

Aldata



➤ *Liiketoimintakatsaus 2003*



Sisältö

<i>Kannattavan kasvun strategia</i>	1
<i>Vuoden päätapahtumia</i>	2
<i>Markkinatrendejä</i>	3
<i>Toimitusjohtajan katsaus</i>	4
<i>Toimitusketjun hallintaohjelmistot</i>	6
<i>Myymläohjelmistot</i>	8
<i>Aldata G.O.L.D.</i>	10
<i>Turvajärjestelmät</i>	11
<i>Tutkimus ja tuotekehitys keihäänkärkenä</i>	12
<i>Partnerit avainasemassa</i>	13
<i>Henkilöstö</i>	14



➤ Aldata lyhyesti

Aldatan missio on auttaa järjestelmäratkaisuillaan asiakkaitaan lisäämään kannattavuutta, kilpailukykyä sekä voittoa.

Avainluvut 2003

		2003	2002
Liikevaihto	MEUR	75,3	65,6
Liikevoitto ennen liikearvopoistoja (EBITA)	MEUR	5,1	6,8
prosenttia liikevaihdosta	%	6,7	10,4
Liikevoitto (EBIT)	MEUR	3,4	4,7
prosenttia liikevaihdosta	%	4,6	7,1
Voitto ennen satunnaisia eriä	MEUR	2,3	4,6
prosenttia liikevaihdosta	%	3,1	7,1
Tulos/osake (EPS)	EUR	0,004	0,028
Tulos/osake (EPS) laimennusvaikutuksella oikaistu	EUR	0,004	0,027
Oma pääoma/osake	EUR	0,372	0,359
Oman pääoman tuotto (ROE)	%	1,5	9,8
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI)	%	13,8	20,1
Omavaraisuusaste	%	48,2	51,7
Nettovelkaantumisaste	%	-21,2	-28,8
Korolliset nettovelat	MEUR	-5,4	-7,2
Henkilöstö keskimäärin		470	448

Hallitus, 31. joulukuuta 2003

- Pekka Vennamo
- Werner Brockhagen M.Sc. (Eng.)
- Peter Titz, M.Sc. (Eng.), M.Sc. (Econ.)

Johtoryhmä, 31. joulukuuta 2003

- Matti Hietala, M.Sc. (Eng.)
- René Homeyer, M.Sc. (Eng.)
- Manfred Alt, Dr. Eng.
- Dominique Chambas, Engineer
- Tiina Hansson, Dipl. Marketing
- Markus Kivimäki, Master of Laws
- Jukka Koivisto, Technician

Tammikuusta 2004 lähtien lisäksi:

- Mark Croxton, B.Sc. (Zoology)
- Thomas Hoyer, M.Sc. (Econ.)
- Neil Thall, B.Sc. (Eng.), MBA

Aldata-konserni on yksi johtavista globaaleista kaupan tietojärjestelmäratkaisuiden toimittajista. Yhtiö kehittää integroituja kaupan ohjelmistoratkaisuja, joiden avulla asiakkaat voivat kerätä, hallita ja analysoida tietoa sekä optimoida liiketoimintansa kustannukset ja tuotot. Aldatan tuotevalikoimaan kuuluvat toimitusketjun hallintaohjelmistot, myymäläohjelmistot ja turvajärjestelmät.

Konsernin pääkonttori sijaitsee Suomessa ja yhtiöllä on tuotekehitystä neljässä maassa. Yhtiöllä on toimipisteet seitsemässä maassa. Omien myyntikavaniensa lisäksi se toimittaa ohjelmistojaan laajan, maailmanlaajuisen partneriverkostonsa kautta. Aldatalla on ohjelmistotasennuksia 215 asiakkaalla, 40 maassa.

Aldatan vuoden 2003 liikevaihto oli 75,3 milj. euroa ja henkilöstömäärä oli 31.12.2003 495. Aldatan osake on listattu Helsingin Pörssissä tunnuksella ALD1V.

Yhtiökokous 2004

Aldata Solution Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään torstaina 15.4.2004 kello 10.00 alkaen Rake-Salissa, osoitteessa, Erottajankatu 4 C, 3. krs., Helsinki.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on osakkeenomistajilla, jotka on merkitty osakkaaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n ylläpitämään yhtiön osaksluetteloon viimeistään maanantaina 5.4.2004.

Osakkeenomistajien, jotka haluavat osallistua Aldata Solution Oyj:n varsinaiseen yhtiökokoukseen, on ilmoittauduttava viimeistään tiistaina 13.4.2004 kello 16.00 mennessä. Ilmoittautua voi

- sähköpostitse registration@aldata-solution.com tai
- puhelimitse (09) 5422 5001/Marina Lindholm tai
- postitse Aldata Solution Oyj
Marina Lindholm
Vetotie 3
01610 Vantaa

Yhtiökokoukseen osallistuvien osakkeenomistajien tulee ilmoittaa nimensä, osoitteensa, puhelinnumerosa ja syntymäaikansa.

Valtakirja, jonka nojalla valtuutettu haluaa käyttää omistajan äänivaltaa kokouksessa, pyydetään toimittamaan yhtiölle edellä mainittuun osoitteeseen ennen ilmoittautumisajan päättymistä.

Talousinformaatio vuonna 2004

12.2.	Tilinpäätöstiedote.
3.3.	Vuosikertomus 2003 (yhtiön kotisivuilla, www.aldata-solution.com , suomeksi ja englanniksi).
viikko 11	Vuosikertomus 2003 painettuna englanniksi
6.5.	Tammi-maaliskuun osavuosisikatsaus.
5.8.	Tammi-kesäkuun osavuosisikatsaus.
29.10.	Tammi-syyskuun osavuosisikatsaus.

Aldata

Kannattavan kasvun strategia



Aldatan tavoitteena jatkaa globaalia laajentumista

Aldatan tavoitteena on olla maailman johtava päivittäistavara-kaupan toimitusketjun hallintaohjelmistojen toimittaja ja Euroopan johtava vähittäiskaupan ohjelmistojen toimittaja. Käytännössä tämä tarkoittaa, että konsernin tavoitteena on olla maailman neljän suurimman vähittäiskaupan ohjelmistotoimittajan joukossa vuonna 2007.

Tavoitteiden saavuttamisen kulmakiviä ovat oma tuotekehitys, asiakaspohjan laajentaminen valitussa segmentissä sekä jo olemassa olevien asiakassuhteiden kehittäminen. Vuonna 2003 organisaatiota uudistettiin vastaamaan tulevaisuuden kasvutavoitteita. Uusi organisaatorakenne mahdollistaa strategian mukaisen jatkuvan laajentumisen ja kansainvälistymisen. Aldatan strategian keskeisenä ajatuksena on kannattava kasvu. Kasvustrategiassa yhtiön partnereilla on keskeinen rooli.

Toiminta-ajatuksen perustana asiakaslähtöisyys

Aldatan perimmäisenä tavoitteena on asiakkaiden kilpailukykyyn parantaminen. Yhtiö auttaa järjestelmäratkaisullaan vähittäiskaupan alalla toimivia asiakkaita parantamaan kannattavuuttaan ja kilpailukykyään. Osaavien henkilöresurssien lisäksi toimitusketjun hallintaan suunniteltu Aldata G.O.L.D. -ohjelmisto oheistuotteineen ja palveluineen sekä vähittäiskaupan sovellusosaaminen ovat yhtiön keskeisiä menestystekijöitä.

Aldatan ohjelmistotuotteet tarjoavat erityisesti vähittäiskaupan alalle ainutlaatuisia ominaisuuksia. Lisäksi yhtiöllä on vahvat asiakasreferenssit. Nämä tekijät antavat Aldatalle erinomaiset mahdollisuudet strategian mukaiseen asiakaspohjan maantieteelliseen laajentamiseen. Vuoden 2003 aikana yhtiö panosti alueelliseen laajenemiseen, erityisesti USA:han ja Iso-Britanniaan. Aasia on myös eräs tärkeistä painopistealueista.

Tavoitteiden saavuttaminen edellyttää jatkuvaa kasvua

Haastavat tavoitteet ohjaavat Aldatan toimintaa. Valitun strategian mukaisesti yhtiö odottaa kannattavaa kasvua vuosina 2004–2007. Liikevaihdon odotetaan kasvavan lähivuosina markkinakasvua voimakkaammin. Sekä EBIT:in että nettokannattavuuden odotetaan nousevan nykyisiltä tasoilta.

Asetettujen tavoitteiden saavuttaminen edellyttää sekä liikevaihdon vahvaa kasvua että kannattavuuden paranemista. Nykyiselläänkin Aldata-konserni tuottaa voittoa, mutta vasta nyt se on astumassa kokoluokkaan, jossa ohjelmistojen kehityksestä ja myynnistä saatavat mitta-kaavaedut tulevat positiivisesti parantamaan yhtiön kannattavuutta. Samoin entistä vahvempi yhteistyö partnereiden kanssa kasvattaa tulevaisuudessa lisenssimyynnin osuutta liikevaihdosta, minkä myös odotetaan parantavan pitkällä aikavälillä kannattavuutta. Yhtiön rahoitusasema ja vahva tase ovat myös tärkeitä menestystekijöitä.

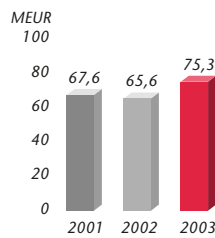
Aldata

Vuoden päätapahtumia

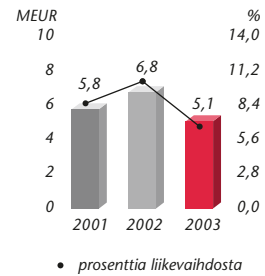
- **Helmikuu:** Maailmanlaajuinen, strateginen yhteistyösopimus EDS:n (Electronic Data Systems Corporation) kanssa.
- **Helmikuu:** Ranskalaiselta ATAC-kauppaketjulta eräs Aldatan historian suurimmista Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmiston tilauksista.
- **Helmikuu:** Carrefour Italiaalta saatiin tilaus G.O.L.D.-toimitusketjun hallintaohjelmiston tuotetäydennysmoduulista.
- **Helmikuu:** Sveitsiläinen kKiosk AG tilasi G.O.L.D.-toimitusketjun hallintaohjelmiston ja ääniohjatun PickByVoice -tilaustenkeruujärjestelmän.
- **Huhtikuu:** Maailmanlaajuinen, strateginen yhteistyösopimus BearingPoint Inc.:n kanssa.
- **Toukokuu:** Merkittävä tilaus Roche Diagnosticsilta Saksasta.
- **Kesäkuu:** Ensimmäinen tilaus USA:sta; Smart & Final Inc. valitsi Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmiston.
- **Elokuu:** Perustettiin tytäryhtiö Lontooseen, Iso-Britanniaan.
- **Syyskuu:** Aldata-konserni ja Tradeka Oy solmivat laajan yhteistyösopimuksen, jonka mukaisesti Tradeka keskittää kaupan operatiivista toimintaa tukevien järjestelmien kehitys- ja tukipalvelut Aldatalle.
- **Lokakuu:** Solmittiin toinen Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmiston toimitussopimus Yhdysvaltoihin Trader Joe's Companyn kanssa.
- **Joulukuu:** Merkittävä globaali sopimus Carrefour-konsernin kanssa Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintajärjestelmän toimituksesta 8:aan Aasian maahan.

Konsernin tilinpäätöslukuja

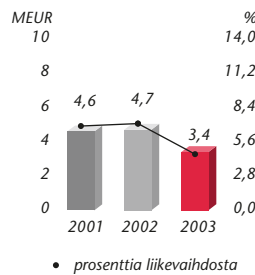
Liikevaihto



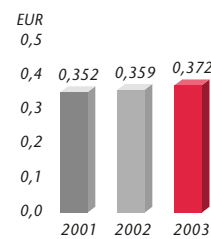
Liikevoitto ennen liikearvopistoja



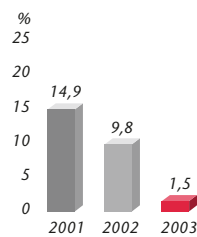
Liikevoitto (EBIT)



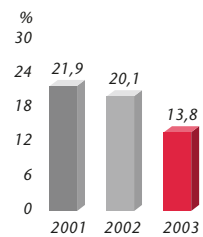
Oma pääoma/osake



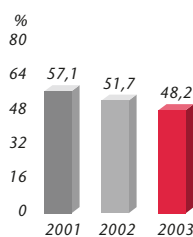
Oman pääoman tuotto (ROE)



Sijoitetun pääoman tuotto, (ROI)



Omanvaraisuusaste



Ohjelmistolisenssit ja ylläpito, palvelut sekä kolmannen osapuolen lisenssit ja laitteet vuonna 2003



Palvelut	61,5 %
Ohjelmistolisenssit	22,7 %
Kolmannen osapuolen lisenssit ja laitteet	15,8 %

Markkinatrendejä



Omista järjestelmistä standardisovelluksiin

Vähittäiskauppa on siirtymässä itse kehitetyistä järjestelmistä ohjelmistopaketteihin: kauppa keskittyy ja kansainvälistyy, ja ohjelmistoinvestoinneille halutaan lyhyempi takaisinmaksuaika. Kiristynvä kilpailu edellyttää jakeluteiden erilaistamista. Omat tuotevalikoimat, formaatit ja hinnoittelustrategiat vaativat joustavia tukisovelluksia ja vähittäiskaupan toimintojen keskitettyä ohjausta.

On tärkeää, että pystymme huomioimaan paikallisesti sekä muuttuvat vähittäiskaupan strategiat että markkinaolosuhteet. Samanaikaisesti meidän tulee tukea globaalia toimintatapaa mittakaavaedun saavuttamiseksi. Ohjelmistopakettien on oltava vastaavalla tavalla joustavia.

Ohjelmistotuotteet on näinä päivinä kehitettävä maailmanlaajuista jakelua ajatellen. Odotamme tämän suuntauksen jatkuvan ja kasvavan.

Tehokas kokonaistoimitusketju

Tuotehallintajärjestelmät ovat tehokkaita vain, jos niitä tuetaan tehokkailla logistiikkajärjestelmillä. Yhdessä nämä kaksi osajärjestelmää varmistavat, että koko toimitusketjussa on jatkuvasti saatavilla oikea määrä tavaraa vaihtelevan kulutuskysynnän tyydyttämiseksi – tavarantoimittajalta varastoihin ja jakelukeskuksiin sekä edelleen myymälöihin ja kuluttajalle. Yhä useammat vähittäiskauppa-asiakkaat vaativat tuotehallinnan ja logistiikan ydintoimintojen liittymistä saumattomasti toisiinsa.

Vähittäiskaupan ohjelmistoteollisuus pirstaloitunutta

Tällä hetkellä ei ole olemassa tiettyä yhtiötä, joka hallitsisi toimitusketjun hallintaohjelmistojen markkinoita, vaan toimiala on pirstaloitunut. Keskittyminen on kuitenkin alkanut ja tulee jatkumaan. Samalla kilpailu kovenee ja globalisoituu. Erottavaksi tekijäksi ohjelmistotoimittajien välillä nousee kyky tukea vähittäiskaupan maailmanlaajuista toimintaa.

Kasvun mahdollisuuksia uusilta markkinoilta

Eri tutkimuslaitosten mukaan vähittäiskaupan ohjelmistoinvestoinnit lisääntyvät jatkuvasti. Uudet markkinat, kuten Venäjä, Kiina, Latinalainen Amerikka, Kaukoitja ja Itä-Eurooppa tarjoavat valtavia mahdollisuuksia. Niitä on myös perinteisemmällä markkinoilla Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa. Aldatalle tämä merkitsee mahdollisuutta saada uusia asiakkaita uusilta markkinoilta sekä toiminnan laajentumista nykyisten asiakkaiden kanssa näiden laajentaessa omaa toimintaansa uusille alueille.

Toimitusjohtajan katsaus

” Onnistuimme liike-toiminnalle asetetuissa tavoitteissa, joita olivat kansainvälistymisen jatkaminen, toiminnan käynnistäminen Yhdysvaltojen ja Iso-Britannian markkinoilla sekä partneriverkoston vahvistaminen.”

Katsausvuonna vallitsi maailmanlaajuinen taloudellinen epävarmuus. Se heijastui myös Aldata-konsernin liiketoimintaan vaikeuttamalla ennustettavuutta. Haastavista olosuhteista huolimatta saavutimme toiminnalliset kasvutavoitteemme. Aldatan liikevaihto vuonna 2003 oli 75,3 miljoonaa euroa ja liikevoitto ennen liikearvopoištoja 5,1 miljoonaa euroa.

Onnistuimme myös muissa liiketoiminnalle asetetuissa tavoitteissamme, joita olivat kansainvälistymisen jatkaminen, toiminnan käynnistäminen Yhdysvaltojen ja Iso-Britannian markkinoilla sekä partneriverkoston vahvistaminen.

Yhdysvalloissa Aldata allekirjoitti vuoden 2003 aikana merkittävät toimitussopimukset Smart & Final sekä Trader Joe's -kauppaketjujen kanssa. Nimitimme Yhdysvaltojen toimintoista vastaavan johtajan joulukuun 2003 alussa. Käynnistimme Iso-Britannian toiminnan ja nimitimme toiminnasta vastaavan johtajan vuoden 2004 alussa.

Aldata vahvisti jalansijaansa Euroopan markkinoilla entisestään allekirjoittamalla toimitussopimukset mm. saksalaisen Roche Diagnosticsin, ranskalaisen ATAC:in, sveitsiläisen kKioskin ja suomalaisen Tradekan kanssa. Lisäksi allekirjoitimme ranskalaisen Carrefour-ketjun kanssa maailmanlaajuisen toimitusketjun hallintajärjestelmien toimitussopimuksen.

Aldata allekirjoitti maailmanlaajuiset partnerisopimukset järjestelmäintegraattoreiden EDS Corporationin ja BearingPoint Inc:in kanssa. Uskomme näiden partneri- ja toimitussopimusten tuovan jatkossa toimintaamme lisää volyymia ja antavan meille hyvän pohjan tulevalle kasvulle.

Tavoitteenamme on olla vuonna 2007 maailman johtava päivittäistavarakaupan toimitusketjun hallintaohjelmistojen toimittaja, Euroopan johtava vähittäiskaupan ohjelmistojen toimittaja sekä kuulua maailman neljän suurimman vähittäiskaupan ohjelmistotoimittajan joukkoon.

Tätä tavoitetta tukee myös Aldata-konsernin uusi organisaatiomalli. Sen avulla olemme valmiita voimakkaaseen kasvuun ja globaaliin laajentumiseen. Asiakkaiden liiketoiminnan tuntemus ja siihen liittyvä sovellusosaaminen, partneriverkosto, osaava



henkilöstö sekä oma vahva tuotekehitys ovat menestystekijöitä, joilla pyrimme asettamiimme tavoitteisiin.

