

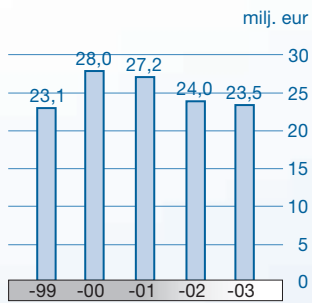


Yleiselektroniikka Oyj

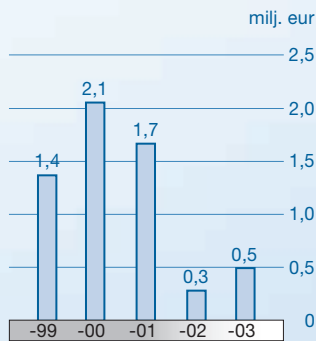
Vuosikertomus
Annual Report

• 2003

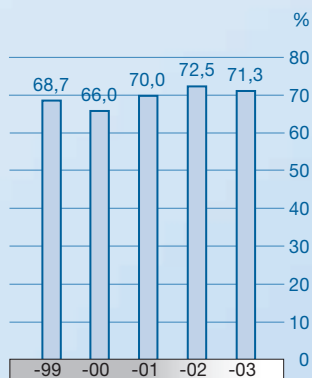




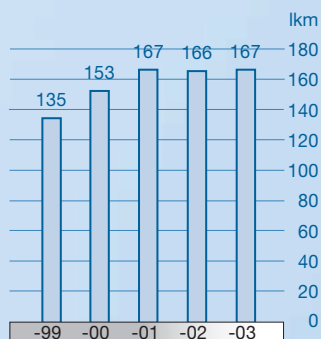
Konsernin liikevaihto *Net Sales*



Konsernin tulos ennen veroja *Profit before Taxes*



Konsernin omavaraisuusaste *Total Equity / Total Assets*



Konsernin henkilöstö *Personnel*



Yleiselektronikka Oyj julkaisee suomeksi tietoja alkaneelta tilikaudelta seuraavasti:

- Osavuositarkastus 3 kk 6.5.2004
- Osavuositarkastus 6 kk 5.8.2004
- Osavuositarkastus 9 kk 4.11.2004
- Tilinpäätöstiedote helmikuussa 2005
- Vuosikertomus maaliskuussa 2005

Sisällysluettelo

Toimitusjohtajan katsaus	2
Managing Director's Review	2
Liiketoimintayksikkö, Finland	4
Viro, Estonia	6
Latvia, Latvia	7
Liettua, Lithuania	8
Venäjä, Russia	9
Taloushallinto, Administration	10
Materiaalihallinto, Materials Administration	11
Henkilöstö, Personnel	12
Tilinpäätös	
Hallituksen toimintakertomus	16
Report of the Board of Directors	18
Konsernin tuloslaskelma	20
Konsernin tase	21
Konsernin rahoituslaskelma	22
Emoyhtiön tuloslaskelma	23
Emoyhtiön tase	24
Emoyhtiön rahoituslaskelma	25
Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet	26
Tilinpäätöksen liitetiedot	27
Hallituksen voitonjakoehdotus	34
Tilintarkastuskertomus	35
Konsernin tunnusluvut	36
Tunnuslukujen laskentaperiaatteet	37
Tietoja osakkeista	38
Summary in English	40
Osoitteet, Addresses	41

Toimitusjohtajan katsaus

Elektroniikka-alan murros jatkuu. Tuotantoa siirtyy Suomesta halvemmän työvoiman maihin ja alan työpaikat vähenevät. Suomesta on tulossa entistä enemmän tuotekehitykseen, start-up –projekteihin ja vaativaan piensarjatuotantoon keskittyvä maa. Suomalainen teknologia-osaaminen on erityisesti tietoliikennesektorilla edelleen maailman huippua.

Tukkukaupan haasteet

Tämä kehitystrendi asettaa teknisen tukkukaupan suurten haasteiden eteen – panostaako edelleen logistiikkaan vai erikoistuako insinööritoimistomaiseen tuotteiden tekniseen markkinointiin? Yleiselektroniikassa liiketoimintamme merkittävin osa on kohdistunut PK-sektorille ja tuotekehitykseen. Olemme olleet mukana tukemassa suomalaisia start-up projekteja jo 35 vuoden ajan. Massatuotannolle olemme tarjonneet teknisen tuen lisäksi paikallista puskurivarastointia materiaalisaannin turvaamiseksi poikkeavissakin tilanteissa ja nopeita toimituksia paikallisesta varastostamme. Haluamme edelleen tarjota kustannustehokasta ja osaavaa paikallista palvelua asiakaskunnallemme.

Asiakaspalvelun laatu ja kustannustehokkuus ovat tärkeimmät kilpailutekijät teknisessä tukkukaupassa. Luottamus, joustavuus ja läheisyys muodostavat perustan pitkäjänteisen yhteistyön onnistumiselle ja ilman jatkuvaa toiminnan tehostamista yrityksen kannattavuus ja kilpailukyky kärsivät.

Konsernissamme on käynnissä jatkuva toiminnan tehostamisohjelma. Analysoimme toimintaamme, selkeytämme toimintamallejamme ja aktivoimme asiakaspalveluamme. Prosessipohjainen ISO 9001:2000 laatujärjestelmä tukee vahvasti tavoitteidemme saavuttamista. Toimintamme lähtökohtana on jatkuva laadun parantaminen. Asetamme vuosittain tavoitteet sekä mittarit tulosten seuraamiseksi.



CEO's review

The electronics business continues to be affected by big changes. Production is being transferred from Finland to cheap-labour countries and the number of jobs in the field is decreasing. Finland is, to an increasing degree, becoming a country that is focused on product development, start-up projects and demanding small-scale serial production. Finnish technology skills are still top class, especially in the telecommunications sector.

Challenges to wholesale

This development trend poses big challenges for technical wholesale: does one continue to invest in logistics or specialise in technical product marketing, like engineering consultants? Most of Yleiselektroniikka's business focuses on SMEs and product development. We have been supporting Finnish start-up projects for 35 years. In addition to technical support, we have provided mass production with buffer storage to ensure the availability of material under special circumstances, as well as quick deliveries from our local warehouse. We want to continue to offer cost-efficient, skilled local service to our customers.

