

*Tekla Oyj
Vuosikertomus 2001*



YHTIÖKOKOUS

Tekla Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään torstaina maaliskuun 21. päivänä 2002 klo 15 Innopolin Leonardo-auditoriossa, Tekniikantie 12, 02150 Espoo.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on osakkeenomistajalla, joka viimeistään 11.3.2002 on merkitty osakkeenomistajaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon.

Osakkeenomistajan, joka haluaa osallistua yhtiökokoukseen, tulee ilmoittaa osallistumisestaan viimeistään 18.3.2002 ennen klo 16, joko kirjeitse osoitteeseen Tekla Oyj, Viestintä, Koronakatu 1, 02210 Espoo, yhtiön sijoittajasivulla Internetissä osoitteessa <http://investors.tekla.com>, puhelimitse numeroon (09) 887 9518 / Elina Hollo, telefaxilla numeroon (09) 803 9489 tai sähköpostilla osoitteeseen communications@tekla.com.

Mahdolliset valtakirjat pyydetään toimittamaan ennakoilmoittautumisen yhteydessä.

OSINGONMAKSU

Hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että vuodelta 2001 maksetaan osinkoa 0,04 euroa osakkeelta. Osinko maksetaan osakkeenomistajalle, joka osingon täsmäytyspäivänä 26.3.2002 on merkitty Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään yhtiön omistajaluetteloon. Osingonmaksupäivä on 4.4.2002, mikäli yhtiökokous hyväksyy hallituksen ehdotuksen osingonjaosta.

TALOUDELLISET TIEDOTTEET 2002

Tekla Oyj julkistaa vuonna 2002 taloudellisia tiedotteita seuraavasti:

Tilinpäätöstiedote tilikaudelta 2001	19.2.2002
Vuosikertomus 2001	8.3.2002
Osavuosikatsaus tammi-maaliskuu 2002	6.5.2002
Osavuosikatsaus tammi-kesäkuu 2002	13.8.2002
Osavuosikatsaus tammi-syyskuu 2002	5.11.2002

Tiedotteet ja vuosikertomus julkaistaan suomeksi ja englanniksi. Ne ovat julkistamisen jälkeen luettavissa yhtiön sijoittajasivuilla osoitteessa <http://investors.tekla.com>.

Painettuja vuosikertomuksia voi tilata sijoittajasivuilta tai Teklan viestinnästä (Koronakatu 1, 02210 Espoo; communications@tekla.com).

- 2 Tekla lyhyesti
 - 3 Viisi vuotta numeroin 1997–2001
 - 4-5 Vuosi 2001 lyhyesti
 - 6-7 Toimitusjohtajan katsaus
-

- 8-10 Building & Construction
 - 11-13 Energy & Utilities
 - 14-16 Public Infra
 - 17-18 Defence
-

- 19 Teknologia
 - 20-21 Markkinointi ja viestintä
 - 22 Henkilöstö
-

- 23-24 Yhtiön hallinnointitapa ja organisaatio
 - 25 Optio-ohjelma
 - 25 Riskinhallinta
 - 26 Yhtiön hallitus ja johtoryhmä
 - 27-28 Osakkeet ja osakkeenomistajat
-

- 29-49 Tilinpäätös 2001
-

- 50 Pörssi- ja lehdistötiedotteet
- 51 Sanasto
- 52 Yhteystiedot

Tekla Oyj
Vuosikertomus 2001



Tämä symboli tarkoittaa, että asiasta on kirjoitettu

Tekla News -verkkolehdestä osoitteessa <http://teklanews.tekla.com>

<http://annual.tekla.com>

Teklan vuosikertomus on nyt myös verkossa.

TEKLA LYHYESTI

Tekla Oyj on mallipohjaisten, operatiivisten ohjelmistotuotteiden johtava toimittaja maailmassa. Teklan kehittämät ohjelmistotuotteet parantavat liiketoiminnallista ja operatiivista tehokkuutta ja kilpailukykyä. Teklan tuotteita käytetään energian myynnissä ja jakelussa, rakentamisessa ja julkisella sektorilla.

- > Perustettu vuonna 1966
- > Toimisto 12 maassa, kansainvälinen kumppaniverkosto
- > Liikevaihto vuonna 2001 oli 39,20 miljoonaa euroa eli 48,1 % enemmän kuin edellisvuonna
- > Liikevoitto vuonna 2001 oli 2,50 miljoonaa euroa eli 197,6 % enemmän kuin edellisvuonna
- > Maailmanlaajuisesti noin 500 työntekijää
- > Noteerattu Helsingin Pörssissä toukokuusta 2000 lähtien

Strateginen päämäärä

Tekla on maailmanlaajuisesti tunnettu ja johtava yritys, joka toimittaa ohjelmistoratkaisuja asiakkaiden ydinliiketoimintoihin. Asiakkaina ovat tietoyhteiskunnan älykkäiden infrastruktuurien suunnittelijat, omistajat ja käyttäjät.

Tulevaisuuden näkymät

Ihmiset rakentavat, käyttävät sähköä ja vettä ja kunnallisia palveluja kaikkialla maailmassa. Tietotekniikan mahdollisuudet kehittyneiden infrastruktuurien hallinnassa ovat valtavat, ja Tekla on tässä kansainvälinen suunnannäyttäjä.

Tekla arvioi liikevaihtonsa kasvavan yli 30 prosenttia vuonna 2002 ja liikevoiton nousevan 10 prosentin tasolle.

TEKLAN ARVOT

Innovatiivisuus

- > Uteliaisuus ja avoimuus uusille ideoille sekä niiden hallittu vieminen käytäntöön, esim. patentit, tuotteet ja toimintatavat
- > Rakentava kyseenalaistaminen, monensuuntainen keskustelu ja palaute, tiedon jalostaminen "sumeasta" dokumentoiduksi, datasta viisaudeksi
- > Riskinotto kyky yhdistettynä vastuunkantoon
- > Jatkuva oppiminen ja kehitys, tavoitteena "itsensä ylittäminen" ja "uudelleenlöytäminen"

Ammattimaisuus

- > Oman tehtäväalueen ammattimainen osaaminen, hallinta, kehitys ja käytös
- > Sitoutuminen kestäviin eettisiin periaatteisiin, yhteisiin arvoihin ja tavoitteisiin
- > Yhteistyökyky ja toiminta Teklan edustajana ja tiimien jäsenenä
- > Johdonmukaisuus ja täsmällisyys
- > Avoin kommunikointi

Pitkäjänteisyys

- > Sovituista tavoitteista kiinni pitäminen ja asioiden loppuun saattaminen
- > Pitkäjänteiset työ- ja yhteistyösuhteet, jotka luovat pohjan kehittymiselle ja molemminpuoliselle sitoutumiselle
- > Asiakassuhteet, jotka perustuvat molemminpuoliseen hyötyyn; asiakastyytyväisyys ja laatu

Milj. euroa	2001	2000	1999	1998	1997
Toiminnan laajuus:					
Liikevaihto	39,20	26,47	18,09	12,97	11,20
Muutos, %	48,1	46,3	39,5	15,8	10,7
Vienti ja ulkomaantoiminta	22,44	18,50	9,50	3,94	2,70
Muutos, %	21,3	94,7	141,1	45,8	28,4
% liikevaihdosta	57,2	69,9	52,5	30,4	24,1
Taseen loppusumma	50,61	30,79	9,82	11,07	8,98
Tutkimus- ja kehityksenot	9,69	7,41	5,07	3,37	2,69
% liikevaihdosta	24,7	28,0	28,0	26,0	24,0
Investoinnit käyttöomaisuuteen	14,31	1,33	1,27	1,06	1,13
% liikevaihdosta	36,5	5,0	7,0	8,2	10,1
Henkilöstö keskimäärin	382	268	205	156	130
Liikevaihto / henkilö (1000 euroa)	102,6	98,8	88,3	83,1	86,2
Henkilöstökulut / henkilö (1000 euroa)	54,5	52,5	47,9	45,6	45,7
Kannattavuus:					
Liikevoitto	2,50	0,84	0,22	0,89	1,32
% liikevaihdosta	6,4	3,2	1,2	6,9	11,8
Tulos ennen satunnaisia eriä	3,60	1,32	0,29	0,72	1,17
% liikevaihdosta	9,2	5,0	1,6	5,6	10,5
Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	3,60	1,32	1,01	0,09	-0,54
% liikevaihdosta	9,2	5,0	5,6	0,7	-4,8
Oman pääoman tuotto (ROE), %	7,9	6,7	7,8	27,2	40,3
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %	12,0	9,3	7,6	14,6	21,3
Liikevoitto / henkilö (1000 euroa)	6,6	3,1	1,1	5,7	10,2
Rahoitus ja taloudellinen asema:					
Oma pääoma	37,37	23,14	2,75	1,79	1,85
Korollinen vieras pääoma	2,35	2,19	2,12	5,63	4,37
Koroton vieras pääoma	10,68	5,45	4,94	3,65	2,77
Omavaraisuusaste, %	75,4	75,4	31,9	16,5	21,1
Nettovelkaantumisaste, %	-45,2	-73,7	48,3	293,6	223,5
Osakekohtaiset tunnusluvut:					
Tulos/osake (euroa)	0,12	0,05	0,01	0,04	0,06
Oma pääoma/osake (euroa)	1,66	1,19	0,18	0,13	0,13
Osinko/osake (euroa)	0,040 ¹⁾	0,020	0,006	0,000	0,004
Osinko/tulos, %	34,4	41,3	51,4	0,0	6,6
Efektiivinen osinkotuotto, %	1,2	0,4			
Hinta/voitto (P/E-luku)	29,3	106,8			
Pörssikurssit, EUR					
- tilikauden alin	2,62	4,00			
- tilikauden ylin	5,15	5,25			
- tilikauden keskimääräinen	3,44	4,97			
- tilikauden päätöskurssi 28.12.2001	3,40	5,18			
Osakekannan markkina-arvo	76,56	100,95			
Osakevaihto, 1000 kpl	3 046	2 260			
Osakevaihto, %	13,5	11,6			
Osakkeiden osakeantikorjattu lukumäärä kauden lopussa	22 518 200	19 488 500	15 488 500	13 763 500	13 763 500
Osakkeiden osakeantikorjattu keskimääräinen lukumäärä	20 588 996	17 969 374	15 104 125	13 763 500	13 763 500

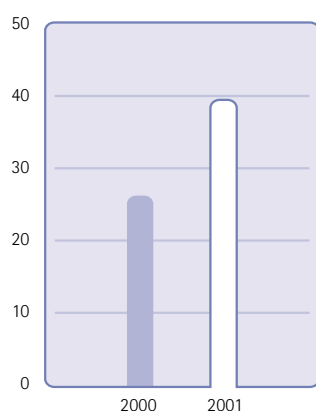
¹⁾ Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle.

Tunnuslukujen laskentakaavat sivulla 40.

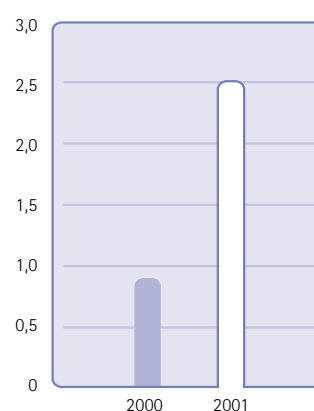
Tunnuslukuja laskettaessa omien osakkeiden lukumäärä on vähennetty kokonaisosakemäärästä ja rahastoarvo omasta pääomasta.

VUODEN 2001 TÄRKEIMMÄT TAPAHTUMAT JA AVAINLUVUT

**Liikevaihto,
milj. euroa**



**Liikevoitto,
milj. euroa**



tammikuu

Uudistunut, kansainvälisiin ydinliiketoiminta-alueisiin keskittyvä organisaatio aloitti

huhtikuu

Teklan hallitus uudistui:
Heikki Marttisesta puheenjohtaja,
Jan-Mikael von Schantzista uusi jäsen
Tekla luopui Xcable-liiketoiminnasta

elokuu

Tutkimusyhteistyö VTT Energian kanssa sai jatkoa
Tekla osti Enfo Group Oyj:n ohjelmistoliiketoiminnat ja niihin liittyvät palvelut: syntyi uusi liiketoiminta-alue Energy & Utilities
Tekla julkisti uuden sijoittajasivuston

maaliskuu

Graninge Ruotsissa valitsi Xpowerin
Tekla osti berliiniläisen Datacadin liiketoiminnan

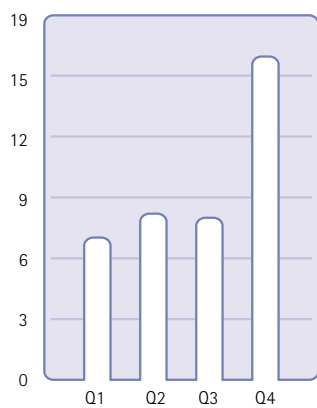
toukokuu

Tekla osallistui ohjelmistotuoteliiketoiminnan professuurin lahjoitukseen TKK:lle
Xpower-sopimus allekirjoitettiin Latvenergon kanssa

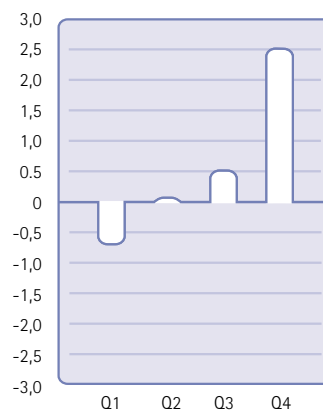
syyskuu

Xsteel 7.0 lanseerattiin markkinoille
Tekla jatkoi liiketoimintojensa fokuointia: Xenvi-liiketoiminta myytiin ja Xforest-tuotteen kehittämisestä luovuttiin

**Liikevaihto 2001 vuosi-
neljänneksittäin, milj. euroa**



**Liiketulos 2001 vuosi-
neljänneksittäin, milj. euroa**



lokakuu

Enfo-kaupan synergiahyödyt osoittautuivat alussa arvioitua suuremmiksi: yt-neuvottelut käynnistettiin

Japanin teräsrakenneteollisuuden kanssa sovittiin laajasta yhteistyöstä

joulukuu

Yt-neuvottelut päättyivät

Espoo liittyi 17. suomalaiskaupunkina Teklan kuntatietojärjestelmähankkeeseen

Suomen puolustusvoimien kanssa sovittiin johtamisjärjestelmän toimituksesta

marraskuu

Sidosryhmälehti

Tekla News siirtyi verkkoon

Sijoittajasivut menestyivät vertailussa

Tekla Oyj ja Enfo Group Oyj päätyivät välimiesmenettelyyn

tammikuu 2002

Sopimus Vattenfall Oy:n verkkotietojärjestelmien yhtenäistämistä allekirjoitettiin

VIIHTYISÄ ELINYMPÄRISTÖ - TEHOKKAAT PALVELUT

➤ Viime aikoina on eri puolilla maailmaa havahduttu huomaamaan, että yhteiskunnan laadukas ja tehokas infrastruktuuri on keskeinen kilpailuetu niin yrityksille ja yksityisille ihmisille kuin kunnille ja valtioillekin.

Suomi sopii erinomaisesti esimerkiksi hyvin toimivasta infrastruktuurista. Tuoreiden tutkimusten mukaan Suomen infrastruktuuri - liikenne, asumistaso, energiahuolto, kommunikaatio ja yleinen elinympäristön laatu - on maailman huipputa.

Tekla on kehittyneiden infrastruktuurien hallinnassa suunnannäyttäjää. Teklan teknologia ja tuotteet on kehitetty edelläkävijäympäristössä. Yhtiön strategisena päämääränä on olla infrastruktuurien hallintaohjelmistojen ykköstoimittaja valituilla segmenteillä.

Ihmiset rakentavat, käyttävät sähköä ja vettä ja kunnallisia palveluja kaikkialla maailmassa. Tietotekniikan mahdollisuudet kehittyneen elinympäristön hallinnassa ovat valtavat.

Näistä tosiasioista kumpuavat Teklan tulevaisuuden mahdollisuudet, kasvu ja menestys.

MENESTYSTÄ KOTIMAASSA JA GLOBAALISTI

Vuonna 2001 Tekla-konsernin liikevaihto kasvoi 48 prosenttia ja liikevoitto kolminkertaistui edellisvuoteen verrattuna.

Olemme tyytyväisiä vuoden tulokseen, joka ylitti kolmannen neljänneksen osavuositarkastuksessa esittämämme odotukset. Ennakoitua parempi tulos johtui marras-joulukuussa vilkastuneista toimituksista pääliiketoiminta-alueillamme.

Vuoden 2001 aikana pääsimme kolme vuotta sitten aloittamassamme kansainvälistymisprosessissa tilanteeseen, jossa yhtiön globaali verkosto on pääpiirteissään valmis. Kertomusvuoden aikana toimintansa aloittivat tytäryhtiömme Brasiiliassa ja edustustomme Yhdistyneissä Arabiemiirikunnissa. Japanin edustustomme sai tytäryhtiön aseman. Tekla on nyt kansainvälinen yhtiö, joka toimii 12 maassa ja kaikissa maanosissa.

Kansainvälisen läsnäolon onnistunut rakentaminen on vaatinut kaikkien funktioiden – yhtä lailla myynnin ja asiakaspalvelun, markkinoinnin ja viestinnän kuin henkilöstöhallinnonkin nostamista kansainväliselle tasolle.

Pohjois-Amerikan haastavilla markkinoilla nousimme kertomusvuoden loppuun mennessä kilpailemaan teräsrakennesuunnittelun ohjelmistojen markkinajohtajuudesta. Lujitimme asemaamme myös Ranskan ja Ison-Britannian teräsrakentamisen ohjelmistomarkkinoilla. Solmimme Japanin teräsrakenneteollisuuden kanssa merkittävän yhteistyösopimuksen, joka vie mallipohjaisuuden ideaa Japanissa eteenpäin ja lisää mielenkiintoa Teklaa ja sen tuotteita kohtaan.

Sähkönjakelun ohjelmistotoimittajana olemme Pohjois-Euroopassa vahva tekijä. Luottamuksesta Teklan osaamiseen kertoo se, että Vattenfall valitsi Xpowerin tehostamaan jakeluverkkojensa hallintaa Suomessa. Vattenfallin päätös yhtenäistää verkkojärjestelmänsä on edelläkävijäratkaisu kotimaassa, mutta erityisesti kansainvälisessä tarkastelussa.

Kunta-alan ja kunnallisten laitosten ohjelmistotoimittajana olemme ykkönen kotimaassa ja lujittamassa jalansijaamme muissa pohjoismaissa. Infrastructure Resource Management -konseptiimme perustuvan kuntatietojärjestelmän kehityshankkeessa on nyt mukana 17 suomalaista kuntaa. Uusi, paikatiedon ja infrastruktuuritiedot yhdistävä kuntatietojärjestelmä otetaan kunnissa käyttöön vuoden 2002 aikana.

FOKUSOINTI KANSAINVÄLISIIN MARKKINOIHIN

Kertomusvuonna Tekla fokusoi liiketoimintojaan ja luopui niistä tuotteista, joilla ei ole mahdollisuuksia kansainvälistymiseen. Teklalla on nyt kolme kansainvälistä tukijalkaa – rakentaminen, energia ja julkishallinto.

Enfo Group Oyj:ltä elokuussa ostettu ohjelmistoliiketoiminta täydentää Teklan energia-alan tarjontaa myynnin, asiakashallinnan ja energianmittauksen ohjelmistotuotteilla ja nostaa meidät energia-alan ohjelmistotoimittajien valiojouk-

Kenelle?

Tuotteet ja palvelut on tarkoitettu infrastruktuurien hallintaan; rakentamisessa, energian myynnissä ja jakelussa ja julkisella sektorilla.



Mitä?

Tekla kehittää ja toimittaa mallipohjaiseen teknologiaan perustuvia tuotteita.

Miten?

Tekla tarjoaa asiakkaille globaalisti kattavan valikoiman tuotteita ja palveluita lisäarvoa tuottavan yhteistyöverkostonsa kautta.

koon Euroopassa. Kaupan tuloksena Teklaan syntyi uusi liiketoimintakokonaisuus, joka sai nimekseen Energy & Utilities. Enfo-kauppa vahvisti myös kunnille ja julkisille laitoksille kehitettyä Public Infra -tuoteperhettä.

Tekla luopui Xenvi- ja Xcable-liiketoiminnasta ja Xfores-tin kehittämisestä. Näistä aiemmin vastannut liiketoimintalueemme keskittyy kehittämään johtamisjärjestelmiä Suomen puolustusvoimien kanssa. Puolustusvoimat ja Defence -liiketoimintalue tekivät kertomusvuoden lopussa merkittävän toimitussopimuksen, joka syventää ja laajentaa yli kymmenen vuotta jatkunutta yhteistyötä.

