. Our reliable operation and the strong reputation of the products we represent will help us in acquiring new and important customers.*

Kurssi / *Currency*

€/liti

Vuosi	Kurssi
-99	4,03
-00	3,72
-01	3,52

## Vahva kasvu jatkui Venäjällä

ZAO YE International kasvatti liikevaihtoaan 53 prosenttia 2.9 miljoonaan euroon. Henkilöstön määrä lisääntyi viidellä, se on nyt 19. Tilivuonna yrityksen tulos oli hyvä.

Moskovaan perustettiin vuoden lopussa toimisto, jonka toimintaa laajennetaan vuoden 2002 alussa. Internetin merkitys

### Strong growth continued in Russia

*ZAO YE International increased its turnover by 53 per cent to 2.8 million euro. The number of employees grew by five, bringing the total number to 19. The company performed well during the financial year.*

*An office was established in Moscow at the end of the year and its operations will be expanded in the beginning of 2002. The importance of the Internet increased and the technical and commercial information on the site was supplemented. At the same time, a network-based order system was created.*

*The employees are motivated and the turnover of personnel during the seven years of operations has remained at only two employees. The importance of this fact is emphasised in Russia where the customer relations are based on long-term confidential co-operation. The enthusiastic attitude has been achieved by an incentive system for the entire personnel.*

*The market situation continued to look good during the financial year as the price of oil remained at a sufficiently high level. The funds from the state budget have a direct or an indirect effect on the projects of most customers. Foreign investments increased during the first half of the year by 40 per cent compared with the previous year. The gross national product of the country increased by 5 per cent; a slow-down from the previous level by almost 8 per cent.*

*President Putin's administration has functioned better than that of his predecessor and many significant law reforms have been accomplished. The majority of the people also have confidence in the president. This is of great relevance particularly in Russia. In all, the country's risk in terms of politics and economics has diminished.*

*The market outlook for the year 2002 is bright though the slow-down of growth and the tightening of competition will continue. The worst threat would seem to be the possible collapse of proceeds from oil exports. Our operations may also be impeded as the certification and customs clearance become tighter and more complicated.*

kasvoi, ja sivustojen sisältämää teknillistä ja kaupallista tietoa lisättiin. Samalla luotiin myös verkkopohjainen tilausjärjestelmä.

Henkilöstö on motivoitunutta, ja seitsenvuotisen toiminnan aikana vaihtuvuus on jäänyt kahteen henkilöön. Tämän merkitys korostuu Venäjällä, jossa asiakassuhteet perustuvat pitkään, luottamukselliseen yhteistyöhön. Innostunut asenne on saavutettu koko henkilöstöä koskevalla kannustusjärjestelmällä.

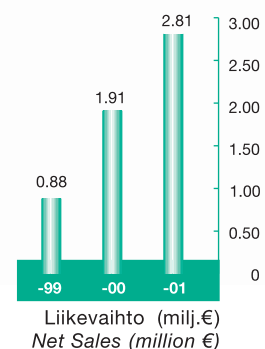
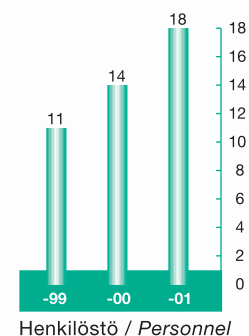
Markkinatilanne oli toimintavuoden aikana edelleen hyvä, koska öljyn hinta pysytteli riittävän korkealla tasolla. Valtion budjetista tulevat varat vaikuttavat suoraan tai välillisesti useimpien asiakkaitten projekteihin. Ulkomaiset investoinnit kasvoivat vuoden alkupuoliskolla 40 prosenttia vuotta aiemmasta. Maan bruttokansantuote kasvoi 5 prosenttia, vauhti laski aiemmasta, lähes 8 prosentin tasosta. Presidentti Putinin hallinto on toiminut edeltäjänsä paremmin, ja monta merkittävää lakiuudistusta on saatu aikaan. Myös kansan valtaosa luottaa presidenttiin; tällä on suuri merkitys juuri Venäjällä. Kaikkiaan poliittis-taloudellinen maariski on alentunut.

Vuoden 2002 markkinanäkymät ovat valoisat, joskin kasvu hidastuu ja kilpailu kiristyy edelleen. Pahin uhka näyttäisi olevan mahdollinen öljyn vientitulojen romahtaminen. Myös sertifiointin ja tullauksen kiristyminen ja mutkistuminen saattavat vaikeuttaa toimintaamme.



### Yrjö Pönni

Toimitusjohtaja, *Managing Director*



Kurssi / Currency	€/rubl		
	-99	-00	-01
	27,69	26,65	26,88





Jyri Leppänen

Talousjohtaja, Controller

### *Aiming for safety and conformity*

*In financial administration one important field of work is the systematic improvement of corporate security. We have formed a safety plan for accidents and emergency situations as well as for crime prevention.*

*The launching of the Euro ended the three-year transitional period. We have used the Euro as our home currency for the whole financial year, so we have prepared for the changeover in advance and it will not disturb our daily business.*

*The accounting and reporting of foreign subsidiaries has been unified with that of the parent company. With proper instructions and training one can make sure that the accounting principles are the same throughout the group, naturally taking note of local requirements.*

*The basic principle in personnel development is that each employee is responsible for his/her development and the company supports this process. In internal training we have enhanced product, quality and safety knowledge. The topics for common training have been the Four Dimensions program, language training and the basics of electronics, among others.*

*The Board of Directors of Yleiselektronikka Plc has decided that the group will publish interim reports for the first three, six and nine months starting from the year 2002. This way the group meets the requirements of disclosure obligation that the Securities Market Act sets for all companies on the main official list of the stock exchange.*

## Turvallisuus ja yhdenmukaisuus

Taloushallinnon työsarkoihin kuului yritysturvallisuuden järjestelmällinen parantaminen. Yrityksessä on laadittu turvasuunnitelma onnettomuus- ja hätätapauksien varalle sekä rikollisuuden torjumiseksi.

Eurosetelien liikkeellelasku päätti kolmi-vuotisen siirtymäkauden. Yritys on käyttänyt euroa kotivaluuttanaan koko tilivuoden, joten muutokseen on varauduttu ajoissa eikä se häiritse normaalia toimintaa.

Ulkomaisten tytäryritysten kirjanpitoa ja raportointia on yhdenmukaistettu emoyhtiön mukaiseksi. Ohjeistamisella ja koulutuksella varmistetaan, että kirjanpitoa suoritetaan samoilla periaatteilla kaikissa konserniyhtiöissä, luonnollisesti paikalliset vaatimukset huomioiden.

Henkilöstön kehittämisessä on periaatteena, että kukin kantaa vastuun omasta kehittymisestään, ja yritys tukee tätä prosessia. Sisäisessä koulutuksessa on kohennettu tuote-, laatu- ja turvallisuusosaamista. Yhteiskoulutuksessa aiheina ovat olleet muiden muassa Four Dimensions –ohjelma, kielikoulutus sekä elektroniikan perusteet.

Yleiselektronikka Oyj:n hallitus on päättänyt, että konserni laatii ja julkaisee osavuosikatsaukset kolmelta, kuudelta ja yhdeksältä ensimmäiseltä kuukaudelta vuodesta 2002 alkaen. Näin noudatetaan samaa tiedonantovelvollisuutta, jota arvopaperimarkkinalaki edellyttää kaikilta Pörssin päälistan yhtiöiltä.



### Nopea taantuma teetti töitä

Vuodelle 2001 oli ominaispiirteenä suhdannetaantuma, joka vei materiaalipulasta ylitarjontaan erittäin nopeasti. Materiaalihallinto toimi nopeasti, mutta silti sen onnistui pysäyttää varastoarvojen kasvu vasta 4 kuukauden kuluttua taantumasta alusta.

Tilivuoden aikana kehitettiin edelleen raportointijärjestelmää, jolla vaihto-omaisuuden kontrolli saatiin nopeammaksi ja täsmällisemmäksi. Emoyhtiön ostotoiminnan periaatteet siirrettiin tytäryhtiöihin; niissä valmistauduttiin myös laatujärjestelmän käyttöönottoon. Toimittajien laatu-seuranta kiristettiin, ja toimittajakohtainen laatu-seuranta sisällytettiin logistiikkaan ja otettiin systemaattisen laatu-palautteen pohjaksi. Lisäksi tytäryhtyösten hankintatoimintaa kehitettiin sekä lisättiin konserniyhteistyötä.

Tulevaisuudessa logistiikan lisäarvopalvelujen merkitys kasvaa voimakkaasti asiakkaiden ulkoistaessa logistiikkatoimintojaan. Toimitusketjun tehokas ja joustava hallinta sekä sopimusasiakkaiden ennusteiden oikea tulkinta korostuvat entisestään jatkuvasti muuttuvissa markkina- ja suhdannetilanteissa. Erityisesti partnership-yhteistyön merkitys korostuu.