The quality and cost-efficiency of customer service are the main competition factors in technical wholesale. Reliability, flexibility and proximity form the basis for successful long-term co-operation. The company's profitability and competitiveness suffer without continuous attempts to enhance operations.

Our Group follows a continuous business enhancement programme. We analyse our operations, revise our operating models and activate our customer service. Our process-based quality system complies with ISO 9001:2000 and supports us in achieving our goals. Our operations are based on continuous quality improvement. We set ourselves annual goals and indicators to monitor results.

We all carry responsibility for the environment. The environmental damage caused by the wholesale of electronics components and equipment is usually considered to be small. Measures aimed at reducing the environmental load focus on the recovery and recycling of packaging material. Companies in the field, however, are also responsible for customer communication and guidance in the implementation of new, increasingly environmentally friendly products and processes. Yleiselektroniikka plc has accepted this responsibility to provide information and has aimed to increase environmental communication within its own operations.

EU expansion

The EU membership of the Baltic countries as of 1 May 2004 will significantly affect the development of the countries' business climate. Foreign investments will increase, infrastructure construction will speed up and export opportunities for the manufacturing industry will improve significantly. Our subsidiaries in Estonia, Latvia and

Vastuu ympäristöstämme kuuluu meille kaikille. Elektro-
niikkakomponenttien ja –laitteiden tukkukaupan aiheuttamat
ympäristöhaitat luokitellaan yleensä varsin pieniksi. Pääpaino
toimenpiteissä kuormitusten pienentämiseksi kohdistuu
pakkausmateriaalien talteenottoon ja kierrätykseen. Alan yrityk-
sillä on kuitenkin suuri vastuu asiakkaillemme suuntautuvasta
tiedottamisesta sekä opastamisesta uusien entistä ympäristöy-
stävällisempien tuotteiden ja prosessien käyttöönottoon. Meillä
Yleiselektronikka Oyj:ssä tämä informaatiovastuu on tiedostettu
ja olemme toiminnassamme pyrkinneet omalta osaltamme lisää-
mään ympäristöasioista tiedottamista.

EU laajenee

Baltian maiden liittyminen EU:hun 1.5.2004 tulee vaikuttamaan
merkittävästi ko. maiden liike-elämän kehitykseen. Ulkomaiset
investoinnit lisääntyvät, infrastruktuurirakentaminen kiihtyy ja
valmistavan teollisuuden vientimahdollisuudet paranevat oleel-
lisesti. Tytäryrityksemme Virossa, Latviassa ja Liettuassa ovat
valmiita yhteistyössä asiakkaskuntamme kanssa ottamaan haas-
teen vastaan Baltian maiden talouskasvun rakentamisessa.

Baltian maiden EU-jäsenyys tulee olennaisesti helpotta-
maan huolintaamme. Toimitusajat tytäryrityksissämme lyhene-
vät tullimuodollisuuksien poistuessa EU:n sisäisessä kaupassa.
Viron logistinen asema Venäjän suuntaan tapahtuvassa
kaupankäynnissä tulee vahvistumaan Narvan raja-aseman
myötä. Ensin on kuitenkin saatava Venäjä luopumaan Virolle
asetetuista lisätulleista.

Venäjä kasvu-uralla

Venäjän suotuisa talouskasvu on jatkunut yhtäjaksoisesti vuoden
1998 taluskriisin jälkeen. Näkymät ovat valoisat. Vaikka lyhyt-

aikaisia markkinahäiriöitä saattaakin ilmaantua, kasvu tulee
jatkumaan pitkään. Venäjän hyvät kauppasuhteet EU:n ja Yhdys-
valtojen kanssa lujittavat tätä kehitystä.

Tytäryrityksestämme Venäjällä on kasvanut kymmenessä
vuodessa yli 25 hengen elektroniikka-alan ammattilaisyritys. Pie-
tarin ja Moskovan lisäksi myyntihenkilömme toimivat aktiivisesti
ympäri Venäjää. Teknisen osaamisemme ja hyvän asiakaspalve-
lumme ansiosta meistä on tullut yksi Venäjän merkittävimmistä
elektroniikkataloista.

Yleiselektronikka Oyj 35 vuotta

YE on ollut rakentamassa jo 35 vuoden ajan suomalaista elektro-
niikka-alaa. Yrityksemme juhlavuoden kunniaksi olemme uudista-
neet liikemerkkimme ja kaikki tytäryrityksemme tulevat jatkossa
toimimaan YEInternational-nimen alla. Myös emoyhtiön markki-
noinnissa otamme yhteisen liikemerkin käyttöön, vaikka yhtiön
virallisena nimenä Suomessa säilyykin tuttu Yleiselektronikka Oyj.

Uuden logomme ”painike” symboloi helppoutta. Haluamme
tarjota laajaa palvelukonseptiamme tehokkaasti ja luotettavasti
asiakkaittemme tarpeiden ja toiveiden mukaisesti.

Haluan kiittää asiakkaskuntaamme sekä yhteistyökumppa-
neitamme rakentavasta ja luottamuksellisesta yhteistyöstä.
Henkilökunnalle esitän lämpimät kiitokseni siitä aktiivisesta ja
uhrautuvasta asenteesta, jolla olemme vaikeasta markkinatilan-
teesta huolimatta saavuttaneet voitollisen konsernituloksen.