MARKKINOITA NOPEAMPAAN KASVUUN

Myös vuonna 2002 pyrimme kasvamaan ohjelmistotuotemarkkinoiden yleistä kasvua nopeammin ja parantamaan kannattavuuttamme. Arvioimme liikevaihdon vuonna 2002 kasvavan yli 30 prosenttia ja liikevoiton nousevan 10 prosentin tasolle. Tähän meillä on hyvät lähtöasetelmat. Olemme rakentaneet riittävän kansainvälisen läsnäolon, meillä on valitsemillamme alueilla tuotejohtajuus ja asiakkaamme luottavat meihin. Tämän vahvistaa muun muassa tuore asiakastytyväisyystutkimus.

Keskeistä toimintamme kehittämässä on asiakkaidemme kuunteleminen ja kohdemarkkinoidemme entistä parempi ymmärtäminen. Tätä varten olemme rakentaneet globaalin toimintatapamme. Se yhdessä johtavien tuotteidemme ja kumppaniemme tarjonnan kanssa on valmiina vastaamaan markkinoiden haasteisiin.

Vuoden 2001 aikana tehdyn työn tuloksena meillä on tarjontakokonaisuus, jota voimme kumppaniemme kanssa viedä eteenpäin entistä määrätietoisemmin, suunnitelmallisemmin ja ennustettavammin – viihtyisän ja tehokkaan elinympäristön rakentamiseksi ja asiakkaidemme parhaaksi.

Haluun kiittää asiakkaitamme luottamuksesta meitä kohtaan sekä henkilöstöämme ja yhteistyökumppaneitamme menestyksekkäästä toiminnasta yhteisten tavoitteiden saavuttamiseksi.

Maaliskuussa 2002

Seppo Ruotsalainen
toimitusjohtaja

Rakentaminen

Liiketoiminta-alue Building & Construction kehittää integroituja, mallipohjaisia sovelluksia ja palveluja rakennusteollisuudelle. Teräsrakenteiden suunnitteluun kehitetty Xsteel on Teklan kansainvälistynein tuote, jolla on tuhansia käyttäjiä yli 50 maassa.

Uusi, multimateriaalirakenteiden mallintamiseen kehitetty Xengineer laajentaa Teklan potentiaalista asiakaskuntaa merkittävästi.

Tärkeitä tapahtumia vuonna 2001

- > *Berliiniläisen kumppanin liiketoiminnan osto vahvisti Saksan tytäryhtiötä*
- > *Merkittävä yhteistyösopimus Japanin teräsrakenneteollisuuden kanssa*
- > *Myynti Pohjois-Amerikassa kasvoi selvästi*
- > *Asema Ranskassa ja Isossa-Britanniassa lujittui* [> NEWS](#)
- > *Myynti Kaakkois-Aasiassa ja Australiassa odotettua parempaa*
- > *Xsteel 7.0 lanseerattiin markkinoille* [> NEWS](#)
- > *Uuden Xengineerin pilottiprojektit onnistuneesti läpi* [> NEWS](#)

Building & Construction

*Teklan Building & Construction
-liiketoiminta-alueen johtaja
Risto Rätty, DI. Teklassa
vuodesta 1986 alkaen.*



Kasvun takana ovat huipputuote ja globaali verkosto yhdistettynä paikalliseen läsnäoloon. Ne ovat Building & Construction -liiketoiminta-alueen vahvuuksia myös tulevaisuudessa, kun globalisaation vaikutukset alkavat näkyä rakennusteollisuudessa.

> Liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi lähes 33 prosenttia ja oli 18,05 miljoonaa euroa. Kansainvälisen liiketoiminnan osuus liikevaihdosta oli 97 prosenttia. Liiketulos oli 3,83 miljoonaa euroa.

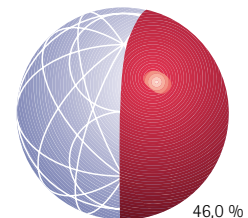
Liiketoiminta-alueen myynnistä kolmannes tuli Pohjois-Amerikasta. Xsteelin myynti alueella eteni hyvin: edellisvuoteen verrattuna myynti kasvoi 53 prosenttia. Yhdysvaltain terrori-iskujen vaikutus myyntiin jäi vähäiseksi.

Mallipohjaisten työkalujen käytössä Pohjois-Amerikan rakennusteollisuus on Eurooppaa jäljessä, mutta 3D-mallinnus kasvattaa Yhdysvalloissa ja Kanadassa suosiotaan. Tuottavuutta tehostaville, Xsteelin kaltaisille ohjelmistotuotteille on kysyntää. Markkinajohtajaksi nousutta Xsteeliä pidetään pääkilpailijaansa joustavampana ja laadukkaampana tuotteena.

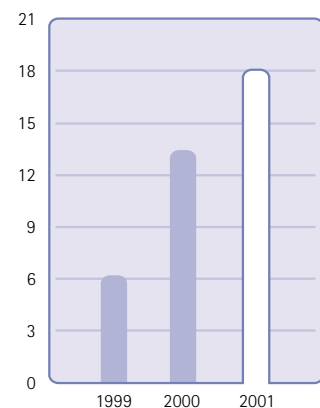
Myynti kehittyi odotusten mukaisesti myös Isossa-Britanniassa ja Ranskassa sekä Kaakkois-Aasiassa ja Australiassa. Saksassa rakennusteollisuuden laskusuhdanne heijastui myyntiin. Rakentaminen hidastui myös Japanissa, jossa myynti ei edennyt odotetusti. Markkinoiden liikkeellelähtö on Japanissa hitaampaa kuin Pohjois-Amerikassa ja Euroopassa.

Kasvu on nyt tasaantunut. Myynnin odotetaan vilkastuvan, kun markkinat uusilla suurilla alueilla lähtevät liikkeelle.

Osuus konsernin liikevaihdosta 2001



Liikevaihto, milj. euroa



Avainluvut

	2001	2000	muutos %
Liikevaihto, milj. euroa	18,05	13,58	32,9
Kv. liiketoiminnan osuus %	97	98	
Liiketulos, milj. euroa	3,83	3,34	14,7
Liiketulos liikevaihdosta %	21,2	24,6	

Tulevaisuus

Teklan tavoitteena on olla rakennesuunnittelun ohjelmistotuotteiden globaali ykköstoimittaja. Terärakentamisen mallinnuksessa sillä on nyt johtava asema maailmanlaajuisesti. Uusi, multimateriaalimallinnukseen kehitetty Xengineer-konsepti laajentaa Teklan tuotepalettia teräksestä betoni- ja yhdistelmäarakenteiden suunnitteluun. Betonirakentamisen volyymi on maailmalla moninkertainen teräsrakentamiseen verrattuna. Yhdistelmärakenteet ovat suosittuja moderneissa kohteissa.

Vuoden 2002 alussa julkistettu Xengineer avaa Teklalle uutta asiakaspotentiaalia. Pohjois-Amerikan ja Ison-Britannian markkinoilla Xengineerin kohderyhmää ovat teräs- ja betonirakenteita suunnittelevat konsultti- ja insinööritoimistot sekä betonivalmistajat. Pohjoismaissa monipuolisen Xengineerin asiakaskuntaa ovat nykyisin jo Xsteeliä käyttävät konsultti- ja insinööritoimistot, jotka vastaavat rakennesuunnittelusta kokonaisuudessaan.

Teklan vahvuuksia rakennesuunnittelun ohjelmistomarkkinoilla ovat johtavan teknologian ja huipputuotteiden lisäksi globaali verkosto ja paikallinen läsnäolo. Tekla pystyy takaamaan asiakkaalle paikallisen tuen joko itse tai kumppaninsa kautta kaikilla markkina-alueillaan. Vastaavantasoisista kansainvälistä verkostoa yhdistettynä vahaan paikalliseen läsnäoloon ja käyttäjätukeen ei kilpailijoilla ole.

Globaalin verkoston edut korostuvat entisestään, kun globalisaation vaikutukset alkavat näkyä rakennusteollisuudessa. Jo nyt yhä useammat Teklan asiakkaat ovat verkotumassa ja odottavat samaa myös ohjelmistotoimittajiltaan. Maailmanlaajuisesti toimivat konsulttiyhtiöt ja suunnitteluryhmät arvostavat ohjelmistotuotteita, joita ne voivat tehokkaasti käyttää läpi koko projektiketjun ajasta ja paikasta riippumatta, mutta jotka samalla pystyvät vastaamaan kohdemaiden paikallisten normistojen vaatimuksiin.

Liiketoiminta-alue Building & Construction uskoo kasvun jatkuvan. Parhaat kasvunäkymät ovat Pohjois-Amerikassa ja Japanissa, joissa rakentamisen volyymi on suuri ja joissa mallipohjaiset suunnittelutyökalut ovat raivaamassa jalansijaa. Japanin teräsrakenneteollisuuden kanssa solmitun yhteistyösopimuksen odotetaan näkyvän myynnissä vuoden 2002 aikana. Tekla on lujittamassa läsnäoloaan myös vuoden 2008 olympialaisiin valmistautuvassa Kiinassa. Lisäksi Tekla on käynnistänyt keskustelut jälleenmyyntisopimuksesta venäläisen ohjelmistotoimittajan kanssa.

Kasvuodotuksia tukee yhtenäiseksi hiottu, globaali toimintatapa, jonka kehittämiseen liiketoiminta-alue panosti vuoden 2001 aikana merkittävästi.



Joseph Burns,
Thornton – Tomasetti Engineers:

"KOLMIULOTTEISESSA TUOTE-MALLINNUKSESSA ON TULEVAISUUS"

> Thornton-Tomasetti Engineers on yksi maailman johtavista rakennesuunnitteluyrityksistä. Thornton-Tomasetti Groupiin kuuluva yritys on kansainvälisesti tunnettu innovatiivisesta rakennesuunnittelusta. Se on mukana mitä erilaisimmissa projekteissa, joihin mahtuu niin urheiluareenoita, museoita, sairaaloita, kouluja kuin pilvenpiirtäjiäkin.

Thornton-Tomasetti Engineers alkoi käyttää Xsteeliä kaksi vuotta sitten. Xsteeliin sen tutustutti Lontoossa toimiva yhteistyökumppani, rakennesuunnitteluyritys Whitby Bird & Partners.

"Whitby Bird & Partners on ollut kansainvälisten standardien kehityksen eturintamassa, soveltanut Xsteeliä suunnitteluprosessin alkuvaiheissa ja käyttänyt malleja menestyksekkäästi kilpailuttamisessa. Olemme saaneet sieltä apua teknisessä osamisessa ja henkilöstön Xsteel-koulutuksessa", kertoo Thornton-Tomasetti Engineersin suunnittelujohtaja Joseph Burns.

"Rakennusalan tulevaisuus on kolmiulotteisessa materiaalmallinnuksessa. Teklan sitoutuminen kansainvälisiin standardeihin ja muihin yhteistyön välineisiin on välttämätöntä, jotta globaali yhteisö voi käyttää mallin tarjoamaa tietoa hyväkseen."

Tällä hetkellä yritys käyttää Xsteeliä 25-kerroksisen teräsrakenteisen asuintalon ja jalkapallostadionin suunnittelussa. Burnsilla itsellään on yli 20 vuoden kokemus rakennesuunnittelusta ja vanhojen rakennusten tutkimus- ja korjaustöistä. Sekä arkkitehtuurin että rakennesuunnittelun korkeakoulututkinnon suorittanut Burns on erikoistunut monimateriaalirakenteiden suunnitteluun, mm. maanjäristyksen kestäviin rakenteisiin.

"Teen rakennusten suunnittelussa yhteistyötä monien ammattilaisten, esimerkiksi arkkitehtien, insinöörien, urakoitsijoiden ja asiakkaiden kanssa. Kommunikointi toisten ammattilaisten ymmärtämällä kielellä on olennaista. Valitettavasti kaikki eivät toimi samalla CAD-alustalla, ja näin ollen tiedonsiirtotavat ovat ratkaisevia. Hyvässä arkkitehtuurissa hyvä yhteistyö ja kommunikaatio ovat elintärkeitä."

Energia

Liiketoiminta-alue Energy & Utilities kehittää ja toimittaa energiayhtiöiden liiketoiminnallista ja operatiivista tehokkuutta parantavia ratkaisuja. Verkkotiedon hallintatuote Xpower on käytössä yli 70 yrityksessä, laskutus- ja asiakashallintajärjestelmä noin 50 yrityksessä. Tuoteperheeseen kuuluvat myös energian mittaustiedon hallinnan ja taselaskennan ohjelmistot.

Tärkeitä tapahtumia vuonna 2001

- > Xpower Latvenegolle Latviaan ja Graningelle Ruotsiin
- > HEW:n Xpower-projekti Hampurissa menestyksekkäästi loppuun
- > Xpower käyttöön Kuala Lumpurissa Malesiassa
- > Tuotetarjonta laajeni energian myyntiin ja mittaukseen Enfo-kaupan myötä [> NEWS](#)
- > Organisaatio uudistui Enfo-kaupan jälkeen; uudeksi nimeksi Energy & Utilities
- > Xpower 6.2 lanseerattiin markkinoille
- > Vattenfall valitsi Xpowerin jakeluverkkojensa hallintaratkaisuksi Suomessa

Energy & Utilities

Enfolta ostettu ohjelmistoliiketoiminta nosti Teklan energia-alan ohjelmisto-toimittajien valiojoukkoon Euroopassa. Uudelleen organisoitu ja uuden nimen saanut liiketoiminta-alue Energy & Utilities on nyt aiempaa merkittävästi vahvempi ja laaja-alaisempi toimittaja, jolla on kyky vastata energia-alan muuttuviin tarpeisiin.



*Jukka Rouhe, DI,
Teklan Energy & Utilities
-liiketoiminta-alueen johtaja
31.1.2002 saakka.
Teklassa vuodesta
1999 alkaen.*

➤ Liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi 116 prosenttia ja oli 12,98 miljoonaa euroa. Kansainvälisen liiketoiminnan osuus liikevaihdosta oli 36 prosenttia. Liiketulos oli -1,16 miljoonaa euroa.

Kertomusvuoden kohokohtia olivat Latvian kansallisen energiayhtiön Latvenergon ja ruotsalaisen Graningen kanssa solmitut sopimukset Xpower-toimituksista. Latvenergo toimittaa sähköä noin 1,1 miljoonalle asiakkaalle, Graninge taas on Ruotsin suurimpia sähkönjakelijoita. Kertomusvuoden aikana valmisteltiin Vattenfallin kanssa laaja yhteistyösopimus, joka allekirjoitettiin vuoden 2002 alussa. Hampurissa Saksassa toimivan HEW:n (Hamburgische Electricitäts-Werke) Xpower-käyttöönotto vietiin suunnitellussa laajuudessa onnistuneesti päätökseen. Yhteistyö HEW:n kanssa jatkuu edelleen. Myös Malesian kansallisen sähkölaitoksen Tenaga Nasional Berhadin Xpower-projekti Kuala Lumpurin high-tech-alueella saatiin menestyksekkäästi loppuun ja jatko-yhteistyöstä sovittiin.

Vuoden merkittävin asia oli Enfo Group Oyj:ltä ostetun energia-alan ohjelmistoliiketoiminnan integroiminen Teklaan.

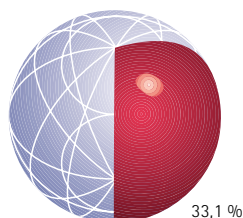
Enfo-kaupan tuloksena Teklan energia-alan tuotetarjonta laajeni energian jakelusta energian myyntiin ja mittaukseen. Voimien yhdistämisessä syntynyt uusi liiketoimintakokonaisuus nousi niin liikevaihdoltaan ja henkilöstömäärältään kuin tuotetarjonnaltaan ja asiakasmäärältäänkin kärkijoukkoon Euroopassa.

Liiketoiminta-alueen vanha nimi Energy Distribution ei enää vastannut todellisuutta: uusi liiketoimintakokonaisuus sai nimekseen Energy & Utilities.

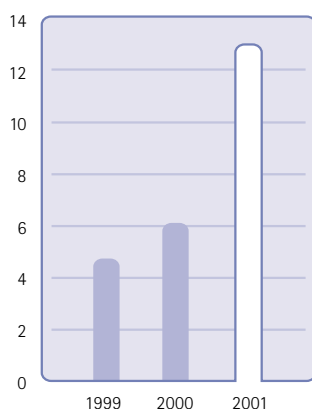
Uuden liiketoimintakokonaisuuden käynnistäminen ja uuden liiketoiminta-alueen organisaation rakentaminen ajoituivat vuoden kahdelle viimeiselle neljännekselle. Yhdistymisprosessi vaati voimavaroja ja heijastui osittain liiketoiminta-alueen myyntiin. Yhdistymisen synergiahyödyt osoittautuivat arvioitua suuremmiksi. Päällekkäisten toimintojen karsiminen johti yt-neuvottelujen jälkeen henkilöstön vähentämiseen.

Liikevaihdon myönteisessä kehityksessä näkyi Enfo-kaupassa Teklalle siirtyneiden ohjelmistotuotteiden vahva asema energia-alan myynti- ja asiakastiedon hallinnassa. Ker-

Osuus konsernin liikevaihdosta 2001



Liikevaihto, milj. euroa



Avainluvut

	2001	2000	muutos %
Liikevaihto, milj. euroa	12,98	6,01	116,0
Kv. liiketoiminnan osuus %	36	83	
Liiketulos, milj. euroa	-1,16	-1,08	-7,4
Liiketulos liikevaihdosta %	-8,9	-18,0	

tomusvuoteen ajoittui myös suomalaisten sähköyhtiöiden valmistautuminen euroaikaan. Teklan myynti- ja asiakashallinnan järjestelmiä käyttävien asiakkaiden siirtyminen euroaikaan sujui suunnitellusti ja sovitussa aikataulussa.

Tulevaisuus

Tekla on kotimaassaan Suomessa energia-alan ohjelmistotoimittajien markkinajohtaja. Sekä verkkotiedon hallinta että laskutus- ja asiakashallintaratkaisulla on vahva asema Suomessa toimivissa energiayhtiöissä.

Teklan asemaa lujittaa entisestään se, että Vattenfall valitsi Xpowerin Suomen verkkoliiketoimintojensa keskeiseksi ratkaisuksi jakeluverkon hallintaan. Teklan toimittama mallipohjainen käytöntukijärjestelmä otetaan käyttöön Vattenfallin koko toimialueella Suomessa vuoden 2002 aikana.

Kilpailun kiristymisestä Suomessa on kuitenkin merkkejä. Niihin Tekla vastaa panostamalla asiakaspalveluun ja jälkimarkkinointiin.

Teklan tuotetarjonnan laajentuminen Enfo-kaupan tuloksena on otettu sekä kotimaisessa että kansainvälisessä asiakaskunnassa myönteisesti ja kiinnostuneesti vastaan. Energia-alalla Euroopassa tapahtuvat muutokset, jotka tähtäävät energian myynnin avaamiseen kilpailulle ja energiayhtiöiden toiminnan tehostamiseen, ovat lähivuosien aikana kiihtymässä.

Laajentuneen tuotetarjontansa ansiosta Tekla on nyt entistäkin vahvempi ja laaja-alaisempi vaihtoehto energia-alan kansainvälisillä ohjelmistomarkkinoilla. Teklan asemaa Euroopan markkinoilla lujittaa myös se, että Pohjoismaat ovat olleet sähkömarkkinoiden vapautumisessa edelläkävijöitä: muutokset, jotka Keski-Euroopassa ovat vielä edessä, ovat Pohjoismaissa arkipäivää. Markkinoiden vapautumiskehitys Pohjoismaissa ja jakeluyhtiöiden tarve hyödyntää huipputeknologiaa ovat tarjonneet erinomaisen alustan Teklan verkkotiedon hallintaan tarkoitettujen ratkaisujen samoin kuin myynti- ja asiakastiedon hallinnan ratkaisujen tuotekehitykselle.

Pohjoismaista alkanut sähkömarkkinoiden vapautuminen etenee Keski-Euroopassa. Teklan markkinointitoimenpiteet seuraavat markkinoilla tapahtuvaa kehitystä. Painopistealueena on nyt Pohjoismaiden lisäksi myös Keski-Eurooppa.

Kansainvälistymisen keihäänkärkenä on Xpower. Teklan osaaminen yhdessä Enfo Group Oyj:ltä hankittujen liiketoimintojen kanssa mahdollistaa vientitarjonnan merkittävän laajentamisen.