Pertti Uusitalo

Materiaalijohtaja, *Logistic Director*

#### *Sudden recession caused additional work*

*Characteristic for the year 2001 was the economical recession which very quickly changed the situation from a lack of materials to oversupply. Materials management took swift measures, but the increase in inventory values could only be stopped four months after the recession began.*

*The reporting system was enhanced during the financial year in order to make asset control faster and more accurate. The purchasing policy of the parent company was applied to the subsidiaries, and the subsidiaries made preparations for the implementation of the quality system. Supplier quality control was tightened; a supplier-specific list of defects was included in logistics and used as the basis for systematic quality feedback. Additionally, the procurement operations of the subsidiaries was developed and co-operation within the group was increased.*

*In the future, the importance of value-added logistics services will increase significantly as the customers outsource their logistics operations. Efficient and flexible supply chain management as well as appropriate interpretation of contract customers' forecasts will be emphasised even further in the constantly changing market and business conditions. In particular, the meaning of partnership co-operation will increase.*



## Yleiselektronikan salibandyjoukkue

## Edelläkävijänä työkyvyn ylläpidossa

### *Pioneer in maintaining working capacity*

*In June 2001 in Lisbon, Yleiselektronikka Plc was granted the EU Certificate of Excellence for outstanding, commendable activities in the field of workplace health promotion. The maintenance of working capacity at YE (Tyky activities) has been used as an example in several lectures in this field.*

*Developing the working capacity activities has continued systematically. Its emphasis continues to lie on training. To develop the sales and marketing activities, the extensive Four Dimension programme was carried out in the parent company. As a result of the programme, product groups were also assigned value portfolios to illustrate these product groups. Regular product training sessions have been held in the Group for the entire personnel.*

*The position of the English language as the official language of the Group has strengthened. English language training has been arranged in all companies, based on level tests.*

*The staff club has also been active in maintaining company spirit during leisure time. The YE indoor hockey practice every Friday has gathered together numerous active players and the company has supported the physical exercise pursuits of its personnel by, for example, contributing to the ball expenses. During the summer, YE's own Olympics took place in Solvalla exercise and sports centre. The Vierumäki leisure time property has been in active use throughout the year.*

*The Uusimaa District Occupational Health Institute was assigned to carry out a study on work atmosphere. According to this study, the most important factors affecting how the employees enjoyed their work and how they managed to cope had developed well as compared with the previous study and represented better-than-average results in relation to benchmark companies.*

Yleiselektronikka Oyj:lle myönnettiin kesäkuussa 2001 Lissabonissa EU:n Certificate of Excellence for outstanding, commendable activities in field of workplace health promotion. YE:n työkyvyn ylläpito (Tyky-toiminta) on ollut esimerkiksi useissa alaan liittyvissä luennoissa.

Tyky –toiminnan kehittäminen on jatkunut systemaattisena. Sen painopisteenä on edelleenkin ollut koulutus. Myynti- ja markkinointitoimintojen kehittämiseksi emoyhtiössä käytiin läpi laaja Four Dimensions –ohjelma. Ohjelman tuloksena laadittiin myös tuoteryhmille niitä havainnollistavat arvosalkut. Konsernissa on pidetty säännöllisiä tuotekoulutuksia koko henkilöstölle.

Englannin asema konsernin virallisena kielenä on vahvistunut. Kaikissa yhtiöissä on järjestetty tasotestien perusteella englanninkielen koulutusta.

Henkilökuntakerho on toiminut aktiivisesti yhteishengen ylläpitämiseksi myös vapaa-aikana. YE:n perjantaiset salibandy –harjoitukset ovat keränneet runsaasti aktiivisia pelaajia, ja yritys on tukenut henkilöstönsä liikuntaharrastuksia esimerkiksi osallistumalla hallikuluihin. Kesällä pidettiin YE:n omat olympialaiset Solvalla liikuntakeskuksessa. Henkilöstölle tarkoitettu Vierumäen vapaa-ajan kiinteistöosake on ollut aktiivisessa käytössä koko vuoden.

Uudenmaan aluetyöterveyslaitoksella teetetyn työilmapiiiritutkimuksen mukaan emoyhtiön tärkeimmät työviihtyvyyteen ja jaksamiseen vaikuttavat tekijät olivat kehittyneet edelliseen tutkimukseen verrattuna hyvin ja edustivat keskitasoa parempia indeksejä vertailuyrityksiin nähden.







# DET NORSKE VERITAS

## QUALITY SYSTEM CERTIFICATE

CERTIFICATE NO. 2000-HEL-AQ-779

*This is to certify that*

**THE MANAGEMENT SYSTEM**

*of*

**YLEISELEKTRONIIKKA OYJ**

in Espoo and Helsinki, Finland

has been found to conform to the Quality System Standard  
SPS-EN ISO 9002 ed. 1994

*This Certificate is valid for the following product or service ranges:*

**MARKETING, SALES AND IMPORT OF ELECTRONIC COMPONENTS, EQUIPMENT,  
TOOLS AND ACCESSORIES INCLUDING SHOPS.**

*Place and date*  
Helsinki, 18 December 2000

*This Certificate is valid until*  
31 May 2003

*for the Accredited Certification Body*  
DNV Certification OY/AB



*Original Certificate issued on*  
13 June 2000

Kimmo Haarala  
Management Representative

5001 (EN 45012)

Certification has been  
performed by Lead Auditor  
Leif Huhtala

Lack of fulfillment of conditions as set out in the Appendix may render this certificate invalid





# TILINPÄÄTÖS, Financial Statement

## SISÄLLYS

---

Hallituksen toimintakertomus	16
Board Report	18
Konsernin tuloslaskelma	20
Konsernin tase	21
Konsernin rahoituslaskelma	22
Emoyhtiön tuloslaskelma	23
Emoyhtiön tase	24
Emoyhtiön rahoituslaskelma	25
Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet	26
Tuloslaskelman liitetiedot	27
Taseen liitetiedot	29
Muut liitetiedot	32
Hallituksen voitonjakoehdotus	34
Tilintarkastuskertomus	35
Konsernin tunnusluvut	36
Tunnuslukujen laadintaperiaatteet	37
Tietoa Yleiselektronikan osakkeista	38
Summary in English	40
Yhteystiedot	41

# HALLITUKSEN TOIMINTAKERTOMUS 1.1.-31.12.2001

Elektroniikka-alan pitkään jatkunut kasvu Suomessa pysähtyi keväällä 2001 ja kääntyi laskuun ensimmäisen vuosipuoliskon lopulla. Komponenttmarkkinat supistuivat toisella vuosipuoliskolla selvästi. Markkinatilanteen muutos heijastui emoyhtiön liiketoimintaan. Emoyhtiön tulos ja liikevaihto heikkenivät vuoteen 2000 verrattuna. Ulkomaisten tytäryhtiöiden toiminta kehittyi sitä vastoin positiivisesti. Venäjän, Latvian ja Liettuan elektroniikkamarkkinat ovat edelleenkin vahvasti kotimarkkinavetoisia. Poikkeuksena on Viro, jonka elektroniikkateollisuus on riippuvainen kansainvälisistä suhdanteista.

Yleiselektroniikka -konsernin liiketoiminnassa ulkomaantoimintojen osuus on ollut pitkään kasvussa. Päättyneellä tilikaudella tytäryhtiöiden osuus konsernin liikevaihdosta kasvoi 23,7 prosentista 29,3 prosenttiin ja tytäryhtiöiden osuus konsernin liikevoitosta kasvoi 35,5 prosentista 48,8 prosenttiin.

## EMOYHTIÖ

Liiketoiminta Suomessa taantui toisella vuosipuoliskolla. Koko vuoden liikevaihto laski 7,4 prosenttia 20,9 milj. euroon. Emoyhtiön liikevoitto laski 23,8 prosenttia 1,02 milj. euroon. Liikevoittoon sisältyi käyttöomaisuuden 0,3 milj. euron myyntivoitto. Markkinamuutoksesta aiheutunut varastojen kasvu saatiin pysähtymään elokuussa ja tilikauden päättyessä saavutettiin edellisen vuoden taso.

Vuoden 2001 panostuskohteina olivat markkinoinnin tehostaminen sekä uusien toimittajien lanseeraaminen. Yleiselektroniikka Oyj muodosti kesäkuussa 2001 kolmen pohjoismaisen elektroniikka-alan tukkukaupan kanssa markkinointiyhteistyön ”The Nordic Connection”. Tavoitteenamme oli myös vahvistaa asemaamme puolijohdekomponenttien toimittajana. Tilikaudella solmittiin useita merkittäviä toimittajasopimuksia ko. tuoteryhmässä. Syksyllä 2001 käynnistettiin yhtiössä Telercas -liiketoimintayksikkö vastaamaan edustussopimuksista (rep-sopimukset).

Markkinatilanteen heikkenemisen johdosta emoyhtiössä ryhdyttiin toimenpiteisiin toiminnan tehostamiseksi tammikuussa 2002. Henkilöstökustannuksia sopeutettiin irtisanomalla kuusi toimihenkilöä sekä laadittiin säästöohjelma muiden kiinteiden kustannusten alentamiseksi. Säästötoimenpiteet vaikuttavat täysimääräisesti emoyhtiön tulokseen kolmannelta vuosineljännekseltä alkaen.

## VENÄJÄ

ZAO YE International:in liiketoiminta Venäjällä kehittyi hyvin. Liikevaihto kasvoi lähes viisikymmentä prosenttia ja kannattavuus säilyi hyvänä. Yhtiön toiminnan vahvuutena on tekninen konsultointi. Myyntihenkilöstö on osallistunut asiakkaiden tuotekehitysprojekteihin tarjoamalla uusia komponenttiratkaisuja ja valmistusmenetelmiä. Venäläiset elektroniikka-alan valmistajat ovat siirtyneet tuotannossaan käyttämään entistä enemmän tuontikomponentteja. ZAO YE International:sta on kehittynyt seitsemässä vuodessa Venäjän markkinoille merkittävä komponenttitoimittaja vaativiin laiteratkaisuihin. Henkilökuntaa on lisätty tilikautena neljästätoista yhdeksäätoista ja Pietarin toimiloihin on laajennettu. Joulukuussa 2001 vahvistettiin toimintaamme Venäjällä avaamalla Moskovaan myyntikonttori.

## VIRO

AS A-Kaabel YE:n liikevaihto Virossa kasvoi yli kaksikymmentä prosenttia, mutta kannattavuus ei vielä saavuttanut asetettuja tavoitteita. Yhtiön toimintatapoja tehostettiin ja organisaatiomalli muutettiin tilikauden aikana asiakasohjautuvaksi tiimiorganisaatioksi. Yhtiön tuloksen odotetaan kehittyvän positiivisesti alkaneella tilikaudella.

Yhtiö laajensi toimintaansa kattamaan myös tietoliikennesektorin (Telecom). Syksyllä 2001 allekirjoitettiin yhteistyösopimus alan johtavan komponenttivalmistajan kanssa. Tulosten odotetaan näkyvän alkaneen tilikauden jälkimmäisellä vuosipuoliskolla.

