



OpusCapita vuosikertomus 2002

OpusCapita Annual Report 2002





Sisältö

Sivu

Toimitusjohtajan katsaus	4
OpusCapita konkretisoi EU-alueen hyötyjä	6
Opus Capita Oyj:n hallituksen toimintakertomus	10
Tuloslaskelma	12
Tase	12
Rahoituslaskelma.....	13
Tilinpäätöksen liitetiedot	14
Tilintarkastuskertomus	26

Contents

Page

Managing Director's review.....	16
OpusCapita puts EU area advantages into practise	18
Annual Report of the Opus Capita Plc board	22
Profit and Loss Account	24
Balance Sheet	24
Cash Flow Statements.....	25
Auditor's report.....	26

Toimitusjohtajan katsaus



OpusCapita Oyj selviytyi vaikeasta vuodesta kannattavasti

Vuonna 2001 alkanut talouskasvun hidastuminen Yhdysvalloissa ja Euroopassa jatkui vuonna 2002. Tämä heijastui myös Suomen talouteen odotettua voimakkaampana talouden taantumana. Talouden heikon kasvun ja kansainvälisen tilanteen aiheuttama epävarmuus ja yleinen odotuksen ilmapiiri jarruttivat yritysten investointipäätöksiä kaikilla toimialoilla, ja myös ohjelmistotoimittajille vuosi oli vaikea.

OpusCapita Oyj:n liikevaihto vuonna 2002 oli 6,8 miljoonaa euroa, mikä oli 6 % pienempi kuin edellisellä vuonna. Tulokset kokykyimme säilyi, ja saavutimme 6 %:n kannattavuuden, liikevoitolla mitattuna. Hiljaisen alkuvuoden jälkeen yritysten investointipaineet alkoivat purkautua vuoden loppulla ja yhtiömme teki useita mittavia kauppia. Erityisesti rahoitushallinnon järjestelmien myynti kehittyi myönteisesti, ja palvelujen osuus myynnistä on kasvussa niin meillä kuin ohjelmistotaloissa yleisemminkin.

Kaiken kaikkiaan OpusCapita selviytyi vuodesta 2002 paremmin kuin IT-ala keskimäärin. Henkilöstön määrä pysyi vakaana ja investoinnit tuotekehitykseen, koulutukseen ja myynnin kehittämiseen toteutettiin suunnitellusti.

Keväällä 2002 tehostimme palvelukykyämme pääkaupunkiseudulla avaamalla toimiston Helsingissä.

Vuoden aikana investoimme poikkeuksellisen paljon oman henkilöstön ammattitaidon kehittämiseen. Rahoitushallinnon osaamistamme vahvisti myynnin, asiakaspalvelun ja tuotekehityksen asiantuntijoillemme räätälöity korkeatasoinen rahoitushallinnon koulutusohjelma, ja teknologiaosaamista vahvistettiin tuotekehityksen henkilöstön .Net-koulutuksessa. Henkilöstöämme on mukana myös yliopistojen johtajakoulutusohjelmissa.

Toiminnallisesti normaalivuodesta poikkeava haaste oli valtion tilivirastojen maksuvälityksen siirtyminen Sampo Pankista Nordea Pankille. Muutos aiheutti kesällä ja syksyllä tiukkatahtisen ohjelmistopäivitysten suman, josta selviydyimme moitteetta.

Sähköisen laskutuksen yleistymisen edellytykset kehittyivät merkittävästi, kun yritysten välisen verkkolaskuliikenteen käytännöt eri toimijoiden kesken vihdoon selkiytyivät. OpusCapita on osallistunut aktiivisesti sähköisen laskutuksen toimintaympäristön kehittämiseen ja pyrkinyt ohjaamaan ratkaisuja asiakkaan kannalta tarkoituksenmukaiseen suuntaan. Oma verkkolaskusovelluksemme OpusCapita® Electra on jo laajasti asiakaskäytössä.

Elokuussa 2002 teimme yhdessä asiakkaidemme kanssa pankkihistoriaa, kun suorat kansainväliset pankkiyhteydet avaava monipankkiohjelmisto OpusCapita European Multibanking (EMB) saatiin

onnistuneesti asiakaskäyttöön. Kansainvälisten pankkiyhteyksien lisäksi EMB sisältää toimivat ratkaisut keskitettyyn kansainväliseen likviditeetin hallintaan.

Myös huolellista viimeistelyä vaatinut Sisäinen pankki -ohjelmisto (OpusCapita In-House Banking, IHB) valmistui loppuvuodesta.

European Multibanking ja Sisäinen pankki -ohjelmistojen valmistumisen myötä valmistui samalla se rahaprosessien hallinnan kokonaisuus, jota olemme vuosien ajan suunnitelmallisesti rakentaneet. Meillä on nyt tarjota asiakkaillemme tehokkaan likviditeetin hallinnan tarpeet kattava ja kansainväliset mitat täyttävä ohjelmistokokonaisuus, jonka avulla asiakas voi organisoida rahoitushallintonsa tarpeidensa mukaisesti monimutkaisessakin konsernirakenteessa ja yli maantieteellisten rajojen. Näin kokonaisvaltaista ja samalla joustavaa ratkaisua ei löydy muualta.

Tiiviin asiakasyhteistyön ja omien strategisten valintojen ansiosta OpusCapita on myös yhtiönä kehittynyt. Tulevaisuudessa aiomme kasvaa entistä tietoisemmin asiakkaan rahaprosessien ja likviditeetin hallinnan kehityskumppaniksi ja ongelmien ratkaisijaksi. Kansainvälistymisessä etenemme kehittämällä edelleen tuotteitamme ja palveluamme asiakkaiden tarpeiden mukaan. Lähiajan suunnitelmiin kuuluu etabloituminen Ruotsiin.

Kansainvälisen ja kotimaisen talouden kasvu näyttää vuonna 2003 jatkuvan hitaana. Vaikka heikko talouskehitys vähentää yritysten investointialttiutta, se toisaalta lisää asiakkaiden kustannustietoisuutta ja pyrkimystä toimintojen tehostamiseen kaikessa, myös rahoitushallinnossa. Ratkaisuksi haetaan selkeitä, rajattuja, valmiita tuotteita ja niihin liittyviä tuotteistettuja palveluita, joiden kustannukset pystytään ennakoimaan ja jotka avaavat uusia mahdollisuuksia liiketoiminnan kehittämiseen. Tähän kysyntään OpusCapita ohjelmisto on erinomainen ratkaisu, joka toteutetaan asiakkaalle yhdessä ammattitaitoisen ja motivoituneen henkilöstömme ja yhteistyökumppaneidemme kanssa.

Antti Punkari

Toimitusjohtaja

OpusCapita konkretisoi EU-alueen hyötyjä



Euroopan unionin pyrkimys yhtenäisen, euroopalaisen sisämarkkina-alueen luomiseksi yhtenäistää aikaa myöten myös rahaprosesseihin liittyviä toimintoja kuten maksuliikennettä ja sijoitusten hoitoa.

OpusCapita Oyj seuraa aktiivisesti kansainvälisen toimintaympäristön muutoksia tuodakseen asiakkaidensa käytettäväksi rahaprosessien hallinnan ratkaisuja, joilla yritykset voivat tehokkaasti hyödyntää markkinoiden kehitystä liiketoiminnassaan.

Tuotekehitystämme on ohjannut näkemys, että organisaation hyvinvoinnin perusta on päivittäisen maksuvalmiuden säilyminen.

Tehokas kassanhallinta edellyttää, että yrityksellä on hyvät välineet seurata, analysoida ja ennakoida kaikkea mikä sen likviditeettiin vaikuttaa - että päivän todellinen kassavaranto tiedetään ja että osataan varautua myös huomisiin. Tieto on saatava nopeasti, virheettömänä ja yhtenäisenä. Jos yritys on konserni ja rahoitushallinto keskitetty, samaan järjestelmään pitää saada kaikki tytäryhtiöt, toimivatpa ne kotimaassa tai

ulkomailla. Yrityksellä on oltava myös pankkiyhteydet, joilla kansainvälinen, rajat ylittävä kassavirtojen hallinta on nopeaa ja turvallista.

Toteutunut visio

Nyt kun uusimmat ohjelmistokokonaisuutemme, kansainväliset toiminnot kattava OpusCapita® European Multibanking (EMB) ja OpusCapita Sisäinen Pankki (In-House Banking) ovat valmiit, on kunnianhimoinen visiomme toteutunut.