Vattenfall Oy:n toimitusjohtaja Maija-Liisa Friman: "LUOVUUDELLA JA YHTENÄISILLÄ TOIMINTATAVOILLA LÄHELLE ASIAKASTA"

> "Meidän tavoitteenamme Suomessa on olla yhtiö, jolla on tyytyväiset ja uskolliset asiakkaat. Tähän päästään olemalla luova ja edelläkävijä. Asiakkaille on pystyttävä tarjoamaan monipuolisia palveluja kustannustehokkaasti", sanoo toimitusjohtaja Maija-Liisa Friman Vattenfall Oy:stä.

Friman aloitti ruotsalaisen energijätin Suomen-tytäryhtiön Vattenfall Oy:n toimitusjohtajana pari vuotta sitten. Tänä aikana Vattenfallin strategiaa on viety yhä asiakaslähtöisempään suuntaan. "Asiakasajattelu korostuu, kun energia-alan arvoketju jaetaan tuotantoon, myyntiin ja jakeluun. Jokaisen näistä arvoketjun osista on pystyttävä toimimaan asiakaslähtöisesti ja niillä on oltava itsenäiset, omin meriitein hankitut asiakkaat."

Toimintatapojen yhtenäistäminen on toinen Vattenfallin strategisista tavoitteista. Asiakkaille päin tämä näkyy yhtenäisenä ja tasalaatuisena asiakaspalveluna.

Yhtenäisyyteen pyritään myös tietoteknisissä valinnoissa. Teklan ratkaisut ovat keskeisessä asemassa, kun Vattenfall Oy toteuttaa uutta IT-strategiaansa. Vattenfall valitsi vuoden 2002 alussa Teklan Xpowerin tehostamaan jakeluverkkojensa hallintaa Suomessa. Vattenfallin päätös yhtenäistää verkkojärjestelmänsä on edelläkävijäratkaisu kotimaassa, mutta erityisesti kansainvälisessä tarkastelussa.

"Tavoitteena on korvata nykyiset erilaiset järjestelmät harvoilla yhteensopivilla ratkaisuilla. Tässäkin pyritään kustannustehokkuuteen ja tasalaatuisuuteen", Friman korostaa.

Vattenfall Oy:llä on Suomessa 350 000 asiakasta ja noin 14 prosentin osuus markkinoista. Yhtiö on jo pitkällä toimintojen eriyttämisessä. Vattenfall Sähkönmyynti myy sähköä, energiankäytön ulkoistamisratkaisuja sekä ympäristö- ja energiansäästöpalveluja koko Suomessa. Heinäkuussa 2002 aloittava Vattenfall Verko Oy on syntyessään Suomen suurin sähkönjakeluyhtiö.

Kunnat ja vesi

Teklan kehittämä Infrastructure Resource Management -konsepti (IRM) tarjoaa tietoteknisesti aivan uudentyyppisen, mallipohjaisen alustan kuntien toiminnan tehostamiseen ja palvelujen kehittämiseen. Public Infra -liiketoiminta-alueen tuoteperheeseen kuuluvat kuntatiedon hallintaan kehitetty Xcity, vesi- ja jätevesiverkostojen hallintaan suunniteltu Xpipe sekä Enfo-kaupan myötä tulleet, kunnille ja vesilaitoksille tarkoitetut laskutus- ja asiakashallintaratkaisut.

Tärkeitä tapahtumia vuonna 2001

- > 17 suomalaista kaupunkia mukaan uuden kuntatietojärjestelmän kehittämiseen [> NEWS](#)
- > Internet-kuntatietopalvelut käyttöön useassa suomalaiskaupungissa ja Helsingborgissa Ruotsissa
- > Internet-pohjainen hyvinvointi-barometri käyttöön Turussa
- > Xpipe kasvatti suosiotaan
- > Enfo-kauppa vahvisti tuotepalettia [> NEWS](#)
- > Yhteistyö Espoon kaupungin kanssa tiivistyi [> NEWS](#)

Public Infra

Kunta-alan tarve tehostaa toimintojaan ja halu kehittää sähköisiä palveluja yhä aktiivisemmin lisäävät kiinnostusta Teklan teknologiaa ja tuotteita kohtaan. Liiketoiminta-alue Public Infra uskoo IRM-konseptiinsa perustuvan yhdyskuntamallin menestyvän myös kansainvälisesti.



Teklan Public Infra -liiketoiminta-alueen johtaja Leif Granholm, DI. Teklassa vuodesta 1979.

➤ Liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi noin 60 prosenttia ja oli 4,06 miljoonaa euroa. Liiketulos oli -0,30 miljoonaa euroa.

Kasvu perustuu ennen kaikkea Teklan vahvistuneeseen ja entistä laadukkaampaan tuotetarjontaan. Lisäksi kertomusvuoden alussa toteutettu organisaatiouudistus selkeytti liiketoiminta-alueen fokusta ja paransi toiminnan tehokkuutta.

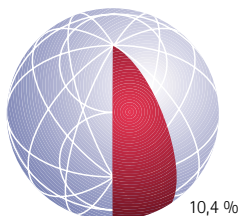
Kasvun taustalla on myös kuntien ja niitä lähellä olevien organisaatioiden tarve ja halu tehostaa toimintaansa ja luoda aitoja sähköisiä palveluja asiakkailleen. IRM-konsepti tähtää kuntien näkökulmasta suunniteltuun integroituun toiminnanohjausjärjestelmään: yhteen varastoon kerättyä, reaaliaikaisen ehdoilla mallinnettua tietoa voidaan tehokkaasti käyttää eri tarkoituksiin. Paikka-, väestö- ja infrastruktuuritiedoista syntyvästä yhdyskuntamallista voidaan tuottaa monipuolisia, hyvin erityyppisen tiedon käyttäjiä palvelevia informaatio- ja asiointipalveluja.

IRM-konseptiin perustuvan uuden kuntatietojärjestelmän kehittämiseen lähti aluksi mukaan kymmenkunta suomalaista kaupunkia. Vuoden 2001 lopussa mukana oli 17 kaupunkia. Uusi tietojärjestelmä otetaan käyttöön vuoden 2002 aikana.

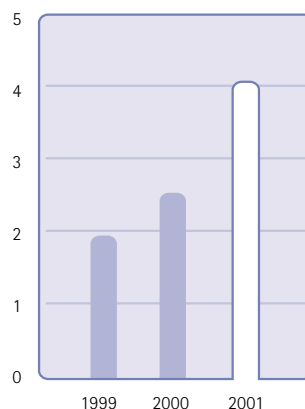
Teklan Enfo Groupilta ostamaan liiketoimintaan kuului myös kunnille ja kunnallisille laitoksille tarkoitettuja tuotteita ja järjestelmiä, jotka sopivat erittäin hyvin Public Infra -liiketoiminta-alueen tarjontaan.

Tekla sai kaupassa kaksi uutta, kuntien ydintoimintoihin suunniteltua tuotetta: Tekla Community on kunnan laskutuksen ja asiakashallinnan järjestelmä ja Tekla Aqua sovellus vesilaitosten laskutukseen, mittauksien hallintaan ja asiakashallintaan. Tekla Community antaa myös kuntalaiselle uudenlaisia mahdollisuuksia. Hän voi käydä itse katsomassa maksujaan, anoa maksuaikoihin tarvittaessa muutoksia ja maksaa laskut sähköisesti.

Osuus konsernin liikevaihdosta 2001



Liikevaihto, milj. euroa



Avainluvut

	2001	2000	muutos %
Liikevaihto, milj. euroa	4,06	2,54	59,8
Liiketulos, milj. euroa	-0,30	-0,69	56,5
Liiketulos liikevaihdosta %	-7,4	-27,2	

Tulevaisuus

Public Infran kehittämät tuotteet ovat Suomessa markkina-johtajia. Suomi ja Pohjoismaat ovat edelleen liiketoiminta-alueen ydinmarkkina-alueita, mutta Tekla näkee mahdollisuuksia myös muualla Euroopassa.

Paikallishallinnon asema eri maissa vaihtelee, mutta viranomaiset tarvitsevat kaikkialla samoja tietoja väestöstä, yrityksistä, rakennuksista, tonteista ja toimipaikoista. Kansainvälistymistä tukee Teklan tiedonhallintaan kehittämä teknologia, jonka ansiosta tietojärjestelmät voidaan joustavasti sovittaa paikallishallinnon tarpeisiin eri maissa.

Toiminnan yleisen tehostamistarpeen ja palvelujen kehittämisen lisäksi kunta-alalla on kasvavaa kiinnostusta ulkoistamiseen. Ulkoistaminen vaatii entistä parempaa tietojen hallintaa, mikä vahvistaa Teklan tiedonhallintaan kehittämän teknologian kilpailukykyä entisestään.

Kunnat ovat myös yhä halukkaampia siirtymään nopeasti sähköiseen asiakaspalveluun. Tekla kehittää kuntien kumppanina aitoja, tehokkuutta lisääviä sähköisiä palveluja.

Vuonna 2002 Public Infran tuotekehitys painottuu kuntien kiinteän omaisuuden hallintaan tarkoitettujen sovellusten kehittämiseen osaksi Xcity-järjestelmää.



**Marketta Kokkonen,
Espoon kaupunginjohtaja:**

"VOIMAVARAT IHMISTEN HOITAMISEEN JA PALVELEMISEEN"

> "Tietotekniikan hyödyntämisessä on tärkeintä, että se vapauttaa henkilöstömme voimavaroja sinne, missä ihmistä eniten tarvitaan: hoitamaan ja palvelemaan kaupunkimme asukkaita", korostaa Espoon kaupunginjohtaja Marketta Kokkonen.

"Informaatioteknologialla voidaan myös luoda uudenlaista vuorovaikutteisuutta ja uudenlaisia osallistumisen välineitä kuntalaisille", Kokkonen lisää.

Noin 216 000 asukkaan Espoo tunnetaan Suomen high-tech-kaupunkina. Se kasvaa 1,5–2 prosentin vuosivauhtia. Kaupungissa asuu maan koulutetuin väestö, jolla on korkeat vaatimukset myös kotikuntansa tarjoamia palveluja kohtaan. Lapsiperheitä on paljon, mikä tuo haasteita erityisesti päivähoitolle, koulupalveluille ja terveydenhoidolle.

Espoo on informaatioteknologian hyödyntäjänä kunta-alan edelläkävijä Suomessa. Yhteistyö Teklan kanssa on viime vuosina entisestään tiivistynyt. Vuoden 2002 alussa käyttöönotettu Teklan laskutus- ja maksunvalvontajärjestelmä tehostaa Espoon toimintaa ja parantaa asukkaiden palvelua. Xcityä käyttävä Espoo on mukana myös Teklan IRM-kehityshankkeessa (Infrastructure Resource Management), jonka tuloksena syntyy uusi järjestelmä kunnallisen tiedon hallintaan ja hyödyntämiseen. Vuoden 2003 alkuun mennessä käyttöönotettava kuntatietojärjestelmä tukee Espoon kaupungin e-palvelujen kehittämistä.

Puolustus- voimat

The background of the entire page is a grayscale aerial photograph of a city, likely Helsinki, showing a grid of streets and buildings. Two fighter jets, possibly F/A-18 Hornets, are flying in the sky. One jet is in the foreground, flying towards the right, and another is further back and higher up, also flying towards the right.

Liiketoiminta-alue Defence keskittyy jo yli kymmenen vuotta jatkuneeseen yhteistyöhön Suomen puolustusvoimien kanssa. Näkymät ovat lupaavat.

Tärkeitä tapahtumia vuonna 2001

- > *Toimintoja fokuoitiin: Xenvi- ja Xcable-liiketoiminta myytiin, Xforestin kehittämistä luovuttiin*
- > *Liiketoiminta-alueen vanha nimi Projects jäi historiaan: uudeksi nimeksi Defence*
- > *Yhteistyö Suomen puolustusvoimien kanssa syventyi*

Defence

Liiketoiminta-alue Defence, aiemmin Projects, kehittää johtamisjärjestelmiä Suomen puolustusvoimien kanssa. Kertomusvuoden lopussa solmittu merkittävä toimitussopimus syventää yhteistyötä entisestään.

Teklan Defence-liiketoiminta-alueen johtaja Petri Raitio. Teklassa vuodesta 1987.



> Liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi 23 prosenttia ja oli 2,73 miljoonaa euroa. Liiketulos oli 0,28 miljoonaa euroa.

Teklan neljäs liiketoiminta-alue, entiseltä nimeltään Projects, vastasi Teklan teknologiaosaamista hyödyntävien, asiakaskohtaisten hankkeiden toteuttamisesta. Kertomusvuoden aikana Tekla fokusoiti liiketoimintojaan luopumalla Xenvi-, Xcable- ja Xforest-tuotteista. Fokusoinnin tuloksena Projects-liiketoiminta-alueen ydintoiminnaksi tuli tiedustelu- ja johtamisjärjestelmien kehittäminen Suomen puolustusvoimien kanssa. Samalla liiketoiminta-alue sai uuden nimen Defence.

Yhteistyö Suomen puolustusvoimien kanssa kasvoi kertomusvuoden aikana noin 50 prosenttia.

Televerkkojen hallintaan kehitetyn Xcable-tuotteen liiketoiminta myytiin puhelinyhtiöiden muodostamalle käyttäjäryhmälle. Liiketoimintakaupan myötä Teklasta siirtyi neljä henkilöä. Ympäristönvalvontaan tarkoitettu Xenvi-tuote myytiin ympäristön mittauslaitteita kehittäväälle Environics Oy:lle.

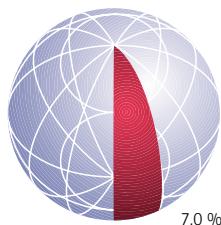
Metsien käytön ja hoidon suunnitteluun tarkoitettua Xforest-järjestelmän kehittäminen päättyi kertomusvuoden lopussa. Tekla sekä Xforestin suurimmat käyttäjät Metsätalouden kehittämiskeskus Tapio ja StoraEnso Oyj ovat sopineet teknologiyhteistyöstä, jonka avulla asiakkaat jatkavat järjestelmän ylläpitoa.

Tulevaisuus

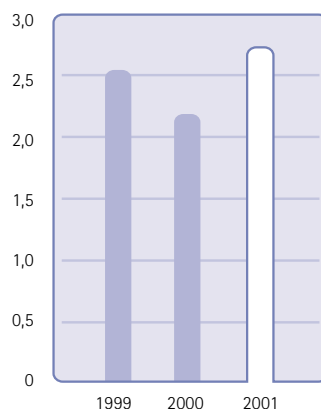
Suomen puolustusvoimat ja Tekla ovat tehneet yhteistyötä jo yli kymmenen vuotta. Vuoden 2001 lopussa Tekla ja Puolustusvoimien Materiaalilaitos solmivat johtamisjärjestelmän toimitussopimuksen, jonka toimitukset ajoittuvat vuosille 2002-2003. Sopimuksen arvo on yli 1,5 miljoonaa euroa.

Puolustusvoimille kehittämässään tiedustelu-, johtamis- ja valvontajärjestelmissä Tekla hyödyntää uusinta teknologiaa. Myös näissä järjestelmissä kiinnostus web-pohjaisia ja mobiilijärjestelmiä kohtaan on kasvussa.

Osuus konsernin liikevaihdosta 2001



Liikevaihto, milj. euroa



Avainluvut

	2001	2000	muutos %
Liikevaihto, milj. euroa	2,73	2,22	23,0
Liiketulos, milj. euroa	0,28	-0,18	255,6
Liiketulos liikevaihdosta %	10,3	-8,1	

Teknologia

Tekla kehittää mallipohjaiseen teknologiaan perustuvia ohjelmistotuotteita, jotka tehostavat infrastruktuurien suunnittelua, hallintaa ja hyväksikäyttöä. Teklan teknologia ja tuotteet vaikuttavat monin tavoin meidän kaikkien arkeen.



*Teklan teknologiajohtaja Kim Nyberg, DI.
Teklassa vuodesta 1991.*

> Perhe X keskusteleee aamiaispöydässä omakotitontin hankinnasta. Rouva X surfaa **Internetiin** katsomaan, missä sijaitsee ajateltua tonttia lähinnä oleva päiväkot. Samalla hän maksaa **päivähoitolaskun**. Perheen keskimäinen haluaa tietää, onko tulevan kodin lähellä luistelukenttää.

Rouva X menee töihin uuteen kauppakeskukseen, joka sai vuoden **teräsrakennepalkinnon**.

Herra X on kunnaninsinööri. Hänen aamupäivänsä kuluu tarkastuskäynnillä asuinalueella, jota parhaillaan laajennetaan. Se merkitsee myös uutta **kunnallistekniikkaa**. Paikalliset asukkaat ovat tyytyväisiä kuullessaan, että pääkatu kaivetaan auki vain kerran.

Illansuussa lähdetään mökille. Matkalla anoppi soittaa ja kertoo, että heillä naapurikunnassa myrsky katkoi sähköjohtoja ja puolet asukkaista on yhä ilman **sähköä**. Rouva X menee saman tien Communicatorilla Internetiin ja näkee, että mökillä **kaikki toimii**.

Mökki-ilta sujuu onnistuneesti saunan, hyvän ruuan ja tulevaisuuden suunnitelmien parissa.

Teklan kehittämä Internet-palvelin mahdollistaa kunnallisten ja kaupallisten palvelujen sijainnin tarkastelun kartalla Internet-selaimessa. Paikka-, väestö- ja infrastruktuuritiedot yhdistävän kuntatietojärjestelmän avulla kehitetään uusia tieto- ja asiointipalveluja.

Tekla Community on kuntien tarpeisiin kehitetty laskutus- ja maksunvalvontaohjelmisto.

Tekla Xsteel on teräsrakenteiden mallinnus- ja suunnitteluohjelmisto, joka lyhentää suunnitteluajoja ja vähentää virheitä.

Infrastructure Resource Management -konseptissa reaali maailman ehdoilla tallennettu tieto kerätään yhteen malliin, josta sitä voidaan käyttää eri tarkoituksiin.

Tekla Xpipella hallitaan vesi- ja jätevesiverkoston sijainti-, käyttö- ja kunnossapitotietoja.

Sähkönjakelussa verkkotietoa voidaan hallita Tekla Xpowerilla: sähköyhtiö saa reaaliajassa tietokoneen ruudulle kytkentätilanteen mukaan väritetyn kartan. Sama tieto voidaan saattaa kaikkien nähtäville sähköyhtiön Internet-sivuilla. Xpower tehostaa ja nopeuttaa vikojen korjausta. Lisäksi Teklalla on energian myyntiin sekä asiakas- ja mittaustiedon hallintaan tarkoitettuja ohjelmistotuotteita.

MALLIPOHJAISSUUS

= Järjestelmän tuntemat käsitteet ja toiminnallisuudet on luotu todellisten ilmiöiden pohjalta käyttäjien ja asiakasorganisaatioiden tarpeisiin.

MARKKINOINTI JA VIESTINTÄ

Teklan viestintästrategia perustuu yhtiön liiketoiminta-strategiaan. Tulevaisuuden haasteita on yrityksen tunnettuuden parantaminen sekä Suomessa että kansainvälisesti. Web on Teklan markkinoinnin ja viestinnän tärkein kanava.

➤ Markkinoinnilla ja viestinnällä on omat erityistehtävänsä ja niihin liittyvät tavoitteet. Lopullinen päämäärä on kummallakin sama: edistää yhtiön liiketoimintaa parantamalla Teklan tunnettuutta ja vahvistamalla Tekla-brandia ja yhtiön mainetta sekä kotimaassa että kansainvälisesti.

Tekla rakentaa systemaattisesti globaalia, aidosti verkostoitunutta toimintatapaa, jota verkossa tapahtuva markkinointi ja viestintä luontevasti tukevat. Yhtiö käynnisti kertomusvuonna konsernisivustonsa kokonaisuudistuksen ja siirsi osan markkinoinnin ja viestinnän prosesseista verkkoon. Uudistuksessa luotiin uusi tekninen alusta, jolle kehitetään monipuolisia, asiakkaita ja muita sidosryhmiä palvelevia verkkopalveluja. Uudistunut konsernisivusto julkistettiin helmikuussa 2002.

Markkinoinnin, viestinnän ja liiketoiminta-alueiden vuoropuhelua vahvistettiin perustamalla yhteinen kehitysryhmä (Tekla Marketing & Communications Council). Se vastaa markkinoinnin ja viestinnän päälinjauksista sekä integroi ja koordinoi Teklasta sidosryhmille suunnatut viestit.

Markkinoinnissa ja viestinnässä verkostomainen toimintatapa näkyy muun muassa vahvojen kumppanuuksien hakemisena. Vuonna 2001 Tekla vahvisti yhteistyöverkostoaan erityisesti sijoittajaviestinnässä.