Jussi Eerikäinen
toimitusjohtaja

*Lithuania are prepared to face the challenge of developing the economy of the Baltic
countries jointly with our customers.*

*The EU membership of the Baltic countries will significantly facilitate our forward-
ing operations. The removal of customs procedures in internal EU trade will result in
shorter delivery times for our subsidiaries. The Narva border station will strengthen
Estonia's logistical position in Russian trade. However, we must first convince Russia to
drop the additional customs it has set for Estonia.*

Russia on growth track

*Russia's economic growth has continued uninterrupted since the 1998 economic crisis.
The outlook is bright and despite possible short-term market disruptions, growth will
be long lasting. Russia's good trade relations with the EU and the USA further boost this
development.*

*Our Russian subsidiary has grown into a professional electronics company with 25
employees in a period of ten years. In addition to St. Petersburg and Moscow, our sales
team works actively all around Russia. Our technical skills and good customer service
have made us one of Russia's most significant electronics businesses.*

Yleiselektronikka Oyj 35 years

*YE has been developing the Finnish electronics business for 35 years. In honour of
our anniversary we have renewed our brand, and all of our subsidiaries will operate
under the name YEInternational in the future. This common brand will also be used in
marketing by the parent company although Yleiselektronikka Oyj will continue to be
used as the company's official name in Finland.*

*The "button" in our new logo symbolises ease of operations. We aim to offer an exten-
sive service concept in an efficient and reliable manner, in accordance with the needs
and wishes of our customers.*

*I would like to take this opportunity to thank our customers and partners for construc-
tive and confidential co-operation. I also wish to extend my warm thanks to our
staff for the active, self-sacrificing attitude that has enabled us to achieve profitable
corporate results despite a difficult market situation.*

Jussi Eerikäinen
President and CEO

Liiketoimintayksikkö, Finland

Monikasvoinen toimintamalli

Viimeisen kymmenen vuoden aikana yritykset ovat pyrkineet keskittymään oman liiketoimintansa olennaisimpaan kilpailutekijään, ydinosaamiseen. Yleiselektronikan toiminnassa on keskeisintä toimiminen monella eri palvelukanavalla. Projekti-, luettelo- ja puhelinmyynnin lisäksi myös myymälämme ovat liiketoimintamme oleellisia osia; kukin näistä vaatii oman toteutus- ja toimintamallin parhaan tuloksen saavuttamiseksi.

Organisaatiota hiottiin vuoden 2003 aikana prosessinomaiseen toimintaan. Kun kukin henkilöstön jäsen ymmärtää toimintaprosessin ja oman osansa siinä, päivittäiset työtehtävät on helpompi liittää kokonaistoimintaan ja nähdä niiden mielekkäys.

Tuoteluetteloiden julkaiseminen sekä painettuna että sähköisenä versiona oli suuri ponnistus. Samoin työtä riitti ISO 9001:2000 -laatustandardin läpiviennissä.

Lähitulevaisuudessa suurten tuotantomäärien tai halvalla tuotettavien laitteiden valmistus siirtyy edelleen pois

Suomesta. Valmistuksen siirtäminen tapahtuu joko uusien markkinoiden läheisyyteen tai halvan työvoiman saamiseksi. Suomi ja Länsi-Eurooppa tulee kuitenkin säilyttämään voimakkaana tuotekehityksen alueena. Tämä lisää osuuttamme teknisen tuen tarjoajana.

Yleiselektronikan kannalta tärkeimmät asiakkaamme, vahvaan yrittäjyyteen nojaava pk-teollisuus, infrastruktuurin rakentajat sekä huippuosaamista vaativat yritykset säilyttävät tuotekehitys- ja tutkimusosastonsa että erikoissarjatuotantonsa osaksi Suomessa. Tältä osin viime vuosien kehitys vahvistaa visiotamme.



Jamma Koivunotko

Myyntijohtaja
Sales Director

Versatile operating model

In the last decade, companies have been focusing on their core competence, the key competitive factor for their business. Operating in many different service channels is at the core of Yleiselektronikka's operations. In addition to project, catalogue and telephone sales, our business relies heavily on sales outlets. Each of these channels needs its own model for implementation and operations to achieve the best possible results.

In 2003, the organisation was developed towards process operations. When all staff members understand the operating process and the part they play in it, it is easier to relate daily duties to overall operations and to see their significance.

The publication of both printed and electronic product catalogues was a big task. The introduction of the ISO 9001:2000 quality standard also created a lot of work.

The manufacture of large volumes and inexpensively produced devices will continue to shift away from Finland. Manufacturing operations are being transferred either closer to new markets or to cheaper labour areas. Finland and Western Europe will, however, remain strong in product development. This will increase our share in the provision of technical support.

The main customers of Yleiselektronikka are small and medium-sized industries built with strong entrepreneurial spirit, infrastructure builders, and companies in need of top skills will keep part of their R&D units and special series production in Finland. In this respect, the development seen in the past few years supports our vision.



1969

1970

1971



1972



DET NORSKE VERITAS MANAGEMENT SYSTEM CERTIFICATE

Certificate No. 2000-HEL-AQ-779

This is to certify that

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

Espoo and Helsinki, Finland

has been found to conform to the Quality Management System Standard

ISO 9001:2000

This Certificate is valid for the following product or service ranges:

**MARKETING, SALES AND IMPORT OF ELECTRONIC COMPONENTS, EQUIPMENT,
TOOLS AND ACCESSORIES INCLUDING SHOPS.**

Place and date
Helsinki, 2003-09-05

for the Accredited Unit
DNV Certification OY/AB


Kimmo Haara
Management Representative



This certificate is valid until
2006-05-31

Original certificate valid from
2000-06-13

Lack of fulfillment of conditions as set out in the Certification Agreement may render this certificate invalid



Viro investoi infrastruktuuriin

A-Kaabel YE AS:n kehitys Virossa on jatkunut positiivisena. Tavoitteisiin on päästy, kun tuottavuutta on parannettu ja liikevaihto on samalla lisääntynyt. Liikevaihto kasvoi yli 5 prosenttia ja tulos parani merkittävästi.

Varaston arvo laski edelleen ja kiertonopeus parani. Elektroniikan komponentit sekä tietokonekaapelit ja -tarvikkeet ovat olleet nopeimmin kasvavia tuoteryhmiä. Sen sijaan telekommunikaation tarvikkeet ovat kärsineet hitaammasta kasvusta.

Suomalaisen elektroniikkateollisuuden etabloituminen Viroon on ollut hyvin tärkeää niin yrityksen kuin koko maan kannalta. Yrityksellä on oivalliset edellytykset kasvaa maan elektroniikkateollisuuden mukana.

Vuonna 2003 BKT Virossa kohosi lähes 5% edellisestä vuodesta. Maan bruttokansantuote on nyt noin 40 % EU:n keskiarvosta. Talouskasvu on ollut ripeää. Ongelman saattaa kuitenkin aiheuttaa maan heikko ulkoinen tasapaino. Merkittävä vaihtotaseen alijäämä suhteessa BKT:hen on pitkällä aikavälillä

kestämätön. Lähitulevaisuudessa maan logistinen merkitys korostuu EU-jäsenyyden koittaessa.