OpusCapita on tehokkaan liiketoiminnan vaatimukset täyttävä ratkaisu kotimaisen ja kansainvälisen rahaliikenteen ja kassanhallinnan tarpeisiin. Sillä voi hoitaa maksuliikenteen kaikkien suomalaisten pankkien ja useiden saksalaista pankkimenettelyä käyttävien pankkien kanssa sekä lähtevän maksuliikenteen kaikkien ruotsalaisten pankkien kanssa. Reskontratiedot saadaan automaattisesti kassanhoitoon ja sieltä kassanhallintaan. Monipuoliset likviditeetin hallinnan ja varainhallinnan välineet antavat ajantasaista ja ennakoivaa tietoa kassavirroista, rahoitussopimuksista, yhtiön osake- ja rahastosijoituksista, vakuuksista ja muista rahoituksen osa-alueista. Sisäinen pankki -ohjelmistolla yhtiö hallitsee monimutkaisinkin konsernirakenteen rahavirrat.

Ohjelmistoissa on integroituna korkeatasoiset tietoturvaratkaisut. Kehittynyt automatiikka ohjelmien sisällä ja välillä linkittää tiedot suoraan halut-

tuihin sovelluksiin ja muokkaa tarvittaessa eri järjestelmistä tulevan tiedon yhtenäiseen muotoon. Automaattiset toiminnot tehostavat ja helpottavat talous- ja rahoitusosaston työtä muun muassa eliminoimalla turhat viivytykset ja virheet ja vapauttamalla ihmiset rutiinistyöstä.

EMB - kansainväliseen likviditeetin hallintaan

OpusCapita European Multibanking konkretisoi hyötyjä, joita markkinoiden yhtenäistyminen ja erilaisten kaupan ja rahaliikenteen rajoitusten purkaminen yrityksille ja pankeille tarjoavat.

EMB on Euroopan markkinoilla ainoa pankeista ja niiden määrittelemistä tilijärjestelmistä riippumaton kansainvälisen rahaliikenteen ja kassanhallinnan ohjelmistokokonaisuus. Se tuo organisaation kansainvälisten rahaprosessien hoitoon saman tehokkuuden, nopeuden ja luotettavuuden, johon asiakkaamme ovat kotimaisessa rahaliikenteessä ja rahoituksen ja riskien hallinnassa tottuneet.

EMB-ohjelmiston likviditeetin hallintaominaisuuksien avulla rahoitusosaston käytettävissä on koko ajan yrityksen tarpeiden mukaista - myös ennakkoivaa - kassavirta- ja rahoitustietoa ja väline rahan liikkutteluun nopeasti yli maantieteellisten rajojen.

Kansainvälisesti toimivat organisaatiot hyötyvät rahaliikenteensä nopeudesta ja rahoitushallinnon tehostumisesta. Useille merkittävä etu on myös mahdollisuus euroalueen kaiken maksuliikenteen hoitamiseen paikallismaksuina keskitetysti siitä EU-maasta ja siitä tilipankista, jossa se on edullisinta. Ensimmäisiä OpusCapita European Multibanking -yhteyspankkeja olivat muun muassa Deutsche Bank, Nordea Frankfurt, West- und VereinsBank ja HypoVereinsBank sekä Credit Suisse. Ruotsissa EMB-ohjelmistolla voi maksaa maksuja kaikista ruotsalaisista pankeista Bankgiro Centralenin kautta.

Sisäinen pankki valmis käyttöön

Odotettu lisä tehokkaaseen rahaprosessien hoitoon on OpusCapita Sisäinen pankki (In-House Banking). Sillä konsernin rahoitusyksikkö hoitaa esimerkiksi tytäryhtiöiden sisäiset tilit, lainat, tilisiirrot sekä valuuttakaupat.

Syksyllä 2002 valmistunut Sisäinen pankki -ohjelmisto toimii erilaisissa käyttötarkoituksissa sen mukaan, millaisia työvälineitä organisaatio sisäisessä rahaliikenteessään tarvitsee. Tiukasti keskit-

Tuotekehitystämme on ohjannut näkemys, että organisaation hyvinvoinnin perusta on päivittäisen maksuvalmiuden säilyminen.

tyssä rahoitushallinnossa konserni voi ohjata ulkoisen maksuliikenteen yhden ainoan rahatilin kautta ja hoitaa sisäisessä pankissa tytäryhtiöiden kaikki raha-asiat, esimerkiksi sisäisen maksuliikenteen clearingin. Hajautetussa rahoitushallinnossa Sisäisen pankki voidaan valjastaa esimerkiksi sisäisten lainojen kirjanpitoon ja korkolaskentaan.

Verkkolaskun aika

OpusCapita on ajanut standardoituja käytäntöjä sähköiseen laskutukseen tämän uuden maksuliikennemuodon varhaisista valmisteluvaiheista alkaen. Viime vuoden aikana tapahtunut kehitys onkin luonut edellytyksiä yritysten välisen maksuliikenteen odotetulle yleistymiselle. Merkittävä askel kohti yhtenäisiä käytäntöjä oli laitteistoriippumattoman xml-kielen vakiintuminen tiedon esitysmuodoksi. Standardoituminen edistää paitsi verkkolaskun yleistymistä koko yritys kentässä myös sähköisen liiketoiminnan kehittymistä laajemminkin, kun ratkaisuja voidaan tulevaisuudessa kytkeä yritysten ja yritysverkostojen toiminnanohjausjärjestelmiin nykyistä paljon monipuolisemmin.

Oman verkkolaskusovelluksemme OpusCapita Electran kehittämisessä lähtökohtana on ollut näkemys, että sähköisestä laskutuksesta ei saa edes alkuvaiheessa tulla lisätyötä aiheuttavaa maksuliikenteen sivupolkua, vaan ratkaisut pitää rakentaa niin, että verkkolasku on yritysten arjessa normaalia taloushallinnon rutiinia, joka hoituu osana perinteistä maksuliikennettä ja on sen tavoin linkitetty muihin taloushallinnon järjestelmiin. Tällaisena ratkaisuna OpusCapita Electra onkin osoittautunut asiakaskäytössä toimivaksi sekä Windows- että AS/400-ympäristössä.

Palvelu täydentää paketin

Selvä suuntaus ohjelmistotalojen ja myös OpusCapitan toiminnassa on palvelujen kysynnän kasvu. OpusCapita Oyj:ssä näemme tämän luonnollisena seurauksena toisaalta ohjelmistojemme kehittymisestä, toisaalta asiakkaiden toimintaympäristöjen monimutkaistumisesta.

Olemme kehittäneet helposti käyttöön otettaviksi ohjelmistotuotteiksi vaativia, laajasti integroitavia ratkaisuja, jollaisia saadakseen yritykset joutuivat aiemmin investoimaan mittaviin järjestelmäprojekteihin. OpusCapita -ohjelmistojen sisäisen dynamiikan ansiosta ratkaisumme ovat mukautettavissa erilaisiin toimintaympäristöihin yleensä vähäisin räätälöinnein. Asiakkaiden monitahoiset taloushallinnon järjestelmäkokonaisuudet ja liiketoiminnan erityispiirteet aiheuttavat kuitenkin lähes aina joidakin lisävaatimuksia uudelle ohjelmistolle, mikä selittää osaltaan palvelumyynnin kasvua.

Toisaalta myös erillisten konsultointipalvelujen

kysyntä on kasvanut. Meille tämä kertoo organisaatioiden halusta tarkastella rahaprosessejaan ennakkoluulottomasti ja tehostaa niitä - ja myös luottamuksesta OpusCapitan asiantuntemukseen. Palvelukysynnän kasvu haastaa meidät kehittämään ja syventämään palveluosaamistamme edelleen.

Tuotteistetun ohjelmiston ja siihen liittyvien palvelutuotteiden yhdistelmä tarjoaa asiakkaalle pakettiratkaisun ja perinteisen projektitoiminnan edut, niin että korkeatasoiset rahaprosessien hallinnan järjestelmät ovat yritysten ja yhteisöjen saatavilla aiempaa helpommin, nopeammin ja taloudellisemmin. Tällä linjalla OpusCapita jatkaa myös tulevaisuudessa.

Uuteen teknologiaan

Keskeinen osa tuotekehitystämme on teknologiakehityksen seuraaminen kotimaassa ja ulkomailla sekä tulevien teknologiavalintojen ennakointi. Näin pystymme tuomaan uusia sovelluksia asiakkaille samassa tahdissa kuin he ottavat käyttöön uutta laitekantaa ja uudet toimintatavat yleistyvät yritysten välisessä asioinnissa. Usein sovelluskehityksemme on teknologian kehityksen edellä ja joutuu odottamaan uusien teknologioiden kypsymistä ja vakiintumista. Esimerkiksi merkkipohjaisia yhtymäpankkisovelluksia on asiakkailamme ollut käytössä jo pitkään, mutta vasta nyt tietotekniikka antaa riittävät tekniset edellytykset Sisäisen pankin toteuttamiselle ja markkinoille tuotteistettuna Windows-pohjaisena ratkaisuna.