Enfo-kaupassa Tekla sai lisää henkilöstöä, uusia asiakkaita ja uusia tuotteita. Se toi lisää haasteita sekä viestinnälle että markkinoinnille.

Markkinointi vuonna 2001

Vuoden alussa voimaan tullut Teklan organisaatiouudistus selkeytti markkinoinnin työnjakoa: yhtymätason markkinoinnista vastaa markkinointiyksikkö, tuotemarkkinoinnista vastaavat liiketoiminta-alueet. Toimintaa tehostettiin kehittämällä Tekla way of marketing -prosesseja, jotka ohjaavat myös emon ja tytäryhtiöiden roolijakoa. Kansainvälinen markkinointi sai lisää resursseja.

Asiakastytyväisyystutkimus on Teklassa tärkeä työkalu toimintojen jatkuvalle kehittämiselle. Tuoreimpien tutkimustulosten mukaan Tekla oli vuoden aikana parantanut toimintaansa lähes kaikilla osa-alueilla. Yli 90 prosenttia kaikista vastanneista oli halukas suosittamaan Teklaa ohjelmistotoimittajana. Reilu puolet vastasi tutkimukseen Internetin kautta. [➤ NEWS](#)

Teklan imagokampanja näkyi suomalaisissa talouden ja tietotekniikan lehdissä alkusyksyllä. Lehtimainos kehotti lukijaa ratkomaan petteävän yksinkertaiselta näyttävää tulitikkutehtävää. Kisaan sai osallistua Teklan Internet-sivuilla. Visainen tehtävä veti sivustolle peräti 10 000 uteliasta, joista lähes 6 000 vastasi kilpailukysymyksiin oikein. [➤ NEWS](#)

*Teklan viestintäpäällikkö
Suso Kolesnik, YTM ja
markkinointipäällikkö
Kenneth Fogde, KTM.
Molemmat Teklassa
vuodesta 2000.*



Viestintä vuonna 2001

Vuoden 2000 keväällä aloittaneen viestintäyksikön painopiste oli alkuun viestinnän infrastruktuurin luomisessa ja sijoittajaviestinnän kehittämisessä. Kertomusvuoden aikana viestintä integroitiin yhä kiinteämmin osaksi liiketoimintaa.

Tekla vei viestintäänsä suunnitelmallisesti verkkoon, joka tarjoaa globaalien median ja sisällöllisesti rajattomat mahdollisuudet. Tekla julkisti sijoittajasivuston ensin englanniksi ja sitten myös suomeksi. Sijoittajia entistä nopeammin ja ajankohtaisemmin palveleva media sai myönteistä palautetta ja sijoittui vertailuissa hyvin. Yhtiön omassa sijoittajaviestintätutkimuksessa Teklaa kiitettiin luotettavasta ja totuudenmukaisesta viestinnästä. [NEWS](#)

Myös sidosryhmälehti Tekla News siirtyi verkkoon. Yhdessä verkkolehti ja sijoittajasivusto muodostavat tietovaraston jatkuvasti lisääntyvälle ja kumuloituvalla tiedolle Teklasta ja sen toimintaympäristöstä. Tekla oli esillä myös kansainvälisesti arvostetuissa rakentamisen ja energia-alan julkaisuissa.

Teklan sisäisen tiedonhallinnan ja -jakelun kanava on Intranet, joka palvelee teklalaisia kotimaassa ja kansainvälisesti. Hyvin toimiva Intranet on myös pohja yhtiön verkostomaiselle toimintatavalle. Verkon hyödyntämisen ohella sisäinen viestintä perustuu esimies-alaisviestinnälle: keskustelu ja kyseenalaistaminen ovat osa jokapäiväistä kanssakäymistä organisaation kaikilla tasoilla ja niiden välillä.

Tulevaisuus

Yhtiön tunnettuuden, maineen ja brandin vahvistaminen on entistäkin tärkeämpää verkostoitumiseen perustuvassa liiketoimintamallissa, jossa kumppaneiden ja uusien sidosryhmien määrä kasvaa. Uudistunut konsernisivusto www.tekla.com on tulevaisuudessa keskeinen markkinoinnin ja viestinnän väline.

Yrityksen maine rakentuu pitkäjänteisesti ja siihen vaikuttaa kaikki, mitä yritys ja sen henkilöstö tekevät ja viestivät. Teklan maineen kehittymistä seurataan tiiviisti. Välineinä ovat sekä yleiset maine- ja yrityskuvatutkimukset että yhtiön omat viestinnän onnistumista mittaavat tukimukset.

Myös sisäisen viestinnän kehittäminen globaalisti on keskeinen osa brandin ja yhtiön maineen hallintaa.

Sijoittajaviestintää kehitetään niin, että se palvelee myös piensijoittajia aikaisempaa paremmin. Suomenkielisen sijoittajasivuston lanseeraaminen oli ensimmäinen tärkeä askel.

Vastapainona verkkoviestinnälle Tekla korostaa viestinnässään henkilökohtaisia tapaamisia. Pääomamarkkinapäiviä (Capital Market Day) järjestetään Suomessa vuosittain. Jokaisen osavuosikatsausjulkistuksen yhteydessä pidetään lehdistö- ja analytikkotilaisuudet. Lisäksi Tekla organisoii asiantuntijoidensa ja toimittajien välisiä tapaamisia ja kansainvälisiä toimittajamatkoja, jotka auttavat hahmottamaan yhtiön toimintaa.

HENKILÖSTÖ

> Henkilöstöhallinnolle kertomusvuoden merkittävin haaste oli elokuussa solmittu Enfo-kauppa, joka toi Teklaan noin 180 uutta työntekijää. Teklan omat henkilöstökonsultit olivat yhdistymisprosessissa mukana heti kaupan solmimisen jälkeen. Yhtiö halusi varmistaa, että kahden yrityskulttuurin yhteen saattaminen sujuu sekä uusien että vanhojen teklalaisten näkökulmasta mahdollisimman kitkattomasti.

Yt-neuvottelut käynnistyivät lokakuussa, kun nähtiin, että synergiahyödyt olivat alussa arvioitua suurempia. Joulukuussa päätyneiden neuvottelujen lopputuloksena yhtiöstä irtisanottiin 15 henkilöä Suomessa. Tämän lisäksi 17 määräaikaisen henkilön työsuhdetta ei jatkettu. Teklan Ruotsin-tytäryhtiössä käytyjen yt-neuvottelujen tuloksena irtisanottiin kolme henkilöä.

Yhdistymisprosessissa syntyneen Energy & Utilities -liiketoiminta-alueen kaikki päällikkötehtävät julistettiin avoimesti haettaviksi. Kaikilla, niin uusilla kuin vanhoilla, teklalaisilla oli mahdollisuus hakea uusiin tehtäviin. Tällä tavalla haluttiin taata rekrytointiprosessin oikeudenmukaisuus ja avoimuus.

Henkilöstön kompetenssikartoituksella ja tulevaisuuden osaamistarpeiden arvioinnilla on olennainen rooli Teklan rakentaessa omaa toimintatapaansa Tekla Way of Working. Vuoden 2001 aikana jokaisen teklalaisen osaamisprofiili kartoitettiin ja luotiin tehtäväkohtaiset osaamisvaadeprofiilit. Tiedot vietiin Teklan henkilöstöhallintajärjestelmään, joka antaa mahdollisuuden jatkuvaan ja ajantasaiseen osaamisen johtamiseen ja päivittämiseen.

Tulevaisuus

Henkilöstön kehittäminen Teklassa perustuu jatkuvaan, elinikäisen kehittämisen ja oppimisen periaatteeseen. Yhtiö haluaa varmistaa ja edelleen kehittää henkilöstön työtyytyväisyyttä ja työssä suoriutumista tarjoamalla moduulipohjaisen valmennusportfolion, joka pohjautuu yhtiön ja liiketoiminta-alueiden strategioihin sekä tulevaisuuden osaamistarpeiden analyysiin.



Teklan henkilöstöhallinnosta vastaa kehitysjohtaja Henrik von Hedenberg, DL. Teklassa vuodesta 1999 alkaen.

Tämä Tekla Way of Working -toimintatapa tukeva valmennusohjelma sisältää muun muassa johtamiseen, myyntiin, asiakaspalveluun, markkinointiin, tuotekehitykseen, projektin johtamiseen ja viestintään liittyvät osat.

Tekla Way of Working -valmennusohjelmien lisäksi yhtiö seuraa aktiivisesti alan kansainvälistä kehitystä ja järjestää seminaareja ajankohtaisista aihealueista.

Kertomusvuoden aikana syntynyt kompetenssitietokanta on pohja teklalaisten henkilökohtaiselle kehittämis- ja koulutussuunnittelulle. Yhtiön dynaamisen kehityksen edellyttämät tulevaisuuden osaamistarpeet arvioidaan vuosittain. Vuoden 2002 aikana kompetenssitietokanta laajennetaan kattamaan myös Teklan tytäryhtiöiden henkilöstö.

Maa- ja maailmanlaajuisesti toimivan, nopeasti kasvavan yhtiön haasteena on toteuttaa yhteinen toimintatapa eri maissa ottaen samalla huomioon paikalliset erityispiirteet.

Tekla pyrkii tarjoamaan joustavuutta työn ja perhe-elämän yhteensovittamisessa kehittämällä muun muassa etätyömahdollisuuksia ja tarjoamalla vuoden 2002 alusta alkaen Suomessa toimivalle henkilöstölleen sairaan lapsen tilapäistä hoitopalvelua. Monipuolisella henkilöstön virkistystoiminnalla Tekla haluaa edesauttaa työajan ulkopuolella tapahtuvaa henkilöstön verkostoitumista.

- > *Henkilöstöä vuoden 2001 lopussa 495 (edellisvuonna 297), joista ulkomailla 111*
- > *Henkilöstön määrä kertomusvuonna keskimäärin 382 (268), ulkomailla keskimäärin 100 (64)*
- > *Lähtövaihtuvuus 14 (16) %*

HALLINNOINTITAPA

➤ Tekla Oyj:n hallinnossa noudatetaan Suomen osakeyhtiöla-
kia, jonka säännöksiä täydentävät yhtiöjärjestys sekä Tekla
Oyj:n omat, hyvän hallinnointitavan mukaiset periaatteet. Yh-
tiötä johtavat hallitus ja toimitusjohtaja. Eri elinten velvolli-
suudet määräytyvät Suomen lakien, yhtiöjärjestyksen ja yhti-
ön määrittelemän hyvän hallinnointitavan mukaisesti.

Hallitus

Yhtiön hallitukseen kuuluu vähintään kolme (3) ja enintään
viisi (5) varsinaista jäsentä ja yksi (1) varajäsen. Hallitus valit-
see keskuudestaan puheenjohtajan. Hallituksen jäsenten toimi-
kausi päättyy vaalia ensiksi seuraavan varsinaisen yhtiökoko-
uksen päättyessä. Vuonna 2001 hallitukseen kuului viisi (5)
jäsentä mukaanlukien yhtiön toimitusjohtaja, ja yksi varajä-
sen. Hallituksen jäsenet valitsee yhtiökokous vuodeksi kerral-
laan. Hallituksen jäsenet valitaan merkittävien osakkeenomis-
tajien edustajista sekä kansainvälisen liiketoiminnan
kokemusta omaavista ulkopuolisista asiantuntijoista. Hallituk-
sen jäsenet on esitelty sivulla 26 ja heistä kerrotaan enemmän
yhtiön Internet-sivuilla. Hallitus kokontui 19 kertaa vuoden
2001 aikana.

Toimitusjohtaja

Yhtiön toimitusjohtaja johtaa operatiivista toimintaa voimas-
sa olevaan lainsäädäntöön sekä hallituksen antamiin ohjeisiin
ja päätöksiin perustuen. Toimitusjohtana on vuodesta 1998
toiminut Seppo Ruotsalainen. Varatoimitusjohtajana toimii
Heikki Multamäki.

Johtoryhmä

Yhtiöllä on johtoryhmä, joka koostuu toimitusjohtajasta sekä
liiketoiminta-alueiden ja yhtiön eri tukitoimintojen johtajista.
Johtoryhmän jäsenet on esitelty sivulla 26 ja heistä on tietoja
yhtiön Internet-sivuilla. Johtoryhmä kokoontuu säännöllisesti
kaksi (2) kertaa kuukaudessa.

Tilintarkastaja

Yhtiöllä on yksi (1) varsinainen tilintarkastaja, SVH Pricewa-
terhouse Coopers Oy, joka on Keskuskauppakamarin hyväksy-
mä tilintarkastusyhteisö. Tilintarkastajan toimikausi käsittää
valinnan tapahtuessa kulumassa olevan tilikauden ja päättyy
valintaa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Ti-
lintarkastajan valitsee yhtiökokous. Vuonna 2001 päävastuul-
lisena tilintarkastajana toimi KHT Jukka Ala-Mello.

Sisäpiiriläiset

Yhtiö noudattaa Helsingin Pörssin suosittelemia sisäpiiriohjei-
ta. Sisäpiiriin kuuluvat lakimääräisten sisäpiiriläisten; hallituk-
sen jäsenten ja varajäsenen, toimitusjohtajan ja varatoimitus-
johtajan sekä tilintarkastajien lisäksi myös erikseen määritellyt
sisäpiiriläiset. Heihin kuuluvat liiketoiminta-alueiden johtajat,
johtoryhmä, viestintäpäällikkö ja toimitusjohtajan sihteeri.
Sisäpiiriläisten nimet sekä johdon ja hallituksen osakeomistuk-
set ovat nähtävissä yhtiön Internet-sivuilla. Yhtiön sisäpiiri-
ohjeen mukaan osakesijoitukset Teklaan ovat pitkäaikaisia.
Yhtiön osakkeilla ei saa tehdä kauppooja 14 päivän aikana en-
nen osavuosikatsausten ja tilinpäätöstiedotteen julkistamista.

HALLITUKSEN JA JOHTORYHMÄN TYÖSKENTELY

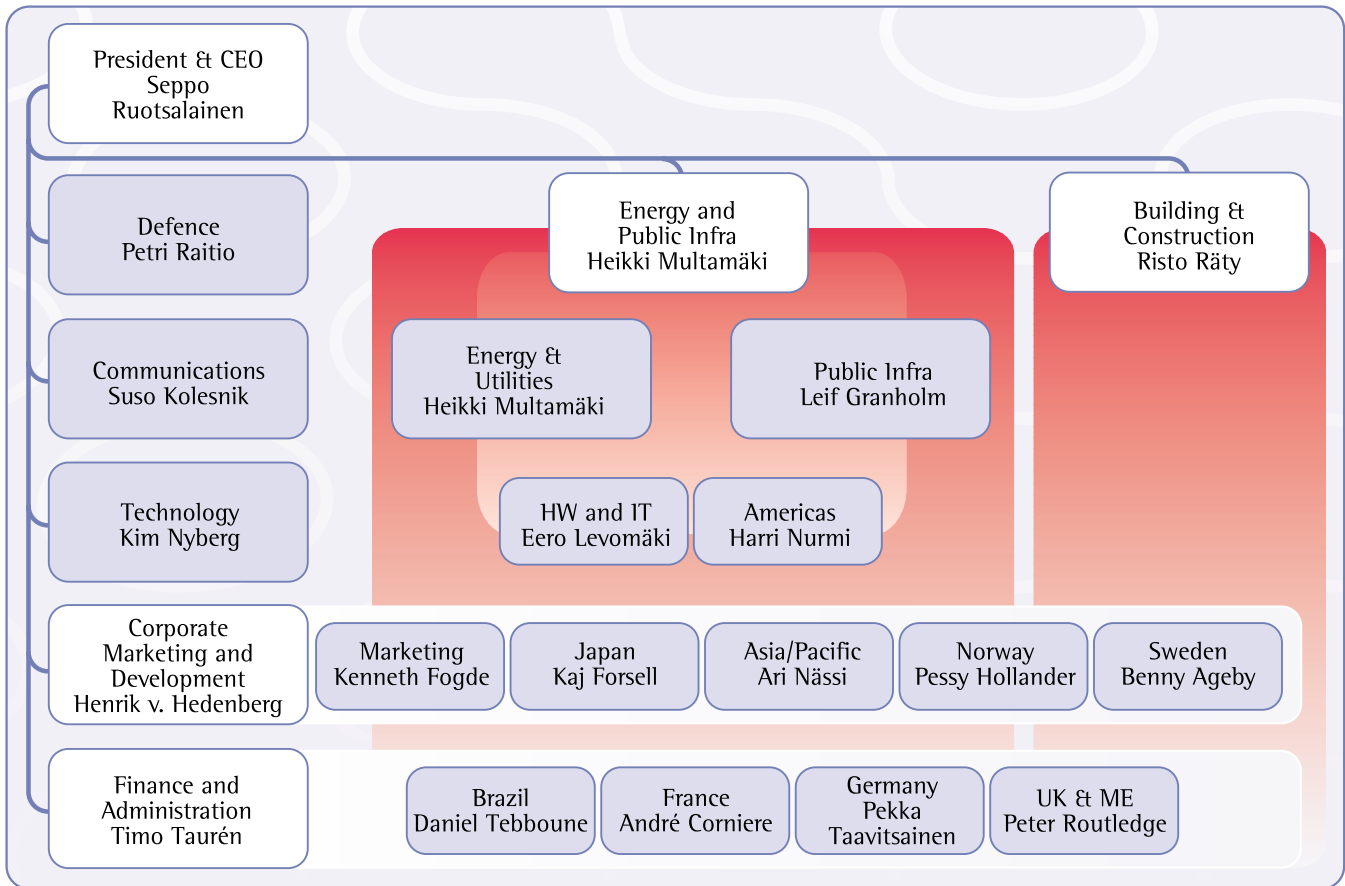
➤ Tekla Oyj:n liiketoiminta on nopeasti muuttuvaa, kasvavaa
ja kansainvälistä, mikä tekee asioiden arvioinnista ja päätök-
senteosta monitahoista ja haasteellista. Sen vuoksi Teklan hal-
lituksen ja operatiivisen johdon välisen vuorovaikutusproses-
sin merkitys korostuu erityisesti strategiatyöskentelyssä.

Hallitus ja johtoryhmä tekevät yhdessä suuret, strategiset
linjanvedot useiksi vuosiksi kerrallaan. Strategian keskeisiä
elementtejä ovat muun muassa teknologia ja tuotteet, myyn-
nin kehitys sekä kansainväliset panostukset.

Vuonna 2001 Teklan hallituksen työskentely keskittyi yh-
tiön strategian tarkentamiseen ja organisaation muutoksiin.
Keskeiset päätökset näkyvät selkiytyneessä strategiassa niin

koko yhtiössä kuin eri liiketoiminta-alueillakin. Vuoden aika-
na yhtiö luopui strategiansa kannalta epäolennaisista toimin-
noista ja fokusoiti keskeisten liiketoiminta-alueidensa toimintaa
strategian mukaiseksi. Vuoden 2001 merkittäviin päätöksiin
kuului myös Enfo Groupin energialiiketoimintojen hankkimis-
nen.

Työnjako hallituksen ja johtoryhmän välillä sekä eri hal-
lintoelinten työskentely ovat hyvän hallinnointitavan mukai-
sia. Vuorovaikutus asioiden käsittelyssä ja päätöksenteossa
toimii molempiin suuntiin, kun kokenut asiantuntijahallitus ja
innovatiivinen operatiivinen johto vaihtavat näkemyksiä.



KANNUSTINJÄRJESTELMÄ

> Tekla palkitsee työntekijänsä vuosittain asetettujen tavoitteiden ja niiden toteutumisen perusteella. Vuosittain tarkistettava kannustinohjelma kattaa yhtiön kaikki työntekijäryhmät, ja se koostuu neljästä erillisestä ohjelmasta. Niistä kolme ensimmäistä on liiketoiminta-alue-, tukiyksikkö- tai tytäryhtiökohtaisia. Neljännen ohjelman piiriin kuuluvat myynnin parissa työskentelevät yksiköstä riippumatta. Työntekijöiden kokonaiskorvaus määräytyy viiden osatekijän mukaan, jotka

ovat peruspalkka, vuosittain tarkastettava tulospalkkio, yksilöllisiin tavoitteisiin perustuva yksilöllinen bonus ja liiketoiminta-alueen, tukiyksikön tai tytäryhtiön suoritus. Viidentenä osatekijänä on Tekla-konsernin vuotuinen liikevoitto. Kaikki työntekijät ovat joko liiketoiminta-alue-, tukiyksikkö- tai tytäryhtiökohtaisen järjestelyn piirissä. Yksittäiset bonukset kattavat Teklan johtoryhmän ja avainhenkilöstön.