Kasvutavoitteiden saavuttamiseksi Aldata panostaa tulevaisuudessa voimakkaasti omaan tuotekehitykseen. Tuotteemme tarjoavat erityisesti vähittäiskaupan alalla toimiville asiakkaille ainutlaatuisia ominaisuuksia. Tavoitteenamme on ylläpitää ja vahvistaa tuote- ja teknologiajohtajuuttamme sekä kehittää yhteistyötä asiakkaiden, partnereiden ja henkilöstömme välillä. Toimitusketjun hallintaohjelmisto oheistuotteineen ja -palveluineen ovat keskeisiä menestystekijöitämme.

Aldatan osakekurssi nousi vuoden 2003 aikana 123 %, ja osake oli Helsingin Pörssin neljänneksi parhaiten tuottanut osake. Teemme parhaamme meneillään olevalla tilikaudella tavoitteiden saavuttamiseksi ja vastataksemme osakkeenomistajien meille osoittamaan luottamukseen. Tämä kehitys vaatii meiltä kovaa ja määrätietoista työtä ja yleisen taloussuhdanteen parantumista sekä vähittäiskaupan investointien kasvua vuonna 2004.

Aldatan keskeisiä tavoitteita on jatkaa onnistuneita projektitoimituksia sekä vanhoilla että myös uusilla markkina-alueilla. Samanaikaisesti haemme aktiivisesti kasvua uusilta alueilta, erityisesti partnereidemme kanssa. Vakiintuneilla markkina-alueilla tavoitteenamme on johtavan aseman saavuttaminen ja ylläpitäminen. Sisäisesti keskitymme toiminnallisen tehokkuuden ja kannattavuuden parantamiseen. Tässä uudella organisaatiollamme ja investoinneilla henkilöstön koulutukseen on keskeinen rooli.

Kiitän lämpimästi koko Aldata-konsernin henkilökuntaa hyvästä työstä näinä haastavina aikoina, kaikkia asiakkaitamme, osakkeenomistajiamme ja partnereitamme luottamuksesta meihin ja osaamiseemme.

Vantaalla, helmikuussa 2004

Matti Hietala
toimitusjohtaja
Aldata-konserni

Aldata Liiketoimintakatsaus

Toimitusketjun hallintaohjelmistot

Aldata-konsernin toimitusketjun hallintaohjelmisto Aldata G.O.L.D. on toimitettu yli 200 asiakkaalle, yli 40 maahan. Tärkeimmät markkinat ovat entuudestaan Länsi- ja Keski-Eurooppa, mutta liiketoiminta on nopeasti saavuttanut jalansijan USA:ssa ja laajentunut Aasiassa vuoden 2003 aikana.

Joustava ja skaalautuva tuoteperhe koko toimitusketjun hallintaan

Aldata G.O.L.D. palvelee niin vähittäis- kuin tukkukaupan tarpeita sekä teollisuuden ja kolmansien osapuolten hoitaman logistiikkaliiketoiminnan tarpeita. Ohjelmisto soveltuu yhtä hyvin elintarvike- kuin muille aloille, ja sen pääpaino on kuluttajatuotteissa.

Aldata G.O.L.D. on sovellusohjelmisto, joka palvelee tiettyjen liiketoimintaprosessien tarpeita toimitusketjussa: tuotehallintaa (tuotteet ja luettelot), ostojen hallintaa, myynnin hallintaa, varaston hallintaa, varaston täydentämisen optimointia myynnin ennustamisen ja varaston optimoinnin näkökulmasta sekä tavarantoimituksen ja tiedonkulun hallintaa.

Aldata G.O.L.D. rakentuu eri liiketoiminnan osia palvelevista moduuleista, jotka edustavat yrityksen toimitusketjuprosessien eri vaiheita. Jokainen yksittäinen moduuli on pitkälle kehitetty ja sisältää toiminnallisuudet, joiden avulla voidaan hallita kyseinen toimitusketjun osa.

Myynti- ja laajentumistavoitteet saavutettiin 2003

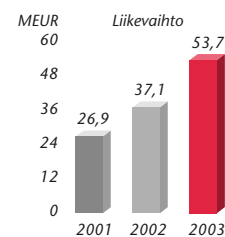
Aldatan Toimitusketjun hallintaohjelmisto -liiketoiminnan liikevaihto ylitti edellisvuoden 45 %:lla ja oli 53,7 (37,1) miljoonaa euroa. Myynnin kasvu oli kokonaan orgaanista ja perustui Aldata G.O.L.D. -ohjelmiston onnistuneeseen myyntiin sekä Euroopan markkinoilla että USA:ssa ja Aasiassa. Liikevoitto ennen liikearvopoistoja oli 4,3 (6,8) miljoonaa euroa.

Pääasiallinen laajentumistavoite vuonna 2003 oli saavuttaa ja varmistaa Aldata G.O.L.D:lle jalansija USA:ssa. Tavoite saavutettiin, ja vuoden aikana allekirjoitettiin kaksi toimitussopimusta. Partnerisopimukset allekirjoitettiin EDS:n ja BearingPointin kanssa. Molemmilla yhtiöillä on vahva asema vähittäiskaupan alalla USA:ssa.

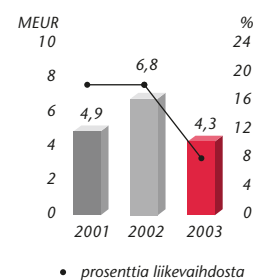
Samaan aikaan Aldata jatkoi menestyksellistä laajentumistaan Itä-Euroopassa ja vahvisti asemaansa perinteisillä Länsi-Euroopan markkinoillaan. Laajentuminen Iso-Britanniassa sujui suunnitellusti, ja tulevaisuuden kasvulle on luotu vahva pohja.



Toimitusketjun hallintaohjelmistot



Liikevoitto ennen liikearvopoistoja



• prosenttia liikevaihdosta



Pääasiallinen laajentumistavoite vuonna 2003 oli saavuttaa ja varmistaa Aldata G.O.L.D.ile jalansija USA:ssa. Tavoite saavutettiin, ja vuoden aikana allekirjoitettiin kaksi sopimusta.

Asiaan laajentumisen merkittävä kulmakivi oli ranskalaisen vähittäiskauppaketjun Carrefourin kanssa solmittu maailmanlaajuinen sopimus Aldata G.O.L.D. -ohjelmiston toimittamisesta konsernin Aasian-liiketoimintoihin. Ranskan Carrefour on jo entuudestaan Aldatan asiakas. Ensimmäiset kahdeksan Aasian maata, joihin ohjelmisto toimitetaan ovat Thaimaa, Malesia, Singapore, Indonesia, Taiwan, Kiina, Korea ja Japani.

Markkinanäkymät Toimitusketjun hallintaohjelmistot -liiketoiminnalle vuonna 2004

Vuoden 2004 aikana tavoitteenamme on jatkaa hallittua kasvua vahvistamalla edelleen asemaamme Pohjois-Amerikassa sekä lujittamalla asemaamme Euroopassa ja muilla markkinoilla. IT-investoinnit vähittäiskaupan ja toimitusketjun hallinnan aloilla jatkuvat. Vaikkei kasvu ole voimakasta, uskomme sen olevan jatkuvaa ja pitkäaikaista.

Asiakkaiden yleinen vaatimus on, että toimitusketjun hallintaohjelmistojen sovellusarkkitehtuurin tulee olla joustava mittakaavaetujen saavuttamiseksi, ja että ohjelmistoinvestointien takaisinmaksuajan on lyhennyttävä. Tämä antaa meille selkeän mahdollisuuden Aldata G.O.L.D. -ohjelmiston myynnin kasvattamiselle.

Tärkein tutkimus- ja tuotekehitystavoitteemme on pysyä tuote- ja teknologiakehityksen kärjessä, ja tuottaa asiakkaillemme etua heidän liiketoimintaansa. Tavoitteenamme on myös kehittää kumppaniverkostoamme ja vahvistaa myyntikanaviamme varmistaaksemme kykymme tarjota asiakkaillemme kokonaisratkaisuja.

Aldata Liiketoimintakatsaus

Myymläohjelmistot

Aldata-konserni on yksi suurimmista myymäläohjelmistojen toimittajista Pohjoismaissa. Ohjelmistotuotetarjonta kattaa sekä päivittäistavarakaupan ja erikoistavarakaupan että ravintolatoiminnan tarpeet.

Tehokasta prosessien hallintaa

Kilpailun kiristyessä kaupan alan yritysten on pystyttävä arvioimaan myymälöiden sijainti, koko ja valikoima, vastaamaan mahdollisimman hyvin paikallista kysyntää. Samoin on pystyttävä aiempaa tarkemmin optimoimaan valikoima-, tila- ja hintapäätökset vastaamaan viikko-, kuukausi- ja vuositason kysynnän kausivaihteluita. Tämä edellyttää yhä tarkemman tiedon keräämistä ja sen reaaliaikaista optimointia.

Kassajärjestelmien keskitetyllä ohjauksella pyritään lisäksi yksinkertaistamaan ja tehostamaan järjestelmien ylläpitoa ja ohjausta myymälöissä. Aldatan ohjelmistotarjonta kattaa nämä toiminnallisuudet, joilla se auttaa vähittäiskauppiaita hallitsemaan ydinliiketoimintojaan entistä tehokkaammin.

G.O.L.D. POS on päivittäistavarakauppaan kehitetty myymäläjärjestelmä, jota voidaan skaalautuvuutensa ansiosta käyttää niin hypermarket-kokoluokan yksiköissä kuin yhden kassalaitteen kioskeissa. Järjestelmän tuotekehityksessä on hyödynnetty Aldatan mittavaa osaamista myymäläjärjestelmätoimittajana. G.O.L.D. POS integroituu saumattomaksi osaksi Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmistoperhettä. Erikoistavarasektorille Aldata tarjoaa Aldata Megadisc -myymäläjärjestelmän.

Aldatan myymäläjärjestelmien asiakkaisiin kuuluvat esimerkiksi alallaan johtavat suomalaiset yritykset: Tradeka, Kesko, SOK, Tekniset, Expertit ja K-rauta -ketjut sekä TeliaSonera, NK-tavaratalo ja Systembolaget Ruotsissa.

Konsolidoituminen luo uusia mahdollisuuksia

Vähittäiskaupan alan konsolidoituminen jatkui ja kilpailu alalla kiristyi vuoden 2003 aikana. Pitkällä tähtäimellä tämä kehitys luo kysyntää Aldatan joustaville ja skaalautuville kaupan ohjelmistotuotteille, kun vähittäiskaupan ohjausta keskitetään. Katsauskauden aikana liiketoiminnassa näkyi kuitenkin edelleen kaupan alaan vaikuttanut yleinen vaikea taloustilanne.

Liikevaihto oli 14,0 (21,1) miljoonaa euroa ja liikevoitto ennen liikearvopoistoja 0,2 (0,7) miljoonaa euroa.

Tehdäkseen tarkkoja valikoima- ja hintapäätöksiä vastaamaan viikko-, kuukausi- ja vuositason kysynnän vaihteluita, kaupan alan yritysten on kerättävä yhä tarkempaa tietoa ja optimoitava se reaaliaikaisesti.





Tradeka Oy:n kanssa Suomessa solmittiin laaja yhteistyösopimus, joka kattaa kaupan tietojärjestelmät ja jonka mukaisesti Tradeka keskittää kaupan operatiivista toimintaa tukevien järjestelmien kehitys- ja tukipalvelut Aldatalle. Aldata G.O.L.D.-toimitusketjun hallintaohjelmisto on ollut Tradekalla käytössä keskitetyssä ketjunohjauksessa jo vuodesta 1995. Aldatan järjestelmätoimitus-, kehitys- ja tukipalvelut Tradekalle laajentuvat sopimuksen myötä entisestään.

Toinen merkittävä yhteistyösopimus tehtiin S-ryhmän kanssa: HOK-Elanto valitsi G.O.L.D. POS -myymäläjärjestelmän uuden version Alepa-ketjuunsa.

Markkinanäkymät Myymäläohjelmistot-liiketoiminnalle vuonna 2004

Vähittäiskaupan elpymisen odotetaan alkavan vuoden 2004 aikana. Ohjelmistokilpailun oletetaan kovenevan, sillä markkinoille on tulossa kansainvälisiä kilpailijoita ja tämä saattaa karsia joitakin toimittajia markkinoilta.

Aldatalla on yli 70 %:n markkinaosuus Suomessa perustuen päivittäistavara-kaupan myymäläasennuksiin.

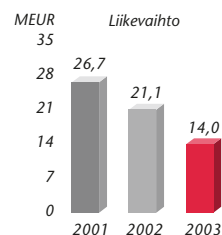
Suomalaiset vähittäiskaupan alan suuret yritykset rakentavat parhaillaan tietotekniikkainfrastruktuuria, jonka avulla myymälätasoinen tietojen yhdistäminen on mahdollista ja tiedon hyödyntäminen aiempaa tehokkaampaa. Samoja investointeja tehdään myös muissa Pohjoismaissa, joskin Suomi on hiukan edellä tässä kehityksessä.

Uuden maksukortinkäsittelystandardin, EMV:n (Europay, Mastercard, Visa), käyttöönotto luo lähivuosina myymäläjärjestelmien uusimispaineita. Muutoksen tavoitteena on parantaa luottokorttimaksujen turvallisuutta ja ehkäistä väärinkäytöksiä.

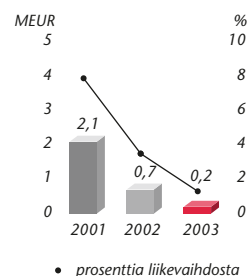
Markkinat ovat kehittymässä nopeasti myös Venäjällä. Vähittäiskauppa on siirtymässä torikaupasta eurooppalaistyylisiin myymälöihin ja ulkomaiset kaupan alan suuret ketjut ovat rantautumassa Venäjän markkinoille. Kehitys luo mahdollisuuksia Aldatan kaltaisille ohjelmistotoimittajille.

Aldatan päivittäistavaramyymäläohjelmistojen kannalta näkymät ovat paranemassa. Aldata tarjoaa modernin, kustannustehokkaan ja luotettavan vaihtoehdon, joka integroituu saumattomaksi osaksi vähittäiskaupan toimitusketjua.

Myymäläohjelmistot



Liikevoitto ennen liikearvopoistoja



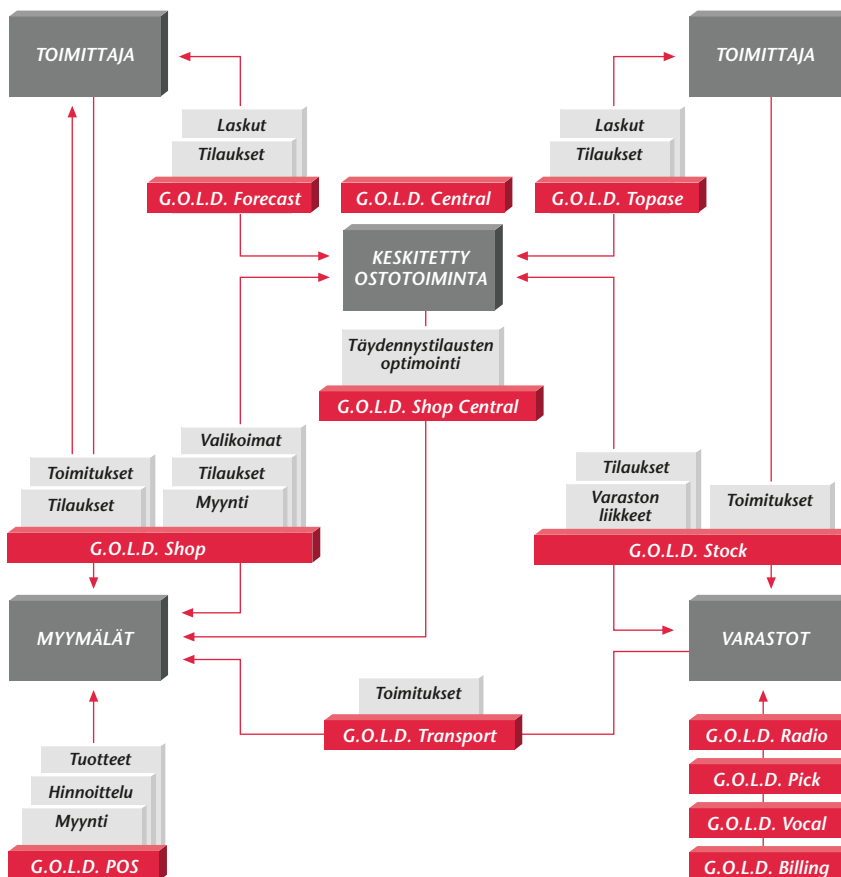
➤ Aldata G.O.L.D. toimitusketjun optimointiin

Aldata G.O.L.D. on modulaarinen ja joustava kansainvälinen ohjelmisto toimitusketjun hallintaan. Aldata G.O.L.D. koostuu integroiduista sovellusmoduuleista, jotka tarjoavat koko vähittäiskaupan logistiikan ketjulle työkaluja tehokkaaseen kontrollointiin ja optimointiin.

Aldata G.O.L.D. koostuu seuraavista moduuleista:

- G.O.L.D. CENTRAL: täydellinen keskitetty ostamisen ja tuotehallinnan moduuli, joka on yhteensopiva toimittaessa erilaisissa ympäristöissä. Näitä voivat olla kansainväliset normit, moni-liiketoiminta, moni-yritys ja monivaluutta -ympäristöt sekä monikielisyys toimittaessa useassa eri maassa.
- G.O.L.D. SHOP: kattava taustajärjestelmä myymälöille sisältäen laajan valikoiman hallintamalleja täydellisesti keskitetystä paikalliseen tai niiden yhdistelmään. Sisältää mm. voitto- ja kateanalyysit tuotteille.
- G.O.L.D. STOCK: varastonhallintajärjestelmä, joka mahdollistaa jatkuvan kontrollin kaikista varaston toiminnoista. RADIO ja VOCAL lisämoduuleilla, hyödyntäen RD ja Voice Control -laitteita, päivittyvät tavaran sijaintitiedot välittömästi järjestelmään.
- Kahden päämoduulin lisäksi Aldata G.O.L.D. tarjoaa erilaisia optimointimoduuleita keskitettyyn ennustamiseen ja täydennykseen (G.O.L.D. FORECAST ja TOPASE), keräilypaikkojen optimointiin (G.O.L.D. PICK) sekä määritelyjen sääntöjen toteutumisen seurantaan (G.O.L.D. EVENT).

Aldata G.O.L.D. vähittäiskaupan toimitusketjun perusrakenne





Aldata Liiketoimintakatsaus

Turvajärjestelmät

Turvajärjestelmätuotteet ja -palvelut perustuvat Aldata Flexim -kulunohjaus- ja ajanhallintaohjelmistojen pohjalle rakennettaviin kokonaisjärjestelmiin. Nykyisen Flexim-tuoteperheen päätuote on graafiseen käyttöliittymään pohjautuva FlexWin-järjestelmä, jonka päätelaitteina toimivat Flexim 100 -pohjaiset laitteet. Flexim-toimituksiin integroidaan entistä enemmän rikosilmoitin- ja videovalvonta-järjestelmiä, mikä mahdollistaa asiakkaille turvatekniikan integroidut ratkaisut.