Teknologian näkökulmasta lähitulevaisuuden kehityssuuntia ovat ohjelmistojen Internet-käyttö, Microsoftin .Net-teknologia ja mobiilisovellukset.

OpusCapita on kehittänyt ja kehittää selainpohjaisia käyttöliittymiä ohjelmistojen sellaisiin kohteisiin, joissa ne parhaiten palvelevat loppukäyttäjää ja tuottavat asiakkaalle konkreettista hyötyä. Windowsin rinnalla ne ovat käytännöllinen vaihtoehto esimerkiksi verkkolaskujen selauksessa ja hyväksynnässä tai likviditeetin hallintaan liittyvän tiedon kokoamisessa tytäryhtiöistä.

Microsoftin .Net-teknologian ennakoimme ottavan lähivuosina jalansijan yritysten tietotek-



niikkaratkaisuisissa ja tuotekehityksessämme on jo valmistauduttu sen hyödyntämiseen OpusCapita-ohjelmistoissa.

Teknologian kehitys luo uusia edellytyksiä vaativissa rahoitushallinnon sovelluksissa käyttökelpoisille mobiiliratkaisuille ja myös yleinen kiinnostus niitä kohtaan on jälleen viriämässä. Mobiililaitteissa toimivien sovellusten kehittämisessä lähtökohdamme on sama kuin kaikessa ohjelmistokehityksessä, konkreettisen hyödyn syntyminen.

Yhdessä asiakkaiden kanssa

Haluamme vaikuttaa asiakkaidemme toimintaympäristön kehittämiseen omalla erikoisalallamme, rahaprosessien hallinnassa. Tässä teemme tiivistä yhteistyötä eri sidosryhmien kanssa.

Tärkeimpiä yhteistyökumppaneita sekä asiakas-kohtaisessa että yleisemmässä kehittämistyössä ovat asiakkaamme. Rahoitushallinnon asiantuntijoiden keskustelufoorumimme OpusCapita Finance Club kanavoi aktiivisesti käytännön asiantuntemusta ja näkemystä rahoitushallinnon toimintojen kehittämiseen. Yhteisissä tapaamisissa ja työryhmissä pohditaan alan ajankohtaisia kysymyksiä ja annetaan samalla suuntaa tuotekehitykselle esimerkiksi siitä, mitä IAS-tilinpäätös edellyttää rahoitushallinnon ohjelmistoilta.

The logo for OpusCapita, featuring the company name in a white serif font on a red rectangular background.

OpusCapita Oyj:n hallituksen toimintakertomus

tilikaudelta 1.1.2002–31.12.2002

Yleistä

Opus Capita Oyj kehittää, markkinoi ja myy rahoitushallinnon ja rahaliikenteen hallintaan tarkoitettuja ohjelmistoja yrityksille, yhteisöille ja pankeille. OpusCapitan päätuotteita ovat OpusCapita® Rahaliikenne-, OpusCapita® Finance-, OpusCapita® ICB / ASP ja OpusCapita® PMJ -ohjelmistot. Lisäksi Opus Capita Oyj on kehittänyt Financial Communications Server (FCS) -nimisen tuotteen, jolla hallitaan tiedonsiirtoa yrityksen tietojärjestelmien ja ulkopuolisten organisaatioiden kuten pankkien tietojärjestelmien välillä. Opus Capita Oyj tuottaa asiakkailleen myös em. tuotteisiin liittyviä palveluja.

Liiketoiminta tilikaudella

OpusCapita® Rahaliikenne

OpusCapita Rahaliikenteen liikevaihtoon ja toimintaan vaikutti hiljentyneet tuotepohjainen kaupankäynti vuoden 2002 ensimmäisen neljänneksen aikana. Toisaalta kevään 2002 aikana toteutettiin useita ohjelmistovaihtoja SQL-tietokantaa käyttävään OpusCapita Windows -ohjelmistoon. Nämä toimet lisäsivät palveluliikevaihtoa. Syksyllä 2002 toteutettiin valtion rahaliikenteen siirto Nordea pankkiin. OpusCapita suoriutui muutoksesta erinomaisesti. Tilikauden päättyessä OpusCapita Rahaliikenteen lisensoituja asennettuja ohjelmistoja Suomessa oli noin 2.600.

OpusCapita® Finance

Tilikauden aikana panostettiin OpusCapita Finance -ohjelmistotuotteen tuotekehitykseen ja toimitusprojektien läpivientiin sekä uusasiakashankintaan. Erityisesti syksyn aikana OpusCapita Finance ohjelmiston myynti vauhdittui ja useita uusia asiakkaita saatiin hankittua mm. eläkekassa-toimialalta. OpusCapita Finance käyttäjäkerho toimi aktiivisesti. Käyttäjäkerhon puitteissa perustettiin asiakkaiden kanssa työryhmät Sisäinen pankki -ohjelmiston ja IAS -raportoinnin kehittämiseksi.

OpusCapita® In-House Banking

Tilikauden aikana käynnistettiin uuden tuotteen kehittäminen konsernin sisäisen pankin toimintojen hoitamiseen. OpusCapita IHB ohjelmiston avulla konsernin rahoitusosasto voi toimia sisäisenä

pankkina ja tuottaa siihen liitetyille yksiköille tilijärjestelmään perustuvaa pankkipalvelua samoin periaattein kuin ulkoinen pankki. Tuotekehitysprojektin rahoittamiseen osallistuu TEKES. Ohjelmisto on asennettuna ensimmäiselle pilottiasiakkaalle.

Muut liiketoiminnalliset tapahtumat

Yhtiö avasi uuden myyntikonttorin Helsinkiin osoitteessa Bulevardi 2-4 A.

Yhtiö jatkoi määrätietoista kansainvälistymiseen tähtäävää toimintaa. OpusCapita tuotteet olivat esillä mm. EBTF messuilla Frankfurtissa, Cebit messuilla Hannoverissa sekä Comdex messuilla Göteborgissa. Kansainvälistymisen toimet kohdennettiin erityisesti Ruotsin markkinoille. OpusCapita Rahaliikenne ohjelmistoon suunniteltiinkin ja osin toteutettiin ruotsalaistyyppiset pankkiyhteydet. Ruotsissa keskityttiin lähinnä kumppanisuhdeiden luomiseen sekä ensimmäisiin pilottiasiakkaisiin.

Yhtiön taloudellinen kehitys

Yhtiön liikevaihto tilikaudella 2002 oli 6,79 miljoonaa euroa. Laskua edellisvuoteen verrattuna oli 6,4 %. Yhtiön liikevaihdosta noin 27 % tuli ohjelmistolisenssien myynnistä. Loppuosa liikevaihdosta muodostui pääasiassa lisensoitujen ohjelmistojen ylläpitomaksuista ja muista palveluista kuten koulutuksesta. Vuosi 2002 oli ensimmäinen, jolloin palvelulaskutus ylitti ohjelmistolisenssien myynnistä kertyneen laskutuksen.

Liiketoiminnan kulut olivat 6,48 miljoonaa euroa. Kulut laskivat edellisvuoteen verrattuna 0,72 miljoonaa euroa.

Suunnitelman mukaiset poistot tilikaudelta olivat 0,18 miljoonaa euroa.

Yhtiön liikevoitto tilikaudelta oli 0,39 miljoonaa euroa. Laskua edellisvuoteen verrattuna oli 0,32 miljoonaa euroa.

Yhtiön nettorahoituskulut tilikaudella olivat 0,10 miljoonaa euroa.

Yhtiön tulos rahoituserien jälkeen oli 0,29 miljoonaa euroa.

Rahoitus

Yhtiön rahoitustilanne oli koko vuoden ajan varsin vahva. Kertyneellä tulo-rahoituksella pystyttiin hoitamaan kaikki tilikauden aikana tehdyt inves-

tointiluonteiset hankinnat. Lisäksi eläke- ja rahoituslaitoslainoja maksettiin pois rahoitussopimusten mukaisesti.

Yhtiön likvidit varat tilikauden lopussa olivat 2,66 miljoonaa euroa. Normaaliin pankkitilien lisäksi yhtiön likvidejä varoja on sijoitettu eri rahastoihin ja osakkeisiin.

Investoinnit, tutkimus- ja kehitystoiminta

Yhtiön bruttokäyttöomaisuusinvestoinnit tilikaudella olivat 0,10 miljoonaa euroa.

Yhtiö kirjaa tutkimus- ja kehityskulut kuluiksi tuloslaskelmaan. Suurin osa tutkimus- ja kehitystyöstä tilikaudella 2002 kohdistui OpusCapita Raha-liikenne tuotteen kansainvälisten ominaisuuksien kehittämiseen sekä OpusCapita Finance tuoteperheen laajentamiseen ja edellä mainittuun IHB -tuotteeseen. Yhtiö ei erikseen seuraa kuluja, jotka liittyvät tavanomaisen tuoteparannuksen yhteydessä tuotteiden kehittämiseksi tehtävään kehitysohjelmaan.