OPTIO-OHJELMA

Optio-oikeuksien määrä ja oikeus uusien osakkeiden merkintään

Ylimääräinen yhtiökokous 16.5.2000 valtuutti hallituksen päättämään optio-oikeuksien antamisesta yhtiön ja sen tytäryhtiöiden henkilökuntaan kuuluville. Optiotodistuksia annetaan enintään 1 000 000 kappaletta, jotka on jaettu neljään 250 000 kappaleen erään. Erät on merkitty kirjaimilla A,B,C ja D. Kukin optiotodistus oikeuttaa sen haltijan merkitsemään yhden osakkeen, jonka nimellisarvo on 0,03 euroa. Tekla Oyj:n osakepääoma voi nousta merkintöjen seurauksena enintään 1 000 000 uudella osakkeella eli 30 000 eurolla.

Osakkeiden merkintäaika

Osakkeiden merkintäaika alkaa eri optiotodistuksilla seuraavasti:

- A 1.10.2001
- B 1.10.2002
- C 1.10.2003
- D 1.10.2004

Osakkeiden merkintäaika päättyy kaikilla optiotodistuksilla 31.10.2005.

Osakkeiden merkintähinta

Merkintähinta on eri optiotodistuksille seuraava:

- A:lle yleisön osakkeista suorittama lopullinen merkintähinta yleisöannissa (5,00 euroa)
- B:lle keskiarvo lopullisesta yleisöannin merkintähinnasta ja yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotetusta keskihinnasta lokakuussa vuonna 2000 (5,01 euroa)
- C:lle keskiarvo lopullisesta yleisöannin merkintähinnasta ja yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotetusta keskihinnasta lokakuussa vuonna 2001 (4,11 euroa)
- D:lle keskiarvo lopullisesta yleisöannin merkintähinnasta ja yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotetusta keskihinnasta lokakuussa vuonna 2002

Osakasoikeudet

Osakkeet oikeuttavat täyteen osinkoon siltä tilikaudelta, jonka kuluessa osakkeet on merkitty.

Johdon osuus optioista

Mikäli kaikilla optiotodistuksilla merkitään yhtiön osakkeita, niiden määrä kasvaa 1 000 000 kappaleella, mikä vastaa 5 % osakekannasta. Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan osuus optiotodistuksista on 88 616 kappaletta eli 0,4 % osakkeista ja äänimäärästä.

RISKINHALLINTA

Tekla Oyj valvoo ja minimoi tehokkaasti omalle liiketoiminnalleen tyypillisiä riskejä. Informaatio-tekнологia-alalle ominainen dynamiikka ja vaikeahko ennustettavuus ovat tekijöitä, joissa tehokkaan riskinhallinnan merkitys korostuu.

- Yhtiön liiketoimintariskejä rajoitetaan hallituksen ja johtoryhmän aktiivisella ja vuorovaikutteisella strategiatyöskentelyllä.
- IT-alalle ominaisia henkilöstöön liittyviä riskejä hallitaan kompetenssijohtamisella. Näin varmistetaan se, että yhtiössä kehitetään liiketoiminnan tulevaisuuden kannalta olennaisia osaamisalueita.
- Yhtiön tuotteisiin ja palveluihin liittyviä riskejä minimoidaan sopimusteitse, porrastetuilla allekirjoitusoikeuksilla sekä auditomalla tarjoukset, sopimukset ja toimitukselliset vastuut.
- Yhtiön keskeiset tuotemerkit on suojattu rekisteröidyillä tekijänoikeuksilla.
- Yhtiön tietoverkon luvaton ja haitallinen käyttö on estetty ja tietoturvariskit on minimoitu alan parhaimmalla ja tuoreimmalla tietoturvateknologialla.
- Yhtiön kansainvälisestä liiketoiminnasta johtuvat valuuttariskit hallitaan suojaamalla konsernin tärkeimpien ulkomaisten valuuttojen nettomaksuvirta säännöllisesti seuraavan 12 kuukauden ajaksi.
- Yhtiön likvidien varojen sijoittaminen hoidetaan hallituksen päättämien periaatteiden mukaan lähes riskittömiin sijoitustodistuksiin, joukkovelkakirjoihin ja vastaaviin arvopapereihin.
- Maksuvalmiusriski on hyvin alhainen johtuen yhtiön suurehkoista likvideistä varoista.
- Yhtiön myynti- ja muihin saamisiin liittyviä riskejä minimoidaan lyhyillä maksuehdoilla ja tehokkailla perintätoimilla.
- Yhtiön pitkäaikaisiin matalakorkoisiin tuotekehityslainoihin liittyvä korkoriski on alhainen.
- Yhtiön toiminnallisia ja taloudellisia riskejä valvotaan myös konsernin sisäisillä laatuauditoinneilla, jotka ulottuvat myös yhtiön kansainvälisiin liiketoimintayksiköihin.
- Yhtiön johto on vakuutettu sekä varmistettu tehokkaalla varamiesjärjestelmällä.
- Yhtiön omaisuus on suojattu asiaankuuluvilla vakuutuksilla.

HALLITUS

Heikki Marttinen
*Tekla Oyj:n hallituksen
puheenjohtaja
Eimo Oyj:n toimitusjohtaja*



Risto Siirilä
*Tekla Oyj:n hallituksen
varapuheenjohtaja
Gerako Oy:n hallituksen jäsen*



Seppo Ruotsalainen
*Tekla Oyj:n toimitusjohtaja ja
hallituksen jäsen*



Reino Heinonen
*Tekla Oyj:n hallituksen jäsen
Ereka Oy:n hallituksen puheenjohtaja*



Jan-Mikael von Schantz
*Tekla Oyj:n hallituksen jäsen
Toimitusjohtaja,
IFL – Swedish Institute of Management*



JOHTORYHMÄ



Risto Rätty
*johtaja
Building & Construction*

Heikki Multamäki
*varatoimitusjohtaja; johtaja
Energy & Public Infra
1.2.2002 alkaen*

Jukka Rouhe
*johtaja
Energy & Utilities
31.1.2002 saakka*

Seppo Ruotsalainen
toimitusjohtaja

Henrik von Hedenberg
*johtaja, yhtymätason
markkinointi ja kehitys*

Timo Taurén
talousjohtaja

Osakkeet ja osakepääoma

Tekla Oyj:n osakkeiden kokonaismäärä oli vuoden 2001 päättyessä 22 586 200, joista yhtiön omistuksessa oli 68 000 kappaletta. Osakkeen nimellisarvo on 0,03 euroa. Osakepääoma vuoden lopussa oli 677 586 euroa.

Hallitus korotti elokuussa varsinaisen yhtiökokouksen antamalla valtuutuksella yhtiön osakepääomaa 92 931 eurolla suuntaamalla 3 097 700 osaketta liiketoimintakaupan suorituksena Enfo Group Oyj:lle.

Kurssikehitys ja osakevaihto

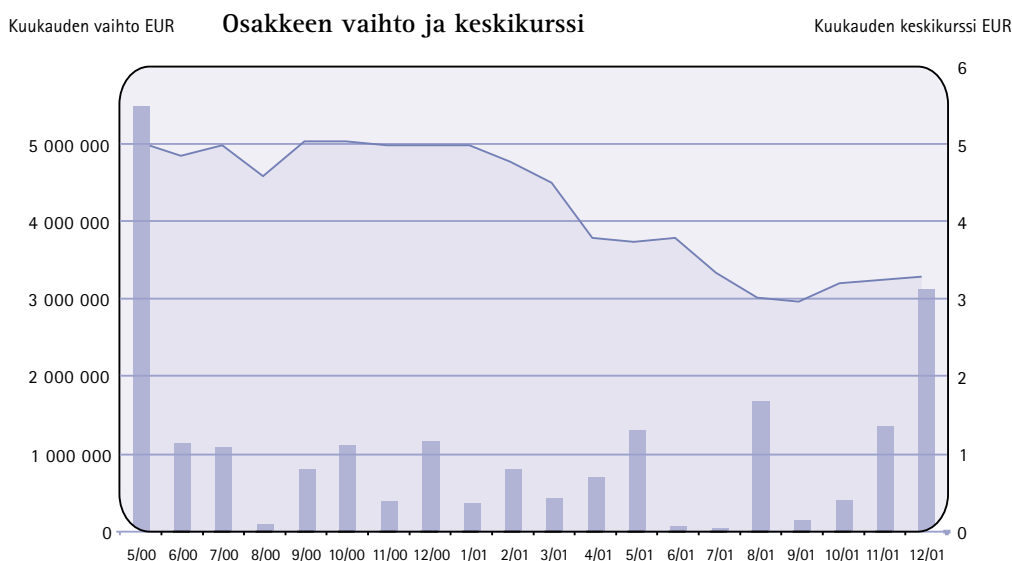
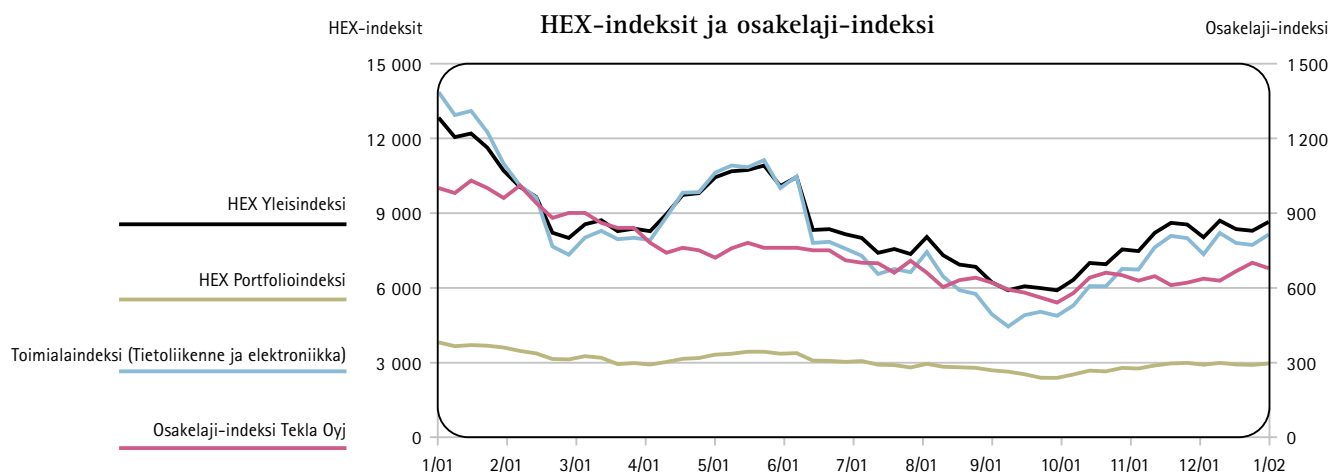
Tekla Oyj:n osakkeen muutos vuoden 2001 alun ja lopun välillä vastasi HEX Yleisindeksin kehitystä, mutta oli tietoliikenne- ja elektroniikka toimialaindeksin kehitystä parempi.

Vuoden 2001 aikana yhtiön osakkeiden vaihto oli 10,5 miljoonaa euroa. Kauden aikana vaihdettiin yhteensä 3 045 786

osaketta eli 13,5 % koko osakekannasta. Ylin noteeraus 5,15 euroa oli tammikuussa, alin 2,62 euroa lokakuussa ja keski-kurssi 3,44 euroa. Tilikauden päättyessä osakkeen kurssi oli 3,40 euroa. Verotusarvoksi vuodelta 2001 vahvistettiin 2,31 euroa.

Omistus

Merkittävin muutos Tekla Oyj:n omistuksessa tapahtui yhtiön ostaessa Enfo Group Oyj:ltä ohjelmistoliiketoiminnan, joka maksettiin pääosin suunnatulla annilla. Enfo Group Oyj:stä tuli elokuussa Teklan toiseksi suurin osakas 13,7 %:n omistusosuudella. Enfo Group Oyj myi joulukuussa omistamistaan Teklan osakkeista 30 % Gerako Oy:lle, jolloin sen omistusosuus laski alle 10 %:n.



Suurimmat osakkeenomistajat 28.12.2001

	Osakkeiden lukumäärä	Osuus osakkeista ja äänivallasta, %
1. Gerako Oy	12 133 810	53,7
2. Enfo Group Oyj	2 168 390	9,6
3. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Varma-Sampo	775 400	3,4
4. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Tapiola	684 200	3,0
5. Keskinäinen Vakuutusyhtiö Tapiola	650 000	2,9
6. Sampo Suomi Osake	638 000	2,8
7. LEL Työeläkekassa	581 000	2,6
8. Ereka Oy	528 500	2,3
9. Keskinäinen vakuutusyhtiö Eläke Fennia	407 400	1,8
10. Keskinäinen Henkivakuutusyhtiö Tapiola	371 500	1,6
Kymmenen suurinta yhteensä	18 938 200	83,8
Muut osakkeenomistajat	3 648 000	16,2
Yhteensä	22 586 200	100,0

Omistusjakauma sektoreittain 28.12.2001

	Osakkeet, %	Äänimäärä, %
Yritykset	67,18	67,18
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	12,38	12,38
Julkisyhteisöt	11,02	11,02
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	1,05	1,05
Kotitaloudet	8,32	8,32
Ulkomaiset omistajat	0,05	0,05
Yhteensä	100,00	100,00

Hallintarekisteröityjen osakkeiden määrä 6 150 kpl, 0,03 % yhtiön osakekannasta, sisältyy kohtaan "Ulkomaiset omistajat".

Omistusjakauma osakkeiden määrän mukaan 28.12.2001

	Omistajat, lkm	%	Osakkeet, lkm	%
1-1 000	1 010	84,80	344 654	1,52
1 001-10 000	126	10,58	336 950	1,50
10 001-100 000	34	2,86	1 125 846	4,98
100 001- 500 000	13	1,09	2 619 450	11,60
500 001-1 000 000	6	0,50	3 857 100	17,08
1 000 001 -	2	0,17	14 302 200	63,32
Yhteensä	1 191	100,00	22 586 200	100,00

Yhtiön hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan omistuksessa tai määräysvallassa oli Tekla Oyj:n osakkeita 920 400 kpl.

Näiden osakkeiden osuus koko osakekannasta ja äänivallasta oli 4,1 %. Optiotodistusten perusteella johto voi saada 88 616 osaketta, jotka vastaavat 0,4 % yhtiön osakekannasta ja osakemäärästä.

TILINPÄÄTÖS 2001

Hallituksen toimintakertomus 1.1. – 31.12.2001

Tuloslaskelmat

Taseet

Rahoituslaskelmat

Tilinpäätöksen liitetiedot

Hallituksen esitys voittovarojen käytöstä

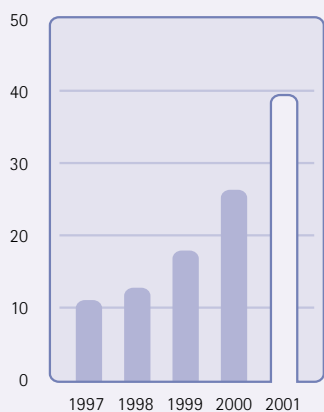
Tilintarkastuskertomus

HALLITUKSEN TOIMINTAKERTOMUS TILIKAUDELTA 2001

Tilikauden pääasiat

- > Tekla-konsernin liikevaihto kasvoi kuluneella tilikaudella 48,1 prosenttia edellisvuodesta ja oli 39,20 miljoonaa euroa (2000: 26,47 miljoonaa euroa).
- > Liikevoitto kolminkertaistui ja oli 2,50 (0,84) miljoonaa euroa, mikä vastaa 6,4 (3,2) prosenttia liikevaihdosta. Kansainvälisen toiminnan osuus liikevaihdosta oli 57 (70) prosenttia.
- > Yhtiö jatkoi kansainvälisen läsnäolon vahvistamista ja liiketoimintojen fokusointia.
- > Yhtiö osti Enfo Group Oyj:n ohjelmistoliiketoiminnan, joka sisälsi energia- ja kunta-alalle tarkoitettuja tuotteita, palveluita, osaamista ja asiakassuhteita.
- > Hallitus ehdottaa, että vuoden 2001 osinkona jaetaan 0,04 (0,02) euroa osakkeelta eli yhteensä 900 728 euroa.

Liikevaihto, milj. euroa



LIIKETOIMINTAYMPÄRISTÖ

Kertomusvuonna 35 vuotta täyttänyt Tekla on Suomen vanhin ohjelmistoyritys, joka on viime vuosina kansainvälistynyt nopeasti. Teklan mallipohjaiseen teknologiaan perustuvia ohjelmistotuotteita käytetään infrastruktuurien suunnitteluun ja hallintaan rakentamisessa, energia-alalla ja julkisella sektorilla. Asiakkaat parantavat Teklan ohjelmistojen avulla tuottavuuttaan ja tuotteidensa ja palvelunsa laatua. Yhtiön liiketoiminta on jossain määrin riippuvaista yleisestä talouskehityksestä, mutta kansainvälisen talouden käänneet eivät ole merkittävästi vaikuttaneet sen tuotteiden kysyntään.

Yhdysvaltain terrori-iskujen vaikutus Teklan tuotteiden myyntiin jäi vähäiseksi. Saksan ja Japanin talouden laskusuhdanne heijastui yhtiön myyntiin. Yhtiölle tärkeä teräsrakentaminen kasvattaa kuitenkin maailmanlaajuisesti osuuttaan rakentamisesta.

Energia-alalla Euroopassa tapahtuva voimakas muutosprosessi näkyi yhtiön toiminnassa siten, että energiayhtiöiden tietojärjestelmähankkeiden ostopäätökset veivät arvioitua enemmän aikaa verrattuna Pohjoismaisilta markkinoilta saatuaan kokemukseen.

Kuntasektorin tarve tehostaa toimintaansa ja kehittää kuntalaisille uusia sähköisiä palveluja vahditti Teklan tuotteiden kysyntää varsinkin Suomessa.

LIIVEVAIHTO JA TULOS

Teklan liikevaihto kasvoi 48,1 prosenttia vuonna 2001 ja nousi 39,20 miljoonaan euroon. Liikevoitto kolminkertaistui ja oli 2,50 (0,84) miljoonaa euroa. Tulos rahoituserien jälkeen oli 3,60 (1,32) miljoonaa euroa. Osakekohtainen tulos oli 0,12 euroa, joka on yli kaksinkertainen edellisvuoteen verrattuna.

Ohjelmistoliiketoiminnalle on tyypillistä kausivaihtelu ja Teklan tapauksessa se oli vuonna 2001 edellisvuotta voimakkaampaa. Yhdysvaltain terrori-iskut vaikuttivat myyntiä hetkellisesti hidastuttavasti syys-lokakuussa, mutta marras-joulukuussa myynti vilkastui odotettua enemmän. Järjestelmätoimitukset ajoittuvat perinteisesti loppuvuoteen. Viimeisen neljänneksen liikevaihtoa kasvatti myös Enfo Group Oyj:ltä ostettu liiketoiminta, jonka osuus koko vuoden liikevaihdosta oli 6,5 miljoonaa euroa ja liikevoitto 0,5 miljoonaa euroa.

Tekla-konsernin liikevaihto ja tulos kehittivät alla olevien taulukoiden mukaisesti.

Liikevaihto, milj. euroa

1.1.-31.12.	2001	2000	Muutos %	Osuus %
Building & Construction	18,05	13,58	32,9	46,0
Energy & Utilities	12,98	6,01	116,0	33,1
Public Infra	4,06	2,54	59,8	10,4
Projects	2,73	2,22	23,0	7,0
Muut	1,38	2,12	-34,9	3,5
Yhteensä	39,20	26,47	48,1	100,0

Liikevoitto, milj. euroa

1.1.-31.12.	2001	2000	Muutos %	Osuus %
Building & Construction	3,83	3,34	14,7	153,2
Energy & Utilities	-1,16	-1,08	-7,4	-46,4
Public Infra	-0,30	-0,69	56,5	-12,0
Projects	0,28	-0,18	255,6	11,2
Muut	-0,15	-0,55	72,7	-6,0
Yhteensä	2,50	0,84	197,6	100,0

KANNATTAVUUS

Sijoitetun pääoman tuotto (ROI) oli 12,0 (2000: 9,3) prosenttia ja oman pääoman tuotto (ROE) 7,9 (6,7) prosenttia. Tulos osaketta kohden oli 0,12 (0,05) euroa ja oma pääoma osaketta kohden jakson lopussa 1,66 (1,19) euroa.

RAHOITUSASEMA

Konsernitaseen loppusumma oli 50,61 (30,79) miljoonaa euroa. Omavaraisuusaste oli 75,4 (75,4) prosenttia. Korollinen vieras pääoma oli 2,35 (2,19) miljoonaa euroa. Rahat ja pankkisaamiset sekä rahoitusarvopaperit olivat yhteensä 19,26 (19,26) miljoonaa euroa ja muodostivat 38,1 prosenttia taseen loppusummasta.