Valmiskaapelituotantoyksikkö siirtyi uusiin tiloihin keväällä 2001. Tuotantoyksikön henkilöstö kasvoi viidestätoista kahteenkymmeneen yhteen. Yksikkö on keskitynyt käsityövaltaiseen alihankintavalmistukseen.

## LATVIA

SIA A-Kaabel:in liikevaihto Latviassa säilyi edellisen vuoden tasolla. Tulos heikkeni, mutta säilyi edelleenkin hyvänä. Latvian elektroniikkateollisuuden kehitys on ollut hidasta ja kotimaan tietoliikennesektorin investoinnit eivät ole kasvaneet. Elektroniikka-alan uskotaan kuitenkin kehittyvän lähivuosina voimakkaasti.

## LIETTUA

UAB A-Kaabel, Vilniuksen liikevaihto kasvoi neljättoista prosenttia, mutta tulos taso heikkeni. Liettuan markkinat ovat kehittyneet vuoden 1998 Venäjän romahduksesta muihin Baltian maihin verrattuna hitaimmin. Maan teollisuus ei ole kasvanut merkittävästi ja infrastruktuuri-investoinnit ovat olleet selvästi muita Baltian maita vähäisempää. Maa on kuitenkin väestöltään suurin (3,8 miljoonaa asukasta) ja sijainniltaan lähimpänä Keski-Eurooppaa. Kasvuodotukset ovat suuret.

Keväällä yhtiö muutti uusiin toimitiloihin Vilnan keskustaan. Toimistotilojen ja varaston lisäksi tiloihin avattiin myös myymälä yritysasiakkaille. Liiketoiminnan uskotaan kehittyvän positiivisesti alkaneella tilikaudella.

## TALOUDELLINEN KEHITYS

Yleiselektroniikka -konsernin liikevaihto oli päättyneellä tilikaudella 27,2 milj. euroa. Laskua edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna 0,8 milj. euroa eli -2,8 %. Emoyhtiön osuus konsernin liikevaihdosta oli 19,3 milj. euroa ja laskua 2,1 milj. euroa eli -10,0 %.

Oman pääoman tuotto oli 14,8 % (19,0 %). Sijoitetun pääoman tuotto oli 19,6 % (25,7 %). Konsernin omavaraisuusaste oli tilikauden päättyessä 70,0 % (66,0 %).



Konsernin liikevoitto oli 1.7 milj. euroa eli 6,1 % liikevaihdosta. Edellisen vuoden vastaavan ajanjakson liikevoitto oli 2.1 milj. euroa eli 7,4% liikevaihdosta. Liikevoitto laski 19,9 %:lla. Konsernin tuloksen heikkenemiseen ovat vaikuttaneet kotimaan epäedullinen markkinatilanne sekä konsernin henkilöstökulujen kasvu.

### INVESTOINNIT

Konsernin tilikauden bruttoinvestoinnit olivat yhteensä 0.5 milj. euroa (edellisenä vertailujaksona 0.6 milj. euroa). Investoinnit sisälsivät normaalien korvausinvestointien lisäksi emoyhtiön kiinteistön perusparannuksia sekä Tallinnan valmiskaapelituotannon ja Vilnan uusien toimitilojen kalustoinvestointeja.

### HENKILÖSTÖ

Konsernin henkilömäärä oli toimintavuonna keskimäärin 167 (153) ja tilikauden päättyessä 168 (156). Emoyhtiön palveluksessa oli keskimäärin 78 (77) henkilöä. Konsernin ja emoyhtiön suoriteperusteiset palkat ja muut henkilöstökulut on esitetty tilinpäätöksen liitetiedoissa.

Emoyhtiössä suoritettiin Uudenmaan alueterveyslaitoksen toimesta työilma- ja piirikartoitus. Tutkimuksen perusteella yrityksen henkilöstön työtyytyväisyys oli noussut edellisestä tutkimuksesta ja edustivat alan keskimääräistä korkeampina indeksejä.

Emoyhtiössä käynnistettiin alkaneella tilikaudella YT-neuvottelut toiminnan tehostamiseksi. Neuvottelujen tuloksena kuuden toimihenkilön työsuhde päätettiin lopettaa ja yhtiössä käynnistettiin kustannusten säästöohjelma.

### EURON KÄYTTÖ

Yhtiön kotivaluuttana on koko päättyneen tilikauden ollut euro.

### YHTIÖKOKOUKSEN PÄÄTÖKSIÄ

Yleiselektronikka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 22.3.2001.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen yhden vuoden ajan yhtiökokouspäivästä lukien

ostamaan ja luovuttamaan yhtiön etuoikeutettuja osakkeita enintään 107 000 kappaletta

Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen antaa Yleiselektronikka konsernin avainhenkiköille ja Yleiselektronikka Oyj:n tytäryhtiöille yhteensä 160 000 optio-oikeutta, jotka oikeuttavat merkittävään enintään 160 000 Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutettua osaketta. Optiot on tarkoitettu osaksi avainhenkilöiden ja tytäryhtiöiden kannustusjärjestelmää.

Yhtiökokouksen päätös optio-oikeuksien antamisesta on merkitty kaupparekisteriin 17.8.2001.

Yhtiökokous päätti edelleen, että yhtiön voitonjakokelpoisista varoista jaettiin osinkona osakkeenomistajille 0,30 euroa osakkeelta eli yhteensä 750 000 euroa. Osinko maksettiin osakkeenomistajille 3.4.2001.

### HALLITUS, JOHTO JA TILINTARKASTAJAT

Emoyhtiön hallitukseen ovat koko tilikauden kuuluneet puheenjohtaja Jussi Aspi-ala, varapuheenjohtaja Pekka Kainulainen sekä jäsenet Seppo Karttunen ja Kaj Nordström.

Toimitusjohtajana on toiminut Jussi Eerikäinen.

Tilintarkastajina ovat toimineet Marilene Mäkipää, KHT sekä SVH Pricewaterhouse Coopers Oy, KHT-yhteisö päävastuullisena tarkastajana Jyri Heikkinen, KHT.

### NÄKYMÄT VUODELLE 2002

Alan näkymät alkaneella tilikaudella ovat Suomessa epävakaa. Elektroniikkateollisuuden rakennemuutokset vaikeuttavat suhdanteiden ennustamista. Markkinoiden kuitenkin uskotaan kääntyvän kasvuun toisella vuosipuoliskolla. Uuden matkapuhelinsukupolven 3G toimitusten odotetaan alkavan kolmannella vuosineljänneksellä, mutta täyteen kapasiteettiin päästäneen aikaisintaan vuoden 2003 puolella.

Venäjän markkinoiden kasvun uskotaan jatkuvan hyvänä. Venäjän elektroniikkateollisuuden tavoitteet vientitoiminnan lisäämiseksi kasvattavat tuontikomponenttien ja -tuotantolaitteiden sekä perusraaka-aineiden markkinoita. Maan talouden epävarmuustekijöinä ovat edelleen öljyn hinnan lasku sekä ruplan voimakkaat muutokset.

Baltian maista erityisesti Latvian ja Liettuan markkinoiden uskotaan piristävän. Elektroniikka-alan volyymitasot ovat edelleen vaatimattomat mutta kasvupotentiaali on suuri. Viron elektroniikkateollisuus on voimakkaasti sidoksissa Suomen ja Ruotsin markkinoihin.

Yleiselektronikka Oyj:ssä alkaneella toimintakaudella panostetaan tytäryritysten kehittämiseen. Ulkomaisten tytäryritysten osuuden konsernin liiketoiminnasta uskotaan kasvavan edelleen. Yhtiössä ovat käynnistyneet Puolan elektroniikka-alaa koskevat markkinatutkimukset.

Konsernin liikevaihdon ja tuloksen uskotaan laskevan ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja kääntyvän nousuun toisella vuosipuoliskolla. Emoyhtiössä tammikuussa 2002 aloitetut säästötoimenpiteet tulevat vaikuttamaan täydellä teholla kolmannella vuosineljänneksellä. Uusien tuote-edustuksien uskotaan vaikuttavan toimintaan kolmannesta neljänneksestä alkaen. Koko vuoden liikevaihdon ja tuloksen odotetaan säilyvän vuoden 2001 tasolla. Markkinoiden ennustetaan kehittyvän voimakkaasti vuonna 2003.

Espoossa 14.2.2002

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

Hallitus



## BOARD REPORT 1.1. – 31.12.2001

The long-term growth of the electronics sector in Finland came to a halt in the spring of 2001, and then started declining in the middle of the year. The component market clearly narrowed during the second half of the year. The change in the market situation was reflected in the business of the parent company. The profits and turnover fell as compared to the year 2000. The operations of foreign subsidiaries, on the other hand, developed positively. The electronics markets of Russia, Latvia and Lithuania continue to be strongly driven by the home market. An exception to this is Estonia, whose electronics industry is dependent on international market conditions.

The share of the foreign operations has been growing for a long time in the business of Yleiselektronikka Group. During the past financial year, the subsidiaries' share of the group's turnover increased from 23,7 per cent to 29,3 per cent and the subsidiaries' share of the group's operating profit increased from 35,5 per cent to 48,8 per cent.

### PARENT COMPANY

Business in Finland declined during the second half of the year. The turnover for the full year decreased by 7,4 per cent to EUR 20.9 million. The parent company's operating profit decreased by 23,8 per cent to EUR 1.02 million. The operating profit includes the EUR 0.3 million profits from the disposal of fixed assets. In August, the company managed to halt the increase in inventories caused by the market change and, at the end of the financial year, the level of the previous year was reached.

During the year 2001, efforts were focused on making marketing more efficient and on launching new suppliers. In June 2001, Yleiselektronikka Plc and three other Nordic wholesale businesses in the electronics sector formed "The Nordic Connection", which is a marketing alliance. Our aim was also to strengthen our position as a supplier of semiconductor components. During the financial year, several important supplier contracts were signed in this product group. In the autumn 2001, the Telercas business unit was launched to be responsible for representation agreements (rep agreements) in the company.