Henkilöstö

Henkilöstön kokonaismäärä oli keskimäärin 76 (75). Henkilöstön lukumäärä vuoden lopussa oli 77 (76). Tilikauden aikana palkattiin uutta henkilökuntaa lähinnä tuotekehityksen eri tehtäviin sekä myyntiin ja markkinointiin.

Hallinto ja yhtiökokoukset

OpusCapita Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 15.3.2002, jolloin yhtiön hallitukseen valittiin **Jukka Kaura**, hallituksen puheenjohtajaksi sekä jäseniksi **Jarkko Virtanen** ja **Antti Punkari**.

Yhtiön toimitusjohtajana on koko tilikauden ajan ollut **Antti Punkari**.

Yhtiön tilintarkastajaksi yhtiökokouksessa valittiin KHT-yhteisö Pricewaterhouse Coopers Oy vastuullisena tilintarkastajana KHT **Hannu Pellinen**

Yhtiö on tehnyt osavuosisikatsauksen ajalta 1.1.–30.6. 2002.

Tilikauden lopussa OpusCapita Oyj:llä oli osakkeenomistajia yhteensä 67 ja yhtiön omistuksessa on 2.450 kappaletta omia osakkeita.

Osakepääoma ja optiolainat

Tilikauden lopussa yhtiön osakepääoma oli 91.440 euroa, joka jakaantui yhteensä 5.600.700 kappaaleeseen nimellisarvottomia osakkeita, joista yhtiön omistuksessa on 2.450 kappaletta omia osakkeita.

Yhtiön osakkeet ovat Suomen Arvopaperikeskus Oy:n ylläpitämässä arvo-osuusjärjestelmässä.

Yhtiön hallitus ei ole tilikauden aikana käyttänyt yhtiökokoukselta 15.3.2002 saamaansa valtuutusta osakepääoman korottamiseen.

Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle

Hallitus on päättänyt esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että vuodelta 2002 jaetaan osinkoa 0,055 euroa osakkeelta eli yhteensä 307.903,75 euroa.

Näkymät tilikaudelle 2003

Yhtiö on tietoinen epävarmuustekijöistä, jotka vaikuttavat kysyntään sekä kotimarkkinoilla että kansainvälisesti. Yhtiössä seurataan erityisesti pankkien omassa toiminnassaan ja palveluissaan toteuttamia muutoksia mm. EU-maksuihin ja internet-pohjaisiin palveluihin liittyen. Yhtiössä onkin aloitettu määrätietoinen toiminnan ohjaaminen erikseen asiakaskoh-taisiin ratkaisuihin ja erikseen tuotepohjaiseen toimintaan. Vuoden 2003 alussa on havaittavissa kysynnän kasvua, yhtiön mittasuhteissa, isojen asiakas-kohtaisten projekti-toimitusten osalta. Meneillään on mm. talletuspankkitoiminnan keväällä 2003 aloitettavalle pankille toteutettavan talletuspankkijärjestelmän asiakaskohtainen toteutus- ja toimitusprojekti. Tehtyjen suunnitelmien mukaisesti yhtiön tavoitteena on erityisesti kannattavuuden parantaminen ja toisaalta liikevaihdon kasvattaminen.



Hallituksen jäsenet kuvassa vasemmalta: toimitusjohtaja **Antti Punkari**, **Jarkko Virtanen** (3i Finland) ja hallituksen puheenjohtaja **Jukka Kaura**.

Tampereella 25. päivänä helmikuuta 2003

Jukka Kaura

Hallituksen puheenjohtaja

Antti Punkari

Toimitusjohtaja

Hallituksen jäsen

Jarkko Virtanen

Hallituksen jäsen

OpusCapita Oyj

Tuloslaskelma

	1.1.2002–31.12.2002	1.1.2001–31.12.2001
	Euroa	Euroa
Liikevaihto	6 797 398,45	7 266 164,34
Liiketoiminnan muut tuotot	80 082,25	10 410,68
Materiaalit ja palvelut.....	406 650,80	422 043,11
Henkilöstökulut	3 721 470,92	3 768 502,70
Poistot ja arvonalentumiset.....	184 308,70	181 340,34
Liiketoiminnan muut kulut.....	2 174 002,52	2 187 381,40
Kulut yhteensä	6 486 432,94	6 559 267,55
Liikevoitto	391 047,76	717 307,47
Rahoitustuotot ja -kulut.....	-100 030,49	-188 020,65
Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	291 017,27	529 286,82
Tilinpäätössiirrot.....	0,00	0,00
Tuloverot	-164 993,32	-153 347,29
Tilikauden voitto	126 023,95	375 939,53

Tase

	31.12.2002	31.12.2001
	Euroa	Euroa
Vastaavaa		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet	108 440,15	109 948,11
Aineelliset hyödykkeet	251 281,03	335 134,45
Sijoitukset		
Osuudet saman konsernin yrityksissä	244 214,25	244 214,25
Muut sijoitukset	12 042,25	12 042,25
Vaihtuvat vastaavat		
Lyhytaikaiset saamiset	867 624,97	1 081 711,97
Rahoitusarvopaperit.....	850 905,83	1 547 970,52
Rahat ja pankkisaamiset.....	1 814 752,32	1 113 414,44
	4 149 260,80	4 444 435,99
Vastattavaa		
Oma pääoma		
Osakepääoma	91 440,00	91 440,00
Ylikurssirahasto	851 640,16	851 640,16
Kertyneet voittovarot.....	2 143 861,44	2 103 816,91
Tilikauden voitto	126 023,95	375 939,53
	3 212 965,55	3 422 836,60
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen vieras pääoma	122 512,92	96 250,45
Lyhytaikainen vieras pääoma	813 782,33	925 348,94
	4 149 260,80	4 444 435,99

Opus Capita Oyj

Rahoituslaskelma

Liiketoiminta	2002	2001
	Euroa	Euroa
Liikevoitto.....	391 047,76	717 307,47
Oikaisut liikevoittoon	184 308,70	181 340,34
Nettokäyttöpääoman muutos.....	127 310,66	193 429,12
Korot.....	10 658,58	13 328,87
Saadut osingot.....	23 051,78	2 441,08
Muut rahoituserät.....	-133 740,85	-203 790,60
Verot.....	-164 993,32	-153 347,29
Liiketoiminnan nettokassavirta	437 643,31	750 708,99
Investoinnit	2002	2001
	Euroa	Euroa
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin.....	-99 032,32	-165 525,21
Käyttöomaisuuden myynnit	85,00	11 046,99
Pitkäaikaisten sijoitusten muutos.....	0,00	100 694,45
Investointien kassavirta yhteensä	-98 947,32	-53 783,77
Kassavirta ennen rahoitusta	338 695,99	696 925,22
Rahoitus	2002	2001
	Euroa	Euroa
Pitkäaikaisten lainojen lisäykset	33 000,00	0,00
Pitkäaikaisten lainojen lyhennykset	-6 737,54	-29 534,61
Lyhytaikaisen rahoituksen lisäys/vähennys	-24 790,26	-38 159,21
Maksetut osingot	-335 895,00	-338 960,86
Rahoitus yhteensä	-334 422,80	-406 654,68
Likvidien varojen lisäys/vähennys.....	4 273,19	290 270,54
Likvidit varat 1.1.....	2 661 384,96	2 371 114,42
Likvidit varat 31.12.	2 665 658,15	2 661 384,96



Tilinpäätöksen liitetiedot

1.1.2002–31.12.2002

Yhtiö

Opus Capita Oyj kehittää, markkinoi ja myy rahoitushallinnon ja rahaliikenteen hallintaan tarkoitettuja ohjelmistoja yrityksille, yhteisöille ja pankeille. Lisäksi yritys tuottaa asiakkailleen em.tuotteisiin liittyviä koulutus-, asennus-, konsultointi- yms. palveluja.

Yhtiö omistaa Kiinteistö Oy Rukan Mökin koko osakekannan. Konsernitilinpäätöstä ei ole laadittu, koska yhtiöllä ei ole oleellista merkitystä konsernin vapaaseen omaan pääomaan.

Tilinpäätöstä laadittaessa noudatetut arvostusperusteet ja -menetelmät

Pysyvien vastaavien hankintameno on luettu muuttuvat menot. Rahoitusarvopaperit on arvostettu tilinpäätöspäivän kurssiin.