Tavoitteet saavutettiin vuonna 2003

Turvajärjestelmät-liiketoimintaryhmä saavutti vuodelle 2003 asettamansa myynnin ja kannattavuuden tavoitteet. Vuoden kehitys oli voimakasta. Liikevaihto oli 7,7 (6,6) miljoonaa euroa, missä oli kasvua 17 % edellisvuoteen nähden. Liikevoitto ennen liikearvopoistoja oli 0,6 (0,7) miljoonaa euroa. Markkinaosuutta onnistuttiin nostamaan. Ylläpitopalvelut on ollut vuoden 2003 yksi tärkeimmistä menestystekijöistä ja niiden merkitys kasvaa myös tulevaisuudessa. Tällä hetkellä laitteiden huolto- ja ohjelmistoylläpitopalveluiden osuus myyntivoitosta on 28 %.

Aldatan Turvajärjestelmät-liiketoimintaryhmä sai monia uusia asiakkaita, joista merkittävimpiä olivat Turun Satama ja Stockmann Moskova. Palvelujen kehittyminen ja asiakkaiden halu ulkoistaa toimintoja ja keskittyä omaan ydintoimintaansa luovat Fleximin tarjoamille palveluille yhä paremman kysynnän myös tulevaisuudessa.

Vuoden 2003 aikana Aldata lanseerasi uuden Flexim-valvomografiikkaohjelmiston. Tuote on kehitetty yhteistyössä asiakkaiden kanssa, ja on hyvä esimerkki asiakasyhteistyön merkityksestä sekä liiketoiminnassa että tuote- ja teknologiakehityksessä.

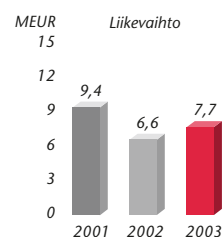
Markkinanäkymät Turvajärjestelmät-liiketoiminnalle vuonna 2004

Toimistorakentamisen taantuma on haaste myös Aldatalle, mutta kannattava kasvu on vuoden 2004 strategian kulmakivi. Aldata on jo sopinut merkittävistä toimituksista vuodelle 2004. Partneri- ja asiakasyhteistyön kehittäminen on erittäin tärkeää Aldatan kilpailuasemalle tulevaisuudessa. Liiketoimintapartnerit toimivat järjestelmäintegraattoreina, mutta erityisesti tuotekehityksen kannalta asiakaspartnerius on tärkeää. Tällä hetkellä YIT/Primatel on Aldatan Turvajärjestelmät-liiketoimintaryhmän tärkein kumppani.

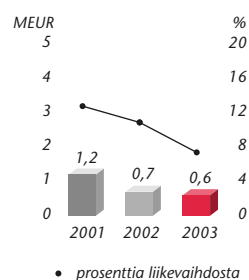
Strategisesti tärkein tuotekehityksen osa-alue on uuden hinta-laatusuhteeltaan tehokkaan ohjelmistoalustan kehittäminen. Palvelujen jatkotuotteistaminen on myös strategisesti tärkeä kehityskohde.

Flexim-ohjelmistopaketti on toimialariippumaton järjestelmä ja asiakkaina on pääasiassa suomalaisia yhtiöitä ja organisaatioita.

Turvajärjestelmät



Liikevoitto ennen liikearvopoistoja



➤ Tutkimus ja tuotekehitys keihäänkärkenä

Oma tutkimus ja tuotekehitys ovat Aldata-konsernin menestyksen kivijalka ja toiminnolla on keskeinen rooli kasvustrategiassa. Tuotekehitystä tehdään hajautetusti Suomessa, Saksassa, Ranskassa, Sloveniassa ja Ruotsissa. Kehitystehtävissä työskentelee noin 180 henkilöä, mikä on 37 % koko henkilöstöstä.

Vahva, oma tuotekehitys on edellytys kasvutavoitteiden saavuttamiselle myös tulevaisuudessa. Aldatan kilpailukyky perustuu tuotejohtajuuteen valituilla liiketoiminta-alueilla, mikä myös luo lisäarvoa asiakkaille. Tästä on hyvä esimerkki keskeinen menestystekijämme, toimitusketjun hallintaohjelmisto Aldata G.O.L.D. oheistuotteineen ja -palveluineen. Tuote tarjoaa erityisesti vähittäiskaupan alalla toimiville asiakkaille ainutlaatuisia ominaisuuksia. Katsauskaudella tuotiin markkinoille uusi versio toimitusketjun hallintaohjelmistosta, Aldata G.O.L.D.:in versio 5. Ohjelmisto on kehitetty asiakkaiden lähtökohdista ja siinä on merkittäviä toiminnallisia ja teknologisia parannuksia. Lisäksi lukuisia eri toimitusketjun hallintaohjelmiston moduuleita kehitettiin vastaamaan entistä paremmin asiakkaiden tarpeita.

Asiakkaan tarpeet ohjaavat Aldatan tuotekehitystä

Asiakkaiden liiketoiminnan haasteiden ja sovellustarpeiden ymmärtäminen ohjaavat Aldatan tuotekehitystä. G.O.L.D. -käyttäjähdistyksen (GUA) perustivat vuonna 2001 Aldata G.O.L.D. -asiakkaat. Säännöllisten kokoontumisten ja työryhmien kautta GUA esittää aktiivisesti kehitysehdotuksia G.O.L.D.-ohjelmistoon. Aldatalle tämä merkitsee selkeästi määriteltyä asiakaslähtöistä tutkimus- ja kehitystoimintaa. Aldatan tuotekehityksen keskeisenä tehtävänä on säilyttää etumatka kilpailijoihin, mikä onnistuu ainoastaan toimittamalla alan parhaita, kilpailukykyä parantavia ratkaisuja asiakkaille. Tuotteiden ominaisuuksista erityisesti niiden suorituskyky, joustavuus, skaalautuvuus ja mittakaavaedut ovat asiakkaidemme arvostamia ominaisuuksia.

Parantunut jäljitettävyyden uuden teknologian avulla

Vuoden 2004 aikana on ns. RFID-teknikka (Radio Frequency Identification) noussut voimakkaasti esille kansainvälisessä keskustelussa, ja se on saanut hyvän vastaanoton myös vähittäiskaupan alueella. RFID-teknikka perustuu mikropiiriin, joka sijoitetaan tavallisesti tuotteeseen liimattavaan tarraan. Tähän ns. RFID-tagiin ladataan tietoa tuotteesta, ja sen avulla tuote voidaan helposti tunnistaa logistiikkaketjun eri vaiheissa. RFID tarjoaa myös entistä paremmat mahdollisuudet jäljitettävyyden ratkaisemiseksi. RFID-teknikan oletetaan tulevaisuudessa täysin korvaavan nykyisin yleisesti käytettävän viivakoodin. Aldata omaa selvän johtoaseman RFID-teknikkaan liittyvässä asiantuntemuksessa ja sen soveltamisessa toimitusketjun hallintaohjelmistoissa. Aldatan tutkimuksen ja tuotekehityksen päätavoitteena vuonna 2004 on pysyä kilpailijoiden edellä ja kehittää teknologiaa varmistamaan Aldatan asiakkaille myös tulevaisuuden liiketoimintakriittinen etumatka.

G.O.L.D. Vocal -moduuli on osa Aldata G.O.L.D. -ohjelmistoperhettä. G.O.L.D. Vocal mahdollistaa puheentunnistusteknologiaan pohjautuvat varastotoiminnat.





Partnerit avainasemassa

Aldata-konsernin strategian kulmakivenä on kannattava kasvu ja partnereiden rooli kasvustrategiassa on keskeinen. Menestystekijöitä arvioidessamme tunnustamme sekä paikallisten että maailmanlaajusten partnereiden keskeisen roolin myös strategiamme toteuttamisessa.

Asiakkaidemme liiketoiminnan tuntemus ja siihen liittyvä sovellusosaaminen, partneriverkostomme, osaava henkilöstömme ja oma vahva tuotekehityksemme ovat kaikki niitä tekijöitä, joita tarvitsemme menestyäksemme myös tulevaisuudessa.

Aldata palvelee asiakkaitaan maailmanlaajuisesti. Sekä omien paikallisten organisaatioiden että partneriverkoston asiantuntemuksen avulla pystytään tarjoamaan asiakkaille alan parhaita ratkaisuja, jotka ottavat huomioon myös maa- ja asiakaskoh- taiset erityisvaatimukset. Myös partneriverkoston kehittämällä ja vahvistamisella arvioimme olevan positiivisen vaikutuksen liiketoimintamme volyyymiin.

Eräs Aldatan toiminnallisista tavoitteista vuonna 2003 oli partneriverkoston vahvistaminen. Allekirjoitimme maailmanlaajuiset partnerisopimukset järjestelmäintegraattoreiden EDS Corporationin ja BearingPoint Inc:in kanssa. Lisäksi yhtiöllä on paikallisia ja maailmanlaajuisia partnerisopimuksia kaikkien merkittävien tietokone-toimittajien kanssa. Myös useita paikallisia partnerisopimuksia allekirjoitettiin katsauskauden aikana.

Sopimukset kertovat Aldatan kyvystä palvella asiakkaita maailmanlaajuisesti ja yhtiön ohjelmistojen soveltuvuudesta eri maiden erityisvaatimuksiin.

Arvioimme partnereiden merkityksen kasvavan yhä tärkeämmäksi tulevaisuudessa ja siksi tulemmekin aktiivisesti kehittämään jo olemassa olevaa verkostoa sekä etsimään uusia yhteistyökumppaneita.

Henkilöstö



Henkilöstö	2003	2002
31. joulukuuta	495	457
Keskimäärin	470	448
Liikevaihto/työntekijä (euroa)*	160 296	146 430
Liikevoitto ennen liikearvopoistoja/työntekijä (euroa)*	10 763	15 209

* Laskettu keskimääräisellä henkilöstöluvulla

Aldata-konsernin henkilöstöstrategia tukee liiketoimintastrategiaa ja pyrkii varmistamaan yhtiölle motivoituneen, sitoutuneen ja osaavan henkilöstön. Henkilöstöjohtamisen tärkeimpiä haasteita ovat kasvun ja kansainvälistymisen tukeminen sekä yhtenäisen toimintakulttuurin luominen konsernissa.

Uusi organisaatio tukee kasvua ja kansainvälistymistä

Aldatan organisaatiota uudistettiin vuoden 2003 aikana vastaamaan tulevaisuuden kasvutavoitteita. Uusi kansainvälisemmin järjestäytyneet organisaatio otettiin käyttöön syyskuussa. Uudessa organisaatiossa toiminnot on jaettu maantieteellisiin alueisiin ja toisaalta liiketoiminta-alueisiin, joita konsernitoiminnot tukevat.

Henkilöstömäärä kasvoi

Aldatassa työskenteli vuoden 2003 lopussa 495 henkilöä ja vuoden aikana keskimäärin 470 henkilöä. Kasvua edellisvuoteen oli 8 %. Kasvu oli kokonaisuudessaan orgaanista. Henkilöstömäärä kasvoi kaikilla maantieteellisillä alueilla Ruotsia lukuun ottamatta, missä tehtiin sopeuttamistoimenpiteitä kannattavuuden parantamiseksi. Kasvu oli voimakkainta Ranskassa, Saksassa ja Sloveniassa. Iso-Britanniassa ja USA:ssa käynnistettiin liiketoiminta katsauskauden aikana.

Aldatan strategian mukaisesti tuotekehityksessä työskenteli huomattava osa työntekijöistä muodostaen noin 37 prosenttia henkilöstöstä. Henkilöstön keski-ikä oli 36 vuotta ja keskimääräinen palvelusaika 5,3 vuotta. Naisten osuus henkilöstöstä oli 26 %. Vakituisten henkilöstön vaihtuvuus oli 13,6 % sisältäen myös Ruotsin sopeuttamistoimenpiteet.

Vuoden aikana toteutettiin useita rekrytointikampanjoita. Niiden ja muiden kanavien kautta rekrytoitiin yhteensä 116 uutta työntekijää. Rekrytoinnit kohdistuivat pääasiassa kehitys- ja projektinhallintatehtäviin. Rekrytointien onnistumiseen vaikutti toisaalta yleinen työmarkkinatilanne ja toisaalta Aldatan kasvanut tunnettuus työnhakijoiden keskuudessa. Erityisesti Saksassa ja Ranskassa myös suunnitelmallisen ja pitkäjänteisen yliopisto- ja oppilaitosyhteistyön kautta rekrytoitiin uusia työntekijöitä.

Henkilöstö työntekijäryhmittäin 31.12.2003



■ Tuotekehitys	37 %
■ Asiakaspalvelu ja projektinhallinta	44 %
■ Myynti ja markkinointi	7 %
■ Johto ja hallinto	12 %

Henkilöstö maittain 31.12.2003



■ Suomi	23 %	■ Slovenia	4,3 %
■ Ranska	47 %	■ Iso-Britannia	0,5 %
■ Saksa	14 %	■ USA	0,2 %
■ Ruotsi	11 %		

Henkilöstö liiketoiminta-alueittain 31.12.2003



■ Toimitusketjun hallintaohjelmistot	68 %
■ Myynti-ohjelmistot	22 %
■ Turvajärjestelmät	7 %
■ Konsernihallinto	3 %



Henkilöstön kehittäminen perustuu yhtiön strategiaan ja liiketoiminnan tarpeisiin. Sillä pyritään tukemaan yhtiön liiketoimintatavoitteiden toteutumista: kansainvälistymistä, innovatiivista tuotekehitystä ja vahvaa toimialaosaamista.



Henkilöstö

Henkilöstöä kehittämällä kohti liiketoiminnan tavoitteita

Henkilöstön kehittäminen perustuu yhtiön strategiaan ja liiketoiminnan tarpeisiin. Sillä pyritään tukemaan yhtiön liiketoimintatavoitteiden toteutumista: kansainvälistymistä, innovatiivista tuotekehitystä ja vahvaa toimialaosaamista.

Esimiehen ja alaisen välisissä kehityskeskusteluissa arvioidaan suoritusta ja asetetaan tavoitteet. Keskustelussa laaditaan myös henkilökohtainen koulutus- ja kehityssuunnitelma. Tavoitteena on, että jokainen työntekijä käyttää vuodessa 2 viikkoa itsensä kehittämiseen ja kouluttautumiseen eri muodoissaan.

Vuonna 2003 järjestettiin laajalti sisäistä tuotekoulutusta erityisesti Aldatan toimitusketjun hallintaohjelmiston uudesta versiosta ja perehdytyksiläisyyksiä uusille työntekijöille. Henkilöstölle järjestettiin myös uusiin teknologioihin ja niiden hyödyntämiseen liittyvää koulutusta. Lisäksi yhtiössä toteutettiin mm. kielikoulutusta sekä projektihallintaan ja tiimityöhön liittyvää koulutusta.

Palkitseminen motivaation, sitouttamisen ja tavoitejohtamisen välineenä

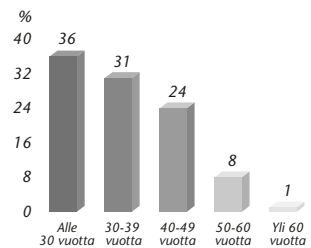
Aldatassa on viisi optio-ohjelmaa, joiden tavoitteena on konsernin avainhenkilöiden motivoiminen ja sitouttaminen. Lisäksi Aldatassa on muita kannustejärjestelmiä, jotka tukevat yhtiön tavoitteiden saavuttamista.

Aldata tukee työntekijöiden vapaa-ajan harrastustoimintaa, joka tähtää yhteishengen ja työkyvyn kehittämiseen. Lisäksi se tukee ennaltaehkäisevää ja terveyttä ylläpitävää työterveyshuoltoa.

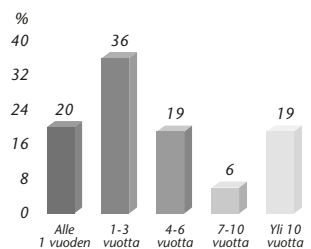
Aldata tukee lasten hyvinvointia

Aikaisempien vuosien tavoin Aldata tuki vuonna 2003 lasten ja nuorten hyvinvoinnin edistämistä. Lahjoitetuilla varoilla on mm. hankittu Helsingin yliopistollisen sairaalan Lasten ja nuorten sairaalan lastenkirurgian osastolle hoitovälineitä ja tuettu Lastenneurologian yksikön viidakkoseinämaalausprojektia.

Henkilöstö ikäryhmittäin
31.12.2003



Henkilöstö palveluvuosien
mukaan 31.12.2003



Aldata maailmalla



■ *Eurooppa – toimistot*

Suomi
Ruotsi
Ranska
Saksa
Slovenia
Iso-Britannia



■ *Eurooppa ja pohjois-Afrikka – installaatiot*

Alankomaat	Belgia	Espanja
Iso-Britannia	Italia	Itävalta
Luxemburg	Marokko	Norja
Puola	Portugali	Ranska
Romania	Ruotsi	Saksa
Slovakia	Slovenia	Suomi
Sveitsi	Tsekki	Unkari
Venäjä	Viro	



■ *Pohjois-Amerikka – toimisto*

Yhdysvallat

■ *Etelä- ja Väli-Amerikka – asetukset*

Argentiina	Brasilia
Karibia	Kolumbia
Meksiko	Uruguay
Venezuela	



■ *Aasia ja Tyynenmeren alue – asetukset*

Bahrain	Filippiinit
Indonesia	Kiina
Libanon	Malesia
Mauritius	Singapore
Taiwan	Thaimaa

Tietoa osakkeenomistajille

IR-yhteystiedot

Sijoittajasuhteet
PL 266
00101 Helsinki
Vetotie 3, 01610 Vantaa
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5054

Tiina Hansson
johtaja, konserniviestintä
Puh. (09) 5422 5003
tiina.hansson@aldata-solution.com

Thomas Hoyer
talousjohtaja
Puh. (09) 5422 5002
thomas.hoyer@aldata-solution.com

Aldata sijoituskohteena

Lisätietoa Aldatasta sijoituskohteena saa mm. seuraavista pankeista ja pankkiiriliikkeistä:

- ABG Sundal Collier
- Carnegie Investment Bank AB, Finland Branch
- Cazenove & Co.
- Enskilda Securities Ltd
- FIM Pankkiiriliike Oy
- Handelsbanken Securities
- Mandatum Pankkiiriliike Oy
- Nordea Securities Oyj
- Opstock Investment Banking
- Osaketieto
- Pankkiiriliike Evli Oyj

Aldatan Liiketoimintakatsaus 2003 ja
Aldatan Talouskatsaus 2003 yhdessä
muodostavat Aldatan vuosikertomuksen 2003.

Aldata Solution Oyj

PL 266
00101 Helsinki
(Vetotie 3, 01610 Vantaa)
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5054

Aldata Solution Finland Oy

PL 1318
00101 Helsinki
(Vetotie 3, 01610 Vantaa)
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5052

Aldata Industries Oy

PL 266
00101 Helsinki
(Vetotie 3, 01610 Vantaa)
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5053

Aldata Solution AB

Enhagslingan 2
S-18740 Täby, Sweden
Puh. +46 8 503 007 00
Fax +46 8 768 88 09

Aldata Solution S.A.