Suomalaisyritysten siirtyminen maahan, erityisesti Tallinnan alueelle, on edelleen helppoa.

Myös EU- ja Nato-jäsenyydet merkitsevät suuria mahdollisuuksia markkinoiden ja investointien laajetessa. Oman

tuotannon kohottaminen edellyttää toimenpiteitä investointien ja työaikajärjestelyjen alueilla. Koko henkilöstölle on tärkeää jatkuva koulutautuminen. Siihen on hyvät edellytykset ja kiitettävä motivaatio.

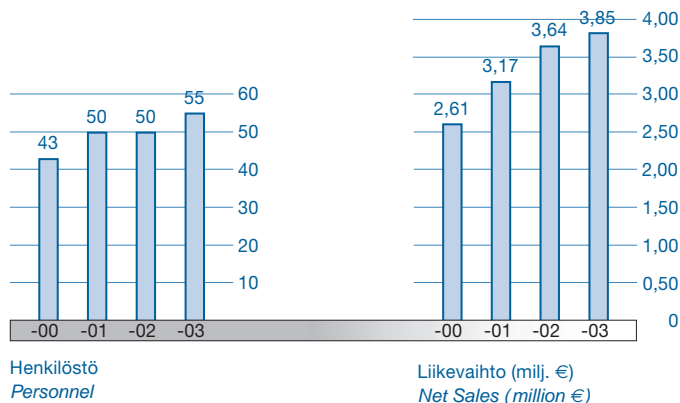


Madis Tarvas

Toimitusjohtaja
Managing Director

Kurssi/ Currency	-00	-01	-02	-03
€/eek	15,65	15,65	15,65	15,65

6



Estonia invests in infrastructure

A-Kaabel YE AS's development in Estonia continued in a positive vein. Improved productivity helped the company reach its goals and led to an increase in net sales, which were up by more than 5 per cent. Operating profit grew significantly.

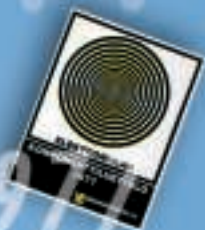
The value of inventories continued to decrease and inventory turnover improved. Electronics components, computer cables and supplies are the fastest growing product groups. Telecommunications supplies, however, have showed slower growth.

Both the company and the entire country have benefited from the Finnish electronics industry establishing itself in Estonia. The company is ideally positioned to grow hand in hand with Estonia's electronics industry.

In 2003 the Estonian GNP grew by nearly 5% over the previous year and now amounts to some 40 per cent of EU's average. Economic growth has been strong but the country's

negative current account balance may cause problems. A significant trade deficit in relation to GNP is untenable in the long run. Estonia's EU membership will further emphasise the country's logistical significance.

It is still easy for Finnish companies to establish themselves in Estonia, especially in the Tallinn region. The country's EU and Nato memberships offer fruitful opportunities as the markets expand and investments increase. To increase the company's own production, measures need to be taken in the field of investments and working hour arrangements. Continuous training is important for the entire personnel. The opportunities and motivation are good in this respect.



Latviassa tuntevia muutoksia

SIA A-Kaabel:in vuosi oli täynnä vastoinkäymisiä, ja tulos Latviassa pieneni huomattavasti. Konsernijohto puuttui tapah-tumiin, ja toimitusjohtaja vaihtui. Myös myyntiryhmään tuli neljä uutta työntekijää lähteneiden tilalle. Nyt lähitavoitteena on yrityksen vakauttaminen ja liikevaihdon ja tuloksen kääntäminen selvään kasvuun.

Vuoden aikana investoitiin sekä teknisiin että henkilöresurs-seihin. Tietojärjestelmää kehitettiin tehostamaan asiakaspalvelua ja parantamaan liiketoiminnan seuranta. Samaan aikaan karsit-tiin kustannuksia, ja toisaalta kohotettiin yrityksen profiilia ja tunnettuutta.

Latvian talous vahvistui, bruttokansantuote kohosi 6-7 prosenttiin vauhdilla. Pääasiakkaamme ovat elektroniikka- ja teleteollisuuden aloilla, ja siellä kasvu oli parhaimmillaan 50-70 prosenttia. Komponenttimyynnimmekin kasvoi ripeästi, mutta vaatimattomasta lähtötasosta johtuen sen liikevaihto ei kohonnut vielä merkittäväksi. Koko telealaan vaikutti voimakkaasti Lattelekom:in monopolin purkautuminen. Kilpailevat operaattorit inves-toivat verkkoihinsa, kun taas Lattelekom puolitti investointinsa.

Investoinnit jatkuivat sekä yrityksissä että julkisella puolella, kuten liikenneyhteyksien parantamisena. Yrittäjät ovat varsin toiveikkaita lähestyvän EU-jäsenyyden suhteen, sillä se poistaa kaupan esteitä ja vähentää voimakkaasti kansainvälisen kaupan

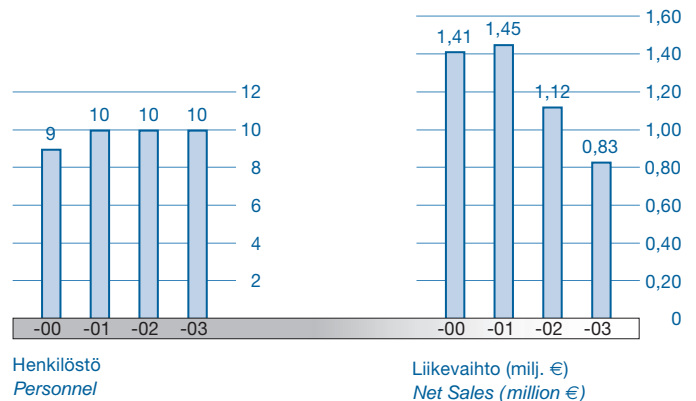
Kurssi/ Currency	€/lv			
	-00	-01	-02	-03
	0,58	0,56	0,60	0,67

muodollisuudesta johtuvaa työtä. Varjopuolina on kiristynyt kilpailu ja joidenkin perushyö-dykkeiden kallistuminen sekä siirtymäajan hankaluudet. Niin yrittäjiä kuin maan lainsäädän-töäkin on valmisteltu mahdol-lisimman hyvin kauppayhteisön jäsenyyteen.