Due to the weakening in the market situation, the parent company set out to make operations more efficient in January 2002. Employee costs were altered by giving notice to six employees, and a savings programme was drawn up to bring down other fixed costs. The savings measures will have a full effect on the result of the parent company starting from the third quarter.

### RUSSIA

The business of ZAO YE International in Russia developed well. The turnover grew by almost fifty per cent and the overall profitability remained at a high level. Technical consultancy is the strength of the company's operations. The sales personnel have participated in the customers' product development projects by offering new component solutions and production methods. Russian electronics manufacturers have moved more towards using imported components in their production. In seven years, ZAO YE International has developed into an important supplier of components for demanding equipment solutions on the Russian market. During the financial year, the number of employees increased from fourteen to nineteen and the St. Petersburg premises have been extended. In December 2001, the opening of a sales outlet in Moscow reinforced our operations in Russia.

### ESTONIA

The turnover of AS A-Kaabel YE in Estonia grew by over twenty per cent, but the overall profitability did not reach the set targets. The practices of the company were made more effective and the organisation model was changed during the financial year to a customer-oriented team organisation. The company's profits are expected to develop positively during this financial year.

The company expanded its operations to also cover the communications sector (Telecom). In autumn 2001, a co-operation agreement was signed with a leading component manufacturer in the field. The results are expected to become evident during the second half of this financial year.

In spring 2001, the cable harnessing unit moved to new premises.

The number of employees in the production unit grew from fifteen to twenty-one. The unit concentrates on subcontracting production, mostly involving craftsmanship.

### LATVIA

The turnover of SIA A-Kaabel in Latvia maintained the standard of the previous year. The profits fell but remained at a good level. The development of Latvia's electronics industry has been slow and investments in the domestic IT sector have not grown. The electronics sector is, however, predicted to develop strongly in the next few years.

### LITHUANIA

The turnover of UAB A-Kaabel, Vilnius, grew by fourteen per cent, but the profit level decreased. Since the 1998 collapse of the Russian economy, the market in Lithuania has been the slowest to develop, compared with the other Baltic states. The industry in the country has not grown significantly and investments in infrastructure have been clearly smaller than in the other Baltic states. Yet the country is the largest in population (3.8 million inhabitants) and the nearest to Central Europe in location. The growth expectations are high.

During the spring, the company moved to new premises in the centre of Vilnius. In addition to the office premises and storage space, a new shop was opened on the premises for business customers. Business operations are expected to develop positively during this financial year.

### FINANCIAL DEVELOPMENT

During the past financial year, the turnover of the Yleiselektronikka Group was EUR 27.2 million. This means a decline of EUR 0.8 million, or -2,8%, compared with the corresponding period of the previous year. The parent company's share of the group's turnover was EUR 19.3 million, a decline of EUR 2.1 million, or -10,0 %.

The return on equity was 14,8 % (19,0 %). The return on capital employed 19,6 % (25,7 %). The group's solvency at the end of the financial year was 70,0 % (66,0 %).

The group's operating profit was EUR 1.7 million, which equals 6,1% of turnover.





The operating profit for the corresponding period in the previous year was EUR 2.1 million, which equals 7.4% of turnover. The operating profit decreased by 19.9%. The unfavourable home market situation and the increase in the group's personnel costs contributed to the weakening of the group's performance.

### INVESTMENTS

The group's gross investments during the financial year totalled EUR 0.5 million (EUR 0.6 million during the previous reference period). In addition to normal replacement investments, the investments included fundamental improvements to the parent company's real estate and furnishing investments in the Tallinn cable harnessing and the new premises in Vilnius.

### PERSONNEL

During the financial year, the number of employees in the group averaged 167 (153) and, at the end of the financial year, it was 168 (156). The parent company employed an average of 78 (77) persons. The performance-based salaries and other employment costs in the group and parent company are presented in the notes to the accounts.

The Uusimaa District Occupational Health Institute was assigned to carry out a study on work atmosphere in the parent company. According to this study, the employees of the company were more satisfied with their work as compared to the previous study and represented higher-than-average results in the field.

During this financial year (2002), industrial co-operation negotiations were started in the parent company to make operations more efficient. As a result of these negotiations, the employment of six employees was terminated and a cost-savings programme was initiated in the company.

### USE OF THE EURO

The home currency of the company has been the euro throughout the past financial year.

### DECISIONS OF THE ANNUAL GENERAL MEETING

The Annual General Meeting of Yleiselektroniikka Plc was held on 22 March 2001.

The Annual General Meeting authorised the Board of Directors to buy and to surrender the company's preference shares for one year starting from the AGM date, not exceeding 107 000 shares.

Additionally, the Annual General Meeting accepted the Board of Director's proposal to grant the key persons of the Yleiselektroniikka Group and the subsidiaries of Yleiselektroniikka Plc a total of 160 000 share options, which include the right to subscribe to a maximum of 160 000 preference shares of Yleiselektroniikka Plc. The options are designed as a part of the incentive scheme for key persons and subsidiaries.

The decision by the Annual General Meeting on granting rights of option has been entered in the trade register on 17 August 2001.

Furthermore, the Annual General Meeting decided that from the company's distributable funds a dividend of EUR 0.3 per share was paid to the shareholders, totalling EUR 750 000. The dividend was paid to the shareholders on 3 April 2001.

### BOARD OF DIRECTORS, MANAGEMENT AND AUDITORS

Throughout the entire financial year, the parent company's board of directors has consisted of Jussi Aspiala, chairman, Pekka Kainulainen, vice chairman and members Seppo Karttunen and Kaj Nordström.

The President and CEO has been Jussi Eerikäinen.

Auditors included Marilene Mäkipää, authorised public accountant, and SVH Pricewaterhouse Coopers Oy, authorised public accountants, with Jyri Heikkinen, authorised public accountant, as the auditor with principal responsibility.

### OUTLOOK FOR 2002

The outlook for the field during this financial year is unstable in Finland. Structural changes in the electronics industry make it difficult to forecast the market conditions.

However, an upward trend in the market is predicted for the second half of the year. Deliveries of the new mobile phone generation 3G are expected to begin during the third quarter, but full capacity will not be reached until 2003 at the earliest.

The growth of the Russian market is expected to continue at a good rate. The objectives of the Russian electronics industry to raise exports will increase the markets of imported components and production equipment as well as of basic raw materials. The decrease in the price of oil and severe changes in the rouble continue to be the instability factors in the country's economy.

Of the Baltic countries, Latvia and Lithuania in particular are predicted to pick up. The volume levels of the electronics sector continue to be modest but the growth potential is great. Estonia's electronics industry is strongly bound to the Finnish and Swedish markets.

During this financial year, Yleiselektroniikka Plc will invest in the development of its subsidiaries. The share of foreign subsidiaries of the group's business operations is forecasted to continue to grow. Market research concerning the Polish electronics sector has been initiated within the company.

The turnover and profit of the group is predicted to decrease during the first quarter and to pick up during the second quarter. The savings measures initiated in January 2002 in the parent company will have a full effect during the third quarter. New product representations are predicted to begin contributing to the operations from the third quarter. The turnover and profit of the entire year are expected to remain on the level of 2001. The market is predicted to develop strongly during 2003.

In Espoo 14.2.2002

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

The Board of Directors

# KONSERNIN TULOSLASKELMA

	1.1.-31.12.2001	1.1.-31.12.2000
<b>Liikevaihto</b>	27 247 168,60	28 034 776,16
Liiketoiminnan muut tuotot	322 433,52	222 415,45
Materiaalit ja palvelut	-18 540 978,86	-19 399 746,45
Henkilöstökulut	-4 371 991,30	-3 882 638,44
Poistot ja arvonalentumiset	-462 011,30	-336 200,41
Liiketoiminnan muut kulut	-2 539 485,02	-2 572 168,45
<b>Liikevoitto</b>	1 655 135,64	2 066 437,86
Rahoitustuotot ja -kulut	19 545,64	4 559,81
<b>Voitto ennen veroja</b>	1 674 681,28	2 070 997,67
Välittömät verot	-456 542,20	-602 413,29
<b>Tilikauden voitto</b>	1 218 139,08	1 468 584,38

## KONSERNIN TASE

Vastaavaa	31.12.2001	31.12.2000
<b>Pysyvät vastaavat</b>		
Aineettomat hyödykkeet	328 494,97	396 123,72
Aineelliset hyödykkeet	1 629 103,22	2 291 686,66
Sijoitukset	130 650,96	130 650,95
	2 088 249,15	2 818 461,33
<b>Vaihtuvat vastaavat</b>		
Vaihto-omaisuus	5 308 930,99	4 816 339,25
Lyhytaikaiset saamiset	2 715 479,83	2 898 231,69
Rahoitusarvopaperit	1 254 563,78	1 429 944,68
Rahat ja pankkisaamiset	1 005 437,48	809 111,26
	10 284 412,08	9 953 626,88
<b>Vastaavaa yhteensä</b>	12 372 661,23	12 772 088,21
<b>Vastattavaa</b>		
<b>Oma pääoma</b>		
Osakepääoma	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto	347 402,13	344 142,73
Edellisten tilikausien voitto	4 601 169,09	4 249 430,56
Tilikauden voitto	1 218 139,08	1 468 584,38
	8 291 710,30	8 187 157,67
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	8 291 710,30	8 187 157,67
<b>Vieras pääoma</b>		
Pitkäaikainen vieras pääoma	538 201,36	588 657,74
Lyhytaikainen vieras pääoma	3 542 749,57	3 996 272,80
	4 080 950,93	4 584 930,54
<b>Vastattavaa yhteensä</b>	12 372 661,23	12 772 088,21