37, rue du Colonel Pierre Avia
F-75508 Paris Cedex 15, France
Puh. +33 1 46 48 28 00
Fax +33 1 46 48 28 01

Aldata Solution S.A.

Rue Guglielmo Marconi
F-44812 St Herblain Cedex, France
Puh. +33 2 51 80 16 00
Fax +33 2 51 80 72 22

Aldata Retail Solutions GmbH

Ruppmannstrasse 33
D-70565 Stuttgart, Germany
Puh. +49 711 78072 0
Fax +49 711 78072 10

Aldata Retail Solutions GmbH

Eupener Str. 161 Eingang 65
D-50933 Köln-Braunsfeld, Germany
Puh. +49 221 48 556 0
Fax +49 221 48 556 480

Aldata Retail Solutions GmbH

Obernstrasse 33a
D-31655 Stadthagen, Germany
Puh. +49 5721 9796 0
Fax +49 5721 9796 50

Aldata Solution d.o.o.

Motnica 5
SI-1236 Trzin, Slovenia
Puh. +386 1 58 87 280
Fax +386 1 58 87 281

Aldata Solution UK Ltd.

Parkshot House, 5 Kew Road
Richmond, Surrey, TW9 2PR, UK
Puh. +44 208 334 8004
Fax +44 208 334 8140

Aldata Solution, Inc.

42735 Clover Meadow Court
Ashburn, VA 20148, USA

Yhtiön kotisivut:

www.aldata-solution.com

Aldata

Aldata



✚ *Taloukatsaus 2003*

Yhtiökokous 2004	
Vuoden päätapahtumia	1
Hallituksen toimintakertomus	2
Konsernin tuloslaskelma	8
Konsernin rahoituslaskelma	9
Konsernitase	10
Emoyhtiön tuloslaskelma	12
Emoyhtiön rahoituslaskelma	13
Emoyhtiön tase	14
Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet	16
Liitetiedot	17
Osakkeet ja osakkeenomistus	24
Tunnuslukuja	26
Tunnuslukujen laskentakaavat	27
Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle	28
Tilintarkastuskertomus	28
Hallinnointi	29
Hallitus	31
Johtoryhmä	31

Aldatan Talouskatsaus 2003 yhdessä
Aldatan Liiketoimintakatsaus 2003 ja
muodostavat Aldatan vuosikertomuksen 2003.

Aldata Solution Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään torstaina 15.4.2004 kello 10.00 alkaen Rake-Salissa, osoitteessa, Erottajankatu 4 C, 3. krs., Helsinki.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on osakkeenomistajilla, jotka on merkitty osakkaaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n ylläpitämään yhtiön osakasluetteloon viimeistään maanantaina 5.4.2004.

Osakkeenomistajien, jotka haluavat osallistua Aldata Solution Oyj:n varsinaiseen yhtiökokoukseen, on ilmoittauduttava viimeistään tiistaina 13.4.2004 kello 16.00 mennessä. Ilmoittautua voi

- sähköpostitse registration@aldata-solution.com tai
- puhelimitse (09) 5422 5001/Marina Lindholm tai
- postitse Aldata Solution Oyj
Marina Lindholm
Vetotie 3 01610 Vantaa

Yhtiökokoukseen osallistuvien osakkeenomistajien tulee ilmoittaa nimensä, osoitteensa, puhelinnumeronsa ja syntymäaikansa.

Valtakirja, jonka nojalla valtuutettu haluaa käyttää omistajan äänivaltaa kokouksessa, pyydetään toimittamaan yhtiölle edellä mainittuun osoitteeseen ennen ilmoittautumisajan päättymistä.

Talousinformaatio vuonna 2004

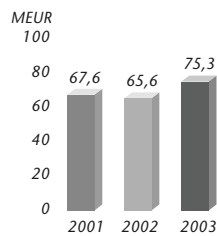
12.2.	Tilinpäätöstiedote
3.3.	Vuosikertomus 2003 (yhtiön kotisivuilla, www.aldata-solution.com , suomeksi ja englanniksi).
viikko 11	Vuosikertomus 2003 painettuna englanniksi
6.5.	Tammi-maaliskuun osavuositiedot
5.8.	Tammi-kesäkuun osavuositiedot
29.10.	Tammi-syyskuun osavuositiedot

Vuoden päätapahtumia

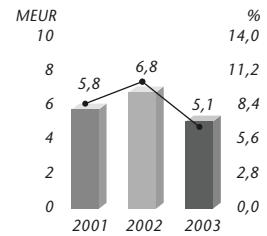
- Helmikuu:** Maailmanlaajuinen, strateginen yhteistyösopimus EDS:n (Electronic Data Systems Corporation) kanssa.
- Helmikuu:** Ranskalaiselta ATAC -kauppaketjulta eräs Aldatan historian suurimmista Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmiston tilauksista.
- Helmikuu:** Carrefour Italialta saatiin tilaus G.O.L.D.-toimitusketjun hallintaohjelmiston tuotetäydennysmoduulista.
- Helmikuu:** Sveitsiläinen kKiosk AG tilasi G.O.L.D.-toimitusketjun hallintaohjelmiston ja ääniohjatun PickByVoice -tilaustenkeruujärjestelmän.
- Huhtikuu:** Maailmanlaajuinen, strateginen yhteistyösopimus BearingPoint Inc.:n kanssa.
- Toukokuu:** Merkittävä tilaus Roche Diagnosticsilta Saksasta.
- Kesäkuu:** Ensimmäinen tilaus USA:sta; Smart & Final Inc. valitsi Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmiston.
- Elokuu:** Perustettiin tytäryhtiö Lontooseen, Iso-Britanniaan.
- Syyskuu:** Aldata-konserni ja Tradeka Oy solmivat laajan yhteistyösopimuksen, jonka mukaisesti Tradeka keskittää kaupan operatiivista toimintaa tukevien järjestelmien kehitys- ja tukipalvelut Aldatalle.
- Lokakuu:** Solmittiin toinen Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintaohjelmiston toimitussopimus Yhdysvaltoihin Trader Joe's Companyn kanssa.
- Joulukuu:** Merkittävä globaali sopimus Carrefour-konsernin kanssa Aldata G.O.L.D. -toimitusketjun hallintajärjestelmän toimituksesta 8:aan Aasian maahan.

Konsernin tilinpäätöslukuja

Liikevaihto

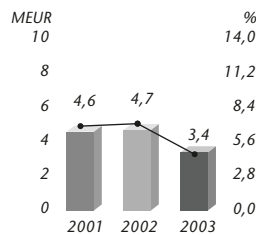


Liikevoitto ennen liikearvopistoja



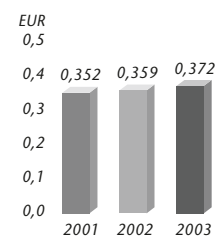
• prosenttia liikevaihdosta

Liikevoitto (EBIT)

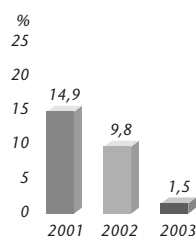


• prosenttia liikevaihdosta

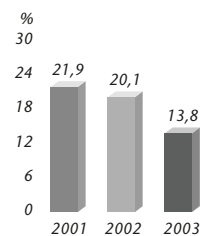
Oma pääoma/osake



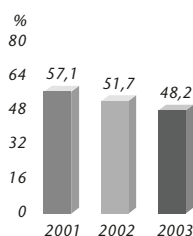
Oman pääoman tuotto (ROE)



Sijoitetun pääoman tuotto, (ROI)



Omavaraisuusaste



Ohjelmistolisenssit ja ylläpito, palvelut sekä kolmannen osapuolen lisenssit ja laitteet vuonna 2003



Palvelut	61,5 %
Ohjelmistolisenssit	22,7 %
Kolmannen osapuolen lisenssit ja laitteet	15,8 %

Hallituksen toimintakertomus

1.1. – 31.12.2003

Yleistä

Aldatan strategian kulmakivi on kannattava kasvu. Tavoitteeksi on asetettu, että Aldata on vähittäiskaupan ohjelmistoalalla neljän johtavan yrityksen joukossa maailmassa vuoteen 2007 mennessä. Vuoden 2003 aikana tehtiin useita tähän tähtääviä toimenpiteitä. Tärkein yksittäinen saavutus oli menestyksellinen pääsy USA:n markkinoille. Lisäksi Aldata vahvisti asemiaan nykyisillä markkina-alueillaan ja valituissa segmenteissä. Globaalia partneriverkostoa kehitettiin ja vahvistettiin ja vahvistettiin, mikä on erittäin tärkeää uusille markkina-alueille siirryttäessä.

Aldatan toimitusjohtajaksi nimitettiin syyskuun alusta lukien Matti Hietala tehtäväänään varmistaa yhtiön kansainvälistyminen ja laajentuminen. Samalla otettiin käyttöön uusi organisaatiomalli, minkä tavoitteena on asetettujen kasvutavoitteiden saavuttaminen.

Aldata-konserni sai vuoden 2003 aikana yhteensä yli 40 uutta asiakasta.

Vuonna 2004 Aldata jatkaa tutkimus- ja tuotekehitysinvestointejaan tuote- ja teknologiajohtajuutensa säilyttämiseksi. Yhtiö jatkaa panostustaan kansainväliseen laajenemiseen tavoitellun markkina-aseman saavuttamiseksi. Valittu partneristrategia vaikuttaa yhtiön liiketoimintamalliin tulevaisuudessa. Pitkällä aikavälillä lisenssimyynnin osuuden odotetaan kasvavan ja kannattavuuden paranevan. Uusille markkinoille pääsyn edellyttämät investoinnit ovat alhaisemmat, kun niille etabloidutaan yhdessä kumppanien kanssa. Saavuttaakseen kansainvälistymisen ja kannattavuuteen liittyvät tavoitteensa, yhtiö panostaa voimakkaasti sekä kansainvälisiin että paikallisiin partnerisuhteisiin.

Talustiedottaminen 2003

Katsauskauden aikana maailmantalouden epävarmuus oli hallitseva tekijä, mikä ilmeni vaikeuksina ennakoita liiketoiminnan kehitystä. Tammikuussa 2003 liikevaihdon odotettiin ylittävän katsauskauden aikana 70 milj. euroa ja liikevoiton olevan vähintään 6 milj. euroa. Lokakuussa yhtiö korjasi tulosennustettaan arvioimalla liikevaihdon ylittävän selvästi 70 milj. euron rajan ja liikevoiton olevan vähintään 5 milj. euroa. Katsauskauden jälkeen, tammikuussa 2004 yhtiö kuitenkin ilmoitti markkinoille alentavansa kertaluontoisten erien vuoksi vuoden 2003 neljännen vuosineljänneksen tulosennustetta. Uuden ennusteen mukaan vuoden 2003 liikevaihdon odotettiin olevan 75 milj. euroa ja liikevoiton 3,4 milj. euroa.

Liikevaihto ja kannattavuus

Aldata-konsernin liikevaihto oli 75,3 (65,6) milj. euroa. Toimitusketjun hallintaohjelmistot -liiketoiminnan osuus oli 71,2% (56,5 %) konsernin liikevaihdosta, Myymäläohjelmistot-liiketoiminnan 18,6 % (32,1 %) ja Turvajärjestelmät-liiketoiminnan 10,2 % (10,0 %). Ohjelmistolisenssien ja ylläpidon osuus oli 22,7 % (22,2 %) vuoden 2003 liikevaihdosta, palveluiden 61,5 % (59,5 %) ja kolmannen osapuolen lisenssien sekä laitteiden osuus 15,8 % (18,3 %). Kymmenen suurinta asiakasta edustaa 52,3 %:ia yhtiön liikevaihdosta.

Konsernin myyntikate vuonna 2003 oli 55,7 (49,2) milj. euroa. Liikevoitto ennen liikearvo-poistoja oli 5,1 (6,8) milj. euroa. Liikevoitto oli 3,4 (4,7) milj. euroa ja voitto ennen satunnaisia eriä oli 2,3 (4,6) milj. euroa. Vuonna 2003 osakekohtainen tulos oli 0,004 (0,028) euroa, sijoitetun pääoman tuotto 13,8 % (20,1 %) ja oman pääoman tuotto 1,5 % (9,8 %).

Aldata-konsernin vuoden 2003 viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto oli 22,0 (20,1) milj. euroa, josta Toimitusketjun hallintaohjelmistot -liiketoiminnan osuus oli 15,7 milj. euroa. Viimeisen vuosineljänneksen liikevoitto oli 1,3 (2,7) milj. euroa, josta Toimitusketjun hallintaohjelmistot -liiketoiminnan osuus oli 1,0 (2,4) milj. euroa. Vuoden 2003 viimeisellä vuosineljänneksellä konsernin myyntikate oli 16,5 (14,1) milj. euroa. Liikevoitto ennen liikearvo-poistoja oli 1,7 (3,0) milj. euroa. Voitto ennen satunnaisia eriä oli 0,2 (2,5) milj. euroa.

Hallituksen toimintakertomus

1.1. – 31.12.2003

Vuoden 2003 liikevaihto jakautui seuraavasti ohjelmistolisenssien ja ylläpidon, palvelujen sekä kolmannen osapuolen lisenssien kesken:

	<i>Tammi- maalis</i>	<i>Huhti- kesäkuu</i>	<i>Heinä- syyskuu</i>	<i>Loka- joulukuu</i>
Lisenssit ja ylläpito	22 (20)%	19 (20)%	20 (23)%	29 (25)%
Palvelut	65 (65)%	64 (61)%	63 (60)%	55 (53)%
Kolmannen osapuolen lisenssit ja laitteet	13 (15)%	17 (19)%	17 (17)%	16 (22)%

Rahoitus

Konsernitaseen loppusumma vuoden 2003 lopussa oli 52,6 (48,3) milj. euroa. Lyhytaikaiset saamiset olivat 28,2 milj. euroa, kun ne vuoden 2002 lopussa olivat 27,0 milj. euroa. Lyhytaikaisiin saamisiin sisältyy 2,0 milj. euron saatava Grand Vision S.A.:lta. Asia on siirretty ratkaistavaksi Pariisiin alioikeuteen. Aldatan näkemys on, että sen asema asiassa on vahva.

Aldata-konsernin kassavarat ja rahoitusarvopaperien yhteismäärä vuoden 2003 lopussa oli 9,0 (8,5) milj. euroa. Konsernin omavaraisuusaste oli 48,2 % (51,7 %), nettovelkaantumisaste -21,2 % (-28,8) % ja oma pääoma osaketta kohti 0,372 (0,359) euroa.

Vuonna 2003 Aldata-konsernin laite- ja ohjelmistohankinnoista sekä tytäryhtiöosakkeiden hankinnoista koostuvat bruttoinvestoinnit olivat 7,3 (7,4) milj. euroa.

Toimitusketjun hallintaohjelmistot

Toimitusketjun hallintaohjelmistot -liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 45,0 % vuodesta 2002 ja oli 53,7 (37,1) milj. euroa vuonna 2003. Myyntikate oli 40,3 (30,8) milj. euroa. Liikevoitto ennen liikearvopoistoja oli 4,3 (6,8) milj. euroa ja liikevoittoprosentti ennen liikearvopoistoja oli 8,0 % (18,3 %). Liikevoitto oli 3,6 (6,4) milj. euroa ja liikevoittoprosentti 6,7 % (17,3 %).

Konserni jatkoi vuonna 2003 Aldata G.O.L.D. V5-moduulien toimitusta Casino-vähittäiskauppaketjulle suunnitelmien mukaisesti. Myös ranskalaisen vähittäiskauppaketju ATAC:in (Auchan-konserni) Aldata G.O.L.D. versio 5:n pilottivaihe toimitettiin menestyksekkäästi.

Katsauskaudella Aldata sai kaksi merkittävää tilausta USA:sta. Smart & Final- ja Trader Joe's -vähittäiskauppaketjuille toimitetaan toimitusketjun hallintaan liittyvät kokonaisjärjestelmät. Molemmat projektit etenevät aikataulun mukaisesti ja niiden käyttöönoton odotetaan tapahtuvan suunnitelman mukaisesti vuonna 2004.

Katsauskauden lopussa Aldata solmi maailmanlaajuisen sopimuksen Carrefourin kanssa. Ensimmäinen projekti alkaa vuoden 2004 alussa ja kattaa kahdeksan Aasian maata: Thaimaan, Malesian, Singaporen, Indonesian, Taiwanin, Kiinan, Korean ja Japanin.

Merkittävät maailmanlaajuiset partnerisopimukset solmittiin integraattoreiden EDS (Electronic Data Systems Corporation) ja BearingPoint kanssa. Kumpikin näistä sopimuksista on jo katsauskauden aikana tuottanut useita projekteja Ranskassa, Iso-Britanniassa ja USA:ssa.

Myymläöhjelmistot

Vuonna 2003 Myymäläohjelmistot-liiketoiminnan liikevaihto oli 14,0 (21,1) milj. euroa. Myyntikate oli 11,2 (13,8) milj. euroa. Liikevoitto ennen liikearvopoistoja oli 0,2 (0,7) milj. euroa ja liiketulos -0,5 (-0,1) milj. euroa.

❖ Hallituksen toimintakertomus

1.1. – 31.12.2003

G.O.L.D. POS -myymäläohjelmiston uusi versio julkistettiin vuonna 2003. Järjestelmän kehityksen painopiste on ollut integroidussa toimitusketjun hallinnassa, jotta asiakkaat voivat käyttää myymäläohjelmistojaan osana kokonaisjärjestelmiään. G.O.L.D. POS -myymäläohjelmiston toimitukset olemassa oleville asiakkaille on jo aloitettu.

Kolmannella neljänneksellä solmittiin Tradeka Oy:n kanssa laaja yhteistyösopimus, joka kattaa kaupan tietojärjestelmät. Sopimuksen mukaisesti Tradeka keskittää kaupan operatiivista toimintaa tukevien järjestelmien kehitys- ja tukipalvelut Aldatalle.

Myymäläohjelmistot-liiketoiminnan päämarkkinoilla Suomessa ja Ruotsissa asiakaskunnassa oli havaittavissa selkeä mielenkiinnon lisääntyminen vuoden 2003 lopussa. Vuoden kaksi viimeistä kvartaalia edustivat vahvaa kasvua Myymäläohjelmistot-liiketoiminnalle.

Turvajärjestelmät

Turvajärjestelmät-liiketoiminnan liikevaihto vuonna 2003 oli 7,7 (6,6) milj. euroa. Myyntikate oli 4,3 (3,9) milj. euroa. Liikevoitto ennen liikearvopoistoja oli 0,6 (0,7) milj. euroa ja liikevoitto 0,4 (0,5) milj. euroa.

Liikevaihdon 17 % kasvu perustuu erinomaiseen ajanhallinnan, läsnäolon informaatio-palvelun ja kulunohjauksen integraatioon. Turvajärjestelmät, joita myydään tuotenimellä Flexim, keskittyy palvelemaan suomalaisia asiakkaita. Liiketoiminta lisäsi katsauskaudella merkittävästi markkinaosuuttaan.

Vuonna 2003 merkittävimmät sopimukset olivat Aldata Flexim -järjestelmien toimittamiseksi Turun satamalle sekä Stockmannin Moskovan tavarataloon.