Asiakkaistamme ne, joilla on omaa tuotantoa, ovat jo kansainvälisen kilpailun piirissä. Samoin telealalla kilpailu on vapaata, joten Latvian liittyminen EU:n jäseneksi ei tule meille yhdessä yössä. Se vaikuttaa koko työilmapiiriin, ja yrityksen halu kohottaa tuottavuutta on korkealla. Tulokseen sidottu palkkaus motivoi sekä parantamaan työsuoritusta että kehittämään osaamista koulutuksen avulla.



Guntars Gulbis
Toimitusjohtaja
Managing Director



Significant changes in Latvia

SIA A-Kaabel faced a year full of setbacks, and the operating profit in Latvia decreased considerably. To make amends, corporate management took action and replaced the CEO. The dismissed sales team members were replaced by four new employees. The goal for the near future is to stabilise the company and put net sales and operating profit back on a clear growth track.

The company invested in both technical and personnel resources over the year. The information system was developed to ensure a level required for growth in the business environment and customer service. Other activities included reducing major operating costs, raising the company's profile and improving brand awareness.

The Latvian economy improved, with GNP growing at a rate of 6-7 per cent. Our main customers operate in the electronics and telecom sectors, which, at best, achieve growth rates of 50-70 per cent. While our component sales saw fast growth, net sales did not increase significantly due to their modest initial level. The telecommunications sector was heavily influenced by the end of Lattelekom's monopoly. While competing operators invested in their networks, Lattelekom halved its investments.

Investments continued both in private companies and in the public sector, including, for example, improvement of traffic connections. Entrepreneurs feel confident about the approaching EU membership, which will remove obstacles to trade and clearly reduce the amount of work caused by the formalities of international trade. Disadvantages include stiffer competition, higher prices for some basic commodities and the difficulties related to the transition period. Both entrepreneurs and the country's legislation have been prepared as well as possible for membership in the union.

Those of our customers who have their own production are already familiar with international competition. Since competition in the country's telecom sector is free, Latvia's EU membership will not change things overnight. It will affect the entire work atmosphere, and the company is highly motivated to improve profitability. Results-based compensation motivates employees to improve their work performance and develop their skills through training.

Liettuaassa vallattiin uutta ja puolustettiin entistä

UAB A-Kaabel, Vilniuksen vuotta värästi kiristynyt kilpailu. Samaan aikaan kun tärkein asiakas leikkasi tuntuvasti investointejaan, kilpailijatkin kiristivät otettaan. Kun uusia liiketoiminta-alueita valloitettiin, oli pakko puolustaa jo saavutettuja. Asetettuihin tavoitteisiin ei päästy, mutta tuottavuuden kohoaminen ja parantunut kustannustehokkuus kompensoivat tilannetta.

Vuoden aikana tehostettiin osto- ja logistiikkatoimintoja. Uusia liiketoiminnan mahdollisuuksia etsittiin aktiivisesti eri aloilta. Alkanutta vuotta varten yrityksen strategiaa on kehitetty, ja mieliala on hyvin päättäväinen.

Liettuan BKT kohosi 2003 kahdeksalla prosentilla, joka on eurooppalaiseen tasoon nähden paljon. Kasvu näkyy voimakkaasti korkean tason tietoliikennekomponenttien kysynnässä. Pääkaupunki Vilnan lisäksi vaurastuminen näkyy selvästi suurissa kaupungeissa kuten Kaunasissa ja Klaipedassa.

Liettuan NATO- ja EU-jäsenyydet ovat luoneet maahan ilmapiirin, jossa uskotaan vahvasti kansallisen turvallisuuden

paranemiseen ja vaurauden leviämiseen kaikkiin kansankerroksiin. Sen seurauksena uskotaan myös investointien infrastruktuuriin ja tietoteknisiin opetus- ja työvälineisiin kasvavan voimakkaasti.

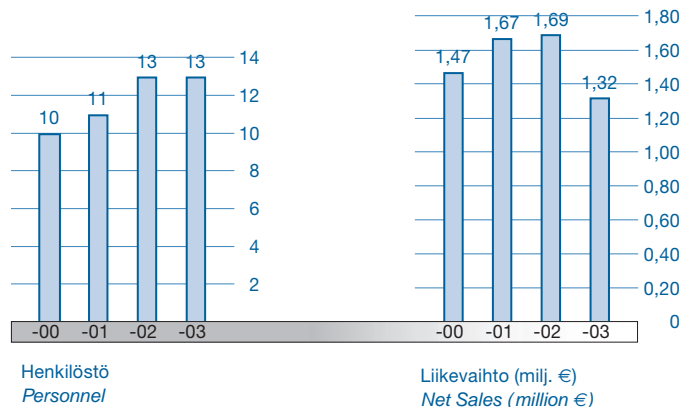
Henkilöstön ryhmätyöskentely ja kehityshalu ovat erittäin korkealla tasolla. Teknisen pätevöitymisen ohella kielikoulutus on hyvin tärkeää. Kaikki työntekijät osaavat venäjää, ja puolet väestöstä osaa englantia. Koko henkilöstö opiskelee englanninkieltä, jotta kommunikointi konsernin sisällä ja toimittajien kanssa olisi mahdollisimman sujuvaa.



Vitas Pauža
Toimitusjohtaja
Managing Director

Kurssi/ Currency				€/ltl
-00	-01	-02	-03	
3,72	3,52	3,45	3,45	

8



Lithuania conquered new areas and defended existing ones

UAB A-Kaabel, Vilnius, experienced a year of increasingly stiff competition. While the company's main customer drastically cut its investments, competitors strengthened their position. The company conquered new business areas but also had to defend existing ones. It did not reach the goals set for it, but improved productivity and cost-efficiency compensated for this.