Liikevaihdon jakautuminen

Liikevaihto koostuu noin 50 %:sti ohjelmistolisenssien myynnistä ja ja niiden ylläpitomaksuista. Loput liikevaihdosta tulee tuotteeseen liittyvistä palveluista kuten konsultoinnista, asennuksista ja koulutuksesta.

Liiketoiminnan muut tuotot	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Vuokratuotot	5 564,00	6 321,46
Muut tuotot	74 518,25	4 089,22
	80 082,25	10 410,68

Materiaalit ja palvelut	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Aineet ja tarvikkeet		
Ostot tilikauden aikana	57 653,82	39 540,54
Varaston muutos	0,00	,00
	57 653,82	39 540,54

Ulkopuolisilta ostetut palvelut	348 996,98	382 502,57
	406 650,80	422 043,11

Henkilöstökulut ja henkilökunnan lukumäärä keskimäärin

Yhtiön palveluksessa oli tilikaudella keskimäärin 76 henkilöä(75). Tilikauden päättyessä henkilökunnan lukumäärä oli 77 henkilöä(76). Uutta henkilöstöä palkattiin lähinnä tuotekehityksen eri tehtäviin. Tilikaudella maksetut suoriteperusteiset palkat ja palkkiot:

	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Palkat ja palkkiot	3 053 468,26	3 021 387,56
Eläkekulut	496 521,38	518 367,31
Muut henkilösivukulut	171 481,28	228 747,83
	3 721 470,92	3 768 502,70

Poistot ja arvonalennukset

Kuluvan käyttöomaisuuden poistojen määrittämiseen on käytetty ennalta laadittua poistosuunnitelmaa, jonka mukaan suunnitelman mukaiset poistot on laskettu tasapoistoina kohteen taloudellisen vaikutusajan perusteella. Poistoajat ovat seuraavat:

ATK-työasemat 2 v, palvelimet ja muut vastaavat 4v, ajoneuvot 5v ja konttorikalusto 7v. Kannettavat ATK-laitteet kirjataan hankintavuoden kuluksi. Aineettomat oikeudet, jotka ovat ATK-ohjelmistoja, poistetaan viiden vuoden aikana tasapoistoin.

Poistot	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Koneista ja kalustosta	141 584,84	146 133,69
Aineettomista oikeuksista	42 723,86	35 206,65
	184 308,70	181 340,34

Rahoitustuotot ja -kulut	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Osinkotuotot	23 051,78	2 441,08
Korkotuotot	17 041,97	22 338,61
Muut rahoitustuotot	70 929,39	30 269,60
Korkokulut	-6 383,39	-9 009,74
Muut rahoituskulut	-204 670,24	-234 060,20
	-100 030,49	-188 020,65

Aineettomat hyödykkeet	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Aineettomat oikeudet		
Kirjanpitoarvo 1.1	109 948,11	88 072,63
Lisäykset	41 215,90	57 082,13
Vähennykset	0,00	0,00
Kirjanpitoarvo ennen poistoja	151 164,01	145 154,76
Tilikauden poisto	-42 723,86	35 206,65
Kirjanpitoarvo 31.12	108 440,15	109 948,11

Aineelliset hyödykkeet	1.1.02 - 31.12.02	1.1.01 - 31.12.01
Koneet ja kalusto		
Kirjanpitoarvo 1.1.	317 444,44	366 182,04
Lisäykset	55 316,42	108 443,08
Vähennykset	-85,00	-11 046,99
Kirjanpitoarvo ennen poistoja	372 675,86	463 578,13
Tilikauden poisto	-141 584,84	-146 133,69
Kirjanpitoarvo 31.12	231 091,02	317 444,44

Muut aineelliset hyödykkeet		
Kirjanpitoarvo 1.1.	17 690,01	17 690,01
Lisäykset	2 500,00	0,00
Vähennykset	0,00	0,00
Kirjanpitoarvo 31.12.	20 190,01	17 690,01

Aineelliset hyödykkeet yhteensä		
Kirjanpitoarvo 1.1.	335 134,45	383 872,05
Lisäykset	57 816,42	108 443,08
Vähennykset	-85,00	-11 046,99
Kirjanpitoarvo ennen poistoja	392 865,87	481 268,14
Tilikauden poisto	-141 584,84	-146 133,69
Kirjanpitoarvo 31.12	251 281,03	335 134,45

Sijoitukset		
Konserniyritykset		
Omistusosuus	100,0 %	Oma
Viimeksi laaditun tilinpäätöksen	Tulos eur/v	pääoma eur
Kiinteistö Oy Rukan Mökki, Kuusamo	0,15	243 856,68

Lyhytaikaiset saamiset	2002	2001
Myyntisaamiset	622 078,27	622 307,53
Lainasaamiset, muut	158 822,52	166 669,69
Siirtosaamiset	86 724,18	292 734,75
	867 624,97	1 081 711,97

Oman pääoman muutokset	2002	2001
Osakepääoma 1.1.	91 440,00	91 440,00
Osakepääoman alennus	0,00	0,00
Uusmerkintä	0,00	0,00
Osakepääoma 31.12.	91 440,00	91 440,00
Ylikurssirahasto 1.1.	851 640,16	851 640,16
Osakepääoman alennuksesta	0,00	0,00
Emissiovoitto	0,00	0,00
Ylikurssirahasto 31.12.	851 640,16	851 640,16

	2002	2001
Edellisten tilikausien voittovarot 1.1.	2 103 816,91	2 100 894,49
Siirretty edellisen tilikauden voitto	375 939,53	341 883,28
Jaettu osinkoa	-335 895,00	-338 960,86

Edellisten tilikausien voittovarot 31.12	2 143 861,44	2 103 816,91
Tilikauden voitto	126 023,95	375 939,53
Yhteensä	2 269 885,39	2 479 756,44
Jakokelpoiset varat	2 269 885,39	2 479 756,44

Omat osakkeet

Yhtiön hallussa olevat omat osakkeet 31.12.2002			
Määrä kpl	Vasta-arvo	Hankintameno	
2 450,00	49,00	17 087,89	

Valtuutus

Yhtiökokous on 15.3.2002 valtuuttanut hallituksen päättämään 15.3.2003 mennessä osakepääoman korottamisesta uusmerkinnällä ja optio-oikeuksien antamisesta sekä vaihtovelkakirjalainan ottamisesta. Valtuutuksen nojalla osakepääomaa voidaan korottaa enintään 22.402,00 eurolla. Valtuutus sisältää oikeuden poiketa osakkeenomistajien merkintäoikeudesta.

Pitkäaikainen vieras pääoma

	2002	2001
Lainat rahoituslaitoksilta	33 000,00	0,00
Eläkelainat	89 512,92	96 250,46
	122 512,92	96 250,46

Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua

	2002	2001
Eläkelainat	66 960,32	72 000,34

Lyhytaikainen vieras pääoma

Lainat rahoituslaitoksilta	0,00	22 289,94
Eläkelainat	6 737,54	7 244,66

Muut velat	343 634,50	468 300,67
Siirtovelat	463 410,29	427 513,67

Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	813 782,33	925 348,94
--------------------------------------	------------	------------

Velat, joiden vakuutena on yrityskiinnitys

	2002	2001
Lainat rahoituslaitoksilta	0,00	22 289,94

Annetut kiinnitykset	0,00	168 187,93
Lainojen vakuudeksi annetut yrityskiinnitykset yhteensä	0,00	168 187,93

Muut omasta puolesta annetut vakuudet

Yrityskiinnitys/vuokravakuudet	84 093,96	84 093,96
--------------------------------	-----------	-----------

Muut vastuut	2002	2001
Leasingsovimuksista maksettavat määrät		
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	73 054,49	59 411,88
Myöhemmin maksettavat	70 387,56	53 745,71
Yhteensä	143 442,05	113 157,59

Tampereella 25. päivänä helmikuuta 2003

Jukka Kaura
Hallituksen puheenjohtaja

Antti Punkari
Toimitusjohtaja
Hallituksen jäsen

Jarkko Virtanen
Hallituksen jäsen

Tilinpäätös on laadittu hyvän kirjanpitolavan mukaisesti. Suoritettusta tilintarkastuksesta on tänään annettu kertomus.

Tampereella 26. päivänä helmikuuta 2003

Hannu Pellinen
KHT
PricewaterhouseCoopers Oy, KHT-yhteisö

Managing Director's review



OpusCapita Plc remains profitable in a difficult year

The decrease in economic growth which started in the United States and Europe in 2001 continued in 2002. This was also reflected in the Finnish economy as unexpectedly strong recession. The slow economic growth, the uncertainty caused by the international state of affairs and the general climate of expectation slowed down investments in all business fields; the year was also difficult for software vendors.