# KONSERNIN RAHOITUSLASKELMA

	1.1.-31.12.2001	1.1.-31.12.2000
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>		
Liikevoitto	1 655 135,64	2 066 437,85
Poistot ja arvonalentumiset	462 011,30	336 200,41
Vaihto-omaisuuden lisäys (-)/vähennys (+)	-492 591,74	-1 013 658,26
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys (+)	182 751,86	-399 171,50
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+)/vähennys (-)	-453 523,23	938 170,70
Rahoituksen tuotot ja kulut	19 545,64	4 559,81
Verot	-456 542,20	-602 413,29
Muut oikaisut	-294 420,52	
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>	<b>622 366,75</b>	<b>1 330 125,72</b>
<b>Investointien rahavirta</b>		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-532 969,44	-609 512,06
Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden luovutushinnat	732 004,39	
<b>Investointien rahavirta</b>	<b>199 034,95</b>	<b>-609 512,06</b>
<b>Rahoituksen rahavirta</b>		
Pitkäaikaiset lainojen muutos	-50 456,38	588 657,74
Lyhytaikaisten lainojen muutos	0,00	-504 827,82
Maksetut osingot	-750 000,00	-609 681,23
<b>Rahoituksen rahavirta</b>	<b>-800 456,38</b>	<b>-525 851,31</b>
<b>Rahavarojen muutos</b>	<b>20 945,32</b>	<b>194 762,35</b>
Rahavarat 1.1.	2 239 055,94	2 044 293,60
<b>Rahavarat 31.12.</b>	<b>2 260 001,26</b>	<b>2 239 055,95</b>

# EMOYHTIÖN TULOSLASKELMA

	1.1.-31.12.2001	1.1.-31.12.2000
<b>Liikevaihto</b>	20 911 800,92	22 573 723,15
Liiketoiminnan muut tuotot	476 263,64	363 632,70
Materiaalit ja palvelut	-15 047 493,35	-16 264 029,59
Henkilöstökulut	-3 325 977,99	-3 092 585,12
Poistot ja arvonalentumiset	-349 616,76	-262 787,79
Liiketoiminnan muut kulut	-1 647 734,27	-1 981 845,23
<b>Liikevoitto</b>	1 017 242,19	1 336 108,12
Rahoitustuotot ja -kulut	259 547,34	251 362,34
<b>Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja</b>	1 276 789,53	1 587 470,46
Tilinpäätössiirrot	0,00	-60 859,31
Välittömät verot	-271 252,70	-413 252,70
<b>Tilikauden voitto</b>	1 005 536,83	1 113 358,45

# EMOYHTIÖN TASE

## Vastaavaa

31.12.2001

31.12.2000

### Pysyvät vastaavat

Aineettomat hyödykkeet	303 799,33	359 496,92
Aineelliset hyödykkeet	1 384 269,01	2 148 906,42
Sijoitukset	211 659,01	211 659,00
	<hr/>	<hr/>
	1 899 727,35	2 720 062,34

### Vaihtuvat vastaavat

Vaihto-omaisuus	3 822 421,23	3 703 302,61
Lyhytaikaiset saamiset	2 392 550,18	2 890 320,00
Rahoitusarvopaperit	1 254 563,78	1 429 944,68
Rahat ja pankkisaamiset	438 485,88	357 912,56
	<hr/>	<hr/>
	7 908 021,07	8 381 479,85

### Vastaavaa yhteensä

9 807 748,42

11 101 542,19

## Vastattavaa

### Oma pääoma

Osakepääoma	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto	285 696,05	285 696,05
Edellisten tilikausien voitto	3 506 610,68	3 485 002,97
Tilikauden voitto	1 005 536,83	1 113 358,45
	<hr/>	<hr/>

### Oma pääoma yhteensä

6 922 843,56

7 009 057,47

### Tilinpäätössiirtojen kertymä

60 859,30

60 859,30

### Vieras pääoma

Pitkäaikainen vieras pääoma	538 201,36	588 657,74
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 285 844,20	3 442 967,68
	<hr/>	<hr/>
	2 824 045,56	4 031 625,42

### Vastattavaa yhteensä

9 807 748,42

11 101 542,19



# EMOYHTIÖN RAHOITUSLASKELMA

	1.1.-31.12.2001	1.1.-31.12.2000
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>		
Liikevoitto	1 017 242,19	1 336 108,19
Poistot ja arvonalentumiset	349 616,76	262 787,79
Vaihto-omaisuuden lisäys (-)/vähennys (+)	-119 118,62	-663 573,79
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys (+)	497 769,82	-524 119,16
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+)/vähennys (-)	-1 157 123,48	900 366,94
Rahoituksen tuotot ja kulut	259 547,34	251 362,34
Verot	-271 252,70	-413 252,70
Muut oikaisut	-267 310,42	
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>	<b>309 370,89</b>	<b>1 149 679,61</b>
<b>Investointien rahavirta</b>		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-335 726,50	-538 786,00
Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden luovutushinnat	732 004,39	
<b>Investointien rahavirta</b>	<b>396 277,89</b>	<b>-538 786,00</b>
<b>Rahoituksen rahavirta</b>		
Pitkäaikaiset lainojen muutos	-50 456,38	588 657,74
Lyhytaikaisten lainojen muutos	0,00	-504 563,78
Maksetut osingot	-750 000,00	-609 681,23
<b>Rahoituksen rahavirta</b>	<b>-800 456,38</b>	<b>-525 587,27</b>
<b>Rahavarojen muutos</b>	<b>-94 807,60</b>	<b>85 306,34</b>
Rahavarat 1.1.	1 787 857,26	1 702 550,92
<b>Rahavarat 31.12.</b>	<b>1 693 049,66</b>	<b>1 787 857,26</b>

# TILINPÄÄTÖKSEN LAADINTAPERIAATTEET

## Arvostusperiaatteet

### Käyttöomaisuuden arvostus

Käyttöomaisuus on merkitty taseeseen hankintamenoon vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu tasapoistoina käyttöomaisuusesineiden taloudellisen pitoajan perusteella.

### Poistoajat ovat:

Aineettomat oikeudet	5-10 vuotta
Aineelliset hyödykkeet	
Rakennukset ja rakennelmat	30 vuotta
Atk-laitteet	3 vuotta
Muut koneet ja kalusto	3-5 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot	5 vuotta

### Vaihto-omaisuuden arvostus

Vaihto-omaisuus esitetään historiallisen hankintameno tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä ja arvostetaan keskihintamenetelmää käyttäen.

### Rahoitusomaisuuden arvostus

Rahoitusarvopaperit on arvostettu hankintameno tai sitä alemman markkinahintaan.

## Eläkemenojen jaksotus

Eläketurva on järjestetty noudattaen kunkin maan paikallista lainsäädäntöä. Eläkevakuutukset on jaksotettu vastaamaan tilinpäätöksen suoriteperusteisia palkkoja.

## Valuuttamääräiset erät

Ulkomaanrahan määräiset saamiset ja velat on muutettu euroiksi tilinpäätöspäivän Euroopan keskuspankin vahvistamaan keskikurssiin. Kurssierot on kirjattu tulosvaikutteisesti.

## Konsernitilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Konsernitilinpäätökseen sisältyvät emoyhtiön lisäksi kaikki Yleiselektronikka Oyj:n tytäryhtiöt. Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmällä. Yhdistelyssä syntyneet muuntoerot on sisällytetty konsernin omaan pääomaan. Ulkomaiset tytäryhtiöt on yhdistetty konsernitilinpäätökseen niiden 31.12.2001 päättyneiden tilinpäätösten perusteella.

Eliminoinnissa syntynyt konsernireservi on konsernitilinpäätöksessä kohdistettu tytäryhtiön omaisuuseriin, minkä ylittävä osuus on merkitty tuotoksi konsernin tuloslaskelmaan.

Kaikki konsernin sisäiset liiketapahtumat ja katteet sekä sisäiset saamiset ja velat on eliminoitu.

Tytäryhtiöiden tilinpäätökset on muutettu euroiksi käyttäen tilinpäätöspäivän keskikursseja.

## Optio-ohjelmat

Voimassa olevien optio-ohjelmien laimennusvaikutusta ei ole huomioitu yhtiön osakekohtaista tulosta laskettaessa. Optio-ohjelmista laskettavaa sosiaaliturvamaksujen osuutta ei ole konsernitilinpäätöksessä kirjattu kuluksi ja pakolliseksi varaukseksi, koska sillä ei ole oleellista vaikutusta konsernin tulokseen.

## Laskennalliset verovelat ja –saamiset

Emoyhtiön kertynyt poistoero on konsernitilinpäätöksessä jaettu verovelkaan ja omaan pääomaan tilinpäätöshetkellä vallitsevan verokannan mukaisesti. Jaksotuseroista johtuvia muita oleellisia laskennallisia verovelkoja ja –saamisia ei ole.