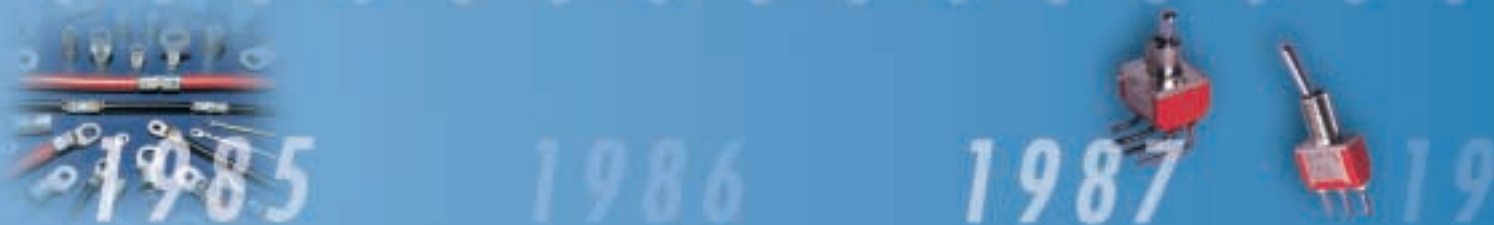
Inventories and logistics were enhanced during the period under review, and product offering was adjusted to meet demand. The company actively looked for new business opportunities in various fields. The company has developed its strategy for the current year and is very determined at its outset.

Lithuania's GNP grew by 8 per cent in 2003, which is a big increase on a European scale. This growth had a strong impact on the demand for high-level telecommunica-

tions components. In addition to the capital, Vilnius, the increase in wealth could be clearly seen in big cities, such as Kaunas and Klaipeda.

Lithuania's EU and NATO membership has created a strong belief in the improvement of national security and the spread of wealth to all ranks of society, which will result in strong growth in investments made in infrastructure and IT teaching and work tools.

The personnel group's work skills and desire to develop are at a very high level. In addition to technical qualifications, language skills are highly valued. All employees speak Russian, and half of the staff speaks English. The entire staff is studying English to make intra-group communication and contacts with component suppliers as smooth as possible.



Vahva kasvu jatkui Venäjällä

YE International Venäjä kasvatti liikevaihtoaan ja nettotulos kohosi. Tulos on hyvä, ja sen on tehnyt mahdolliseksi määrätietoinen panostaminen tiettyihin tuote- ja asiakasalueisiin. Oleellisesti tulokseen on vaikuttanut ammattitaitoinen päämäärään sitoutunut henkilökunta. Kilpailu Venäjällä on kovaa ja se kiristyy koko ajan.

Henkilökunnan vaihtuvuus on edelleen vähäistä. Tasapuolinen palkitsemis- ja kompensatiojärjestelmä on pitänyt yllä korkeata työmotivaatiota. Viihtyvyyden ja hyvinvoinnin takaamiseksi Pietarin toimistoon hankittiin kattava ilmastointijärjestelmä.

Venäjän BKT kasvoi yli 7 prosenttia toimintavuoden aikana. Veturina oli jälleen korkealla pysytellyt öljyn maailmanmarkkinahinta. Venäjän vientituloista valtaosa tulee öljy- ja kaasualalta. Öljyn hinnan heilahtelut säilyivät myös suurimpana yksittäisenä riskinä tulevien vuosien talouskehitykselle.

Maan talous etenee vakaasti, joskin hetkittäiset takaiskut ovat mahdollisia. Presidentti Putinilla näyttäisi olevan selkeät

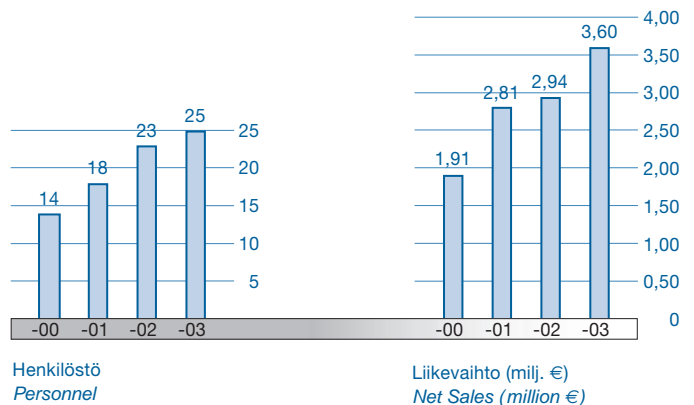
tavoitteet elinkeinoelämän ja taloussuhteiden kehittämiseksi. Hänellä on myös toteuttamisen kannalta välttämätön poliittinen valta. Valtaosa kansasta luottaa presidenttiin, ja tällä on suuri merkitys Venäjällä.

Vuoden 2004 markkinanäkymät ovat pitkän, nousevan kehityksen johdosta valoisat. Markkinat ovat vaikeat, ja liikevaihdostamme merkittävä osa tulee projektiluontoisista toimituksista. Julkisen rahoituksen lisäksi myös projektien syklistyys tuo epävarmuustekijöitä toimintaan. Joka tapauksessa yritys on hyvässä iskussa kohtaamaan tulevat haasteet ja suhtaudumme tulevaisuuteen luottavaisesti.



Yrjö Pönni
Toimitusjohtaja
Managing Director

Kurssi/ Currency	-00	-01	-02	-03
€/rubl	26,65	26,88	32,37	36,54



Upward trend continues in Russia

YE International Russia increased its net sales and its net profit improved further. These inspiring figures are a result of the company focusing on demanding technological projects and having committed staff. Competition in Russia is stiff and keeps growing fiercer.

Staff turnover remained low. An equal and fair reward and incentive system has kept work motivation high. To ensure comfort and well-being, an extensive air conditioning system was installed in the St. Petersburg office.

Russia's GNP grew by over 7 per cent during the period under review, stimulated by the high global market price of petroleum. Russia gets the bulk of its export income from the petroleum and gas industry, which also means that fluctuations in the industry constitute the biggest single risk for development in future years.

While the country's economy is seeing steady progress, occasional setbacks are possible. President Putin has clear goals for developing industry and economic relations. He also holds the political power required to accomplish them. The majority of people trust the government, which plays an important role in Russia.