Tutkimus ja tuotekehitys

Aldata-konsernilla on tutkimus ja tuotekehityskeskukset Suomessa, Ranskassa, Saksassa, Sloveniassa ja Ruotsissa.

Aldatan tutkimus- ja tuotekehitystoiminnan tarkoituksena on säilyttää ja vahvistaa yhtiön tuote- ja teknologiajohtajuutta. Tutkimus- ja tuotekehitystoimintaa harjoitetaan läheisessä yhteistyössä asiakkaiden ja partnereiden kanssa.

Vuoden 2003 merkittävin tutkimus- ja tuotekehitysprojekti oli Aldata G.O.L.D.:in versio 5. Uusi tuoteversio tuotiin markkinoille katsauskauden aikana, ja se sisältää useita merkittäviä toiminnallisia ja teknisiä parannuksia. Yhtiö toi markkinoille myös G.O.L.D. POS -myymäläohjelmiston.

Tutkimus- ja tuotekehitystoiminnassa työskenteli 182 henkilöä vuonna 2003, mikä edustaa 37%:ia koko konsernin työntekijämäärästä. Konsernin tutkimus- ja tuotekehitystyöhön liittyvät menot kirjataan kuluiksi sille toimintakaudelle, jolloin ne aiheutuvat.

Henkilöstö

Aldata-konsernissa oli 495 (457) henkilöä vuoden 2003 lopussa, ja vuoden keskimääräinen henkilöstömäärä oli 470 (448). Henkilöstömäärä lisääntyi 8 % edellisvuoteen verrattuna, ja kasvu oli pääosin orgaanista. Kasvua oli kaikilla muilla maantieteellisillä alueilla paitsi Ruotsissa, jossa henkilöstömäärä väheni. Suhteellinen kasvu oli voimakkainta Ranskassa, Saksassa ja Sloveniassa.

Vuoden 2003 lopussa noin 23 % henkilöstöstä työskenteli Suomessa, 47 % Ranskassa, 14 % Saksassa, 11 % Ruotsissa, 4,3 % Sloveniassa, 0,5 % Iso-Britanniassa ja 0,2 % USA:ssa.

Osakkeen kurssikehitys, ulkomaalaisistus ja muutokset omistuksessa vuonna 2003

Vuonna 2003 Aldata Solution Oyj:n osakkeen korkein kaupantekokurssi oli 2,19 euroa ja alin 0,86 euroa. Osakkeen keskikurssi oli 1,58 euroa ja päätöskurssi 1,94 euroa. Osak-

Hallituksen toimintakertomus

1.1. – 31.12.2003

keen vaihto Helsingin Pörssissä katsauskauden aikana oli 84,12 milj. euroa ja vaihdettujen osakkeiden määrä 53,1 milj. kappaletta.

Aldatan suurimman omistajan Mach Hitech AG:n omistus Aldata Solution Oyj:ssä nousi 17,0 prosenttiin 13.1.2003.

Aldatan suurimman omistajan Mach Hitech AG:n omistus Aldata Solution Oyj:ssä nousi 20,2 prosenttiin 17.4.2003.

Keskinäisen eläkevakuutusyhtiö Ilmarisen omistus Aldata Solution Oyj:ssä nousi 5,13 prosenttiin 26.6.2003.

Aldatan suurimman omistajan Mach Hitech AG:n omistus Aldata Solution Oyj:ssä laski 19,9 prosenttiin 2.10.2003 Aldata Solution Oyj:n osakepääoman korotuksen johdosta.

Ulkomaisten sijoittajien omistusosuus oli 31,7 % Aldata Solution Oyj:n osakkeista vuoden 2003 lopussa. Osakkeenomistajien lukumäärä oli 8 533 ja vapaasti vaihdettavien osakkeiden osuus oli 99,56 % osakepääomasta vuoden lopussa.

Osakepääoman muutokset ja osakemäärä vuonna 2003

Vuoden 2003 aikana Aldata Solution Oyj laski liikkeeseen 1 288 200 uutta osaketta yhtiön vuoden 1999 optio-ohjelman B-optioilla, mikä korotti osakepääomaa 12 882,00 euroa.

Vuoden 2002 lopussa Aldata Solution Oyj:lla oli 66 145 742 osaketta, ja vuoden 2003 loppuun mennessä osakkeiden lukumäärä oli kasvanut 67 433 942 osakkeeseen. Osakemäärän kasvu vuonna 2003 vastaa 1,9 % osakkeiden kokonaismäärästä.

Hallitus ja toimitusjohtaja

Alkuvuodesta 2003 hallituksen jäsenet olivat Werner Brockhagen, Peter Titz, Pekka Vennamo, Jere Lahti, Jarmo Kalliola ja Matti Hietala.

Aldata Solution Oyj:n 26.3.2003 pidetty varsinainen yhtiökokous valitsi yhtiön hallitukseen seuraavat jäsenet: Werner Brockhagen, Peter Titz, Pekka Vennamo ja Matti Hietala. Pekka Vennamo valittiin hallituksen puheenjohtajaksi. Matti Hietala erosi hallituksen jäsenyydestä ottaessaan vastaan toimitusjohtajan tehtävän.

Yhtiön toimitusjohtaja oli Jarmo Kalliola 31.8.2003 saakka ja Matti Hietala 1.9.2003 alkaen.

Johtoryhmä

Alkuvuodesta 2003 johtoryhmän jäseniä olivat Jarmo Kalliola, René Homeyer, Manfred Alt, Peter Uddfors ja Kim Berknov. Syyskuun alusta Matti Hietala nimitettiin toimitusjohtajaksi ja hän nimitti 5.9.2003 uuden johtoryhmän Aldatan maailmanlaajuiseen kehittämiseen liittyvien tavoitteiden saavuttamiseksi.

Johtoryhmän puheenjohtaja on toimitusjohtaja Matti Hietala ja varapuheenjohtaja varatoimitusjohtaja René Homeyer. Muut johtoryhmän jäsenet ovat Manfred Alt, saksankieliset alueet; Dominique Chambas, kansainvälinen myynti; Tiina Hansson, konserniviestintä sekä Jukka Koivisto, Suomi, Baltia ja Venäjä. Marraskuussa johtoryhmää vahvistettiin nimittämällä jäseneksi konsernin lakiasiainjohtaja Markus Kivimäki. Katsauskauden jälkeen johtoryhmän jäseniksi nimitettiin Thomas Hoyer, talous; Neil Thall, USA ja Kanada sekä Mark Croxton, Iso-Britannia ja Irlanti.

Tilintarkastajat

Aldata-konsernin varsinaisena tilintarkastajana toimi koko tilikauden ajan Ernst & Young Oy. Päävastuullisen tilintarkastajan tehtävää hoiti KHT Per-Olof Johansson varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka ja sen jälkeen KHT Tomi Englund.

Hallituksen toimintakertomus

1.1. – 31.12.2003

Konsernirakenne ja sen muutokset sekä liiketoimintakaupat tilikauden aikana

Aldata Solution Oyj on Aldata-konsernin emoyhtiö. Vuoden 2003 lopussa Aldata-konserniin kuuluivat Suomessa liiketoimintaa harjoittavat Aldata Industries Oy (100 %) ja Aldata Solution Finland Oy (100 %) sekä ulkomailla liiketoimintaa harjoittavat Aldata Solution S.A. (97,43 %), Ranska, Aldata Solution AB (100 %) ja Melior Utbildning AB (100 %), Ruotsi, Aldata Retail Solutions GmbH (98,75 %), Saksa, Aldata Solution d.o.o. (81,21 %), Slovenia, Aldata Solution Inc. (100 %), USA ja Aldata Solution UK Ltd. (100 %), Iso-Britannia. Aldata Solution Oyj perusti vuonna 2003 Suomeen Aldata Solution Silvola Oy -nimisen tytäryhtiön (100 %), jolla ei ollut tilikauden aikana liiketoimintaa.

Vuonna 2003 saksalaiset BUSY Warenwirtschaft mit System GmbH sekä ceris soft Gesellschaft für Beratung und Informationssysteme mbH sulautettiin Aldata Retail Solutions GmbH:han sekä ranskalainen Omegamax S.A. Aldata Solution S.A.:han.

Vuoden 2003 aikana Aldata Solution Oyj:n omistusosuus Ranskan tytäryhtiöstä kasvoi vuoden 2000 kauppasopimuksen mukaisten tytäryhtiöosakkeiden hankinnan johdosta.

Aldata Solution Oyj yhtiöitti Suomen kaupan alueen liiketoimintansa erilliseksi suomalaiseksi osakeyhtiöksi Aldata Solution Finland Oy:ksi 1.5.2003 alkaen. Yhtiön osakkeet ovat 100 %:sti emoyhtiö Aldata Solution Oyj:n omistuksessa.

Hallituksen valtuudet

Varsinainen yhtiökokous 26.3.2003 valtuutti hallituksen päättämään osakepääoman korottamisesta uusmerkinnällä tai vaihtovelkakirjalainan ottamisesta tai optiolainan ottamisesta tai optio-oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä enintään 132 291,48 eurolla. Valtuutuksen mukaan merkittäväksi voidaan tarjota enintään 13 229 148 uutta nimellisarvoltaan 0,01 euron arvoista osaketta hallituksen määräämään hintaan ja muutoin hallituksen päättämien ehtojen.

Hallituksella on oikeus päättää, kenellä on oikeus merkitä osakkeita, ja että valtuutus sisältäisi oikeuden poiketa osakkeenomistajille kuuluvasta merkintäetuoikeudesta, mikäli tähän on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy, kuten yhtiön pääomarakenteen vahvistaminen, yritysostojen ja järjestelyjen rahoittaminen tai yhteistoimintajärjestelyiden toteuttaminen. Hallitus ei saa poiketa merkintäetuoikeudesta yhtiön lähipiiriin kuuluvan hyväksi. Uusmerkintä voidaan suorittaa myös apporttiomaisuutta vastaan. Valtuutus on voimassa 25.3.2004 saakka.

Hallitus ei ole laskenut liikkeeseen 31.12.2003 mennessä yhtään osaketta varsinaisen yhtiökokouksen 26.3.2003 antaman valtuutuksen nojalla.

Yhtiökokouksen päätös optio-oikeuksien antamisesta ja vanhojen mitätöinnistä

Varsinainen yhtiökokous 26.3.2003 päätti optio-oikeuksien antamisesta hallituksen ehdotuksen, joka julkistettiin kokonaisuudessaan pörsstitiedotteella 6.3.2003, mukaisesti siten muutettuna, että hallituksen ehdotuksesta poiketen:

osakkeiden merkintäajat ovat:

optio-oikeudella 2003A 1.10.2005–30.4.2007

optio-oikeudella 2003B 1.10.2006–30.4.2008

optio-oikeudella 2003C 1.10.2007–30.4.2009

optio-oikeudella 2003D 1.10.2008–30.4.2010.

Optioiden merkintäaika alkaa 1.5.2003 ja päättyy 1.3.2005.

Hallituksella on oikeus päättää tytäryhtiölle annettavien optio-oikeuksien jakamisesta optio-ohjelman 2003C optioiden osalta 1.5.2004 alkaen ja optio-ohjelman 2003D osalta 1.5.2005 alkaen.

Hallituksen toimintakertomus

1.1. – 31.12.2003

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti jättää käyttämättä ja mitätöidä jakamatta olevat 1.840.000 kappaletta Aldatan osakkeiden merkintään oikeuttavia 2001 A- ja B-optio-oikeuksia.

Optio-oikeuksia optio-ohjelmasta 2003A on annettu 31.12.2003 mennessä 129.000 kappaletta.

Valmistautuminen IAS/IFRS-tilinpäätökseen siirtymiseen

Aldata-konserni on aloittanut valmistautumisen IAS/IFRS-tilinpäätökseen siirtymisestä ja tavoitteena on julkaista IFRS-tilinpäätös vuodelta 2005.

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Aldata Solution Oyj nimitti Mark Croxtonin johtajaksi vastuualueenaan Iso-Britannia ja Irlanti sekä Aldata Solution UK Ltd:n toimitusjohtajaksi 19.1.2004.

Tammikuun 28. päivänä Aldata ilmoitti markkinoille, että yhtiön vuoden 2003 viimeisen vuosineljänneksen liikevoiton oletetaan olevan aiemmin arvioitua pienempi.

Tammikuun 28. päivänä Aldata-konserni sai Software Industry Award 2003 -palkinnon kannattavan kasvun ja liiketoiminnan -kategoriassa.

Katsauskauden jälkeen Aldata-konserni on saanut tilauksia muun muassa seuraavilta tärkeiltä uusilta asiakkailta, kuten Thorntons, joka on Iso-Britannian johtava makeiskauppaketju sekä Era, joka on slovenialainen merkittävä kauppahuone.

Hallituksen ehdotus osingosta

Aldata Solution Oyj:n hallitus ehdottaa 15.4.2004 kokoontuvalle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että yhtiö ei jaa osinkoja tilikaudelta 2003. Lähtökohtana on, että nopeasti kehityvällä alalla toimivan Aldatan osakkeenomistajat voivat saada sijoitukselleen paremman tuoton, jos yhtiö sijoittaa voittovarot ensisijaisesti liiketoiminnan kehittämiseen.

Näkymät vuodelle 2004

Yhtiön vuoden 2004 tavoitteet rakentuvat orgaaniselle kasvulle. Aldatan tavoitteena on kasvattaa liikevaihtoaan ja voittoaan. Kannattavuuden arvioidaan paranevan.

Vuoden 2004 aikana, Aldatan tavoitteena on kasvattaa markkinaosuuttaan vähittäiskaupan ohjelmistoalalla. Yleisesti yhtiö odottaa vähittäiskaupan ohjelmistoalan kasvavan IT-markkinoiden kasvua nopeammin. Yhtiön tavoitteena on myös Turvajärjestelmät-liiketoiminnan markkinaosuuden kasvattaminen.

Aldata Solution Oyj:n hallitus on tietoinen siitä, että yleinen taloustilanne samoin kuin vähittäiskaupan IT-investointien kehitys vaikuttavat yhtiön liiketoimintaan merkittävästi.

Saavuttaakseen tavoitteensa, Aldata investoi myös jatkossa tutkimukseen ja tuotekehitykseen tuote- ja teknologiajohtajuuden ylläpitämiseksi. Aldata investoi myös kansainväliseen laajentumiseen yhteistyössä partnereiden kanssa.

Tammikuussa 2004 Aldata-konsernin seuraavan 12 kuukauden tilauskanta oli 31,8 milj. euroa. Tilauskanta koostuu sitovista tilauksista ja sopimuksista. Myös ylläpitosopimukset on luettu tilauskantaan.

Konsernin tuloslaskelma

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 1.1.-31.12.03	1 000 EUR 1.1.-31.12.02
Liikevaihto	1	75 339	65 601
Liiketoiminnan muut tuotot	3	386	767
Materiaalit ja palvelut			
Aineet, tarvikkeet ja tavarat:			
Ostot tilikauden aikana		9 037	8 114
Varastojen lisäys (-), vähennys (+)		-298	7
Ulkopuoliset palvelut		11 248	9 078
Yhteensä		-19 987	-17 199
Henkilöstökulut	4		
Palkat ja palkkiot		24 955	20 676
Eläkekulut		6 592	5 027
Muut henkilösivukulut		2 807	2 606
Yhteensä		-34 354	-28 309
Poistot ja arvonalentumiset	5		
Käyttöomaisuudesta ja muista pitkävaikutteisista menoista		1 157	1 225
Liikearvosta		1 622	2 132
Yhteensä		-2 779	-3 357
Liiketoiminnan muut kulut		-15 169	-12 821
Liikevoitto	2	3 437	4 682
Rahoitustuotot ja -kulut	6		
Rahoitustuotot		370	553
Rahoituskulut		-1 501	-588
Yhteensä		-1 132	-35
Voitto ennen satunnaisia eriä		2 305	4 647
Satunnaiset tuotot ja kulut:	7		
Satunnaiset tuotot		0	137
Satunnaiset kulut		0	-2 490
Yhteensä		0	-2 353
Voitto ennen veroja		2 305	2 294
Vähemmistöosuus		-121	-565
Tuloverot	8	-1 932	-1 583
Tilikauden voitto		252	146

❑ *Konsernin rahoituslaskelma*

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 2003	1 000 EUR 2002
Liiketoiminnan rahavirta			
Liikevoitto		3 437	4 682
Oikaisut liikevoittoon		3 300	2 937
Käyttöpääoman muutos		-765	-1 727
Saadut korot		370	551
Maksetut korot ja maksut		-404	-595
Saadut osingot		0	3
Verot		-2 509	-3 215
Liiketoiminnan rahavirta		3 429	2 634
Investointien rahavirta			
Ostetut konserniyhtiöt		-4 890	-3 677
Myydyt konserniyhtiöt		0	-172
Investoinnit muihin sijoituksiin		0	-313
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin		-1 844	-717
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutushinnat		322	79
Myönnetyt lainat		0	-721
Investointien rahavirta yhteensä		-6 412	-5 521
Kassavirta ennen rahoitusta		-2 983	-2 887
Rahoituksen kassavirta			
Pitkäaikaisten lainojen nostot		145	97
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut		-465	-776
Lyhytaikaisten lainojen nosto		3 000	0
Lyhytaikaisten lainojen takaisinmaksu		-388	0
Maksullinen osakeanti		1 198	262
Maksetut osingot		0	-40
Rahoituksen kassavirta		3 490	-457
Rahavirrat yhteensä		507	-3 344
Rahavarojen muutos		507	-3 344
Rahavarat 1.1.		8 486	11 830
Rahavarat 31.12.		8 993	8 486

Konsernitase

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 31.12.2003	1 000 EUR 31.12.2002
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	9		
Liikearvo		9 492	6 224
Muut pitkävaikutteiset menot		518	318
Ennakkomaksut		0	0
		10 010	6 542
Aineelliset hyödykkeet	10		
Koneet ja kalusto		1 039	1 263
Muut aineelliset hyödykkeet		290	174
		1 329	1 437
Sijoitukset	11		
Muut osakkeet ja osuudet		46	205
Lainasaamiset		33	749
Muut sijoitukset		348	301
		426	1 255
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ		11 765	9 234
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus			
Keskeneräiset tuotteet		246	731
Muut tuotteet / Tavarat		918	730
		1 164	1 461
Laskennallinen verosaaminen	16	2 510	2 127
Lyhytaikaiset saamiset	12		
Myyntisaamiset		19 847	22 044
Lainasaamiset		63	300
Siirtosaamiset		4 800	1 513
Muut saamiset		3 504	3 096
		28 215	26 953
Rahat ja pankkisaamiset		8 993	8 486
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ		40 882	39 027
VASTAAVAA		52 647	48 261