LIIKETOIMINTAOSTOT JA -MYYNIT

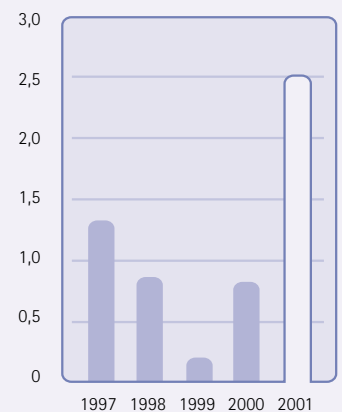
Maaliskuussa Tekla osti saksalaisen Datacad GmbH:n teräsrakenteiden ohjelmistoihin liittyvän liiketoiminnan.

Elokuussa Tekla osti Enfo Group Oyj:ltä (ent. Tietosavo Oyj) sen energia-alan ohjelmistoliiketoiminnan. Tekla Oyj:lle siirtyivät Enfo Groupin tuote- (ENFO SOFT) ja järjestelmätoimitusyksiköt (ENFO SYSTEMS). Kauppaan sisältyi Ruotsissa toimivan Enfo Group Oyj:n tytäryhtiön Enfo AB:n vastaava liiketoiminta, jonka osti Tekla Oyj:n ruotsalainen tytäryhtiö Tekla Software AB.

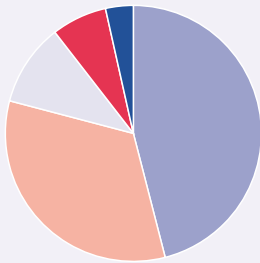
Kauppahinta oli 13,1 miljoonaa euroa, josta 0,7 miljoonaa euroa maksettiin käteisellä ja 12,4 miljoonaa euroa Teklan uusilla, pörssissä noteerattavaksi haettavilla osakkeilla, joiden arvo oli neljä (4) euroa osakkeelta. Enfo Group Oyj sitoutui saamiensa Teklan osakkeiden osalta siihen, ettei se ilman suostumusta myy tai muutoin luovuta vastikkeena saatuja osakkeita ennen 15.11.2001, jolloin luovutettavaksi vapautui 30 prosenttia vastikkeeksi saatavista osakkeista. Seuraavat 30 prosentin erät vapautuvat luovutettavaksi vastaavasti 15.2.2002 ja 15.4.2002. Jäljelle jäävän 10 prosentin osalta luovutusrajoitus poistuu 22.8.2002.

Huhtikuussa Tekla myi televerkkojen hallintaan kehitetyn Xcable-tuotteen liiketoiminnan puhelin-yhtiöiden muodostamalle käyttäjäryhmälle. Syyskuussa ympäristönvalvontaan tarkoitettu Xenvi-tuote myytiin Environics Oy:lle. Samaan aikaan tehtiin päätös, että metsien käytön ja hoidon suunnitteluun ja hallintaan tarkoitettun Xforest-järjestelmän kehittäminen päättyy

Liikevoitto, milj. euroa



**Liikevaihto
liiketoiminta-alueittain, %**



kertomusvuoden lopussa. Tekla sekä Xforestin suurimmat käyttäjät Metsätalouden kehittämisskeskus Tapio ja StoraEnso Oyj sopivat teknologiayhteistyöstä, jonka avulla asiakkaat jatkavat järjestelmän ylläpitoa.

MUUTOKSET ORGANISAATORAKENTEESSA

Tekla uudisti organisaationsa vuoden 2001 alussa, jolloin uuden organisaation perustaksi tulivat kansainväliset liiketoiminta-alueet Building & Construction, Energy Distribution ja Public Infra. Kertomusvuoden aikana tapahtuneen fokuosoinnin ja Enfo Group Oyj:n kanssa solmitun ohjelmistoliiketoimintakaupan jälkeen organisaatiota uudistettiin toistamiseen. Energia-alan liiketoiminta-alueeksi tuli Energy & Utilities. Asiakaskohtaisista hankkeista vastanneen Projects-liiketoiminta-alueen toiminnassa päätettiin keskittyä yhteistyöhön Suomen puolustusvoimien kanssa, minkä tuloksena liiketoiminta-alue sai uuden nimen Defence.

Kertomusvuonna aloittivat toimintansa Brasiliaan perustettu tytäryhtiö Model Software Ltda ja Yhdistyneisiin Arabiemiirikuntiin perustettu toimisto. Toukokuusta alkaen Japanin edustuston toimintaa jatkoi tytäryhtiö Tekla K.K.

LIIKETOIMINTA-ALUEET

Building & Construction

Kertomusvuotta leimanneesta taloudellisesta ja maailmanpoliittisesta epävarmuudesta huolimatta Teklan kehittämien teräsrakennesuunnittelun ohjelmistotuotteiden kysyntä kehittyi hyvin. Teklan tuotteet parantavat tuottavuutta ja toiminnan ja palvelujen laatua lyhentämällä suunnitteluaikoja ja vähentämällä virheitä.

Building & Construction -liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi 32,9 prosenttia ja oli 18,05 (13,58) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 3,83 (3,34) miljoonaa euroa. Kansainvälisen liiketoiminnan osuus liikevaihdosta oli 97 prosenttia, josta kolmannes tuli Pohjois-Amerikasta ja Euroopasta noin puolet.

Teräsrakenteiden suunnitteluun kehitetty Xsteel vahvisti markkinajohtajan asemaansa Isossa-Britanniassa ja Ranskassa ja nousi kilpailemaan ykkösasemasta Pohjois-Amerikan markkinoilla. Myynti kehittyi hyvin myös Kaakkois-Aasiassa, Australiassa ja Kanadassa.

Saksassa rakennusteollisuuden laskusuhdanne heijastui myyntiin. Rakentaminen hidastui myös Japanissa, jossa myynti ei edennyt odotetusti. Japanin teräsrakenneteollisuuden kanssa lokakuussa solmitun laajan yhteistyösopimuksen odotetaan lisäävän Teklan myyntiä Japanissa. Yhteistyön tavoitteena on parantaa teräsrakenneteollisuuden tuottavuutta ja laatua Teklan Xsteelin avulla. Projektin aikana selvitetään myös Japanin teräsrakenneteollisuuden erityistarpeet, jotta Xsteelin käyttöä voidaan laajentaa Japanissa koko alalla.

Energy & Utilities

Energiayhtiöille Tekla toimittaa liiketoiminnallista ja operatiivista tehokkuutta ja kilpailukykyä parantavia ratkaisuja.

Energy & Utilities -liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi 116,0 prosenttia ja oli 12,98 (6,01) miljoonaa euroa. Liiketulos oli -1,16 (-1,08) miljoonaa euroa. Kansainvälisen liiketoiminnan osuus oli 36 prosenttia.

Liikevaihdon kasvu tuli sekä kotimaasta että Pohjois-Euroopasta. Muun muassa Latvian kansallinen energiayhtiö ja ruotsalainen Granninge Nät AB valitsivat verkkotiedon hallintaan Teklan Xpowerin. Liikevaihdon myönteisessä kehityksessä näkyy Enfo-kaupassa Teklalle siirtyneiden ohjelmistotuotteiden vahva asema energia-alan myynti- ja asiakastiedon hallinnassa. Kertomusvuoteen ajoittui myös suomalaisten sähköyhtiöiden valmistautuminen euroaikaan.

Public Infra

Kunnille ja kunnallisille laitoksille Tekla tarjoaa toimintaa tehostavia järjestelmiä ja alustan kuntalaisille tarkoitettujen tieto- ja asiointipalvelujen kehittämiseen.

Public Infra -liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi 59,8 prosenttia ja oli 4,06 (2,54) miljoonaa euroa. Liiketulos oli -0,30 (-0,69) miljoonaa euroa.

Teklan julkisen infrastruktuurin hallintaan kehittämät tuotteet ovat Suomessa markkina-johtajia. Yhtiön Infrastructure Resource Management -konseptiin perustuvan uuden kuntatieto-järjestelmän kehityshankkeeseen oli vuoden loppuun mennessä liittynyt 17 suomalaista kaupunkia. Teklan Internet-paikkatietopalvelut otettiin käyttöön useassa kaupungissa Suomessa ja myös Helsingborgissa Ruotsissa. Vesi- ja jätevesiverkostojen hallintaan tarkoitettun Xpipen myynti eteni hyvin. Enfo-kaupan myötä liiketoiminta-alueen tuotetarjonta täydentyi kunnille ja kunnallisille laitoksille suunnatuilla laskutus- ja maksunvalvontajärjestelmillä. Hyvänä esimerkkinä tällä alueella on Espoon kaupungin kanssa tehtävä yhteistyö.

Projects

Projects-liiketoiminta-alueen liikevaihto oli 2,73 (2,22) miljoonaa euroa, mikä on 23,0 prosenttia edellisvuotta enemmän. Liikevoitto oli 0,28 (-0,18) miljoonaa euroa. Liikevaihdon määrään vaikutti vuoden aikana tehdyt liiketoimintamyynnit. Suomen puolustusvoimat, jonka kanssa Tekla kehittää mallipohjaista teknologiaansa hyödyntäviä tiedustelu- ja johtamisjärjestelmiä, oli kertomusvuonna liiketoiminta-alueen suurin asiakas.

Liiketoiminta-alue luopui sen vastuulla aiemmin olleiden asiakaskohtaisten tuotteiden jatkokehityksestä ja keskittyi alkuperäiseen ydintoimintaansa yhteistyössä Suomen puolustusvoimien kanssa. Joulukuussa Tekla ja puolustusvoimat sopivat merkittävästä vuosille 2002-2003 ajoittuvasta toimitussopimuksesta. Liiketoiminta-alueen nimi muutettiin myös vuoden 2002 alusta Defenceksi.

TUTKIMUS JA TUOTEKEHITYS

Merkittävin tuotejulkistus oli syyskuussa markkinoille lanseerattu Xsteel 7.0. Se vastaa entistä paremmin teräsrakenteiden detaljoinnin erityisvaatimuksia eri markkina-alueilla. Uuden, multimateriaalimallinnukseen ja lujuuslaskentaan soveltuvan Xengineer-tuotteen pilottiprojektit saatiin onnistuneesti läpi.

Kunnallisen tiedon hallintaan ja hyväksikäyttöön kehitetyn Infrastructure Resource Management -konseptin (IRM) mukaisen tietojärjestelmän kehittäminen eteni aikataulussa. Kehitystyössä on mukana 17 suomalaista kaupunkia. Uusi järjestelmä on valmis otettavaksi käyttöön vuoden 2002 loppupuolella.

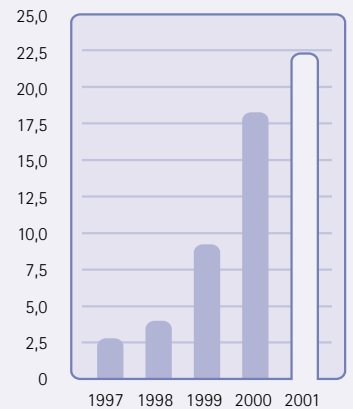
Kertomusvuonna lanseerattiin myös energiayhtiöiden verkkotiedon hallintaan tarkoitettu Xpower 6.2.

Tekla ja VTT Energia sopivat yli kymmenvuotisen tutkimus- ja kehitysyhteistyönsä jatkamisesta. Vuosina 2001-2002 toteutettavan tutkimushankkeen tavoitteena on tehostaa sähkönjakeluverkkojen käyttöä merkittävästi.

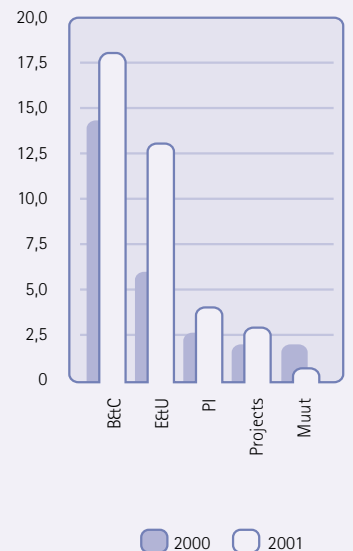
HENKILÖSTÖ

Enfo Group Oyj:n ohjelmistoliiketoimintojen oston jälkeen käynnistyneen integrointiprojektin ensimmäisen vaiheen jälkeen todettiin, että synergiähödyt ovat alussa arvioitua suuremmat. Tämän vuoksi Tekla käynnisti lokakuussa yt-neuvottelut, jotka päättyivät joulukuussa. Yhtiöstä irtisanottiin 15 henkilöä Suomessa. Tämän lisäksi 17 määräaikaisen henkilön työsuhde päättyi. Teklan Ruotsin-tytäryhtiössä käytyjen yt-neuvottelujen tuloksena irtisanottiin kolme henkilöä. Yhdistymisprosessissa syntyneen Energy & Utilities -liiketoiminta-alueen kaikki päällikkötehtä-

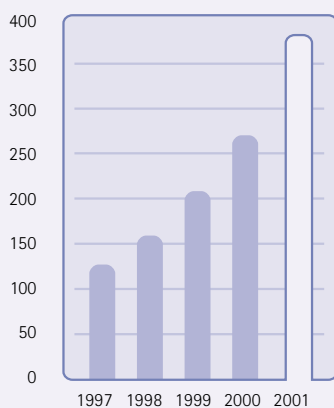
Kansainvälinen liiketoiminta, milj. euroa



Liikevaihto liiketoiminta-alueittain, milj. euroa



Henkilöstö keskimäärin



vät julistettiin sekä uusille että vanhoille teklalaisille avoimesti haettaviksi. Uudistettu organisaatio aloitti toimintansa täysimittaisesti 1.2.2002.

Konsernin palveluksessa oli tilikaudella keskimäärin 382 (268) henkilöä, joista ulkomailla keskimäärin 100 (64). Tilikauden päättyessä henkilöstömäärä oli osa-aikaiset mukaanlukien 495 (297), joista ulkomailla 111. Lähtövaihtuvuus laski edellisestä vuodesta ja oli nyt 14 (16) prosenttia.

MUUTOKSET OSAKEKANNASSA JA OMISTUSRAKENTEESTA

Enfo-kaupan jälkeen Enfo Group Oyj:stä tuli Teklan toiseksi suurin osakas, jonka osuus osakkeista oli 13,7 prosenttia. Kaupassa käytettiin kokonaan Teklan 5.4.2001 pidetyn varsinaisen yhtiökokouksen hallitukselle myöntämä suunnattu 3 097 700 osakkeen antivaltuutus. Samalla Gerako Oy:n omistusosuus laski 49,6 prosenttiin. Joulukuussa Enfo Group Oyj:n osuus Tekla Oyj:n äänimäärästä ja osakepääomasta laski alle kymmenesosaan (1/10) Enfo Oyj:n myytyä 30 prosenttia omistamistaan Tekla Oyj:n osakkeista. Gerako Oy:n osuus Tekla Oyj:n äänimäärästä ja osakepääomasta nousi 53,72 prosenttiin.

VÄLIMIESOIKEUDENKÄYNTI

Tekla Oyj ja Enfo Group päättivät marraskuussa hakea välimiesoikeuden ratkaisua erimielisyyteensä, joka koskee Enfo Group Oyj:n tekemää välitilinpäätöstä 15.8.2001 ja sen laatimisperiaatteita. Tekla hankki Enfo Groupin ohjelmistoliiketoiminnat 13.8.2001 tehdyllä kaupalla ja ostetut liiketoiminnat siirtyivät sen omistukseen 16.8. alkaen.

Yhtiöllä on eriyvä näkemys välitilinpäätöksessä esitettyjen keskeneräisten asiakas kohtaisten ohjelmistoprojektien tulouttamisperiaatteesta. Näkemyseron rahallinen arvo on noin 4 miljoonaa euroa.

YHTIÖN HALLINTO

Tekla Oyj:n hallinnossa noudatetaan Suomen osakeyhtiölakia, jonka säännöksiä täydentävät yhtiöjärjestys sekä Tekla Oyj:n omat, hyvän hallintotavan mukaiset periaatteet. Yhtiötä johtavat hallitus ja toimitusjohtaja. Eri elinten velvollisuudet määräytyvät Suomen lakien, yhtiöjärjestyksen ja yhtiön määrittelemän hyvän hallintotavan mukaisesti. Hallituksen jäsenillä ei ole erityistehtäviä tai erikseen määriteltyjä valvontavastuita. Yhtiö noudattaa toiminnassaan Helsingin Pörssin suosittelemia sisäpiiriohjeita.

Yhtiökokous

Tekla Oyj:n varsinainen yhtiökokous 5.4.2001 vahvisti yhtiön vuoden 2000 tilinpäätöksen ja päätti jakaa osinkoa 0,02 euroa osakkeelta. Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakepääoman korottamisesta enintään 3 097 700 osakkeella, joiden nimellisarvo on 0,03 euroa. Valtuutukseen sisältyi oikeus poiketa osakkeenomistajan etuoikeudesta painavasta taloudellisesta syystä. Hallitus käytti saamansa valtuutuksen kokonaan yhtiön hankkiessa elokuussa Enfo Group Oyj:ltä ohjelmistoliiketoiminnan.

Hallitus sai myös valtuudet vuoden ajaksi hankkia voitonjakoon käytettävissä olevin varoin Teklan omia osakkeita korkeintaan 5 prosenttia yhtiön osakekannasta. Yhtiö on ostanut pörssin kautta mainittuja osakkeita 31.12.2001 mennessä yhteensä 68 000 kappaletta eli 0,3 prosenttia osakekannasta.

Hallitus ja toimitusjohtaja

Yhtiön hallitukseen yhtiökokous valitsi vanhoina jäseninä Risto Siirilän, Reino Heinosen, Heikki Marttisen ja toimitusjohtaja Seppo Ruotsalaisen. Uudeksi hallituksen jäseneksi valittiin Jan-Mikael von Schantz. Hallituksen aiempi puheenjohtaja, pääomistaja Gerako Oy:n hallituksen puheenjohtaja Aaro Kohonen ilmoitti Teklan 5.4.2001 pidetyssä varsinaisessa yhtiökokouksessa luopuvansa hallituksen jäsenyydestä korkean ikänsä vuoksi. Hallitus valitsi uudeksi puheenjohtajakseen Heikki Marttisen. Hallituksen varajäsenenä jatkoi talousjohtaja Timo Taurén. Tilintarkastajayhteisöksi valittiin SVH Pricewaterhouse Coopers Oy, jonka vastuunalaisena tarkastajana toimii KHT Jukka Ala-Mello.

Hallituksen valtuudet ja optio-ohjelmat

Hallitus sai 5.4.2001 pidetyssä varsinaisessa yhtiökokouksessa valtuudet korottaa osakepääomaa korkeintaan 3 097 700 osakkeella ja ostaa omia osakkeita korkeintaan 5 prosenttia osakkeista. Valtuutukset ovat voimassa yhden vuoden yhtiökokouksesta alkaen. Toukokuun 16. päivänä vuonna 2000 pidetyssä yhtiökokouksessa päätetyn henkilökunnalle myönnetyn optio-ohjelman perusteella ei ole toistaiseksi merkitty yhtään Teklan osaketta. Kertomusvuoden päättyessä hallituksella ei ollut muita voimassa olevia valtuutuksia.

OSINKOPOLITIikka

Tekla Oyj noudattaa tuloksen kehittämistä myötäilevää osinkopolitiikkaa, jonka mukaan vuosituloksesta pyritään jakamaan osinkona kolmannes. Hallitus ehdottaa, että vuoden 2001 osinkona jaetaan 0,04 (0,02) euroa osakkeelta eli yhteensä 900 728 (389 770) euroa.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Teklan strategisena päämääränä on olla infrastruktuurien hallintaohjelmistojen ykköstoimittaja valituilla segmenteillä. Osana strategian toteuttamista yhtiö yhdisti Energy & Utilities- ja Public Infra -liiketoiminta-alueiden johtamisen varatoimitusjohtaja Heikki Multamäen alaisuuteen 1.2.2002 alkaen. Hän vastaa jatkossa myös E&U -liiketoiminta-alueesta. PI-liiketoiminnasta vastaa edelleen Leif Granholm. Hän on vastuussa jatkossa oman toimensa ohella myös E&U:n tuotehallinnasta ja markkinoinnista. Jukka Rouhe siirtyy E&U -liiketoiminta-alueen myynnistä vastaavaksi johtajaksi. Sekä Rouhe että Granholm raportoivat varatoimitusjohtaja Multamäelle.