Turnover for OpusCapita Plc was EUR 6,8 million in the year 2002, some 6% less than the previous year. We managed to remain profitable, however, and achieved a profitability of 6% measured by operating profit. After a slow beginning to the year, the pressure for companies to invest increased towards the end of the year and our company made several notable deals. The sales of financial management systems, especially, developed positively and the share of service sales is increasing for us and for software houses in general.

All in all, OpusCapita made a better than average result in the year 2002 compared to the IT business field in general. The number of personnel remained stable and investments to product development, training and development of sales operations were implemented according to plan.

By opening an office in Helsinki in spring 2002, we made our service efforts more effective in and around the capital.

During the year we invested an exceptional amount of resources to improve the professional skills of our personnel. A tailored and high standard training programme for our specialists in sales, customer service and product development strengthened our skills in financial management, and technology skills were strengthened by the Microsoft .Net training for product development personnel. Our personnel also took part in the leadership training programmes offered by universities.

As regards to operations, a challenge that made an exception to a normal year was the changeover of the responsibilities of Finnish state's payment streams from Sampo Bank to Nordea Bank. This caused a hectic series of software updates during summer and autumn which we managed to carry out faultlessly.

Facilities for electronic billing to become more general developed remarkably when the standards amongst various parties as regards to electronic billing between companies finally became clearer. OpusCapita has been active in developing the operation environment for electronic billing by seeking the most suitable solutions for the customers. Our own application for electronic billing, OpusCapita Electra, is already widely used among the customers.

In August 2002, we and our customers made banking history as our multibanking software for direct international bank connections, OpusCapita European Multibanking (EMB), was successfully implemented for customer use. Apart from international bank connections, EMB includes functional solutions for centralised, international liquidity management.

The solution that provides an internal bank and which required careful finishing, OpusCapita In-House Banking (IHB), was finalised late in the year.

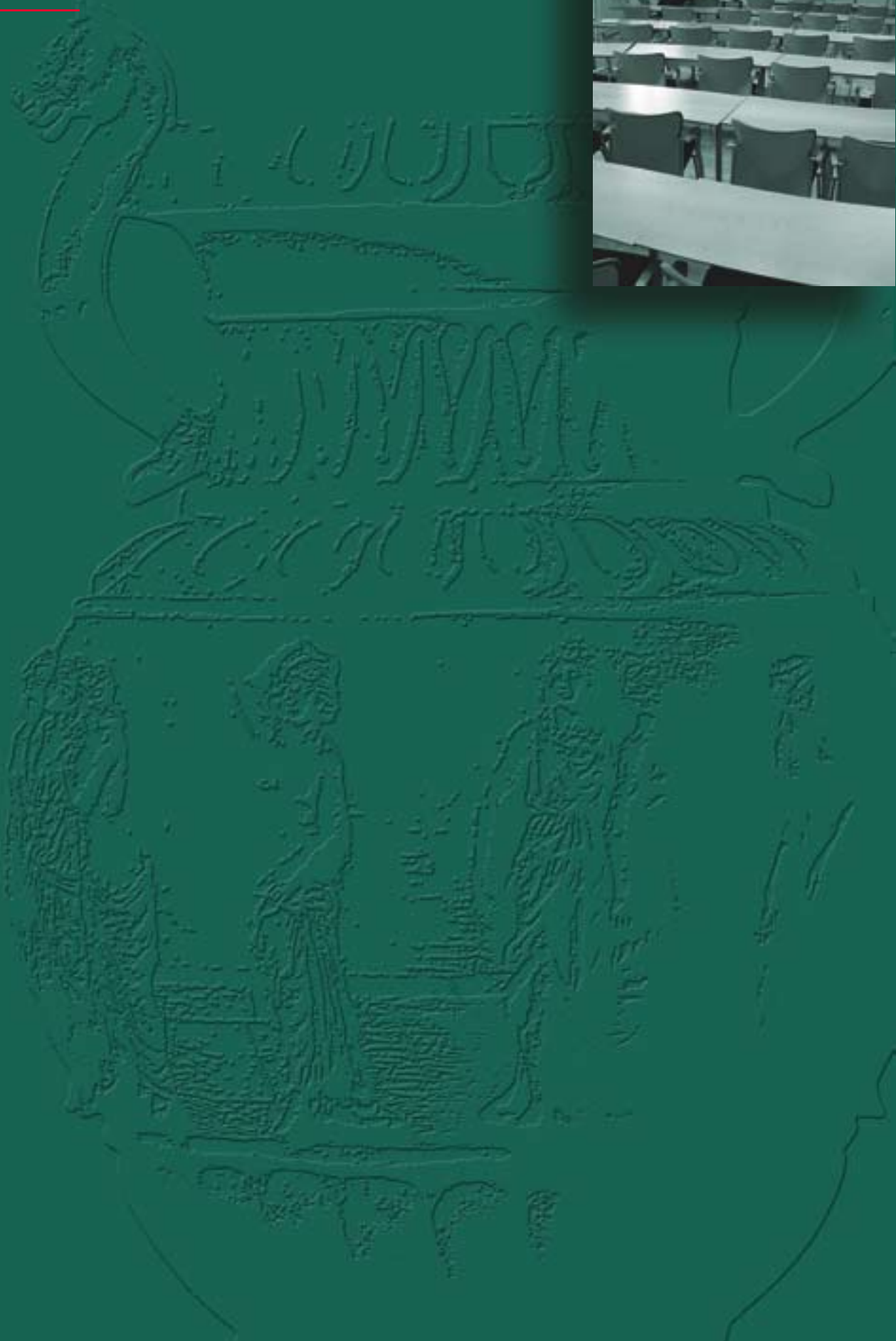
The completion of European Multibanking and In-House Banking software products also marks the completion of the financial management suite that we have systematically been constructing over the years. We can now offer our customers an effective software suite that covers the needs of liquidity management and meets international requirements. With this suite the customers can organise their financial management operations according to their needs even in complicated group structures and across geographical borders. Such a complete and flexible solution cannot be found elsewhere.

Thanks to close cooperation with customers and our own strategic decisions, OpusCapita has also developed as a company. In the future we aim to form more strategic partnerships with our customers. In cooperation with our customers we shall develop solutions to their problems in finance processes and liquidity management. These customer specific solutions are always based on OpusCapita software product. Our international efforts continue by developing our products and services according to the customers' needs. Establishing a footing in Sweden is part of our short-term plans.

Economic growth seems to remain slow in the year 2003 both domestically and internationally. The slow economic growth may decrease the willingness of companies to invest, but it will also increase the cost-awareness of customers and make them seek more effective means for all operations, including financial management. Uncomplicated, well defined, finished products with related service products - the costs of which can easily be forecasted - are opening up new opportunities for improving business operations. OpusCapita software is an excellent solution for this type of demand and it will be implemented for the customer by our professional and highly-motivated personnel in cooperation with our partners.

Antti Punkari
Managing Director

*OpusCapita puts EU area advantages
into practise*



The goal of the European Union to achieve a unified European internal market area will eventually also standardise the operations connected to money-related processes such as electronic banking and management of investments.

OpusCapita Plc actively monitors the changes taking place in the international environment, in order to provide the customers with financial management solutions, with which the companies can effectively utilise the development of markets in their business operations.

Our product development has been guided by the vision that the basis for organisation's welfare is in maintaining the daily cash position. Effective cash management requires that the company has facilities to monitor, analyse and forecast all the things that affect its liquidity - that the actual cash reserve is known and having the ability to prepare for tomorrows. Information must be received quickly, without errors and it must be consistent. If the company in question is a group and its financial management operations have been centralised, all the subsidiaries must be incorporated into the same system, whether they operate domestically or abroad. The company must also have bank connections, with which the international, cross-border cash flow management is quick and secure.

Our product development has been guided by the vision that the basis for organisation's welfare is in maintaining the daily cash position.

A vision that came true

Now that our latest software products, OpusCapita European Multibanking (EMB) covering international operations and OpusCapita In-House Banking, have been released, our ambitious vision has come true.

OpusCapita is a solution that meets the requirements of effective business operations in domestic and international electronic banking as well as in cash management. It can be used for electronic banking tasks with all Finnish banks and with several banks that use the German bank standard as well as for outgoing payments between all Swedish banks. Ledger data will automatically be received by Cash Ledger and forwarded from there to Cash Management. Versatile tools for liquidity management and equity management provide up-to-date and predictive data about cash flows, financing contracts, company's stock and fund investments, collateral and other fields of financing. With the In-House Banking software a company can even manage the

cash flow of a complex group structure.

High-level data security solutions are integrated into the software. Advanced automation within and between programs links the data directly to the desired applications and converts the data received from various systems into uniform format. Automatic functions make the tasks of the various financial departments more effective and easier by eliminating unnecessary delays and errors, for example, and by releasing persons from boring routines.