Konsernitase

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 31.12.2003	1 000 EUR 31.12.2002
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA	13		
Osakepääoma		674	661
Osakeanti		0	0
Ylikurssirahasto		17 167	15 982
Muuntoero		-261	-230
Kertyneet voittovarot		7 271	7 199
Tilikauden voitto		252	146
OMA PÄÄOMA	14	25 103	23 757
VÄHEMMISTÖOSUUS		286	1 118
PAKOLLISET VARAUKSET	15		
Muut varaukset		827	417
		827	417
VIERAS PÄÄOMA			
Laskennallinen verovelka	16	0	194
Pitkäaikainen vieras pääoma	17		
Lainat rahoituslaitoksilta		16	419
Muut lainat		196	113
		211	532
Lyhytaikainen vieras pääoma	18		
Lainat rahoituslaitoksilta		3 404	792
Muut lainat		0	0
Saadut ennakot		25	113
Ostovelat		5 432	6 208
Siirtovelat		10 221	8 286
Muut lyhytaikaiset velat		7 137	6 844
		26 219	22 243
VIERAS PÄÄOMA		26 430	22 969
VASTATTAVAA		52 647	48 261

Emoyhtiön tuloslaskelma

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 1.1.-31.12.03	1 000 EUR 1.1.-31.12.02
Liikevaihto		2 319	8 545
Liiketoiminnan muut tuotot	3	2 690	1 799
Materiaalit ja palvelut			
Aineet, tarvikkeet ja tavarat:			
Ostot tilikauden aikana		450	1 849
Varastojen lisäys (-), vähennys (+)		60	17
Ulkopuoliset palvelut		74	310
Yhteensä		-585	-2 175
Henkilöstökulut	4		
Palkat ja palkkiot		2 793	4 147
Eläkekulut		366	727
Muut henkilösivukulut		202	132
Yhteensä		-3 361	-5 006
Poistot ja arvon alentumiset	5		
Käyttöomaisuudesta ja muista pitkävaikutteisista menoista		205	418
Liikearvosta		225	607
Yhteensä		-430	-1 024
Liiketoiminnan muut kulut		-3 665	-4 349
Liiketulos		-3 030	-2 211
Rahoitustuotot ja kulut:	6		
Rahoitustuotot		7 086	468
Rahoituskulut		-1 178	-2 414
Yhteensä		5 908	-1 946
Tulos ennen satunnaiseriä, varauksia ja veroja		2 877	-4 157
Satunnaiset tuotot ja kulut:	7		
Satunnaiset tuotot		1 930	620
Satunnaiset kulut		0	-2 511
Yhteensä		1 930	-1 891
Tulos ennen veroja		4 807	-6 048
Tuloverot	8	0	0
Tilikauden tulos		4 807	-6 048

Emoyhtiön rahoituslaskelma

<i>Liite</i>	1 000 EUR 2003	1 000 EUR 2002
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto	-3 030	-2 211
Oikaisut liikevoittoon	204	647
Käyttöpääoman muutos	5 075	1 156
Saadut korot	77	348
Maksetut korot ja maksut	-287	-622
Saadut osingot	0	135
Verot	124	-100
Liiketoiminnan rahavirta	2 162	-647
Investointien rahavirta		
Ostetut konserniyhtiöt	-5 756	-3 814
Myydyt konserniyhtiöt	654	12
Investoinnit muihin sijoituksiin	0	-43
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-68	-118
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutushinnat	5	104
Myönnetyt lainat	-151	-632
Investointien rahavirta yhteensä	-5 316	-4 491
Kassavirta ennen rahoitusta	-3 154	-5 138
Rahoituksen kassavirta		
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-404	-776
Lyhytaikaisten lainojen nosto	3 000	0
Lyhytaikaisten lainojen takaisinmaksu	-388	0
Maksullinen osakeanti	1 198	262
Konserniavustus	620	0
Rahoituksen kassavirta	4 026	-514
Rahavirrat yhteensä	872	-5 652
Rahavarojen muutos	872	-5 652
Rahavarat 1.1.	441	6 093
Rahavarat 31.12.	1 313	441

Emoyhtiön tase

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 31.12.2003	1 000 EUR 31.12.2002
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	9		
Liikearvo		0	1 445
Muut pitkävaikutteiset menot		80	120
		80	1 565
Aineelliset hyödykkeet	10		
Koneet ja kalusto		105	277
Muut aineelliset hyödykkeet		5	32
		110	309
Sijoitukset	11		
Tytäryhtiöosakkeet		17 707	11 426
Muut osakkeet ja osuudet		46	98
Lainasaamiset		238	936
		17 991	12 460
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ		18 182	14 334
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus			
Muut tuotteet / Tavarat		0	60
		0	60
Lyhytaikaiset saamiset	12		
Myyntisaamiset		176	998
Lainasaamiset		310	169
Siirtosaamiset		9 926	2 207
Muut saamiset		0	6
		10 413	3 380
Rahat ja pankkisaamiset		1 313	441
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ		11 725	3 881
VASTAAVAA		29 907	18 215

Emoyhtiön tase

	<i>Liite</i>	1 000 EUR 31.12.2003	1 000 EUR 31.12.2002
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA	13		
Osakepääoma		674	661
Osakeanti		0	0
Ylikurssirahasto		17 002	15 817
Kertyneet voittovarot		-3 118	2 930
Tilikauden voitto		4 807	-6 048
OMA PÄÄOMA		19 366	13 361
PAKOLLISET VARAUKSET	15		
Muut varaukset		257	60
		257	60
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma	17		
Lainat rahoituslaitoksilta		16	419
		16	419
Lyhytaikainen vieras pääoma	18		
Lainat rahoituslaitoksilta		3 404	792
Saadut ennakot		0	0
Ostovelat		76	311
Siirtovelat		945	1 071
Muut lyhytaikaiset velat		5 844	2 201
		10 268	4 375
VIERAS PÄÄOMA		10 284	4 794
VASTATTAVAA		29 907	18 215

❖ Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Konsolidointiperiaatteet

Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmää käyttäen.

Konsernitilinpäätökseen on yhdistetty kaikki konserniyhtiöt.

Vähemmistöosuudet on erotettu konsernin tuloksesta ja omasta pääomasta ja esitetty omana eränä konsernin tuloslaskelmassa ja taseessa.

Tytäryhtiöiden hankintamenon ja hankittua osuutta vastaavan oman pääoman ero on esitetty (konserni)liikearvona. Osakevaihdolla vuosina 1998-2002 hankittujen tytäryhtiöiden hankintamenoksi on kirjattu kohdeyhtiön taseen mukaisista substanssista vastaava arvo, jolloin merkittävää konserniliikearvoa tai -reservä ei näiden osalta ole syntynyt.

Ulkomaisten konserniyhtiöiden tuloslaskelmat on muutettu kuukausittain keskikurssiin ja taseet on muutettu euroiksi joulukuun viimeisen päivän keskikurssiin. Muuntamisessa syntyneet muuntoerot samoin kuin omien pääomien muuntoerot on esitetty omana eränä omassa pääomassa.

Aldata-konsernin sisäiset liiketapahtumat ja keskinäiset saatavat sekä velat on eliminoitu.

Eläkemenot on esitetty noudattaen kunkin maan paikallista lainsäädäntöä. Suomalaisien yhtiöiden eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä.

Pysyvät vastaavat

Käyttöomaisuus on aktivoitu välittömään hankintamenuon vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu konsernin periaatteiden mukaisesti käyttöomaisuushyödykkeiden taloudellisen käyttöiän mukaisina tasapoistoina alkuperäisestä hankintahinnasta.

Poistoajat ovat seuraavat:

Koneet ja kalusto	3-5 v.
Muut pitkävaikutteiset menot	5 v.
Liikearvo	5 -15 v.

Liikearvojen poiston osalta on noudatettu yli viiden vuoden poistoaikaa perustuen hankittujen liike- toimintojen taloudelliseen tuottoaikaan. Tilikauden aikana on liikearvojen poistoaikoja täsmennetty.

Vaihto-omaisuus

Vaihto-omaisuus on arvostettu painotettuun keskihankintahintaan tai todennäköiseen myyntihintaan mikäli jälkimmäinen on alhaisempi kuin edellämainittu hinta.

Rahoitusarvopaperit

Rahoitusarvopaperit on arvostettu hankintamenuon tai sitä alempan markkinahintaan.

Valuuttamääräiset erät

Valuuttamääräiset erät on arvostettu Suomen Pankin julkaisemiin kuukauden keskikurssiin ja tilinpäätöspäivän keskikurssiin.

Tutkimus- ja tuotekehitys

Tutkimus- ja tuotekehityskulut on kirjattu vuosikuluiksi niiden syntymisvuonna.

Projektien tuloutus

Projektien tuloutuksessa on konsernissa yhtenäinen tuloutuskäytäntö, jonka mukaan tuloutus toimitettavien projektien osalta perustuu työn etenemiseen ja kulujen syntymiseen perustuvaan valmiusasteeseen, jota seurataan jatkuvasti. Toimitettavien palvelujen ja erillisten lisenssien tuloutus tapahtuu, kun palvelu tai lisenssi on asiakkaalle toimitettu.

Laskennalliset verot

Emoyhtiön taseeseen ei ole kirjattu laskennallisia verosaamia eikä -velkoja. Konsernissa laskennallinen verovelka ja saaminen on laskettu verotuksen ja tilinpäätöksen välisille väliaikaisille eroille käyttäen tilinpäätöshetkellä vahvistettua seuraavien vuosien verokantaa. Taseeseen sisältyy laskennallinen verovelka kokonaisuudessaan ja laskennallinen verosaaminen arvioidun todennäköisen saamisen suuruusena. Konsernitaseessa konserniyhtytysten tilinpäätössiirrot, jotka liittyvät verosuunnitteluun, on jaettu omaksi pääomaksi ja laskennalliseksi verovelaksi. Konsernituloslaskelmassa näiden muutokset on jaettu laskennallisen verovelan muutokseksi ja tilikauden tulokseksi.

Liitetiedot

1 000 EUR	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
1. Liikevaihto markkina-alueittain ja liiketoiminta-alueittain				
Markkina-alueittain:				
Suomi	15 944	15 320		
Muu Skandinavia	6 359	12 666		
Ranska	36 852	22 198		
Saksa	8 398	6 326		
Muut maat	7 786	9 091		
Yhteensä	75 339	65 601		
Liiketoiminta-alueittain:				
Toimitusketjun hallintaohjelmistot	53 671	37 021		
Myyäläjäjärjestelmät	14 013	21 127		
Turvajärjestelmät	7 655	6 557		
E-Business	0	895		
Yhteensä	75 339	65 601		
2. Liikevoitto liiketoiminta-alueittain				
Toimitusketjun hallintaohjelmistot	3 608	6 435		
Myyäläjäjärjestelmät	-529	-61		
Turvajärjestelmät	358	502		
E-Business	0	-2 194		
Yhteensä	3 437	4 682		
3. Liiketoiminnan muut tuotot				
Liiketoimintojen ja käyttöomaisuuden myynnit	0	557	423	482
Tuotot konserniyhtiöiltä	0	0	2 024	1 276
Muut	386	210	243	41
Yhteensä	386	767	2 690	1 799
4. Henkilöstökulut				
Maksetut palkat ja palkkiot luontaisetuineen:				
Toimitusjohtajat ja hallitus	1 503	1 215	509	344
Henkilöstö keskimäärin	470	448	33	95
5. Poistot suunnitelman mukaan				
Tilikauden poistot:				
Liikearvo	1 622	2 132	225	607
Muut pitkävaikutteiset menot	320	139	53	65
Koneet ja kalusto	770	1 018	134	319
Muut aineelliset hyödykkeet	67	67	17	34
Yhteensä	2 779	3 357	430	1 024

Liitetiedot

1 000 EUR	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
6. Rahoitustuotot ja -kulut				
Osinkotuotot konserniyhtiöiltä	0	0	7 009	135
Osinkotuotot muilta yhtiöiltä	0	3	0	0
Osinkotuotot yhteensä	0	3	7 009	135
Konserniyhtiöiltä saadut rahoitustuotot	0	0	38	70
Muut korko- ja rahoitustuotot	370	551	38	263
Korkotuotot yhteensä	370	551	77	333
Sijoitusten arvonalentumiset	1 097	0	897	1 800
Arvonalentumiset yhteensä	1 097	0	897	1 800
Konserniyhtiöille suoritetut korkokulut	0	0	154	72
Muut korko- ja rahoituskulut	404	588	126	543
Korkokulut yhteensä	404	588	280	614
Korko- ja muut rahoituskulut yhteensä	1 501	588	1 178	2 414
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-1 131	-35	5 908	-1 946
Erään korko- ja rahoitustuotot ja kulut yhteensä sisältyy kurssitappioita (netto).	34	300	34	300
7. Satunnaiset tuotot ja kulut				
Satunnaiset tuotot				
Saatu konserniavustus	0	0	1 930	620
Muut	0	137	0	0
Yhteensä	0	137	1 930	620
Satunnaiset kulut				
E-business-liiketoiminnan lopettaminen	0	2 000	0	1 980
Muut	0	490	0	531
Yhteensä	0	2 490	0	2 511
8. Verot				
Tuloverot satunnaisista eristä	0	-682	0	0
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	2 509	3 821	0	0
Laskennallisen verovelan muutos	-577	-1 556	0	0
Yhteensä	1 932	1 583	0	0
9. Aineettomat				
Konserniliikearvo/Liikearvo:				
Hankintameno 1.1.	12 440	8 916	3 797	3 927
Lisäykset 1.1. – 31.12.	4 890	3 776	0	60
Vähennykset 1.1. – 31.12.	0	-252	-1 220	-190
Hankintameno 31.12.	17 330	12 440	2 577	3 797
Kertyneet sumu-poistot 31.12.	-7 838	-6 216	-2 577	-2 352
Kirjanpitoarvo 31.12.	9 492	6 224	0	1 445

Liitetiedot

1 000 EUR	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
Muut pitkävaikutteiset menot:				
Hankintameno 1.1.	1 027	907	437	435
Lisäykset 1.1. – 31.12.	536	228	30	11
Vähennykset 1.1. – 31.12.	-17	-108	-16	-9
Hankintameno 31.12.	1 546	1 027	451	437
Kertyneet sumu-poistot 31.12.	-1 030	-710	-371	-317
Kirjanpitoarvo 31.12.	516	317	80	120
10. Aineelliset hyödykkeet				
Koneet ja kalusto:				
Hankintameno 1.1.	6 177	5 790	1 862	1 823
Lisäykset 1.1. – 31.12.	1 067	871	38	106
Vähennykset 1.1. – 31.12.	-523	-484	-75	-68
Hankintameno 31.12.	6 721	6 177	1 824	1 862
Kertyneet sumu-poistot 31.12.	-5 684	-4 914	-1 719	-1 585
Kirjanpitoarvo 31.12.	1 037	1 263	105	277
Muut aineelliset hyödykkeet:				
Hankintameno 1.1.	381	287	180	180
Lisäykset 1.1. – 31.12.	202	103	0	0
Vähennykset 1.1. – 31.12.	-20	-10	-10	0
Hankintameno 31.12.	563	381	170	180
Kertyneet sumu-poistot 31.12.	-273	-207	-165	-148
Kirjanpitoarvo 31.12.	290	174	5	32
11. Sijoitukset				
Konserniyritykset				
Tytäryhtiöosakkeet	0	0	17 707	11 426
Lainasaamiset				
Lainasaamiset konserniyhtiöiltä	0	0	206	190
Lainasaamiset muilta	33	749	33	746

EMOYHTIÖN OMISTUS/ÄÄNI
VALTAOSUUS -%

KONSERNIN OMISTUS/ÄÄNI
VALTAOSUUS -%

Konserniyritykset

Aldata Industries Oy, Vantaa, Suomi	100,0	100,0
Aldata Solution Finland Oy, Vantaa, Suomi	100,0	100,0
Aldata Solution Silvola Oy, Vantaa, Suomi	100,0	100,0
Aldata Solution AB, Täby, Ruotsi	20,7	100,0
Aldata Solution Holding AB, Täby, Ruotsi	100,0	100,0
Melior Utbildning AB, Täby, Ruotsi	100,0	100,0
Aldata Solution S.A., Pariisi, Ranska	97,4	97,4
Aldata Solution d.o.o., Trzin, Slovenia	81,2	81,2
Aldata Retail Solutions GmbH, Stuttgart, Saksa	51,0	98,8
Aldata Solution UK Ltd., Lontoo, Iso-Britannia	100,0	100,0
Aldata Solution Inc., Asburn, VA, USA	100,0	100,0

Liitetiedot

1 000 EUR	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
Muut osakkeet 1.1.	205	55	98	54
Lisäykset 1.1. – 31.12.	0	150	0	44
Vähennykset 1.1. – 31.12.	-159	0	-52	0
Muut osakkeet 31.12.	46	205	46	98
12. Lyhytaikaiset saamiset				
Myyntisaamiset				
Myyntisaamiset konserniyhtiöiltä	0	0	173	-342
Muilta	19 847	22 044	3	1 340
Yhteensä	19 847	22 044	176	997
Lainasaamiset				
Lainasaamiset konserniyhtiöiltä	0	0	301	61
Muilta	63	300	9	108
Yhteensä	63	300	310	169
Siirtosaamiset				
Siirtosaamiset konserniyhtiöiltä	0	0	9 756	1 508
Muilta	4 800	1 513	170	699
Yhteensä	4 800	1 513	9 926	2 207
Muut saamiset				
Muilta	3 504	3 096	0	6
Yhteensä	3 504	3 096	0	6
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	28 215	26 952	10 413	3 380

Konsernin lyhytaikaisiin saamisiin sisältyy noin 2,0 MEUR:in saatava Grand Vision S.A.:lta.

Tähän saamiseen saattaa liittyä epävarmuutta toimintakertomuksessa kuvatun tilanteen johdosta.

	EUR	EUR	EUR	EUR
13. Oma pääoma				
Osakepääoma 1.1.	661 457,42	652 062,21	661 457,42	652 062,21
Osakepääoman korotus/eurotasoitus	0,00	500,00	0,00	500,00
Osakepääoman korotus/osakevaihto	0,00	6 082,71	0,00	6 082,71
Osakepääoman korotus/optiot	12 882,00	2 812,50	12 882,00	2 812,50
Osakepääoma 31.12.	674 339,42	661 457,42	674 339,42	661 457,42
Osakeanti 1.1.	0,00	500,00	0,00	500,00
Osakeanti osakepääomaksi	0,00	-500,00	0,00	-500,00
Osakeanti 31.12.	0,00	0,00	0,00	0,00
Ylikurssirahasto 1.1.	15 981 819,81	15 292 639,22	15 817 206,39	15 128 025,80
Osakevaihdon ylikurssi	0,00	430 430,59	0,00	430 430,59
Optiomerkinän ylikurssi	1 185 144,00	258 750,00	1 185 144,00	258 750,00
Ylikurssirahasto 31.12.	17 166 963,81	15 981 819,81	17 002 350,39	15 817 206,39
Muuntoero 1.1.	-230 899,32	-260 341,76	0,00	0,00
Muutos	-30 517,59	29 442,44	0,00	0,00
Muuntoero 31.12.	-261 416,91	-230 899,32	0,00	0,00
Voitto edellisiltä tilikausilta 1.1.	7 344 966,52	7 238 854,70	-3 118 083,86	2 929 925,64
Muutos	-73 983,91	-39 851,21	0,00	0,00
Voitto edellisiltä tilikausilta 31.12.	7 270 982,61	7 199 003,49	-3 118 083,86	2 929 925,64
Tilikauden voitto/tappio	252 063,31	145 963,03	4 807 388,01	-6 048 009,50
Oma pääoma 31.12.	25 102 932,24	23 757 344,44	19 365 993,96	13 360 579,95

Liitetiedot

	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
Laskelma voitonjakokelpoisista varoista:				
Kertyneet voittovarot	7 270 982,61	7 199,003,49	-3 118 083,86	2 929 925,64
Tilikauden voitto	252 063,31	145,963,03	4 807 388,01	-6 048 009,50
kertyneen poistoeron omaan pääomaan merkitty osuus	0,00	-499 716,00	0,00	0,00
Voitonjakokelpoiset varat	7 523 045,92	6 845 250,53	1 689 304,15	-3 118 083,86

14. Kertyneen poistoeron ja vapaaehtoisten varausten käsittely konsernissa

Vuonna 2002 konsernin kertyneestä poistoerosta ja vapaaehtoisista varauksista, 694 TEUR, on omaan pääomaan merkitty 500 TEUR.