Järjestelyjen seurauksena Teklan johtoryhmän muodostavat 1.2.2002 alkaen toimitusjohtaja Seppo Ruotsalainen, varatoimitusjohtaja Heikki Multamäki (Energy & Utilities- sekä Public Infra- liiketoiminta-alueet), talousjohtaja Timo Taurén, kehitysjohtaja Henrik von Hedenberg sekä Building & Construction -liiketoiminta-alueen johtaja Risto Rätty.

NÄKYMÄT

Ihmiset rakentavat, käyttävät sähköä ja vettä ja kunnallisia palveluja kaikkialla maailmassa. Tietotekniikan mahdollisuudet kehittyneiden infrastruktuurien hallinnassa ovat valtavat, ja Teklan tavoitteena on olla tässä kansainvälinen suunnannäyttävä.

Yhtiö arvioi liikevaihtonsa kasvavan vuonna 2002 yli 30 prosenttia ja liikevoiton nousevan 10 prosentin tasolle. Kysynnän kausivaihtelujen odotetaan jatkuvan edellisten vuosien tapaan. Näin ollen suurin osa tuloksesta kertyy vuoden toisella puoliskolla.

TULOSLASKELMAT

1000 euroa	Liite	Konserni 2001	Konserni 2000	Emoyhtiö 2001	Emoyhtiö 2000
Liikevaihto	1	39 199	26 468	33 298	22 087
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen lisäys (+) / vähennys (-)		163	-73	159	39
Liiketoiminnan muut tuotot	2	1 909	1 380	2 313	1 647
Materiaalit ja palvelut	3	-3 961	-2 806	-4 616	-3 397
Henkilöstökulut	4	-20 824	-14 060	-15 349	-10 551
Poistot ja arvonalentumiset	5	-1 531	-1 037	-1 070	-738
Liiketoiminnan muut kulut		-12 450	-9 028	-10 635	-8 737
Liikevoitto		2 505	844	4 100	350
Rahoitustuotot ja -kulut	6	1 091	478	1 085	539
Voitto ennen satunnaisia eriä		3 596	1 322	5 185	889
Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja		3 596	1 322	5 185	889
Tilinpäätössiirrot	7			-968	
Tuloverot	8	-1 205	-451	-1 237	-301
Tilikauden voitto		2 391	871	2 980	588

TASEET

1000 euroa	Liite	Konserni 2001	Konserni 2000	Emoyhtiö 2001	Emoyhtiö 2000
VASTAAVAA					
Pysyvät vastaavat	9				
Aineettomat hyödykkeet		13 429	1 309	13 052	1 249
Konserniliikearvo		285	288		
Aineelliset hyödykkeet		1 439	1 028	768	454
Sijoitukset		274	41	1 287	643
Pysyvät vastaavat yhteensä		15 427	2 666	15 107	2 346
Vaihtuvat vastaavat					
Vaihto-omaisuus	10	232	69	228	69
Laskennallinen verosaaminen	11	337	125		
Lyhytaikaiset saamiset	12	15 359	8 673	17 168	8 308
Rahoitusarvopaperit		15 341	17 168	15 341	17 168
Rahat ja pankkisaamiset		3 919	2 089	2 059	687
Vaihtuvat vastaavat yhteensä		35 188	28 124	34 796	26 232
VASTAAVAA YHTEENSÄ		50 615	30 790	49 903	28 578
VASTATTAVAA					
Oma pääoma	13				
Osakepääoma		678	585	678	585
Ylikurssirahasto		32 008	19 710	32 008	19 710
Omien osakkeiden rahasto		215		215	
Vararahasto		1 323	1 323	1 323	1 323
Muuntoero		27	13		
Edellisten tilikausien voitto		929	636	694	711
Tilikauden voitto		2 391	871	2 980	588
Oma pääoma yhteensä		37 571	23 138	37 898	22 917
Vähemmistöosuus		14	3		
Tilinpäätössiirtojen kertymä	14			968	
Vieras pääoma					
Pitkäaikainen vieras pääoma	15	1 943	1 526	1 943	1 526
Lyhytaikainen vieras pääoma	16	11 087	6 123	9 094	4 135
Vieras pääoma yhteensä		13 030	7 649	11 037	5 661
VASTATTAVAA YHTEENSÄ		50 615	30 790	49 903	28 578

RAHOITUSLASKELMAT

1000 euroa	Konserni 2001	Konserni 2000	Emoyhtiö 2001	Emoyhtiö 2000
Liiketoiminnan rahavirta:				
Voitto ennen satunnaisia eriä	3 596	1 322	5 185	889
Oikaisut:				
Suunnitelman mukaiset poistot	1 531	1 037	1 070	738
Muut tuotot ja kulut, joihin ei liity maksua	7		7	0
Rahoitustuotot ja -kulut	-1 129	-478	-1 085	-539
Muut oikaisut	-45	135	-2	145
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	3 960	2 016	5 175	1 233
Käyttöpääoman muutos:				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-6 803	-1 373	-8 223	-764
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	-163	73	-159	-39
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	4 275	93	4 199	68
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	1 269	809	992	498
Maksetut korot ja maksut muista rahoituskuluista	-94	-65	-90	-74
Saadut korot liiketoiminnasta	961	510	1 011	558
Muut rahoitustuotot	224	33	164	55
Maksetut välittömät verot	-241	-913	-175	-752
Rahavirta ennen satunnaisia eriä	2 119	374	1 902	285
Liiketoiminnan rahavirta (A)	2 119	374	1 902	285
Investointien rahavirta:				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-1 612	-1 332	-820	-831
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot	31	86	25	5
Lainasaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	3	-3	-780	-163
Ostetut konserniyhtiöt		-146		-146
Investoinnit muihin sijoituksiin	-17	-7	-17	-7
Investoinnit tytäryhtiöihin	-75	-91	-410	-313
Investointien rahavirta (B)	-1 670	-1 493	-2 002	-1 455
Rahoituksen rahavirta:				
Maksullinen osakeanti		19 605		19 605
Omien osakkeiden hankinta	-215		-215	
Lyhytaikaisten lainojen lisäys (+) / vähennys (-)		-154	90	-938
Pitkäaikaisten lainojen nostot	736	631	736	631
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-576	-404	-576	-404
Maksetut osingot ja muu voitonjako	-390	-94	-390	-94
Rahoituksen rahavirta (C)	-445	19 584	-355	18 800
Rahavarojen (A+B+C) lisäys (+) / vähennys (-)	4	18 465	-455	17 630
Rahavarat tilikauden alussa	19 257	792	17 855	225
Rahavarat tilikauden lopussa	19 261	19 257	17 400	17 855

TILINPÄÄTÖKSEN LIITETIEDOT

Yhtiön emoyhtiö on Gerako Oy, kotipaikka Espoo.
Gerako-konsernin tilinpäätöksen jäljennökset ovat saatavissa Gerako Oy:stä,
Koronakatu 2, 02210 Espoo.

TILINPÄÄTÖKSEN LAADINTAPERIAATTEET

Konsernitilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Konsernitilinpäätös sisältää emoyhtiö Tekla Oyj:n ja tytäryhtiöt, joiden osakkeiden äänimäärästä emoyhtiö omistaa suoraan tai välillisesti yli 50 %. Vuoden aikana hankitut tytäryhtiöt otetaan mukaan hankintahetkestä lähtien.

Konsernin sisäiset liiketapahtumat, sisäisten toimitusten realisoitumattomat katteet, sisäiset saamiset ja velat sekä sisäinen voitonjako eliminoidaan.

Konsernitilinpäätöksessä ulkomaisten tytäryhtiöiden tuloslaskelmat muunnetaan euroiksi tilikauden keskikurssilla ja taseet tilinpäätöspäivän keskikurssilla. Tuloslaskelman ja taseen muuntamisesta eri kurssiin syntyy kurssieroa, joka kirjataan konsernin kertyneisiin voittovaroihin.

Konserniyhtiöiden keskinäinen osakeomistus eliminoidaan hankintameno-menetelmää käyttäen. Keskinäisen osakeomistuksen eliminoinnissa syntyvät valuuttakurssien muutoksista johtuvat muuntoerot kirjataan konsernin omaan pääomaan.

Ulkomaanrahan määräiset erät

Ulkomaanrahan määräiset liiketapahtumat kirjataan tapahtumapäivän kurssiin. Tilikauden päättyessä avoimena olleet saamiset ja velat arvostetaan tilinpäätöspäivän keskikurssiin. Kaikki kurssivoitot ja -tappiot kirjataan tuloslaskelmaan kurssieroksi rahoitustuottojen ja -kuluja ryhmään.

Johdannaisopimukset

Konserni solmii valuuttatermiinisopimuksia suojatakseen todennäköisten myyntisopimusten valuuttakurssiriskiä. Valuuttatermiinisopimusten kurssierot kirjataan tulosvaikutteisesti samanaikaisesti suojatun kassavirran kanssa.

Liikevaihto

Liikevaihtoa laskettaessa myyntituotoista vähennetään myynnin välilliset verot ja myönnettyt alennukset.

Suoritteiden myyntitulot kirjataan tuotoiksi luovutushetkellä lukuun ottamatta merkittävien (> 1,0 miljoonaa euroa) pitkäaikaisten projektien tuloja, jotka kirjataan tuotoiksi valmistusasteen perusteella. Valmistusaste lasketaan toteutuneiden menojen ja kokonaiskustannusarvion perusteella.

Tutkimus- ja tuotekehitysmenot

Vuoden 1999 alusta lähtien kaikki tutkimus- ja tuotekehitysmenot kirjataan syntymiskauden kuluksi.

Pysyvät vastaavat

Käyttöomaisuuden tasearvot perustuvat alkuperäisiin hankintamenoihin. Käyttöomaisuudesta vähennetään suunnitelman mukaiset tasapoistot, jotka perustuvat käyttöomaisuushyödykkeiden taloudelliseen pitoaikaan. Poistoajat ovat seuraavat:

Aineettomat oikeudet	10 vuotta
Liikearvo	5 – 15 vuotta
Konserniliikearvo	5 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot	2 – 4 vuotta
Koneet ja kalusto	2 – 5 vuotta

Käyttöomaisuus esitetään liitetiedoissa hankintameno ja kumulatiivisten poistojen erotuksena. Hankintamenoon sisältyvät vain ne hyödykkeet, joiden hankintamenoa ei ole vielä kirjattu kokonaan suunnitelman mukaisina poistoina kuluksi.

Aineettoman käyttöomaisuuden sekä koneiden ja kaluston tavanomaiset myyntivoitot ja -tappiot sisällytetään liiketoiminnan muihin tuottoihin ja kuluihin.

Omat osakkeet

Omat osakkeet on kirjattu taseen pysyvien vastaavien sijoitukseen. Omat osakkeet on arvostettu hankintamenoon. Tunnuslukuja laskettaessa omat osakkeet on eliminoitu omasta pääomasta ja osakkeiden lukumäärästä.

Leasing

Käyttöleasingmaksut käsitellään kauden vuokratuloina.

Leasingoimusten jäljellä olevat vuokrat on esitetty vastuina liitetiedoissa.

Eläkejärjestelyt

Konserniyhtiöiden eläkekulut sisällytetään konsernitilinpäätökseen kunkin yhtiön kotipaikan käytännön mukaan laskettuina.

Konserniyhtiöiden eläkejärjestelyt noudattavat eri maiden paikallisia sääntöjä ja käytäntöjä. Työntekijöiden eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä.

Tuloverot

Tuloveroihin sisältyy konserniyhtiöiden tilikauden tuloksia vastaavat verot, jotka lasketaan kunkin yhtiön kotipaikan verolainsäädännön perusteella. Tuloveroihin on sisällytetty myös aikaisempien tilikausien verojen oikaisu sekä laskennalliset verot. Laskennallinen verosaaminen on laskettu erityistä varovaisuutta noudattaen verotuksen ja tilinpäätöksen välisistä jaksotuseroista.

Osingot

Hallituksen yhtiökokoukselle ehdottamasta osingosta ei ole tehty tilinpäätöksessä kirjausta, vaan osingot otetaan huomioon vasta yhtiökokouksen päätöksen perusteella.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{Saadut ennakot}}$	x 100
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{Korolliset velat} - \text{Rahat ja pankkisaamiset}}{\text{Oma pääoma}}$	x 100
Sijoitetun pääoman tuotto, %	=	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaiseriä} + \text{Rahoituskulut}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{Korottomat velat}}$ (vuoden keskiarvo)	x 100
Oman pääoman tuotto, %	=	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaiseriä} - \text{Verot}}{\text{Oma pääoma}}$ (vuoden keskiarvo)	x 100
Tulos/osake	=	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaiseriä} - \text{Verot}}{\text{Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä}}$	
Oma pääoma/osake	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa}}$	
Osinko/tulos, %	=	$\frac{\text{Osinko/osake}}{\text{Tulos/osake}}$	x 100
Efektiiivinen osinkotuotto, %	=	$\frac{\text{Osinko/osake}}{\text{Osakkeen pörssikurssi tilikauden lopussa}}$	x 100
Hinta/voitto	=	$\frac{\text{Osakkeen pörssikurssi tilikauden lopussa}}{\text{Tulos/osake}}$	
Osakekannan markkina-arvo	=	Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa x viimeinen kaupantekokurssi	

LIITETIEDOT

Liitetiedot tuhansina euroina, ellei muuta ole ilmoitettu.

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
1. Liikevaihto markkina-alueittain				
Suomi	16 764	7 965	16 764	7 965
Muu Eurooppa	12 517	12 096	8 680	9 009
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	5 867	3 757	4 147	2 928
Aasia ja Australia	3 948	2 551	3 605	2 086
Muut maat	103	99	102	99
Yhteensä	39 199	26 468	33 298	22 087
Valmistusasteen mukainen liikevaihto	1 086	830	1 086	830
Muu liikevaihto	38 113	25 638	32 212	21 257
Yhteensä	39 199	26 468	33 298	22 087
Valmistusasteen mukaan tuloutettujen pitkäaikaishankkeiden (2 kpl) tuotoiksi tilikaudella ja aikaisempina tilikausina kirjattu määrä	3 081	1 995	3 081	1 995
Pitkäaikaishankkeiden tuotoiksi kirjaamatta oleva määrä	976	2 062	976	2 062
2. Liiketoiminnan muut tuotot				
Käyttöomaisuuden myyntivoitot	535	12	535	1
Palveluveloitukset konserniyhtiöiltä	1		408	278
Tuotekehitys- ja muut avustukset	1 347	1 368	1 347	1 368
Muu	26		23	
Yhteensä	1 909	1 380	2 313	1 647
3. Materiaalit ja palvelut				
Materiaaliostot tilikauden aikana	1 994	1 324	1 781	1 207
Ulkopuolisilta ostetut palvelut	1 967	1 482	2 835	2 190
Yhteensä	3 961	2 806	4 616	3 397
4. Henkilöstökulut				
Palkat ja palkkiot	16 515	11 300	12 016	8 348
Eläkekulut	2 450	1 546	2 098	1 341
Muut henkilösivukulut	1 859	1 214	1 235	862
Yhteensä	20 824	14 060	15 349	10 551
Hallitusten jäsenten ja toimitusjohtajien palkat ja palkkiot	1 653	1 029	354	289
Johdon eläkejärjestelyt:				
Konserniin kuuluvissa yhtiöissä eläkeikä määräytyy kunkin maan eläkelainsäädännön mukaan.				
Henkilöstön määrä:				
Henkilöstö keskimäärin	382	268	289	204
Henkilöstö tilikauden lopussa,	495	297	392	224
josta osa-aikaisia	41	36	40	35

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
5. Poistot				
Aineettomat hyödykkeet				
Kehittämismenot	91	161	91	161
Aineettomat oikeudet	17	14	17	14
Liikearvo	362		344	
Konserniliikearvo	80	65		
Muut pitkävaikutteiset menot	429	273	378	259
Aineelliset hyödykkeet				
Koneet ja kalusto	552	524	240	304
Yhteensä	1 531	1 037	1 070	738
6. Rahoitustuotot ja -kulut				
Muut korko- ja rahoitustuotot				
Saman konsernin yrityksiltä		21	70	62
Muilta	961	489	941	496
Yhteensä	961	510	1 011	558
Kurs sierot	224	33	164	55
Korko- ja muut rahoituskulut				
Muille	-94	-65	-90	-74
Yhteensä	-94	-65	-90	-74
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	1 091	478	1 085	539
7. Tilinpäätössiirrot				
Suunnitelman mukaisten ja verotuksessa tehtyjen poistojen erotus			968	
8. Välittömät verot				
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	1 417	518	1 237	301
Laskennallisen verosaamisen muutos	-212	-67		
Yhteensä	1 205	451	1 237	301

9. Pysyvät vastaavat

Konserni	Aineettomat hyödykkeet					Aineelliset hyödykkeet			
	Aktivoidut kehittämisen- menot	Aineet- tomat oikeudet	Liikearvo	Konserni- liikearvo	Muut pitkä- vaikutteiset menot	Yhteensä	Koneet ja kalusto	Ennako- maksut	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	869	149		353	1 799	3 170	2 405		2 405
Muuntoero					3	3	11		11
Lisäykset		32	12 606	77	382	13 097	975	7	982
Vähennykset					-9	-9	-88		-88
Hankintameno 31.12.	869	181	12 606	430	2 175	16 261	3 303	7	3 310
Kertyneet poistot 1.1.	778	40		65	690	1 573	1 377		1 377
Muuntoero					2	2	4		4
Vähennysten kertyneet poistot					-7	-7	-60		-60
Arvonalemmukset							-2		-2
Tilikauden poistot	91	17	362	80	429	979	552		552
Kertyneet poistot 31.12.	869	57	362	145	1 114	2 547	1 871	0	1 871
Tasearvo 31.12.	0	124	12 244	285	1 061	13 714	1 432	7	1 439

Emoyhtiö	Aineettomat hyödykkeet				Aineelliset hyödykkeet				
	Aktivoidut kehittämisen- menot	Aineet- tomat oikeudet	Liikearvo		Muut pitkä- vaikutteiset menot	Yhteensä	Koneet ja kalusto	Ennako- maksut	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	869	149			1 711	2 729	1 434		1 434
Lisäykset		33	12 391		212	12 636	569	7	576
Vähennykset					-3	-3	-29		-29
Hankintameno 31.12.	869	182	12 391		1 920	15 362	1 974	7	1 981
Kertyneet poistot 1.1.	778	40			662	1 480	980		980
Vähennysten kertyneet poistot							-7		-7
Tilikauden poistot	91	17	344		378	830	240		240
Kertyneet poistot 31.12.	869	57	344		1 040	2 310	1 213	0	1 213
Tasearvo 31.12.	0	125	12 047		880	13 052	761	7	768

Sijoitukset	Konserni				Emoyhtiö		
	Muut osakkeet ja osuudet	Omat osakkeet	Yhteensä	Osuudet saman konsernin yrityksissä	Muut osakkeet ja osuudet	Omat osakkeet	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	41		41	602	41		643
Lisäykset	18	215	233	412	17	215	644
Tasearvo 31.12.	59	215	274	1 014	58	215	1 287

Omat osakkeet	Osakemäärä 1 000 kpl	Keskihinta EUR/osake	Hankintahinta 1 000 EUR
Syyskuu	1	2,86	3
Lokakuu	33	3,22	107
Marraskuu	32	3,09	97
Joulukuu	2	3,23	8
Yhteensä	68	3,16	215

Tytäryhtiösakkeet	Kotipaikka	Omistusosuus %
Tekla AS	Norja	83,2
Tekla GmbH	Saksa	100
Tekla Inc.	Yhdysvallat	100
Tekla K.K.	Japani	100
Tekla (M) Sdn. Bhd.	Malesia	100
Tekla Sarl	Ranska	100
Tekla Software AB	Ruotsi	100
Tekla (UK) Ltd.	Englanti	100
Model Software Ltda	Brasilia	95

Tytäryhtiöiden lisäksi Tekla Oyj:llä on edustustot Dubaissa Yhdistyneissä Arabiemiirikunnissa ja Shanghaissa Kiinassa.