EMB - for international liquidity management

OpusCapita European Multibanking gives companies concrete advantages due to the unification of markets and the dissolving of various trade and banking restrictions.

EMB is the only software suite available in

Europe for electronic banking and cash management which is independent of banks and the account system defined by them. It gives the same efficiency, speed and reliability to an organisation's international money-related processes that our customers are accustomed to in domestic electronic banking, financial management and risk management. With the liquidity management features of the EMB software, the financing

department will always have essential - also predictive - cash flow and financing information and a tool for moving funds quickly across geographical borders.

Internationally operating organisations will be able to utilise the swiftness of electronic banking and the more effective financial management. A notable benefit for many is also the opportunity to manage all euro area payments as local payments by concentrating the payment operations into the EU country and the bank in which it is the cheapest. The first OpusCapita European Multibanking connections were in Deutsche Bank, Nordea Frankfurt, West- und VereinsBank and HypoVereinsBank as well as Credit Suisse among others. In Sweden the EMB software can be used for payments from all Swedish banks through Bankgiro Centralen.

In-House Banking ready for use

A long-awaited addition to effective management of financial processes is OpusCapita In-House Banking. For instance, the financing department

of a group can use it for managing the internal accounts, loans, account transfers and currency deals of its subsidiaries.

The In-House Banking software, development of which was completed in the autumn of 2002, can be used for various purposes depending on which tools a given organisation needs for electronic banking. In a strictly centralised financial management model a group may direct all external payments through just one cash account and manage all the finances of subsidiaries, such as the clearing of internal electronic banking, in an in-house bank. In a divided financial management model the In-House Banking software can be utilised for managing internal loans and for interest calculation.

Time for electronic billing

OpusCapita has been advocating standardised practices for electronic bill payment and presentment since its early preparation stages. As expected, the development that has taken place during the last year has paved way for electronic billing between companies. A crucial step towards common practices was taken when the hardware independent xml language was established as common data format. Standardised practices will not only develop the generalisation of electronic billing in the whole business field, all electronic business formats will also develop when there will be more versatile ways for connecting solutions to the operation management systems of companies and company networks in the future.

The starting point in the development of our own electronic billing solution, OpusCapita Electra, has been the vision that electronic billing must not, even in the initial stages, become a bypath for electronic banking that will cause extra work. The solutions must be constructed in a way that electronic billing will be regarded as a normal financial management routine in the companies' daily work, a part of traditional electronic banking and similarly linked to financial management systems. OpusCapita Electra has proven to be a solution like that when it has been used by customers both in the Windows and the AS/400 environment.

Service completes the package

A clear trend in the activities of OpusCapita Plc and software houses in general has been the increase in demand for services. We see this as a natural consequence of the development of our products and as an indication of customers' more and more complex operation environments.

We have developed extensively integrated

solutions that are easy to implement which previously required companies to invest in large system projects. Due to the internal dynamics of OpusCapita software products our solutions can generally be adapted to various operation environments with relatively small tailoring. However, the complex financial management systems and special business features almost invariably generate some additional requirements which must be implemented to the new software and this partly explains the increase in service sales.

The demand for separate consultation services has also increased. For us this indicates a desire by organisations to monitor their economic processes openly and to make their processes more effective - as well as showing confidence in OpusCapita's expertise. The increase in demand for services gives us a challenge to further develop and deepen our service knowledge.

The combination of software products and related service products offers the customer the advantages of both a solution package and traditional project tasks, so that high-standard management systems for financial processes are available more easily, quicker and at less cost for companies and organisations. OpusCapita will continue with this policy also in the future.

Towards new technology

An essential part of our product development is monitoring the technological development domestically and abroad as well as predicting upcoming technology options. This way we will be able to bring new applications to customers in sync with their new hardware and with the new procedures that become general in the way companies interact. Often our application development surpasses the technological development and will have to wait for new technologies to mature and become established. For example, our customers have already been



using character-based corporate bank applications for a long time, but information technology has only recently given adequate technical facilities for implementing In-House Banking as a Windows-based product solution.

From a technological viewpoint the development in the near future will be directed towards software usage over the Internet, Microsoft's .Net technology and mobile applications.

OpusCapita has developed and will develop browser-based user interfaces to the parts of the software where they will best serve the end users and give a real advantage for the customer. Alongside Windows they are a practical alternative when browsing and accepting electronic bills or when compiling liquidity management related information from subsidiaries, for example.

We predict that within the next few years Microsoft's .Net technology will become standard in the information technology solutions of companies and we have already made preparations to utilise the technology in OpusCapita software products.

Technological development will create new facilities for practical mobile solutions in financial management applications and the general interest towards them will soon be revived. Our starting point in developing applications for mobile devices is the same as in all product development - generation of real advantage.

In cooperation with the customers

We want to contribute to the development of our customers' operation environment in our own special field, management of financial processes. We will work in close cooperation with various interest groups.

The most important partners both in customer-specific and more general development work are our customers. OpusCapita Finance Club, our discussion medium for financial management specialists, actively channels practical expertise and vision into the development of financial management functions. Topical issues of the field are discussed in get-togethers and workgroups and directions will be given to product development on the requirements set by IAS financial statements for financial management software, for instance.

Annual Report of the OpusCapita Plc board

for the accounting period Jan 1, 2002–Dec 31, 2002

General

OpusCapita Plc develops, markets and sells software designed for companies, organisations and banks for financial management and electronic banking purposes. The main products of OpusCapita are OpusCapita Electronic Banking, OpusCapita Finance, OpusCapita ICB / ASP and OpusCapita PMJ. In addition to these, OpusCapita has developed a product called Financial Communications Server (FCS) for managing data transfers between company's information systems and the information systems of external organisations such as banks. OpusCapita Plc also provides services connected to the above products.

Business operation during the accounting period

OpusCapita® Electronic Banking

The turnover and operation of OpusCapita Electronic Banking was affected by the decrease in product-based sales during the first quarter of the year 2002. However, during the spring of 2002 numerous software changes were made to the OpusCapita Windows software, which utilises the SQL database. These operations increased the service-based turnover. In autumn 2002 the electronic banking operations of the State were moved to Nordea Bank. OpusCapita performed excellently in this process. At the end of the accounting period there were around 2.600 licensed OpusCapita® Electronic Banking software users in Finland.

OpusCapita® Finance

During the accounting period special efforts were made to develop OpusCapita® Finance product, to successfully complete project deliveries and to attract new customers. The sales of OpusCapita Finance speeded up especially during the autumn and several new customers were acquired, for example in the pension fund sector. OpusCapita Finance users' club has been active. Workgroups for developing the inhouse bank software and IAS reporting were established within the framework of the club.

OpusCapita® In-House Banking

Development of a new product for handling the inhouse banking operations of a group of companies was started during the accounting period. With

the OpusCapita IHB software a group's finance department can act as an internal bank and provide account system based bank services for the connected units along the principles of an external bank. TEKES (the National Technology Agency) was involved in financing the product development. The software has been installed for the first pilot customer.

Other business operation activities

The company opened a new sales office in Helsinki at Bulevardi 2-4 A.

The company continued its determined work towards the international markets. Among other things the OpusCapita products were on show at the EBTF fair in Frankfurt, at the Cebit fair in Hannover and at the Comdex fair in Gothenburg. The Swedish market was the primary target for the international operations. Swedish type bank connections were designed and partly implemented to the OpusCapita Electronic banking software. Swedish operations concentrated mainly on creating partnership relations and introducing the first pilot customers.

Economic development of the company

The company turnover for the accounting period 2002 was EUR 6,79 million. This showed a decrease of 6,4 % compared to previous year. About 27% of company's turnover was received from software license sales. The remainder of turnover consisted mainly of maintenance fees for licensed software and other services, such as training. The year 2002 was the first when service invoicing was bigger than sales invoicing.

Operation expenses were EUR 6,48 million. Expenses decreased by EUR 0,72 compared to previous year.

Depreciation according to plan for the accounting period was EUR 0,18 million.

Company's profits for the accounting period were EUR 0,39 million. This showed a decrease of EUR 0,32 million compared to previous year.

The net financing losses of the company during the accounting period were EUR 0,10 million.

The company result after financial items was EUR 0,29 million.

Financing

The financing position of the company was relatively strong throughout the whole year. All the investment

type of acquisitions during the accounting period was administered with the income financing. In addition to this, pension and financial institution loans were paid off according to the finance agreements.

Liquid assets of the company were EUR 2,66 million at the end of the accounting period. Apart from the standard bank accounts, liquid assets have been invested in various funds and shares.

Investments, research and development operations

The company's gross investments in fixed assets were EUR 0,10 million during the accounting period.