1 000 EUR	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
15. Pakolliset varaukset				
Eläkevaraus	543	343	0	0
Muu pakollinen varaus	283	74	257	60
Yhteensä	826	417	257	60
16. Laskennalliset verosaamiset ja -velat				
Laskennalliset verosaamiset				
Yhdistelytoimenpiteistä	6	12		
Jaksotuseroista	2 504	2 115		
Yhteensä	2 510	2 127		
Laskennalliset verovelat				
Tilinpäätössiirroista	0	194		
Yhteensä	0	194		
17. Pitkäaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta	16	419	16	419
Muut pitkäaikaiset velat	196	113	0	0
Yhteensä	211	532	16	419
18. Lyhytaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta	3 404	792	3 404	792
Muut lainat konserniyhtiöiltä	0	0	5 824	1 974
Muut lainat muilta	25	113	0	0
Saadut ennakot	0	0	2	14
Ostovelat konserniyhtiöiltä	5 432	6 208	73	297
Ostovelat muilta				
Siirtovelat konserniyhtiöiltä	0	0	13	0
Siirtovelat muilta	10 221	8 286	932	1 071
Muut velat	7 137	6 844	19	226
Yhteensä	26 219	22 243	10 268	4 375

Liitetiedot

1 000 EUR	KONSERNI		EMOYHTIÖ	
	2003	2002	2003	2002
19. Annetut pantit ja vastuusitoumukset				
Vastuut				
Rahalaitoslainat	3 419	1 211	3 419	1 211
Yrityskiinnitykset edelliseen	5 432	5 432	5 432	5 432
Pantattu pankkitili (vuokratakuu)	63	21	0	0
Vuokravastuu	5 022	4 168	1 402	1 392
Leasingvastuut	1 922	1 210	95	384
Takaisinostovastuut	0	3	0	3
Takaukset konserniyhtiön velasta	31	482	31	74
Takaukset muiden puolesta	2 700	2 700	2 700	2 700
Erääntyvät leasingmaksut				
seuraavana tilikautena maksettavat	848	529	57	245
myöhemmin maksettavat	1 074	581	38	142

20. Johdon omistus

Hallituksen jäsenten, yhtiön toimitusjohtajan ja varatoimitusjohtajan yhteenlaskettu määrä osakkeista on 258.884 kpl eli 0,4 % kaikista osakkeista. Optio-ohjelmien nojalla heillä on yhteensä 50.000 kpl optio-oikeutta eli 0,1 % osakkeiden osakeantioikaistulla ja laimennusvaikutuksella oikaistusta osakemäärästä..

21. Päätetyt osakeannit, vaihtovelkakirja- ja optio-oikeuksien liikkeellelaskut

Hallituksen valtuudet

Yhtiökokous 26.3.2003 valtuutti hallituksen päättämään osakepääoman korottamisesta uusmerkinnällä tai vaihtovelkakirjalainan tai optiolainan ottamisesta tai optio-oikeuksien antamisesta enintään 132.291,48 eurolla. Valtuutuksen mukaan merkittäväksi voidaan tarjota enintään 13.229.148 uutta nimellisarvoltaan 0,01 euron arvoista osaketta hallituksen määräämään hintaa ja muutoin hallituksen päättämien ehdoin. Hallituksella on oikeus päättää, kenellä on oikeus merkitä osakkeita ja että valtuutus sisältäisi oikeuden poiketa osakkeenomistajille kuuluvasta merkintäetuoikeudesta mikäli tähän on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy kuten yhtiön pääomarakenteen vahvistaminen, yritysostojen ja -järjestelyjen rahoittaminen tai yhteistoimintajärjestelyiden toteuttaminen. Hallitus ei saa poiketa merkintäetuoikeudesta yhtiön lähimpiin kuuluvan hyväksi. Uusmerkintä voidaan suorittaa myös apporttiomaisuutta vastaan. Valtuutus on voimassa 25.3.2004 saakka.

Tilikauden aikana tehdyt osakepääoman korotukset

Aldata Solution Oyj:n osakkeita on merkitty vuoden 1999 optio-ohjelman B-optioiden nojalla vuoden 2003 aikana yhteensä 1.288.200 kappaletta. Osakemerkinnöistä johtuva osakepääoman korotus on yhteensä 12.882,00 euroa.

Liitetiedot

Päätetyt ja voimassa olevat optio-oikeuksien liikkeeseenlaskut

	Optioiden merkintäajan päätyminen	Valtuutus enimmäis- määrä	Jaettu yht. 31.12.2003	Jäljellä ¹⁾ 31.12.2003	Merk. hinta EUR	Osakkeiden merkintäaika
I 1999 päätetty 24.9.99						
A-optiot	31.12.2000	1 350 000	1 350 000	0	0,93	22.4.01- 21.4.02
B-optiot	31.12.2000	1 350 000	1 350 000	0	0,93	22.10.02- 21.10.03
Yhteensä		2 700 000	2 700 000	0		
II 2000 päätetty 29.3.00 ²⁾						
A-optiot	31.12.2001	385 000	254 200	0	8,98	1.1.02- 31.12.02
B-optiot	31.12.2001	385 000	346 200	204 100	4,49	1.7.03- 30.6.04
Yhteensä		770 000	600 400	204 100	²⁾	
III 2001 päätetty 5.4.01 ^{3) 4)}						
A-optiot	15.3.2003	950 000	30 000	30 000	4,49	1.4.03- 31.12.06
B-optiot	15.3.2003	950 000	30 000	30 000	4,49	1.4.04- 31.12.07
Yhteensä		1 900 000	650 000	60 000	³⁾	
IV 2001 päätetty 10.10.01/ Ranska ⁵⁾						
A-optiot	31.10.2001	115 000	115 000	111 250	8,98	1.11.05- 30.11.07
B-optiot	31.10.2001	165 000	165 000	161 250	4,49	1.4.06- 30.4.08
Yhteensä		280 000	280 000	272 500	⁵⁾	
V 2003 päätetty 26.3.03						
A-optiot	1.3.2005	1 125 000	129 000	129 000	1,55	1.10.05-30.4.07
B-optiot	1.3.2005	1 125 000	0	0	1,03	1.10.06-30.4.08
C-optiot	1.3.2005	1 125 000	0	0	⁶⁾	1.10.07-30.4.09
D-optiot	1.3.2005	1 125 000	0	0	⁷⁾	1.10.08-30.4.10
Yhteensä		4 500 000	129 000	129 000		

1) Jokainen optio-oikeus oikeuttaa yhden nimellisarvoltaan 0,01 euron osakkeen merkitsemiseen.

2) Alkuperäinen valtuutus varsinaisessa yhtiökokouksessa 29.3.2000 oli 1.050.000 kappaletta, mutta ylimääräisessä yhtiökokouksessa 10.10.2001 valtuutusta pienennettiin 280.000 kappaleella.

3) Osakkeen merkintähinta alennetaan 5.4.2001 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingon täsmäytyspäivänä. Merkintähinta on kuitenkin aina vähintään osakkeen nimellisarvo.

4) Alkuperäinen valtuutus varsinaisessa yhtiökokouksessa 5.4.2001 oli 1.900.000 kappaletta, mutta varsinainen yhtiökokous 26.3.2003 päätti jättää käyttämättä ja mitätöidä jakamatta olevat 1.840.000 kappaletta 2001 A- ja B-optio-oikeuksia.

5) Osakkeen merkintähinta alennetaan 10.10.2001 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingon täsmäytyspäivänä. Merkintähinta on kuitenkin aina vähintään osakkeen nimellisarvo.

6) keskipörssi Helsingin Pörssissä 1.4.-30.4.2004

7) keskipörssi Helsingin Pörssissä 1.4.-30.4.2005

Osakkeet ja osakkeenomistus

Aldata Solution Oyj:n suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2003 äänimäärän mukaisessa järjestyksessä

Osakkeenomistaja	osakemäärä	% osakkeista ja äänistä
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	4 640 500	6,88
FIM Forte Sijoitusrahasto	1 738 200	2,58
Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma-Sampo	1 539 100	2,28
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Tapiola	1 432 900	2,12
Sijoitusrahasto FIM Fenno	1 108 600	1,64
Sijoitusrahasto Gyllenbeg Finlandia	1 078 400	1,60
Valtion eläkerahasto	900 000	1,33
Royal Skandia Life Assurance Limited	830 600	1,23
Sijoitusrahasto Sampo Suomi Osake	681 857	1,01
Keskinäinen Henkivakuutusyhtiö Suomi	600 000	0,89
Nordea Henkivakuutus Suomi Oy	578 300	0,86
Gyllenberg Small Firm Fund	556 400	0,83
Fondita Nordic Small Cap Placfond	543 000	0,81
Vahinkovakuutusosakeyhtiö Pohjola	450 000	0,67
Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra	419 700	0,62
Placeringsfond Aktia Capital	400 000	0,59
Sijoitusrahasto SampoSuomi yhteisöosake	393 900	0,58
Sijoitusrahasto Mandatum Suomi Kasvuosake	379 400	0,56
Evli-Select Sijoitusrahasto	353 500	0,52
Op-Suomi Kasvu Sijoitusrahasto	350 000	0,52
Hallintarekisteröidyt:	18 556 724	27,52
Nordea Pankki Suomi Oyj	760 810	1,13
Svenska Handelsbanken AB	170 400	0,25
HSS/Skandinaviska Enskilda Banken AB	52 650	0,08
OKO Osuuspankien Keskuspankki Oyj	50 500	0,07
HSS/Svenska Handelsbanken AB	78 300	0,12

Osakkeita/osakas	Osakkaiden lukumäärä	% osakkaista	osakkeita kpl	% osakkeista
1 – 100	846	9,91	73 863	0,11
101 – 500	2 382	27,92	840 163	1,25
501 – 1 000	1 707	20,00	1 540 580	2,28
1 001 – 5 000	2 754	32,27	7 116 340	10,55
5 001 – 10 000	466	5,46	3 566 154	5,29
10 001 – 50 000	278	3,26	5 720 784	8,48
50 001 – 100 000	39	0,46	2 821 614	4,18
Over 100 000	61	0,71	45 754 444	67,85
yhteensä	8 533	100,00	67 433 942	100,00
odotusluettelolla yhteensä			0	0
liikkeellelaskettu määrä			67 433 942	100,00

Osakkeenomistajaryhmät 31.12.2003

Ryhmä	osakkeiden lukumäärä	osakemäärä kpl	% osakekannasta
Kotitaloudet	7 643	15 461 164	22,93
Yritykset	684	4 753 412	7,05
Ulkomaat	50	1 739 550	2,58
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	62	32 160 076	47,69
Julkisyhteistöt	43	10 600 240	15,72
Voittoa tavoittelemattomat yhteistöt	51	2 719 500	4,03
Yhteensä	8 533	67 433 942	100,00
Hallintarekisteröidyt yhteensä		19 619 952	29,1

Osakkeet ja osakkeenomistus

Aldata Solution Oyj:n omistusta koskevat muutosilmoitukset vuonna 2003

Aldatan suurimman omistajan Mach Hitech AG:n omistus Aldata Solution Oyj:ssä nousi 17,0 prosenttiin 13.1.2003.

Aldatan suurimman omistajan Mach Hitech AG:n omistus Aldata Solution Oyj:ssä nousi 20,2 prosenttiin 17.4.2003.

Keskinäisen eläkevakuutusyhtiö Ilmarisen omistus Aldata Solution Oyj:ssä nousi 5,13 prosenttiin 26.6.2003.

Aldatan suurimman omistajan Mach Hitech AG:n omistus Aldata Solution Oyj:ssä laski 19,9 prosenttiin 2.10.2003 Aldata Solution Oyj:n osakepääoman lisäyksen johdosta.

Tietoja osakkeesta (tilintarkastamaton)

Aldata Solution Oyj:llä on yksi osakesarja, ja nimellisarvoltaan 0,01 euron määräisiä osakkeita yhtiöllä oli tilikauden päättyessä 67.433.942 kappaletta. Yhtiön kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus sekä oikeus jaettavaan osinkoon. Yhtiön osake on noteerattu Helsingin Pörssin päälistalla, ja osakkeen kaupankäyntitunnus on ALD1V. Aldatan osake kuuluu Suomen Arvopaperikeskus Oy:n arvo-osuusjärjestelmään, ja osakkeen pörssierä on 100 kappaletta. Yhtiö ei omista omia osakkeitaan 24.2.2004.

Ulkomaalaisomistus (tilintarkastamaton)

Hallintarekisterin kautta omistettuja ja ulkomaalaisomistuksessa olevia osakkeita oli 31,3 % Aldatan osakekannasta 30.1.2004.

Vapaasti vaihdettavien osakkeiden osuus (tilintarkastamaton)

Vapaasti vaihdettavien osakkeiden osuus oli 99,56 % osakemäärästä vuoden 2003 lopussa.

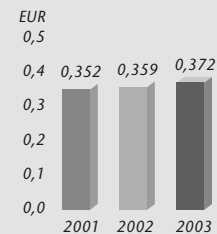
Markkina-arvo

Yhtiön markkina-arvo oli vuoden 2002 lopussa 58 milj. euroa ja vuoden 2003 lopussa 131 milj. euroa. Lisää tietoa tunnusluvuista löytyy sivulta 26.

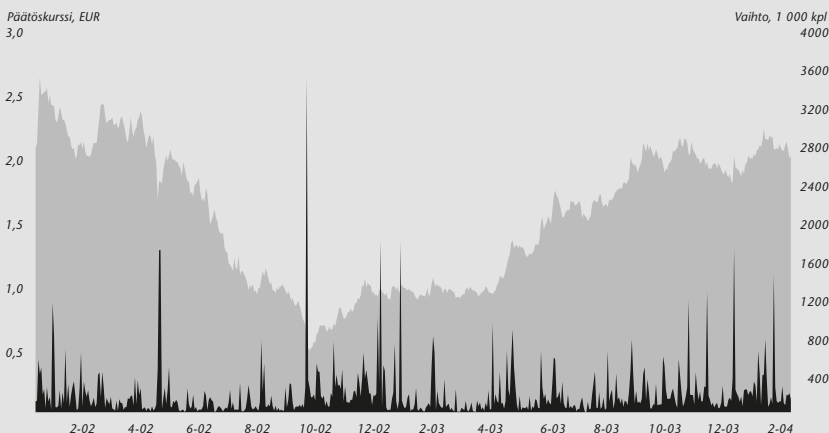
Osakekohtainen tulos



Oma pääoma/osake



Aldatan osakkeen kurssi ja volyyymi 31.12.2002 – 28.2.2004



Tunnuslukuja

	2003	2002	2001	2000	1999
Toiminnan laajuus					
Liikevaihto, MEUR	75,3	65,6	67,6	50,8	32,2
Henkilöstö keskimäärin	470	448	451	280	185
Bruttoinvestoinnit, MEUR	7,3	7,4	1,7	4,7	1,0
Bruttoinvestoinnit, % liikevaihdosta	9,7	11,2	2,5	9,3	3,0
Kannattavuus					
Liikevoitto ennen liikearvopoistoa, MEUR	5,1	6,8	5,8	3,5	3,6
Liikevoitto ennen liikearvopoistoa, % lv	6,7	10,4	8,6	6,8	
Liikevoitto, MEUR	3,4	4,7	4,6	2,5	2,9
Liikevoitto, % liikevaihdosta	4,6	7,1	6,9	4,9	9,0
Tulos ennen satunnaisia eriä, MEUR	2,3	4,6	5,1	2,3	2,6
Tulos ennen satunnaisia eriä, % liikevaihdosta	3,1	7,1	7,5	4,5	8,2
Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja, MEUR	2,3	2,3	6,2	2,2	1,9
Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja, % lv	3,1	3,5	9,2	4,3	5,8
Oman pääoman tuotto, % (ROE)	1,5	9,8	14,9	9,2	18,6
Sijoitetun pääoman tuotto, % (ROI)	13,8	20,1	21,9	13,3	21,1
Rahoitus ja taloudellinen asema					
Maksuvalmius (Quick ratio)	1,4	1,6	2,1	1,6	2,3
Maksuvalmius (Current ratio)	1,6	1,8	2,2	1,8	2,6
Omavaraisuusaste, %	48,2	51,7	57,1	48,2	59,2
Korolliset nettovelat, MEUR	-5,4	-7,2	-9,8	-5,9	-4,9
Nettovelkaantumisaste (Gearing), %	-21,2	-28,8	-41,1	-31,7	-37,3
Osakekohtaiset tunnusluvut					
Tulos/osake, EUR (EPS)	0,004	0,028	0,042	0,026	0,041
Tulos/osake, EUR (EPS) laimennusvaikutuksella oikaistu	0,004	0,027	0,042	0,025	0,040
Oma pääoma/osake, EUR	0,372	0,359	0,352	0,289	0,253
Osinko/osake, EUR	0,00	0,00	0,00	0,000	0,000
Osinko/tulos, %	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Efekttiivinen osinkotuotto prosentteina	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Hinta/voitto suhde (PE-luku)	485	32	49	253	88
Osakkeen kurssikehitys (EUR)					
Osakkeen kurssi 31.12., EUR	1,94	0,88	2,07	6,57	3,60
Osakeantioikaistu keskikurssi, EUR	1,58	1,38	2,64	7,71	1,20
Osakeantioikaistu alin kurssi, EUR	0,86	0,43	0,73	2,80	0,96
Osakeantioikaistu ylin kurssi, EUR	2,19	2,72	7,18	13,40	3,60
Markkina-arvo (MEUR)	131	58	135	391	188
Tilikauden aikana vaihdettujen osakkeiden lukumäärä (pörssinoterauksen aikana v 1999)	53 101 752	53 655 506	263 710 407	104 187 521	37 316 500
% yhtiön osakkeiden keskimääräisestä lukumäärästä	79 %	81 %	404 %	175 %	71 %
Osakkeiden määrä	67 433 942	66 145 742	65 206 221	59 507 846	52 317 680
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä keskimäärin kauden aikana	66 490 002	65 783 016	64 202 118	52 947 473	42 232 210
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä kauden lopussa	67 433 942	66 145 742	65 206 221	59 507 846	52 317 680
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä keskimäärin kauden aikana laimennus- vaikutuksella oikaistuna	66 857 022	66 229 368	65 445 876	55 017 686	43 095 050
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä kauden lopussa laimennusvaikutuksella oikaistuna	67 436 122	66 567 535	66 237 889	61 842 593	53 407 680