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
10. Vaihto-omaisuus				
Keskeneräiset tuotteet	218	36	218	36
Valmiit tuotteet	14	33	10	33
Yhteensä	232	69	228	69
11. Laskennalliset verosaamiset ja -velat				
Laskennalliset verosaamiset jaksotuseroista	618	125		
Laskennalliset verovelat tilinpäätössiirroista	-281			
Yhteensä	337	125		
12. Lyhytaikaiset saamiset				
Saamiset konsernin ulkopuolelta				
Myyntisaamiset	10 955	6 178	7 092	3 915
Muut saamiset	2 099	196	1 757	72
Siirtosaamiset	2 301	2 288	2 158	2 048
Yhteensä	15 355	8 662	11 007	6 035
Saamiset samaan konserniin kuuluvilta yrityksiltä				
Myyntisaamiset	4	8	2 648	1 060
Lainasaamiset		3	1 713	934
Muut saamiset			1 704	279
Siirtosaamiset			96	
Yhteensä	4	11	6 161	2 273
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	15 359	8 673	17 168	8 308
Siirtosaamiset				
Tuotekehitys- ja muut avustukset	412	660	412	660
Osatuloutussaamiset	257	299	257	299
Jaksotetut myyntituotot	1 237	858	1 334	729
Muut siirtosaamiset	395	471	251	360
Yhteensä	2 301	2 288	2 254	2 048

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
Osatuloutuksen alaisten keskeneräisten projektien nettosaamiset ja -velat				
Valmistusasteen mukaisia tuottoja vastaavat siirtosaamiset	3 081	1 995	3 081	1 995
Saadut ennakot	-2 824	-1 696	-2 824	-1 696
Taseen vaihtuvien vastaavien saamisten osatuloutussaamiset	257	299	257	299
13. Oma pääoma				
Osakepääoma 1.1.	585	521	585	521
Uusmerkintä	93	64	93	64
Osakepääoma 31.12.	678	585	678	585
Ylikurssirahasto 1.1.	19 710	168	19 710	168
Emissiovoitto	12 298	19 542	12 298	19 542
Ylikurssirahasto 31.12.	32 008	19 710	32 008	19 710
Omien osakkeiden rahasto 1.1.				
Lisäykset	215		215	
Omien osakkeiden rahasto 31.12.	215		215	
Vararahasto 1.1.	1 323	1 323	1 323	1 323
Vararahasto 31.12.	1 323	1 323	1 323	1 323
Muuntoero	27	13		
Kertyneet voittovarot 1.1.	1 507	735	1 299	857
Osingonjako	-390	-94	-390	-94
Siirto omien osakkeiden rahastoon	-215		-215	
Konsernirakenteen muutokset				-52
Kurssierot	27	-5		
Kertyneet voittovarot 31.12.	929	636	694	711
Tilikauden voitto	2 391	871	2 980	588
Oma pääoma yhteensä	37 571	23 138	37 898	22 917
Laskelma jakokelpoisista varoista				
Kertyneet voittovarot 31.12.	929	636	694	711
Tilikauden voitto	2 391	871	2 980	588
Kertyneestä poistoerosta omaan pääomaan merkitty	-687			
Omasta pääomasta jakokelpoisia varoja	2 633	1 507	3 674	1 299

Tekla-konsernin (emoyhtiö) hallussa oli 31.12.2001 omia osakkeita 68 000 kpl nimellisarvoltaan 2 040 euroa, hankintameno 214 971 euroa.

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
14. Tilinpäätössiirtojen kertymä				
Suunnitelman mukaisten ja verotuksessa tehtyjen poistojen kertynyt erotus				
Liikearvo			895	
Koneet ja kalusto			73	
Yhteensä			968	
15. Pitkäaikainen vieras pääoma				
Muut pitkäaikaiset velat	1 943	1 526	1 943	1 526
Yhteensä	1 943	1 526	1 943	1 526
Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua				
Muut pitkäaikaiset velat	234	174	234	174
16. Lyhytaikainen vieras pääoma				
Velat konsernin ulkopuolelle				
Lainat rahoituslaitoksilta		193		193
Saadut ennakot	828	100	828	100
Ostovelat	1 137	1 031	903	833
Muut velat	2 623	1 693	1 786	1 011
Siirtovelat	6 463	3 078	4 538	1 808
Yhteensä	11 051	6 095	8 055	3 945
Velat samaan konserniin kuuluville yrityksille				
Ostovelat	36	28	845	177
Muut velat			90	
Siirtovelat			104	13
Yhteensä	36	28	1 039	190
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	11 087	6 123	9 094	4 135
Siirtovelat				
Palkat ja henkilösivukulut	3 303	1 796	3 026	1 658
Tuloverot	971	57	926	
Myyntin jaksotukset	1 539	991	272	31
Muut erät	650	234	418	132
Yhteensä	6 463	3 078	4 642	1 821

	Konserni		Emoyhtiö	
	2001	2000	2001	2000
17. Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vastuut				
Velat ja sitoumukset, joiden vakuudeksi annettu yritysikiinnityksiä				
Rahalaitoslainat		193		193
Omat takausvastuut	598	699	598	598
Tytäryhtiöiden takausvastuut				101
Yhteensä	598	892	598	892
Annetut kiinnitykset				
Yrityskiinnitykset	505	505	505	505
Muut vastuusitoumukset				
Omat takausvastuut	20	135		
Tytäryhtiöiden takausvastuut				115
Yhteensä	20	135	0	115
Leasing- ja vuokrasopimusvastuut				
Toimitilat				
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	1 667	1 100	1 045	595
Myöhemmin maksettavat	4 903	4 721	3 568	3 148
Yhteensä	6 570	5 821	4 613	3 743
Muut				
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	1 080	1 001	873	780
Myöhemmin maksettavat	753	942	570	740
Yhteensä	1 833	1 943	1 443	1 520
Yhteensä	8 403	7 764	6 056	5 263
18. Johdannaispimukset				
Valuuttatermiinit				
Käypä arvo	5 469	4 406	5 469	4 406
Kohde-etuksien nimellisarvo	5 339	4 788	5 339	4 788

Valuuttatermiineillä on suojattu dollarimääräinen myynti.

19. Oikeudenkäynnit ja vaateet

Tekla Oyj ja Enfo Group Oyj käynnistivät välimesoikeusmenettelyn hakeakseen ratkaisua erimielisyyteensä, joka koskee Enfo Group Oyj:n tekemää välitilinpäätöstä per 15.8.2001 ja sen laatimisperiaatteita.

Yhtiöillä on erivä näkemys välitilinpäätöksessä esitettyjen keskeneräisten asiakaskohtaisten ohjelmistoprojektien tulouttamisperiaatteesta. Näkemyseron rahallinen arvo on noin 4 miljoonaa euroa.

Kauppasopimuksen mukaisesti Tekla Oyj:lle kuuluvista projekteista on kertynyt 15.8.2001 mennessä ennakkomaksuja yhteensä noin 1,7 miljoonaa euroa, jotka on kirjattu emoyhtiössä saamiseksi Enfo Group Oyj:ltä.

HALLITUKSEN ESITYS VOITTOVAROJEN KÄYTÖSTÄ

Konsernin jakokelpoiset varat ovat konsernitaseen
31.12.2001 mukaan 2 632 671 euroa.

Emoyhtiön tilikauden voitto on 2 980 343 euroa, jonka jälkeen emoyhtiön
jakokelpoiset varat ovat 3 674 800 euroa.

Hallitus esittää, että tilikauden voitosta jaetaan osinkona 0,04 euroa
osakkeelta eli yhteensä 900 728 euroa ja että
lopun 2 079 615 euroa jätetään vapaaseen omaan pääomaan.

Espoossa 18.2.2002

Heikki Marttinen
puheenjohtaja

Reino Heinonen

Risto Siirilä

Jan-Mikael von Schantz

Seppo Ruotsalainen
toimitusjohtaja

TILINTARKASTUSKERTOMUS

Tekla Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Tekla Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilivuodelta 2001.

Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen sekä konsernin ja emoyhtiön tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten sekä toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin sekä emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös konsernitilinpäätöksineen voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää emoyhtiön hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Espoossa 19. päivänä helmikuuta 2002

SVH Pricewaterhouse Coopers Oy
KHT-yhteisö

Jukka Ala-Mello
KHT

Vuosi 2001

- 20.12.2001 TEKLA OYJ:N TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN VUONNA 2002
- 19.12.2001 TEKLA TOIMITTAA JOHTAMISJÄRJESTELMÄN PUOLUSTUSVOIMILLE
- 17.12.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 10 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 17.12.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 10 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 12.12.2001 ESPOO LIITTYY TEKLAN LAAJAAN KUNTATIETOJÄRJESTELMÄHANKKEESEEN
- 4.12.2001 TEKLA OYJ:N YT-NEUVOTTELUT PÄÄTTYNEET
- 3.12.2001 TEKLAN SIJOITTAJASIVUT MENESTYIVÄT VERTAILUSSA
- 27.11.2001 TEKLA OYJ JA ENFO GROUP OYJ ALOITTAVAT VÄLIMIESMENETTELYN
- 13.11.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 9 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 8.11.2001 TEKLALLE SÄHKÖINEN SIDOSRYHMÄLEHTI
- 6.11.2001 TEKLAN TAMMI-SYYSKUU 2001: VOITTO JA LIIKEVAIHTO JATKOIVAT KASVUAAN
- 2.11.2001 TEKLAN XPIPE-TUOTE VALTAA SUOMEN VESILAITOSMARKKINOITA
- 31.10.2001 TEKLA OYJ:N OSAVUOSIKATSAUKSEN 1-9/2001 JULKISTAMINEN
- 19.10.2001 TEKLAN ASIAKASPALVELU- JA LASKUTUSJÄRJESTELMÄ ASTERIX ON EUROVALMIS TUOTE
- 16.10.2001 TEKLA SOLMI MERKITTÄVÄN YHTEISTYÖSOPIMUKSEN JAPANIN TERÄSRAKENNETEOLLISUUDEN KANSSA
- 16.10.2001 TEKLA ALOITTAÄ YT-NEUVOTTELUT, ENFO-LIIKETOIMINTAKAUPAN SYNERGIAHYÖDYT ARVIOITUA SUUREMMAT, VUODEN 2001 LIIKEVAIHDON ARVIOITU KASVU 20 - 25 %
- 28.9.2001 TEKLA JATKAA LIIKETOIMINTOJENSA FOKUSOINTIA
- 17.9.2001 TEKLA OYJ: OMIEN OSAKKEIDEN HANKINTA
- 3.9.2001 TEKLAN LISTALLEOTTOESITE JULKAISTU
- 23.8.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 10 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 17.8.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 10 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 15.8.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 10 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 15.8.2001 ARVOPAPERIMARKKINALAIN 2 LUVUN 10 §:N MUKAINEN ILMOITUS OMISTUSOSUUDEN MUUTTUMISESTA
- 14.8.2001 TÄSMENNYS TEKLAN OSAVUOSIKATSAUKSEEN 1 - 6/2001
- 14.8.2001 TEKLA JA ENFO GROUP YHDISTÄVÄT ENERGIA-ALAN LIIKETOIMINTANSA
- 14.8.2001 TEKLAN TAMMI-KESÄKUU 2001: LIIKEVAIHTO KASVOI LÄHES 40 PROSENTTIA
- 9.8.2001 TEKLAN JA VTT ENERGIAN TUTKIMUSYHTEISTYÖ JATKUU
- 8.8.2001 TEKLA OYJ:N OSAVUOSIKATSAUKSEN 1-6/2001 JULKISTAMINEN
- 25.5.2001 TEKLA JA LATVENNERGO ALLEKIRJOITTI SOPIMUKSEN LAAJASTA XPOWER-TOIMITUKSESTA
- 23.5.2001 OHJELMISTOTUOTE LIIKETOIMINNAN LAHJOITUSPROFESSUURI TEKNILLISELLE KORKEAKOULULLE
- 15.5.2001 TEKLA OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1. - 31.3.2001
- 8.5.2001 TEKLA OYJ:N OSAVUOSIKATSAUKSEN 1-3/2001 JULKISTAMINEN
- 27.4.2001 TEKLA MYY XCABLE-LIIKETOIMINTANSA KÄYTTÄJÄYHTIÖLLE
- 10.4.2001 TEKLAN HALLITUS UUDISTUU
- 5.4.2001 TEKLA OYJ:N YHTIÖKOKOUKSEN PÄÄTÖKSET
- 15.3.2001 KUTSU TEKLA OYJ:N YHTIÖKOKOUKSEEN
- 12.3.2001 TEKLA NYT ENTISTÄ LÄHEMMÄKSI SAKSALAISIA ASIAKKAITA: BERLIINILÄISEN DATACADIN LIIKETOIMINTA TEKLALLE
- 7.3.2001 RUOTSIN SUURIMPIIN SÄHKÖNJAKELUJOUHIIN KUULUVA GRANINGE VALITSI TEKLAN XPOWERIN
- 28.2.2001 TEKLA OYJ:N TILINPÄÄTÖS 1.1.-31.12.2000
- 22.2.2001 TEKLA OYJ:N VUODEN 2000 TILINPÄÄTÖKSEN JULKISTAMINEN
- 8.2.2001 ENNAKKOTIETOJA TEKLAN VUODEN 2000 TILINPÄÄTÖKSESTÄ: LIIKEVAIHTO KASVOI 46 %, TULOS VIISINKERTAISTUI
- 1.2.2001 NIMITYKSIÄ TEKLA OYJ:N MARKKINOINNISSA
- 24.1.2001 NIMITYKSIÄ TEKLA OYJ:N JOHDOSSA
- 23.1.2001 TEKLA VAHVISTAA ASEMAANSA POHJOIS-EUROOPAN ENERGIANJAKELUSSA: LATVIAN KANSALLINEN ENERGIAYHTIÖ VALITSI XPOWER-JÄRJESTELMÄN
- 8.1.2001 TEKLA ALKAA KEHITTÄÄ SIJAIN TIRIIPPUIVA MOBIILIPALVELUJA MYÖS KULUTTAJAMARKKINOILLE

Vuosi 2002

- 19.2.2002 TEKLAN VUOSI 2001: FOKUSOINTI JA KANSAINVÄLISTYMISURAKKA TAKANA, VAHVA KASVU JATKUI, OSAKEKOHTAINEN TULOS YLI KAKSINKERTAISTUI
- 12.2.2002 TEKLA OYJ:N VUODEN 2001 TILINPÄÄTÖKSEN JULKISTAMINEN
- 30.1.2002 ENNAKKOTIETOJA TEKLAN VUODEN 2001 TILINPÄÄTÖKSESTÄ: LIIKEVAIHTO KASVOI 48 % JA LIIKEVOITTO KOLMINKERTAISTUI
- 21.1.2002 TEKLA YHTENÄISTÄÄ VATTENFALLIN VERKKOTIETOJÄRJESTELMÄT SUOMESSA

SANASTO

3D-mallinnus	kolmiulotteinen mallinnus	reaaliaikaisuus	samalla hetkellä, kun jotakin tapahtuu, tapahtuma näkyy sovelluksen käyttäjän ruudulla - ja samalla, kun joku sovelluksen käyttäjä muuttaa jotain olemassaolevaa tietoa, uusi tieto on heti myös muilla
Building Et Construction	Teklan rakennusalalle kehittämiin ohjelmistotuotteisiin liittyvä liiketoiminta		
detaljointi	yksityiskohtien, esimerkiksi teräsrakenteiden liitosten, suunnittelu		
dokumenttipohjaisuus	järjestelmän tuntemat käsitteet ja toiminnallisuudet on luotu paperilla käsiteltyjen dokumenttien pohjalta ja tehostamaan olemassaolevaa paperipohjaista prosessia	Tekla Community	kuntien tarpeisiin kehitetty laskutus- ja maksunvalvonta-ohjelmisto
Energy Et Utilities	Teklan energia-alalle kehittämiin ohjelmistotuotteisiin liittyvä liiketoiminta	tietokanta	tietovarasto johon tallennetaan malliin kuuluvat kohteet; tietokantaa voivat käyttää samanaikaisesti useat käyttäjät ja yksi tai useampi tietojärjestelmä
IRM	Infrastructure Resource Management: Teklan kunnallisen tiedon hallintaan kehittämä konsepti, joka yhdistää paikka-, väestö- ja infrastruktuuri-tiedot yhdeksi tietovarastoksi	Xcity	Teklan kehittämä, kunnille tarkoitettu ohjelmisto erityyppisten tietojen tuotantoon, ylläpitoon ja hyödyntämiseen
lokalisointi	ohjelmistotuotteen sovittaminen paikallisiin olosuhteisiin; esim. kieli, mittayksiköt, standardit	Xengineer	Teklan kehittämä mallinnus- ja suunnittelukonsepti, joka sisältää myös mitoitus- ja analysointityökalut ja joka soveltuu teräksen lisäksi myös muiden materiaalien kuten betoni- ja puurakenteiden suunnitteluun
mallipohjaisuus	järjestelmän tuntemat käsitteet ja toiminnallisuudet on luotu todellisten ilmiöiden pohjalta käyttäjien ja asiakasorganisaatioiden tarpeisiin	Xpipe	Teklan kehittämä, vesi- ja jätevesilaitoksille tarkoitettu ohjelmisto verkoston hallintaan, dokumentointiin ja kunnossapitoon
multimateriaali-mallinnus	monen eri materiaalin mallintamiseen, ei vain yhden. Ks. myös Xengineer	Xpower	Teklan energianjakeluyhtiöille kehittämä ratkaisu verkkotiedon hallintaan
Public Infra	Teklan kunnallisen tiedon hallintaan kehittämiin ohjelmistotuotteisiin liittyvä liiketoiminta	Xsteel	Teklan kehittämä teräsrakenteiden mallinnus- ja suunnitteluohjelmisto



Tekla Oyj

Pääkonttori
Koronakatu 1
02210 Espoo
Puh. (09) 8879 500
Faksi (09) 8039 489

Aluetoimisto Kuopio

Kivelläntie 4
70460 Kuopio
Puh. (017) 193 000
Faksi (017) 193 341

Aluetoimisto Oulu

Isokatu 70 A 1
90120 Oulu
Puh. (08) 321 9010
Faksi (08) 321 9011

Aluetoimisto Vaasa

Virtaviiva 9
65320 Vaasa
Faksi (06) 320 0880

Tekla Inc.

4677 Old Ironsides Drv., Suite 290,
Santa Clara, CA 95054
USA
Puh. +1 408 855 8313
Faksi +1 408 855 8326

Area office

Technology Center - Atlanta
600 Town Park Lane, Suite 175
Kennesaw, GA 30144
USA
Puh. +1 770 424 8666
Faksi +1 770 919 0574

Tekla Brazil

Model Software Ltda
c/o ERAI do Brasil
Av. Brig Faria Lima, 1912
20° Andar - Conj. 20-I
01451-000 São Paulo - SP
BRAZIL
Puh. +55 11 3815 0021
Faksi +55 11 3814 2273

Tekla (M) Sdn Bhd

L4-E-8 Enterprise 4
Technology Park Malaysia
Bukit Jalil
57000 Kuala Lumpur
MALAYSIA
Puh. +60 3 8996 1191
Faksi +60 3 8996 1192

Tekla K.K.

2F Shinyu Mitsui Bldg
1-7-22 Utsubo Hommachi
Nishi-ku, Osaka 550-0004
JAPAN
Puh. +81 6 6459 3426
Faksi +81 6 6459 3427

Area office Tokyo

Aoyama Brick Bldg
3-13-8 Minami Aoyama
Minato-ku, Tokyo 107-0026
JAPAN
Puh. +81 3 5786 4180
Faksi +81 3 5786 4190

Tekla Sarl

5 rue de la Corderie
Centra 405
94616 Rungis CEDEX
FRANCE
Puh. +33 1 468 76275
Faksi +33 1 468 78068

Area office Albi

Zone de Ranteil
81000 Albi
FRANCE
Puh. +33 5 6348 1160
Faksi +33 5 6348 1161

Tekla GmbH

Rathausplatz 12-14
D-65760 Eschborn
GERMANY
Puh. +49 6196 4730 830
Faksi +49 6196 4730 840

Area office Berlin

Rhinstrasse 137
D-10315 Berlin
GERMANY
Puh. +49 30 5499 920
Faksi +49 30 5499 9219

Tekla (UK) Limited

Tekla House, Cliffe Park Way,
Morley, Leeds, LS27 0RY
U.K.
Puh. +44 113 307 1200
Faksi +44 113 307 1201

Tekla AS

Eyvind Lyches vei 13 B
N-1338 Sandvika
NORWAY
Puh. +47 67 80 56 60
Faksi +47 67 80 56 61

Tekla Software AB

Sigurdsgatan 21
S-721 30 Västerås
SWEDEN
Puh. +46 21 10 96 00
Faksi +46 21 10 96 09

Tekla Shanghai Representative Office

1902B, Shanghai Trade Center,
800 Qu Yang Road,
Shanghai 200437
PEOPLES REPUBLIC OF CHINA
Puh. +86 21 65549695
Faksi +86 21 55540356

Tekla Middle East Branch

202, Canon Building No.9
Dubai Internet City
P.O. Box 500103
Dubai
UNITED ARAB EMIRATES
Puh. +971 4 391 5640
Faksi +971 4 391 6799



Tekla



Partner *

* Eräissä maissa on
useita partnereita

www.tekla.com

<http://annual.tekla.com>

<http://investors.tekla.com>

<http://teklanews.tekla.com>