The market outlook for 2004 is bright, thanks to a lasting upward trend. The markets are difficult and most of our net sales come from project deliveries. In addition to public financing, the cyclical nature of projects introduce certain insecurity into our operations. The company is, however, in good shape to face any upcoming challenges and we feel confident about the future.



Taloushallinto, Administration

Mieliala korkealla vaikeassakin tilanteessa

Elektroniikkateollisuuden elpyminen ei alkanut, joten kulunut vuosi toteutui niin vaikeana kuin oli odotettukin. Emoyhtiön liikevaihto ei ole vieläkään hyväksyttävällä tasolla, joten toiminnan on tehostuttava edelleen. Toisaalta näkymät vuodelle 2004 ja erityisesti 2005 ovat valoisat.

Elektroniikkateollisuus on kulkenut kohti pidempiä maksuaikoja, ja kehitys sitoo tukun pääomaa. Toistaiseksi korkotaso on ollut alhaalla, joten tilanne ei ole kärjistynyt.

Konsernin taloushallinnon kehittämisessä ollaan edelleen keskitytty parantamaan epävarmuutta sisältävien tase-erien seuraamista. Asiakassaatavien ja vaihto-omaisuuden tarkka seuraaminen on yleisenä toimintaohjeena koko konsernissa. Keskeinen tavoite on myös, että kassavirta säilyy kaikissa olosuhteissa positiivisena.

Henkilöstökysely kertoi, että yleinen viihtyminen on pysynyt hyvänä. Yrityksessä on kiinnitetty erityistä huomiota ergonomiaan ja puhtaanapidossa havaittuihin epäkohtiin on jo puututtu.

Konsernin raportoinnin haittana on ollut useat eri toiminnanohjauksen ja taloushallinnon järjestelmät. Niitä uusitaan ja harmonisoidaan, jotta tilaus-toimitusketju sekä raportointi tehostuvat.

Kun Baltian maat liittyvät 1.5.2004 EU:n jäseniksi, kirjanpitolain säädäntö muuttuu yhtenäiseksi. Tämä helpottaa taloushallintoa sekä vähentää konsernin sisäisten rutiinien määrää. On myös mahdollista, että verotus yhtenäistyy lähitulevaisuudessa.

Konsernissa on tehty selvityksiä IFRS-muutosten vaikutuksista jo syksystä 2003 saakka, ja ne valmistuvat kokonaisuudessaan vuoden 2004 loppuun mennessä.



Jyri Leppänen

Talousjohtaja
CFO

Spirits high even in difficult times

The electronics industry showed no signs of picking up, and the year turned out to be as difficult as expected. The parent company's net sales still fall short of acceptable levels, which means operations need to be further enhanced. There is, however, a bright outlook for 2004 and 2005.

Development in the electronics industry has moved towards longer terms of payment, which ties down capital. So far, interest levels have remained low, keeping things at bay.

The development of corporate financial administration continued to focus on improving the monitoring of balance sheet items that give rise to uncertainty. Close monitoring of customer receivables and inventories has been adopted as a general guideline throughout the Group. One of the main goals is to keep the cash flow positive in all circumstances.

According to a personnel survey, general work satisfaction has remained good. The ergonomic working conditions of all employees will be surveyed. Problems with cleaning operations have already been dealt with.

Corporate reporting has suffered from the variety of ERP and financial management systems in use. The systems will be renewed and standardised to enhance both the order-delivery chain and reporting.

When the Baltic countries join the EU on 1 May 2004, accounting legislation will be harmonised. This will facilitate the preparation of accounting and financial statements and minimise the number of internal routines in the corporation. Taxation may also see harmonisation in the near future.

The Group has been carrying out surveys on the effects of IFRS ever since autumn 2003 and these will be completed by the end of 2004.



Haastava, prosessien kehittämisen vuosi!

Elektroniikka-alalla pitkään pysytellyt taantuma jatkui edelleen. Pahin vaihe lienee ohi. Toisaalta tuotantokapasiteetin alasajo maailmalla on jo luonut tiettyjä allokaatiotilanteita. Etenkin erikoispuolijohteiden kohdalla on jo nähtävissä toimitusaikojen pidentyminen.

Materiaalihallinnon painopisteenä on ollut uuden prosessipohjaisen ISO 9001:2000 laatujärjestelmän dokumentointi ja sisäänajo. Periaatteena on ollut pyrkimys osastoajattelusta prosessiajatteluun. Näin prosessien mittaus- ja ohjausparametrejä on voitu kehittää ja logistiikkaa tehostaa. Tavoitteisiin on päästy. Vaihto-omaisuuden arvo laski ja kiertonopeus on parantunut entisestään.

Olemme minimoineet aktiivisesti sopimusriskejämme sekä asiakas- että toimittajapuolella. Molemminpuolinen sitoutuminen on tärkeätä pitkäjänteisen toiminnan kannalta.

Myös aktiivinen hankinta- ja sopimuspolitiikka, sekä suotuisat valuuttakurssimuutokset, ovat parantaneet ostotoimintojen kannattavuutta.

Varaston viivakoodijärjestelmä on ollut kokonaisuudessaan tuotantokäytössä ja sen tuomat kustannussäästöt

varastokeräilyjen tehokkuuden osalta ovat jo näkyvissä. Toimitusvirheiden määrä on pienentynyt suunnitelmien mukaisesti ja tavoitteet on asetettu uudelle entistä haastavammalle tasolle.

Kaikissa konsernin yhtiöissä noudatetaan yhteistä raportointi- ja aliarvostuskäytäntöä. Samalla on korostettu laatu- ja kannattavuusajattelua sekä painotettu konsernin yhteisen ostopolitiikan antamia mahdollisuuksia. Tuotenimikkeistön harmonisointi konsernitasolla on seuraava haaste, jonka avulla pyritään toimintoja tehostamaan entisestään.

Baltian liittyminen EU:hun luo mahdollisuudet uusien logistiikkaratkaisujen hyödyntämiseen. Tullien ja tullimuodollisuuksien poistuminen lisää logistista tehokkuutta sekä vähentää kustannuksia sekä pienentää vientiin ja tuontiin liittyvää paperisotaa.



Pertti Uusitalo
Materiaalihohtaja
Logistics Director

Demanding year characterised by process development

The long recession in the electronics business continued last year, but the worst now seems to be over. However, the decrease in worldwide production capacity has given rise to a number of allocation issues. For example, the delivery times for special semiconductors are increasing.