## TULOSLASKELMAN LIITETIEDOT

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
<b>1.1 Liikevaihto markkina-alueittain</b>				
Suomi	18 579 467,15	20 750 011,20	18 579 467,15	20 750 011,20
Venäjä ja Baltia	8 498 357,77	7 141 208,62	2 162 990,09	1 680 155,61
Muut	169 343,68	143 556,34	169 343,68	143 556,34
Yhteensä	27 247 168,60	28 034 776,16	20 911 800,92	22 573 723,15
<b>1.2 Liiketoiminnan muut tuotot</b>				
Vuokratuotot	31 850,66	54 794,80	31 850,66	54 794,79
Pysyvien vastaavien myyntivoitot	283 961,03	136 249,72	283 961,03	136 249,72
Muut liiketoiminnan tuotot	6 621,83	31 370,93	160 451,95	172 588,19
Yhteensä	322 433,52	222 415,45	476 263,64	363 632,70
<b>1.3 Materiaalit ja palvelut</b>				
Aineet ja tarvikkeet				
Ostot tilikauden aikana	19 029 925,44	20 398 702,93	15 166 611,93	16 927 603,37
Varaston muutos	-488 946,58	-998 956,48	-119 118,58	-663 573,78
Yhteensä	18 540 978,86	19 399 746,45	15 047 493,35	16 264 029,59
<b>1.4 Henkilöstöä ja toimielinten jäseniä koskevat tiedot</b>				
Henkilöstökulut				
Palkat ja palkkiot	3 364 822,40	2 994 852,53	2 573 157,98	2 403 742,80
Eläkekulut	656 498,98	518 923,93	436 588,71	370 359,17
Muut henkilösivukulut	350 669,92	368 861,98	316 231,30	318 483,15
Yhteensä	4 371 991,30	3 882 638,44	3 325 977,99	3 092 585,12
<b>Hallituksen jäsenien ja toimitusjohtajien palkat ja palkkiot</b>	231 221,72	214 365,50	136 874,22	133 837,22
<b>Henkilökunnan lukumäärä</b>	167	153	78	77



## TULOSLASKELMAN LIITETIEDOT

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
<b>1.5 Poistot ja arvonalentumiset</b>				
Aineettomat hyödykkeet				
Aineettomat oikeudet	145 485,63	52 977,59	101 905,63	31 773,49
Aineelliset hyödykkeet				
Rakennukset ja rakennelmat	52 840,98	89 997,36	52 840,98	89 997,36
Koneet ja kalusto	239 842,38	198 959,68	153 916,02	129 622,90
Muut aineelliset hyödykkeet	40 954,13	11 394,04	40 954,13	11 394,04
Yhteensä	479 123,12	353 328,67	349 616,76	262 787,79
Konsernireservin tuloutus	17 111,82	17 128,26		
<b>1.6 Rahoitustuotot ja -kulut</b>				
Osinkotuotot				
Konserniyhtiöiltä			209 463,97	194 985,02
Muilta	744,91	2 212,51	744,91	2 212,51
Osinkotuotot yhteensä	744,91	2 212,51	210 208,88	197 197,53
Muut korko- ja rahoitustuotot				
Muilta	66 942,17	64 572,93	57 081,85	59 108,48
Korkokulut ja muut rahoituskulut				
Muille	-48 141,44	-62 225,63	-7 743,39	-4 943,67
Rahoitustuotot ja kulut yhteensä	19 545,64	4 559,81	259 547,34	251 362,34
<b>1.7 Välittömät verot</b>				
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	456 542,20	584 764,15	271 252,70	413 252,70
Laskennallisen verovelan muutos		17 649,14		
	456 542,20	602 413,29	271 252,70	413 252,70

## TASEEN LIITETIEDOT

### 2.1 Konsernin käyttöomaisuus

	Aineettomat hyödykkeet		Aineelliset hyödykkeet			Yhteensä
	Aineettomat oikeudet	Maa-alueet	Rakennukset	Koneet ja kalusto	Muut pitkävaik.menot	
Hankintameno 1.1.2001	462 373,88	403 651,02	3 028 778,24	1 036 833,29	56 969,11	4 526 231,66
Muuntoero	1 888,37			7 322,01		7 322,01
Lisäykset	59 087,40			308 275,64	165 606,41	473 882,05
Vähennykset		-403 651,02	-986 732,27			-1 390 383,29
Hankintameno 31.12.2001	523 349,65	0,00	2 042 045,97	1 352 430,94	222 575,52	3 617 052,43
Kertyneet poistot 1.1.2001	-66 250,01		-1 716 947,73	-473 938,10	-43 658,72	-2 234 544,55
Muuntoero	-230,79			-3 705,75		-3 705,75
Vähennysten kertyneet poistot			583 938,59	0,00		583 938,59
Tilikauden poisto	-128 373,88		-52 840,98	-239 842,39	-40 954,13	-333 637,50
Kertyneet poistot 31.12.2001	-194 854,68		-1 185 850,12	-717 486,24	-84 612,85	-1 987 949,21
Kirjanpitoarvo 31.12.2001	328 494,97	0,00	856 195,85	634 944,70	137 962,67	1 629 103,22

### 2.2 Emo-yhtiön käyttöomaisuus

	Aineettomat hyödykkeet		Aineelliset hyödykkeet			Yhteensä
	Aineettomat oikeudet	Maa-alueet	Rakennukset	Koneet ja kalusto	Muut pitkävaik.menot	
Hankintameno 1.1.2001	418 440,41	403 651,02	3 028 778,24	683 277,49	56 969,11	4 172 675,86
Lisäykset	46 208,01			123 912,08	165 606,41	289 518,49
Vähennykset		-403 651,02	-986 732,27			-1 390 383,29
Hankintameno 31.12.2001	464 648,42	0,00	2 042 045,97	807 189,57	222 575,52	3 071 811,06
Kertyneet poistot 1.1.2001	-58 943,46		-1 716 947,73	-263 163,06	-43 658,72	-2 023 769,51
Vähennysten kertyneet poistot			583 938,59	0,00		583 938,59
Tilikauden poisto	-101 905,63		-52 840,98	-153 916,02	-40 954,13	-247 711,13
Kertyneet poistot 31.12.2001	-160 849,09		-1 185 850,12	-417 079,08	-84 612,85	-1 687 542,05
Kirjanpitoarvo 31.12.2001	303 799,33	0,00	856 195,85	390 110,49	137 962,67	1 384 269,01

Maa-alueiden hankintamenoon ja vähennykseen sisältyy arvonorotuksen purku, 341.750,80 euroa, mikä on kirjattu vapaiden omien pääomien vähennykseksi.

# TASEEN LIITETIEDOT

## 2.3 Emoyhtiön sijoitukset

	Osakkeet		Yhteensä
	Konserniyhtiöt	Muut	
Hankintameno 1.1.	81 008,05	214 744,92	295 752,97
Hankintameno 31.12.	81 008,05	214 744,92	295 752,97
Kertyneet poistot 1.1.		84 093,96	84 093,96
Kertyneet poistot 31.12.		84 093,96	84 093,96
Kirjanpitoarvo 31.12.	81 008,05	130 650,96	211 659,01

Osakkeiden arvoon sisältyy julkisesti noteerattujen (Hex) yhtiöiden osakkeita hankinta-arvoltaan yhteensä 18.943,89 euroa, joiden markkinahinta tilinpäätöshetkellä oli yhteensä 74.100 euroa.

Konserniyhtiöt	Emoyhtiön omistusosuus (%)
ZAO Ye-International, Pietari	100
As A-Kaabel Ye, Tallinna	100
UAB A-Kaabel Vilnius, Vilna	100
SIA A-Kaabel, Riika	100

## 2.4 Vaihto-omaisuus

Tavarat

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2001	31.12.2000	31.12.2001	31.12.2000
Tavarat	5 308 930,99	4 816 339,25	3 822 421,23	3 703 302,61

## 2.5 Saamiset

Myyntisaamiset

Saamiset samaan konserniin  
kuuluvilta yrityksiltä

Myyntisaamiset

Lainasaamiset

Lainasaamiset

Muut saamiset

Siirtosaamiset

Saamiset yhteensä

Myyntisaamiset	2 477 095,35	2 604 864,77	1 540 722,16	1 962 335,46
Myyntisaamiset			365 651,44	465 618,89
Lainasaamiset			357 867,47	273 037,46
Lainasaamiset	17 340,83	11 689,06	10 303,26	11 689,06
Muut saamiset	0,00	2 454,90		
Siirtosaamiset	221 043,65	279 222,96	118 005,85	177 639,13
Saamiset yhteensä	2 715 479,83	2 898 231,69	2 392 550,18	2 890 320,00



## TASEEN LIITETIEDOT

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2001	31.12.2000	31.12.2001	31.12.2000
<b>2.6 Oma pääoma</b>				
Osakepääoma 1.1.2001	2 125 000,00	2 102 349,08	2 125 000,00	2 102 349,08
Rahastoanti		22 650,92		22 650,92
Osakepääoma 31.12.2001	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto 1.1.2001	344 142,73	346 626,76	285 696,05	308 346,97
Siirto osakepääomaan		-22 650,92		-22 650,92
Siirto voittovaroista	323,01	20 166,88		
Muuntoero	2 936,39			
Vararahasto 31.12.2001	347 402,13	344 142,72	285 696,05	285 696,05
Voitto ed. tilik. 1.1.2001	5 718 014,94	4 846 502,39	4 598 361,42	4 094 684,21
Siirto vararahastoon	-323,01	-20 166,88		
Osingonjako	-750 000,00	-609 681,23	-750 000,00	-609 681,24
Muu oman pääoman muutos	-341 750,74		-341 750,74	
Muuntoero	-24 772,10	32 776,28		
Voitto ed. tilik. 31.12.2001	4 601 169,09	4 249 430,56	3 506 610,68	3 485 002,97
Tilikauden voitto	1 218 139,08	1 468 584,38	1 005 536,83	1 113 358,45
Oma pääoma yhteensä	8 291 710,30	8 187 157,66	6 922 843,56	7 009 057,47
	<b>31.12.2001</b>		<b>31.12.2000</b>	
Emoyhtiön osakepääoma	kpl	euroa	kpl	euroa
K-sarja (10 ääntä/osake)	360 000	306 000,00	360 000	306 000,00
E-sarja (1 ääni/osake)	2 140 000	1 819 000,00	2 140 000	1 819 000,00
	2 500 000	2 125 000,00	2 500 000	2 125 000,00
	<b>Konserni</b>		<b>Emoyhtiö</b>	
	<b>31.12.2001</b>	<b>31.12.2000</b>	<b>31.12.2001</b>	<b>31.12.2000</b>
<b>2.7 Pitkäaikainen vieras pääoma</b>				
Lainat rahoituslaitoksilta	504 563,78	504 563,78	504 563,78	504 563,78
Muut pitkäaikaiset velat	33 637,58	84 093,96	33 637,58	84 093,96
Yhteensä	538 201,36	588 657,74	538 201,36	588 657,74
<b>2.8 Lyhytaikainen vieras pääoma</b>				
Ostovelat	1 670 166,87	2 016 983,90	1 321 567,27	1 892 879,94
Velat samaan konserniin kuuluville yrityksille				211 561,17
Ostovelat				
Saadut ennakkomaksut	521 369,39	277 480,51		
Muut velat	50 505,24	43 607,16		
Siirtovelat	1 300 708,07	1 658 201,23	964 276,93	1 338 526,57
Yhteensä	3 542 749,57	3 996 272,80	2 285 844,20	3 442 967,68