❖ Tunnuslukujen laskentakaavat

Liiketoiminnan rahavirta	=	Liikevoitto + oikaisut liikevoittoon +/- käyttöpääoman muutos + saadut korot – maksetut korot ja maksut + saadut osingot – verot	
Oman pääoman tuotto-% (ROE)	=	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaisia eriä, varauksia ja veroja} - \text{verot +/- satunnaisien erien verovaikutus}}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus (keskiarvo)}}$	x 100
Sijoitetun pääoman tuotto-% (ROI)	=	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaisia eriä, varauksia ja veroja} + \text{korko- ja muut rahoituskulut}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{korottomat velat (keskiarvo)}}$	x 100
Maksuvalmius (Quick ratio)	=	$\frac{\text{Saamiset} + \text{rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit}}{\text{Lyhytaikainen vieras pääoma}}$	
Maksuvalmius (Current ratio)	=	$\frac{\text{Vaihtuvat vastaavat}}{\text{Lyhytaikainen vieras pääoma}}$	
Omavaraisuusaste-%	=	$\frac{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$	
Korolliset nettovelat	=	Korollinen vieras pääoma – rahat, pankkisaamiset ja rahoitus omaisuus- arvopaperit	
Nettovelkaantumisaste-% (Gearing)	=	$\frac{\text{Korollinen vieras pääoma} - \text{rahat, pankkisaamiset ja sijoitustodistukset}}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}}$	x 100
Tulos / osake (EPS)	=	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaisia eriä, varauksia ja veroja} - \text{verot +/- satunnaisien erien verovaikutus} - \text{vähemmistöosuus}}{\text{Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$	
Oma pääoma / osake	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä kauden lopussa}}$	
Osakekohtainen osinko	=	$\frac{\text{Hallituksen ehdotus osingoksi}}{\text{Osakkeiden osakeoikaistu lukumäärällä tilinpäätöspäivänä}}$	
Osinko tuloksesta prosentteina	=	$\frac{\text{Osakekohtainen osinko}}{\text{Osakekohtainen tulos}}$	x 100
Effektiivinen osinkotuotto prosentteina	=	$\frac{\text{Osakekohtainen osinko}}{\text{Tilikauden viimeisen pörssipäivän viimeinen kaupantekokurssi}}$	x 100
Hinta / voitto -suhde (P/E-luku)	=	$\frac{\text{Tilikauden viimeisen pörssipäivän viimeinen kaupantekokurssi}}{\text{Tulos / osake (EPS)}}$	

Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle

Emoyhtiön tilikauden voitto on 4 807 388,01 EUR ja kertyneet voittovarot ovat 1 689 304,15 EUR. Konsernin voitonjakokelpoiset varat ovat 7 523 045,92 EUR.

Aldata Solution Oyj:n hallitus ehdottaa 15.4.2004 kokoontuvalle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että yhtiö ei jaa osinkoja tilikaudelta 2003 ja että tilikauden tulos siirretään voittovarojen tilille.

Vantaalla 25. helmikuuta 2004

Aldata Solution Oyj

Hallitus

Pekka Vennamo
puheenjohtaja

Werner Brockhagen

Peter Titz

Matti Hietala
toimitusjohtaja

Tilintarkastuskertomus

Aldata Solution Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Aldata Solution Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilikaudelta 1.1. – 31.12.2003. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakeromuksen sekä konsernin ja emoyhtiön tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös, joka emoyhtiön osalta osoittaa voittoa 4 807 388,01 euroa, on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin ja emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys tuloksen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Vantaalla 2. maaliskuuta 2004

ERNST & YOUNG OY

KHT-yhteisö

Tomi Englund

KHT

Hallinnointi

Suomalaisena pörssiyhtiönä Aldata Solution Oyj:n hallinnointi- ja ohjausjärjestelmä sekä sitä koskeva tiedottaminen perustuvat yhtiö-, kirjanpito- ja arvopaperimarkkinalainsäädäntöön sekä Helsingin Pörssin ja rahoitustarkastuksen sääntöihin. Osakkeenomistajien vähemmistösuojaa koskevat määräykset sekä säännökset varallisuus- ja hallinnointioikeuksien käyttämisestä, kuten myös vaatimus osakkeenomistajien yhdenvertaisesta kohtelusta ovat osakeyhtiölaissa.

Aldata Solution Oyj:n korkeinta valtaa käyttävät hallintoelimet ovat yhtiökokous, hallitus ja konsernin toimitusjohtaja. Aldatan toimitusjohtajan operatiivisena tukena toimii johtoryhmä. Aldata-konsernin emoyhtiö on Aldata Solution Oyj, jonka yhtiökokous on Aldata-konsernin ylin päättävä elin. Yhtiökokouksessa osakkeenomistajat vahvistavat vuosittain yhtiön tuloslaskelman ja taseen, päättävät voitonjaosta, hallituksen jäsenten sekä toimitusjohtajan vastuuvapaudesta ja hallituksen jäsenten sekä tilintarkastajan valitsemisesta ja näiden palkkioista. Aldata Solution Oyj:n yhtiökokouksen kutsuu koolle yhtiön hallitus. Yhtiöjärjestyksen mukaan yhtiön varsinainen yhtiökokous on pidettävä hallituksen määräämänä päivänä vuosittain kesäkuun loppuun mennessä. Aldata Solution Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin Helsingissä 26.3.2003.

Hallituksen tehtävät

Hallituksen tehtävät ja vastuu määräytyvät ensisijaisesti yhtiöjärjestyksen ja Suomen osakeyhtiölain mukaisesti. Hallitus ohjaa ja valvoo yhtiön toimivaa johtoa. Hallitus määrittää strategiset suuntaviivat, vahvistaa budjetin sekä toimintasuunnitelmat, päättää yhtiörakenteesta, merkittävistä yritys-kaupoista sekä investoinneista; nimittää ja erottaa toimitusjohtajan sekä päättää tämän palvelusuhteen ehdoista ja vahvistaa riskienhallinnan periaatteet.

Hallitus kokoontuu säännöllisesti seitsemän kertaa vuodessa sekä lisäksi tarpeen mukaan. Vuoden 2003 aikana hallitus kokoontui 13 kertaa.

Hallitus on päättänyt selvittää tehokkaimman tavan arvioida työskentelyään. Selvitys tehdään vuoden 2004 ensimmäisen vuosipuoliskon aikana siten, että ensimmäinen arvio voidaan tehdä neljännellä neljänneksellä 2004.

Hallitus ei voi ryhtyä sellaiseen toimenpiteeseen, joka olisi omiaan tuottamaan osakkeenomistajalle tai muulle henkilölle epäoikeutettua etua yhtiön tai toisen osakkeenomistajan kustannuksella.

Hallituksen valinta ja palkkiot

Yhtiökokous valitsee Aldata Solution Oyj:n hallitukseen yhtiöjärjestyksen mukaan vähintään kolme (3) ja enintään seitsemän (7) jäsentä. Hallituksen jäsenen toimikausi päättyy vaalia ensiksi seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Yhtiökokous valitsi hallitukseen 26.3.2003 neljä henkilöä: Pekka Vennamon, Peter Titzin, Werner Brockhagenin ja Matti Hietalan. Hietala erosi hallituksesta siirtyessään Aldata Solution Oyj:n toimitusjohtajaksi 1.9.2003.

Yhtiöjärjestyksen mukaan hallitus valitsee keskuudestaan puheenjohtajan. Hallituksen puheenjohtajana on edellisestä yhtiökokouksesta lähtien toiminut Pekka Vennamo.

Hallituksen jäsenet eivät ole työsuhteessa Aldata Solution Oyj:hin.

Hallinnointi

Yhtiökoukussa 26.3.2003 valittu Aldata Solution Oyj:n hallitus:

Puheenjohtaja

Pekka Vennamo (s. 1944).

Hallituksen puheenjohtaja vuodesta 2002.

Hallituksen jäsen vuodesta 2002.

Hallituksen puheenjohtaja Sijoitus Oy:ssä, Plusdial Oyj:ssä ja Soprano Oyj:ssä, hallituksen jäsen Saunalahti Group Oyj:ssä ja Teleste Oyj:ssä.

Omistaa 8 000 Aldata Solution Oyj:n osaketta.

Kuuluu yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin.

Jäsenet

Werner Brockhagen (s. 1942), diplomi-insinööri.

Aldatan hallituksen jäsen vuodesta 2002. Con.Fortis Management GmbH:n osakas ja toimitusjohtaja, hallituksen puheenjohtaja Beechpoint Holding Inc:ssä.

Omistaa 9 000 Aldata Solution Oyj:n osaketta.

Kuuluu yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin.

Peter Titz (s. 1953), diplomi-insinööri, kauppatieteiden maisteri.

Aldatan hallituksen jäsen vuodesta 2001. Omistaa 9000 kpl Aldatan osakkeita. Kuuluu yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin.

Aldata Solution Oyj:n hallituksen kokoonpano on sellainen, ettei hallitustyöskentely tai sen valmistelu ole toistaiseksi edellyttänyt erillisten pysyvien valiokuntien perustamista. Hallitus on kuitenkin muodostanut toimivan johdon kanssa sekä tarkastus- että kompensatiotyöryhmät. Kyseiset työryhmät koostuvat hallituksen jäsenestä sekä yhdestä tai kahdesta johdon jäsenestä.

Hallitukselle vuonna 2003 maksetut palkkiot

Puheenjohtaja Pekka Vennamo sai 43 200 euroa; jäsenet Werner Brockhagen ja Peter Titz kukin 36 000 euroa ja Matti Hietala jäsenyydestään 31.8.2003 saakka 30 000 euroa.

Toimitusjohtaja

Aldata Solution Oyj:n hallitus nimittää yhtiölle toimitusjohtajan. Hallitus päättää pääjohtajan palvelussuhteen ehdoista, jotka on määritelty kirjallisissa toimitusjohtajasopimuksessa. Toimitusjohtaja vastaa hallituksen asettamien tavoitteiden,

suunnitelmien, linjausten ja päämäärien toteutumisesta Aldata-konsernissa. Hän valmistelee hallituksessa päätettävät asiat ja toimeenpanee hallituksen päätökset.

Syyskuun 1. päivästä 2003 yhtiön toimitusjohtajana on toiminut Matti Hietala (s. 1949), diplomi-insinööri. Ennen nimitystään Matti Hietala toimi yhtiön hallituksen varapuheenjohtajana. Matti Hietalalla on pitkä ura ja kokemus it-alalta ennen Aldataa. Vuosina 1979–91 Matti Hietala toimi Hewlett Packardissa useissa tehtävissä sekä Suomessa että ulkomailla, vuosina 1991–2001 hän oli Oy Unisys Ab:n toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen, ja vuosina 2001–2003 osakkaana Helmet Business Mentoressa. Hietala on hallituksen jäsen Saunalahti Oyj:ssä sekä hallituksen puheenjohtaja S.O.M.A:ssa ja ID Expressissä.

Matti Hietala omistaa 62 460 Aldatan osaketta ja on pysyvä sisäpiiriläinen.

Johtoryhmä

Konsernin johtoryhmän tehtävänä on tukea toimitusjohtajaa hänen tehtävissään.

Johtoryhmä seuraa liiketoiminnan kehitystä ja toteuttaa yhtiön strategiaa, käynnistää toimenpiteitä ja vahvistaa yhtiön toimintaperiaatteet ja menettelytavat hallituksen antamien suuntaviivojen mukaisesti.

Tilintarkastus

Lakisääteisen tilintarkastuksen tehtävänä on todentaa, että tilinpäätös antaa oikeat ja riittävät tiedot konsernin tuloksesta ja taloudellisesta asemasta tilikaudella. Tämän lisäksi tilintarkastajat raportoivat hallitukselle hallinnon ja toimintojen juoksevasta tarkastuksesta.

Yhtiön sisäpiiri

Yhtiö noudattaa Helsingin Pörssin sisäpiiriohjetta sekä yhtiön omaa sisäpiiriohjetta. Yhtiö ylläpitää lisäksi hankekohdaisia sisäpiirirekistereitä.

Yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin kuuluvat yhtiön hallitus, toimitusjohtaja ja varatoimitusjohtaja sekä tilintarkastaja.

Yhtiön määrättyyn sisäpiiriin kuuluvat konsernin johtoryhmän jäsenet sekä konsernin talouspäällikkö ja controller.

Hallitus

Puheenjohtaja



Pekka Vennamo, s. 1944

Sijoitus Oy:n, Plusdial Oy:n ja Soprano Oy:n hallituksen puheenjohtaja sekä Saunalahti Group Oy:n ja Teleste Oy:n hallituksen jäsen. Aldatan hallituksen jäsen vuodesta 2002, omistaa 8000 kpl Aldatan osaketta. Kuuluu yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin.

Jäsenet



Werner Brockhagen, s. 1942, diplomi-insinööri

Werner Brockhagen on Con.Fortis Management GmbH:n osakas ja toimitusjohtaja sekä toimii Beechpoint Holding Inc.:n hallituksen puheenjohtajana. Aldatan hallituksen jäsen vuodesta 2002, omistaa 9000 kpl Aldatan osaketta. Kuuluu yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin.



Peter Titz, s. 1953, diplomi-insinööri, kauppatieteiden maisteri

Aldatan hallituksen jäsen vuodesta 2001. Omistaa 9000 kpl Aldatan osakkeita. Kuuluu yhtiön lakimääräiseen sisäpiiriin.

Johtoryhmä



Matti Hietala

Synt. 1949, diplomi-insinööri. Toimitusjohtaja ja johtoryhmän puheenjohtaja. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2003. Aldatan osakkeita 62 460 kappaletta (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.



René Homeyer

Synt. 1946, diplomi-insinööri. Varatoimitusjohtaja, COO. Vastaa Ranskan, Etelä-Amerikan ja muun maailman liiketoiminnoista ja on Aldatan Ranskan tytäryhtiön, Aldata Solution S.A.:n, toimitusjohtaja. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2000. Aldatan osakkeita 170 424 kappaletta (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.



Manfred Alt

Synt. 1949, tekniikan tohtori. Saksankielisten alueiden liiketoiminnoista vastaava johtaja ja Aldatan Saksan tytäryhtiön, Aldata Retail Solutions GmbH:n, toimitusjohtaja. Aldatan palveluksessa vuodesta 2000 ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2002. Aldatan osakkeita 105 000 kappaletta (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.

Johtoryhmä



Dominique Chambas

Synt. 1958, insinööri. Kansainvälisestä myynnistä vastaava johtaja (toimitusketjun hallintaohjelmistot) ja Ranskan tytäryhtiön, Aldata Solution S.A.:n, varatoimitusjohtaja. Aldatan palveluksessa vuodesta 2000, johtoryhmän jäsen vuodesta 2003. Aldatan osakkeita 15 000 kappaletta (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.



Tiina Hansson

Synt. 1964, MKT. Konserniviestinnästä vastaava johtaja. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2003. Ei omista Aldatan osakkeita (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.



Markus Kivimäki

Synt. 1973, oikeustieteiden kandidaatti. Konsernin lakiasioista vastaava johtaja ja Aldatan hallituksen sihteeri. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2003. Aldatan osakkeita 4 000 kappaletta (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.



Jukka Koivisto

Synt. 1961, tekniikko. Suomen, Baltian maiden ja Venäjän liiketoiminnoista vastaava johtaja (myymäläohjelmistot) sekä Aldatan suomalaisen tytäryhtiön, Aldata Solution Finland Oy:n toimitusjohtaja. Aldatan palveluksessa vuodesta 1999, johtoryhmän jäsen vuodesta 2003. Ei omista Aldatan osakkeita (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.

Tammikuusta 2004 alkaen lisäksi:

Mark Croxton

Synt. 1957, eläintieteiden kandidaatti. Iso-Britannian ja Irlannin liiketoiminnoista vastaava johtaja ja Iso-Britannian tytäryhtiön, Aldata Solution UK Ltd:n toimitusjohtaja. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2004 alkaen. Ei omista Aldatan osakkeita (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.

Thomas Hoyer

Synt. 1974, kauppatieteiden maisteri. Talusjohtaja. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2004 alkaen. Aldatan osakkeita 50 000 kappaletta (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.

Neil Thall

Synt. 1946, insinööri, MBA. USA:n ja Kanadan liiketoiminnoista vastaava johtaja sekä USA:n tytäryhtiön, Aldata Solution, Inc.:n toimitusjohtaja. Aldatan palveluksessa ja johtoryhmän jäsen vuodesta 2004 alkaen. Ei omista Aldatan osakkeita (31.12.2003). Kuuluu yhtiön pysyvään sisäpiiriin.

Aldata Solution Oyj

PL 266
FI-00101 Helsinki, Finland
(Vetotie 3, FI-01610 Vantaa)
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5054

Aldata Solution Finland Oy

PL 1312
FI-00101 Helsinki, Finland
(Vetotie 3, FI-01610 Vantaa)
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5052

Aldata Industries Oy

PL 266
FI-00101 Helsinki, Finland
(Vetotie 3, FI-01610 Vantaa)
Puh. (09) 5422 5500
Fax (09) 5422 5053

Aldata Solution AB

Enhagsslingan 2
S-18740 Täby, Sweden
Puh. +46 8 503 007 00
Fax +46 8 768 88 09

Aldata Solution S.A.

37, rue du Colonel Pierre Avia
F-75508 Paris Cedex 15, France
Puh. +33 1 46 48 28 00
Fax +33 1 46 48 28 01

Aldata Solution S.A.

Rue Guglielmo Marconi
F-44812 St Herblain Cedex, France
Puh. +33 2 51 80 16 00
Fax +33 2 51 80 72 22

Aldata Retail Solutions GmbH

Ruppmannstrasse 33a
D-70565 Stuttgart, Germany
Puh. +49 711 78072 0
Fax +49 711 78072 10

Aldata Retail Solutions GmbH

Josef-Lammerting Allee 7-13
D-50933 Köln-Braunsfeld, Germany
Puh. +49 221 48 5560
Fax +49 221 48 556 480

Aldata Retail Solutions GmbH

Obernstrasse 33a
D-31655 Stadthagen, Germany
Puh. +49 5721 9796 0
Fax +49 5721 9796 50

Aldata Solution d.o.o.

Motnica 5
SL-1236 Trzin, Slovenia
Puh. +386 1 58 87 280
Fax +386 1 58 87 281

Aldata Solution UK Ltd.

Parkshot House, 5 Kew Road
Richmond, Surrey TW9 2PR, UK
Puh. +44 208 334 8004
Fax +44 208 334 8140

Aldata Solution, Inc.

42735 Clover Meadow Court
Ashburn, VA 20148, USA

www.aldata-solution.com

Aldata