The company will enter research and development expenses as expenses in the income statement. Most of the research and development work during the accounting period 2002 was directed at developing the international features of the OpusCapita Electronic Banking product and at extending the OpusCapita Finance product family as well as to the above mentioned IHB product. The company does not specifically monitor costs that are connected to routine development work of enhancing the products.

Personnel

The persons employed by the company totalled on average 76 (75). At the end of the year the number was 77 (76). During the accounting period new personnel was hired mainly for various product development tasks as well as to work in sales and marketing.

Administration and general meetings

The ordinary general meeting of OpusCapita Plc took place on March 15th, 2002, when Jukka Kaura was elected chairman of the board and Jarkko Virtanen and Antti Punkari were elected board members.

During the whole accounting period Antti Punkari has acted as managing director of the company.

Authorised Public Accountants SVH Pricewaterhouse Coopers Oy was elected as company's auditors in the general meeting with KHT Hannu Pellinen as the auditor in charge of the auditing.

The company has released an interim report for Jan 1st - June 30th, 2002.

At the end of the accounting period OpusCapita Plc had a total of 67 owners and the company owned a total 2.450 of its own shares.

Stock capital and option loans

At the end of the accounting period the company's stock capital was EUR 91.440, which was divided among a total of 5.600.700 shares that have no nominal value with the company owning a total of 2.450 of its own shares.

The company's shares are part of the book-entry securities system maintained by Suomen Arvopaperikeskus Oy.

During the accounting period the company board has not executed the authorisation granted to it by the general meeting on March 15th, 2002 to raise the stock capital of the company.

Board's proposal for the general meeting

The board has decided to propose to the ordinary general meeting that EUR 0,055 per share be paid as dividend for the year 2002 totalling EUR 307.903,75.

Preview to accounting period 2003

The company is aware of the uncertainties, which affect both the domestic and the international markets. The company will monitor the changes implemented by banks, especially in the operations and services which are connected to EU payments and internet based services. The company has already started a determined direction of operations towards customer-specific solutions on the one hand and product-based operations on the other. At the beginning of the year 2003 there are signs of increase in demand of - in the company's scale - large customer-specific project deliveries. Currently underway is an implementation and delivery project for a bank, which is starting its deposit bank operations in the spring of 2003, concerning the implementation of a deposit bank system. According to the plans drawn up, the goal of the company is to increase profitability and also increase turnover.



*Member of the board from the left: Managing Director **Antti Punkari**, **Jarkko Virtanen** (3i Finland) and Chairman of the Board **Jukka Kaura**.*

Tampere, February 25 th, 2003

Jukka Kaura

Chairman of the Board

Antti Punkari

Managing Director

Member of the Board

Jarkko Virtanen

Member of the Board

OpusCapita Plc

Profit and Loss Account

	1.1.2002–31.12.2002	1.1.2001–31.12.2001
	Euro	Euro
Turnover	6 797 398,45	7 266 164,34
Other operating income	80 082,25	10 410,68
Materials and services.....	406 650,80	422 043,11
Personnel expenses.....	3 721 470,92	3 768 502,70
Depreciation and amortisation	184 308,70	181 340,34
Other operating expenses.....	2 174 002,52	2 187 381,40
Total expenses	6 486 432,94	6 559 267,55
Operating profit	391 047,76	717 307,47
Financial income and expenses	-100 030,49	-188 020,65
Profit before appropriations and taxes	291 017,27	529 286,82
Appropriations	0,00	0,00
Taxes	-164 993,32	-153 347,29
Profit for the financial year	126 023,95	375 939,53

Balance Sheet

Assets	31.12.2002	31.12.2001
	Euro	Euro
Fixed assets		
Intangible assets.....	108 440,15	109 948,11
Tangible assets	251 281,03	335 134,45
Investments		
Investments in group's other companies.....	244 214,25	244 214,25
Other investments	12 042,25	12 042,25
Current assets		
Short-term receivables.....	867 624,97	1 081 711,97
Marketable securities	850 905,83	1 547 970,52
Cash and cash equivalents	1 814 752,32	1 113 414,44
	4 149 260,80	4 444 435,99
Shareholders' Equity and Liabilities	31.12.2002	31.12.2001
	Euro	Euro
Shareholders' equity		
Share capital	91 440,00	91 440,00
Reserve fund	851 640,16	851 640,16
Retained earnings.....	2 143 861,44	2 103 816,91
Profit for the financial year	126 023,95	375 939,53
	3 212 965,55	3 422 836,60
Liabilities		
Long-term liabilities.....	122 512,92	96 250,45
Short-term liabilities.....	813 782,33	925 348,94
Total	4 149 260,80	4 444 435,99

Opus Capita Plc

Cash Flow Statements

Cash flow from operations	2002	2001
	Euro	Euro
Operating profit	391 047,76	717 307,47
Adjustments to operating profit	184 308,70	181 340,34
Change in net working capital	127 310,66	193 429,12
Interest.....	10 658,58	13 328,87
Dividends received	23 051,78	2 441,08
Other financial items	-133 740,85	-203 790,60
Taxes.....	-164 993,32	-153 347,29
Net cash flow from operations	437 643,31	750 708,99
Cash flow from investments	2002	2001
	Euro	Euro
Investments in tangible and intangible assets.....	-99 032,32	-165 525,21
Proceeds from sale of fixed assets.....	85,00	11 046,99
Change in other long-term investments.....	0,00	100 694,45
Total	-98 947,32	-53 783,77
Cash flow before financing	338 695,99	696 925,22
Financing	2002	2001
	Euro	Euro
Change in long-term debt.....	33 000,00	0,00
Change in short-term debt.....	-6 737,54	-29 534,61
Dividends paid	-24 790,26	-38 159,21
Purchase of own shares	-335 895,00	-338 960,86
Total financing	-334 422,80	-406 654,68
Increase in cash on hand and in banks.....	4 273,19	290 270,54
Cash on hand and in banks Jan 1	2 661 384,96	2 371 114,42
Cash on hand and in banks Dec 31	2 665 658,15	2 661 384,96



Tilintarkastuskertomus

Opus Capita Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Opus Capita Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilikaudelta 1. 1. 2002- 31.12.2002. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen, tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös, joka osoittaa 126 023,95 euron voittoa, antaa kirjanpitolaissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot yhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys voitonjakokelpoisten varojen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Tampereella 26. päivänä helmikuuta 2003

SVH Pricewaterhouse Coopers Oy
KHT-yhteisö
Hannu Pellinen
KHT

Auditor's report

To the shareholders of Opus Capita Oyj

We have audited the accounting, the financial statements and the corporate governance of Opus Capita Oyj for the period 1.1.2002 - 31.12.2002. The financial statements, which include the report of the Board of Directors income statement, balance sheet and notes to the financial statement, have been prepared by the Board of Directors and the Managing Director. Based on our audit we express an opinion on these financial statements and on corporate governance.

We have conducted the audit in accordance with Finnish Standards on Auditing. Those standards require that we perform the audit to obtain reasonable assurance about whether the financial statements are free of material misstatement. An audit includes examining on a test basis evidence supporting the amounts and disclosures in the financial statements, assessing the accounting principles used and significant estimates made by the management as well as evaluating the overall financial statement presentation.

The purpose of our audit of corporate governance is to examine that the members of the Board of Directors and the Managing Director have legally complied with the rules of the Companies' Act.

In our opinion the financial statements have been prepared in accordance with the Accounting Act and other rules and regulations governing the preparation of financial statements. The financial statements give a true and fair view, as defined in the Accounting Act, of the company's result of operations as well as of the financial position. The financial statements can be adopted and the members of the Board of Directors and the Managing Director can be discharged from liability for the period audited by us. The proposal by the Board of Directors regarding the distributable assets is in compliance with the Companies' Act.

Tampere, 26 February, 2003

SVH Pricewaterhouse Coopers Oy
Authorised Public Accountants
Hannu Pellinen
APA



OpusCapita Oyj
Pääkonttori

Finlaysoninkuja 21 A
33210 Tampere
Puhelin (03) 248 5111
Faksi (03) 214 8889
info@opuscapita.fi
www.opuscapita.fi

OpusCapita Plc
Main Office

Finlaysoninkuja 21 A
FIN-33210 Tampere, Finland
Phone +358 3 248 5111
Fax +358 3 214 8889
info@opuscapita.com
www.opuscapita.com

Helsinki

Bulevardi 2-4 A
00120 Helsinki
Vaihde (09) 687 7820
Faksi (09) 6877 8220

Helsinki

Bulevardi 2-4 A
00120 Helsinki
Phone +358 9 687 7820
Fax +358 9 6877 8220

Oulu

Teknologiantie 1
90570 Oulu
Puhelin (08) 312 0374
Faksi (03) 214 8889

Oulu

Teknologiantie 1
90570 Oulu
Phone +358 8 312 0374
Fax +358 3 214 8889