## MUUT LIITETIEDOT

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2001	31.12.2000	31.12.2001	31.12.2000
<b>3.1 Annetut vakuudet, vastuu- sitoumukset ja muut vastuut</b>				
<b>Vastuut</b>				
Rahalaitoslainat	504 563,78	504 563,78	504 563,78	504 563,78
Shekkitilin limiitit	252 281,89	252 281,89	252 281,89	252 281,89
Muut vastuut	84 093,96	84 093,96	84 093,96	84 093,96
<b>Vastuut yhteensä</b>	<b>840 939,63</b>	<b>840 939,63</b>	<b>840 939,63</b>	<b>840 939,63</b>
<b>Annetut vakuudet</b>				
<b>Omista velvoitteista</b>				
Kiinteistökiinnitykset	840 939,62	1 496 872,55	840 939,62	1 496 872,55
Yrityskiinnitykset	672 751,68	672 751,71	672 751,68	672 751,71
Pantatut arvopaperit	100 455,30	100 455,28	100 455,30	100 455,28
Muut pantit	504 563,78	504 563,78	504 563,78	504 563,78
	<b>2 118 710,38</b>	<b>2 774 643,32</b>	<b>2 118 710,38</b>	<b>2 774 643,32</b>

Lisäksi emoyhtiö on antanut takauksia tytäryhtiöiden puolesta yhteensä 0,2 milj. euroa.

Yhtiöllä ei ole johdannaisvastuita.

### 3.2 Leasing-vastuut

Seuraavana vuonna erääntyvät	49 633,21	31 270,52
Myöhemmin erääntyvät	110 607,39	101 629,20
	<b>160 240,60</b>	<b>132 899,72</b>

### 3.3 Optio-oikeudet

#### Optio-oikeusehdot 1/1998

Hallitus on käyttänyt yhtiökokouksen myöntämän valtuutuksen antamalla nimetyille henkilöille asetettuja optiotodistuksia yhteensä 121.000 kappaletta. Puolet annetuista todistuksista on merkitty kirjaimella A ja puolet kirjaimella B.

Hallituksen päätös on merkitty kaupparekisteriin 4.11.1998.

Optiotodistuksia on työsuhteen päättymisen perusteella palautunut yhtiölle kaikkiaan 30.000 kappaletta.

Tilinpäätöshetkellä 31.12.2001 optio-ohjelman piiriin kuului 18 henkilöä.

Kukin optiotodistus oikeuttaa sen haltijan merkitsemään kaksi (2) 0,85 euron nimellisarvoista Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutettua osaketta.

Osakkeen merkintähinta on osakkeen vaihdolla painotettu keskimurssi HEX Helsingin Pörssissä 8.-12.6.1998 lisättynä (10) prosentilla ja pyöristettynä lähimpään markkaan. Osakkeen merkintähintaa alennetaan 15.6.1998 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingonjaon täsmäytyspäivänä. Osakkeen merkintähinta on 4,63 euroa (27,50 mk) vähennettynä 15.6.1998 jälkeen jaettavien osinkojen määrällä.

Osakkeen merkintähinta on kuitenkin vähintään osakkeen nimellisarvo.

## MUUT LIITETIEDOT

### Osakkeiden merkintä ja maksu:

Osakkeiden merkintäaika alkaa:

Optiotodistuksella A	1.1.2001
Optiotodistuksella B	1.1.2003

Osakkeiden merkintäaika päättyy kaikilla optiotodistuksilla 31.3.2003.

### Optio-oikeusehdot 1/2001

Yhtiökokouksessa 22.3.2001 hyväksytyt optio-oikeusehdot 1/2001 sisältävät 160.000 optio-oikeutta, jotka oikeuttavat merkitsemään enintään 160.000 yhtiön etuoikeutettua osaketta. Optio-oikeuksista enintään 80.000 merkitään kirjaimella A ja enintään 80.000 kirjaimella B.

Yhtiökokouksen päätös optio-oikeuksien antamisesta on merkitty kaupparekisteriin 17.8.2001.

Tilinpäätöshetkellä 31.12.2001 optio-ohjelman piiriin kuului 23 henkilöä.

Kukin optio-oikeus oikeuttaa sen haltijan merkitsemään yhden (1) 0,85 euron nimellisarvoisen Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutetun osakkeen.

Osakkeen merkintähinta on osakkeen vaihdolla painotettu keskikurssi HEX Helsingin Pörssissä 12.-16.3.2001 lisätynä (10) prosentilla ja pyöristettynä lähimpään ylempään viiteen (5) senttiin. Osakkeen merkintähintaa alennetaan 22.3.2001 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingonjaon täsmäytyspäivänä. Osakkeen merkintähinta on 4,00 euroa vähennettynä 22.3.2001 jälkeen jaettavien osinkojen määrällä.

Osakkeen merkintähinta on kuitenkin vähintään osakkeen nimellisarvo.

### Osakkeiden merkintä ja maksu:

Osakkeiden merkintä alkaa:

Optio-oikeudella A	1.4.2004
Optio-oikeudella B	1.5.2005

Osakkeiden merkintäaika päättyy kaikilla optio-oikeuksilla 31.12.2005.

# HALLITUKSEN EHDOTUS JAKOKELPOISTEN VAROJEN KÄSITTELYSTÄ

Konsernitaseen mukaiset jakokelpoiset varat ovat 5.776.098,01 euroa. Emoyhtiön tilikauden voitto on 1.005.536,83 euroa ja jakokelpoiset varat 4.512.147,51 euroa. Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1. - 31.12.2001 jaettaisiin osinkoa 0,30 euroa/osake sekä kanta- että etuoikeutetuille osakkeille yhteensä 750.000 euroa. Konsernin jakokelpoisiksi varoiksi jää 5.026.098,01 euroa.

## TILINPÄÄTÖKSEN ALLEKIRJOITUKSET

Espoossa 14. päivänä helmikuuta 2002



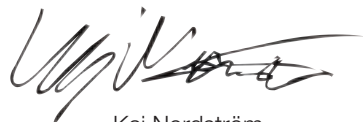
Jussi Aspiala



Pekka Kainulainen



Seppo Karttunen



Kaj Nordström



Jussi Eerikäinen



# TILINTARKASTUSKERTOMUS

## Yleiselektroniikka Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Yleiselektroniikka Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilikaudelta 1.1. – 31.12.2001. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen sekä konsernin ja emoyhtiön tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaissa tarkoitulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin sekä emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös konsernitilinpäätöksineen voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää emoyhtiön hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Espoossa 15. päivänä helmikuuta 2002

SVH Pricewaterhouse Coopers Oy  
KHT-yhteisö



Marilene Mäkipää  
KHT



Jyri Heikkinen  
KHT

# KONSERNIN TUNNUSLUVUT

## Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

		31.3.98	31.12.98	31.12.99	31.12.00	31.12.01
		12 kk	9 kk	12 kk	12 kk	12 kk
<b>Tuloslaskelma</b>						
Liikevaihto	teur	22 402	17 472	23 123	28 035	27 247
Muutos, %	%	26,4			21,2	-2,8
Liikevoitto	teur	1 336	982	1 347	2 066	1 655
osuus liikevaihdosta	%	6,0	5,6	5,8	7,4	6,1
Tulos rahoituserien jälkeen	teur	1 353	969	1 380	2 071	1 675
osuus liikevaihdosta	%	6,0	5,5	6,0	7,4	6,1
Tulos ennen veroja	teur	1 355	969	1 380	2 071	1 675
osuus liikevaihdosta	%	6,0	5,5	6,0	7,4	6,1
Tilikauden tulos	teur	936	660	997	1 469	1 218
osuus liikevaihdosta	%	4,2	3,8	4,3	5,2	4,5
<b>Tase</b>						
Pysyvät vastaavat						
Aineettomat hyödykkeet	teur	317	181	58	396	328
Aineelliset hyödykkeet	teur	2 304	2 387	2 317	2 292	1 629
Sijoitukset	teur	145	137	137	131	131
Vaihtuvat vastaavat						
Vaihto-omaisuus	teur	3 564	3 299	3 803	4 816	5 309
Lyhytaikaiset saamiset	teur	2 596	2 046	2 499	2 898	2 715
Rahoitusarvopaperit	teur	1 031	1 094	1 010	1 430	1 255
Rahat ja pankkisaamiset	teur	570	631	1 034	809	1 005
		10 527	9 775	10 858	12 772	12 372
Oma pääoma	teur	6 545	6 662	7 295	8 187	8 291
Pitkäaikainen vieras pääoma	teur	3	508	0	589	538
Lyhytaikainen vieras pääoma	teur	3 979	2 605	3 563	3 996	3 543
		10 527	9 775	10 858	12 772	12 372
Oman pääoman tuotto (ROE)	%	14,8	(9 kk) 10,0	14,3	19,0	14,8
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI)	%	20,3	(9 kk) 14,0	18,4	25,7	19,6
Omavaraisuusaste	%	62,2	68,2	68,7	66,0	70,0
Bruttoinvestoinnit	teur	247	368	336	642	533
osuus liikevaihdosta	%	1,1	2,1	1,5	2,3	2,0
Henkilöstön lukumäärä		125	127	135	153	167
<b>Osakekohtaiset tunnusluvut</b>						
Tulos/osake (EPS)	eur	0,37	(9 kk) 0,26	0,40	0,59	0,49
Oma pääoma/osake	eur	2,62	2,67	2,92	3,27	3,32
Osinko/osake 1) Hall. esitys	eur	0,20	0,17	0,24	0,30	1) 0,30
Osinko/tulos	%	54,1	63,7	61,2	51,0	61,6
Efektiiivinen osinkotuotto	%	4,9	6,2	9,3	9,4	7,3
P/E-luku		11,01	10,19	6,58	5,42	8,41
Osakekannan markkina-arvo	teur	10 280	6 728	6 563	7 950	10 250

## TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET

Oman pääoman tuotto ROE	$\frac{\text{tulos rahoituserien jälkeen} \cdot / \cdot \text{verot}}{\text{oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana)}} \cdot 100$
Sijoitetun pääoman tuotto ROI	$\frac{\text{tulos rahoituserien jälkeen} + \text{korko ja muut rahoituskulut}}{\text{taseen loppusumma} \cdot / \cdot \text{korottomat velat}} \cdot 100$ (keskimäärin tilikauden aikana)
Omavaraisuusaste	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} \cdot / \cdot \text{saadut ennakot}} \cdot 100$
Henkilöstö keskimäärin	Keskiarvo kuukauden lopun henkilömääristä
Tulos/osake (EPS)	$\frac{\text{tulos rahoituserien jälkeen} \cdot / \cdot \text{verot}}{\text{tilikauden keskimääräinen osakkeiden lukumäärä}}$
Oma pääoma/osake	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$
Osinko/osake	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$
Osinko/tulos	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{tulos rahoituserien jälkeen} \cdot / \cdot \text{verot}} \cdot 100$
Efektiivinen osinkotuotto	$\frac{\text{osinko/osake}}{\text{pörssikurssi tilinpäätöspäivänä}} \cdot 100$
P/E -luku	$\frac{\text{pörssikurssi tilinpäätöspäivänä}}{\text{tulos/osake (EPS)}}$
Osakekannan markkina-arvo	tilikauden lopussa oleva osakkeiden lukumäärä kerrottuna saman hetken pörssikursilla

# TIETOA YLEISELEKTRONIIKKA OYJ:N OSAKKEISTA

## Osakkeet ja osakkeiden vaihto 1.1. - 31.12.2001

Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutetut osakkeet noteerataan HEX Helsingin Pörssissä. Osakkeiden kaupankäyntitunnus on YLEPS ja noteerattavia osakkeita on yhteensä 2.140.000 kappaletta. Osakkeiden pörssierä on 200 kappaletta.

Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutettuja osakkeita vaihdettiin kaikkiaan 505.149 kappaletta, yhteensä 1.715.487 euron arvosta. Vaihdon osuus etuoikeutettujen osakkeiden määrästä oli 23,6 %.

Osakkeiden hinta oli korkeimmillaan 4,10 euroa joulukuussa 2001. Alin noteeraus oli 3,03 euroa heinäkuussa 2001. Tilikauden päättyessä 31.12.2001 osakkeen hinta oli 4,10 euroa. Osakkeen kurssi kehittyi vuonna 2001 myönteisesti, nousua 28,5 %.

## Osakepääoman rakenne 31.12.2001

	Osakkeita kpl	Osuus osakkeista	Osuus äänistä
Etuoikeutetut osakkeet	2 140 000	85,60%	62,72%
Kantaosakkeet	360 000	14,40%	37,28%
Yhteensä	2 500 000	100,00%	100,00%

## Omistusrakenne 31.12.2001

	Omistajia kpl	Osakkeet kpl	Äänimäärä
Kotitaloudet ja yksityishenkilöt	474	2 035 788	5 275 788
Yksityiset yritykset	51	395 738	395 738
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	1	38 800	38 800
Julkisyhteisöt	1	1 200	1 200
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	3	18 000	18 000
Ulkomaat (EU:n jäsenvaltiot)	3	1 636	1 636
	533	2 491 162	5 731 162
Odotusluettelolla ja yhteistilissä	1	8 838	8 838
	534	2 500 000	5 740 000

## Osakkaat omistuksen mukaan 31.12.2001

Osakkeita/osakas	Osakkaita	%-osuus	Osakemäärä	%-osuus
1-99	43	8,05	1 461	0,06
100-999	266	49,81	105 846	4,23
1.000-9.999	204	38,20	543 971	21,76
10.000-	21	3,93	1 839 884	73,60
	534	100,00	2 491 162	99,65



## TIETOA YLEISELEKTRONIIKKA OYJ:N OSAKKEISTA

15 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2001 osakerekisterin mukaan

	Osakkeet kpl	osuus osake- kannasta (%)	äänistä (%)
Aspiala Jussi	973 880	38,55	73,41
Aspiala Tina	238 784	9,55	4,16
Porin Paikallisradio Oy	235 600	9,42	4,10
Getnäs Oy	78 000	3,12	1,36
Suutari Pekka Johannes	69 200	2,77	1,21
Hänninen Hannu	40 300	1,61	0,70
Nordea Pankki Suomi Oyj	36 800	1,47	0,64
Skogman Bo	20 000	0,80	0,35
Karttunen Seppo	16 000	0,64	0,28
Mattsson Bengt	14 000	0,56	0,24
Virtanen Matti	13 000	0,52	0,23
Finnbulk Oy Ab	12 400	0,50	0,22
Snickars Holger	11 200	0,45	0,20
System Manager Oy Ab	10 400	0,42	0,18
Hänninen Liisa Kristiina	10 320	0,41	0,18
Yhteensä 15 suurinta	1 779 884	70,79	87,46
Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan sekä heidän määräysvalta-yhteisöjen osakkeenomistus (kpl)	1 071 820	42,87	75,12
Edellisten optiotodistusten lukumäärä (kpl)	52 000		

## SUMMARY IN ENGLISH

### Financial development

Income statement		31.3.98 12 mths	31.12.98 9 mths	31.12.99 12 mths	31.12.00 12 mths	31.12.01 12 mths
Net sales	EUR 1.000	22 402	17 472	23 123	28 035	27 247
Change in net sales	%	26,4			21,2	-2,8
Operating profit	EUR 1.000	1 336	982	1 347	2 066	1 655
Share of net sales	%	6,0	5,6	5,8	7,4	6,1
Profit after financial items	EUR 1.000	1 353	969	1 380	2 071	1 675
Share of net sales	%	6,0	5,5	6,0	7,4	6,1
Profit before taxes	EUR 1.000	1 355	969	1 380	2 071	1 675
Share of net sales	%	6,0	5,5	6,0	7,4	6,1
Profit for the year	EUR 1.000	936	660	997	1 469	1 218
Share of net sales	%	4,2	3,8	4,3	5,2	4,5

### Balance Sheet

Non current assets						
Intangible assets	EUR 1.000	317	181	58	396	328
Tangible assets	EUR 1.000	2 304	2 387	2 317	2 292	1 629
Investment	EUR 1.000	145	137	137	131	131
Current assets						
Inventories	EUR 1.000	3 564	3 299	3 803	4 816	5 309
Debtors	EUR 1.000	2 596	2 046	2 499	2 898	2 715
Cash in hand and bank	EUR 1.000	1 601	1 725	2 044	2 239	2 260
		10 527	9 775	10 858	12 772	12 372
Shareholders' equity	EUR 1.000	6 545	6 662	7 295	8 187	8 291
Long-term liabilities	EUR 1.000	3	508	0	589	538
Current liabilities	EUR 1.000	3 979	2 605	3 563	3 996	3 543
		10 527	9 775	10 858	12 772	12 372

### Key figures

ROE	%	14,8	9 mth 10,0	14,3	19,0	14,8
ROI	%	20,3	9 mth 14,0	18,4	25,7	19,6
Total equity/total assets	%	62,2	68,2	68,7	66,0	70,0
Gross investments	EUR 1.000	247	368	336	642	533
Share of net sales	%	1,1	2,1	1,5	2,3	2,0
Personnel		125	127	135	153	167

### Key share figures

Earnings per share, EPS	eur	0,37	9 mth 0,26	0,40	0,59	0,49
Shareholders' equity per share	eur	2,62	2,67	2,92	3,27	3,32
Dividend per share	eur	0,20	0,17	0,24	0,30	1) 0,30
Dividend/Earnings	%	54,1	63,7	61,2	51,0	61,6
Effective dividend yield	%	4,9	6,2	9,3	9,4	7,3
Price per earnings ratio, P/E		11,01	10,19	6,58	5,42	8,41
Market capitalization	EUR 1.000	10 280	6 728	6 563	7 950	10 250

1) Board's proposal

Calculation of financial ratios has been carried out according to the principles presented in the recommendations of financial accounts for public companies.



#### Yleiselektroniikka Oyj

Luomannotko 6  
PL 73  
02201 Espoo  
puh (09) 452 621  
fax (09) 4526 2202

Teollisuuskatu 1  
00510 Helsinki  
puh (09) 774 290  
fax (09) 7538 004

Papinkatu 21  
33200 Tampere  
puh (03) 222 6688  
fax (03) 222 6658

#### AS A-Kaabel YE

Akadeemia tee 21E  
EE12618 Tallinn  
Estonia  
puh +372 - 6 - 593 600  
fax +372 - 6 - 593 601

Põik 4  
EE50603 Tartu  
Estonia  
puh +372 - 7 - 409 380  
fax +327 - 7 - 409 388

#### SIA A-Kaabel

Āzenes iela 12-134  
LV-1048 Riga  
Latvia  
puh +371 - 7 - 610 493  
fax +371 - 7 - 611 003

#### UAB A-Kaabel, Vilnius

Smolensko 6  
Vilnius 2600  
Lithuania  
puh +370 - 2 - 397 860  
fax +370 - 2 - 397 861

#### ZAO YE International

Torzhkovskaya 5  
197342 St.Petersburg  
Russia  
puh +7 - 812 - 327 5275  
fax +7 - 812 - 324 4051

Obucheva St. 29,  
building 1, Office 122  
117342 Moscow  
Russia  
puh +7 - 095 - 334 3316  
fax +7 - 095 - 335 5511