Material management focused on documenting and establishing the new process-based quality system compliant with ISO 9001:2000. The aim is to move from a departmental approach to process thinking. This has enabled the development of measurement and control parameters of processes and the enhancement of logistics. We have reached our goals set. The value of inventories dropped and inventory turnover continued to improve.

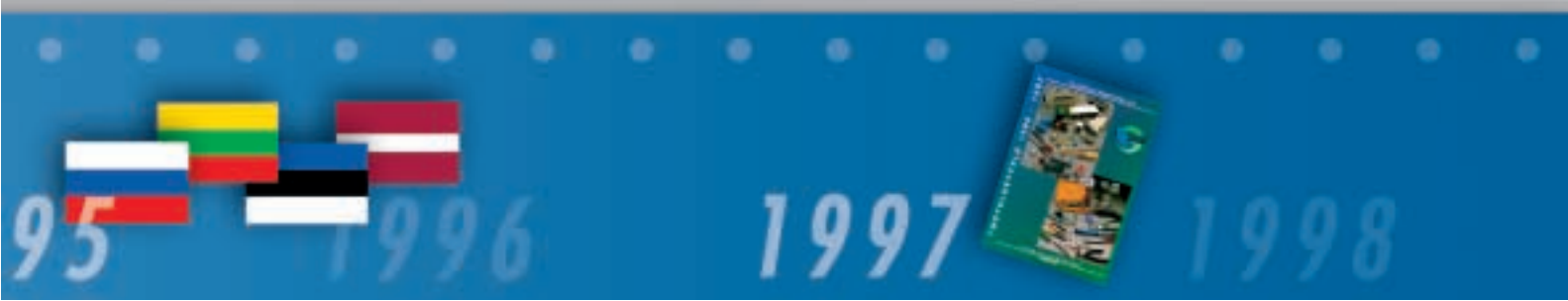
We have actively minimized contractual risks related to both customers and suppliers. Mutual commitment is vital for long-term operations.

Active procurement and contract policies, as well as favourable changes in exchange rates, have improved the profitability of purchase operations.

The entire inventory barcode system is now in production use and the resulting savings in inventory picking costs can already be seen. The number of delivery errors has dropped as planned, and new, more demanding goals have been set.

The reporting and undervaluation policies adopted in the parent company have also been applied in subsidiaries. The company has also emphasised quality and profitability issues, as well as the opportunities that analyses and a common purchase policy offer for operations development. We now face the challenge of Group-wide harmonisation of products, which aims towards increasing operation efficiency.

The EU membership of the Baltic countries provides us with the opportunity to make use of new logistics solutions. The removal of customs and related procedures improves logistical efficiency, decreases expenses and reduces the paperwork related to imports and exports.



Henkilöstö, Personnel

Jaksaminen korostuu työsuhteen kestäessä

Työkyky ja mielekäs työn sisältö ovat tärkeitä arvoja Yleiselektronikka Oyj:n toiminnassa. Ihminen viihtyy mielekkäässä työssä hyvin, ja samalla hänen tuottavuutensa on parhaimmillaan. Kun henkilöstön vaihtuminen on vähäistä ja työsuhteet pitkiä, sekä rutiinien että erikoistapausten käsittely sujuu tottuneesti. Samalla jatkuvuus helpottaa suhteiden hoitamista niin asiakkaisiin kuin työtovereihin.

Vähäisellä vaihtuvuudella ja työssä viihtymisellä on myös toinen puolensa – henkilöstön keski-ikä nousee hiljaksen. Tämä ei luonnollisesti ole haitta, mutta se vaatii fyysisen ja henkisen jaksamisen vaalimista.

Omaan työhön vaikuttaminen ja sen sisällön muokkaaminen ovat tärkein yksittäinen työmotivaation kohottaja. Esimiesasemassa oleva kykenee useimmiten tähän, mutta hänen tulee myös muistaa kantaa vastuu ja antaa alaisille mahdollisuus työtehtäviensä kehittämiseen.

Aktiivinen työsuojeluorganisaatio on kiinnittänyt huomiota ergonomiaan ja meluun. Siisteys on merkittävä tekijä jokapäiväisen ympäristön parantamisessa, ja sen kohdalla ryhdyttiinkin erikoistoimiin. Toimipaikan kussakin kerroksessa on nyt työsuojeluvalvoja, ja heidän avullaan käydään jokainen työpiste läpi ergonomian maksimoimiseksi.



Työssä jaksaminen on ongelmallista, jos ihminen tuntee, ettei kykene kaikilta osin vastaamaan tehtävänsä haasteisiin esimerkiksi kielellisten tai tietoteknisten vaikeuksien takia. Tästä seuraa stressiä, jonka laukaisemiseksi on lisättävä koulutusta niillä aloilla, joilla asianomainen tuntee tarvetta taitojensa kehittämiseen. Konsernikieleksi valitun englannin taitoja on kehitetty kaikissa yhtiöissä. Kurssituksen lähtötaso on määräytynyt yksilöllisen taitomittauksen pohjalta.

Henkilökuntakerho on toiminut edelleen vireästi. Se on pitänyt yllä liikuntaharrastusta, muiden muassa salibandyjoukkuetta sekä järjestänyt yhteisiä elokuva- ja teemailtoja.

Emoyhtiön tärkeimmät työviihtyvyyden ja jaksamiseen vaikuttavat tekijät olivat kunnossa. Ne edustavat Uudenmaan aluetyöterveyslaitoksen tekemän mittauksen mukaan parempaa tasoa kuin alan vertailuyrityksissä keskimäärin.

The significance of coping at work increases the longer employment lasts

Working capacity and meaningful work are important values for Yleiselektronikka plc. Meaningful work keeps people satisfied and their productivity high, while low staff turnover and long employment relationships make it easier to deal with both routine and special events. Continuity also facilitates contacts with customers as well as colleagues.

A low turnover and job satisfaction lead to a slow increase in the average age of employees. While not a disadvantage, this trend calls for attention to be paid to both physical and mental well-being.

Being able to influence one's own work and its content are the single most important factors that raise work motivation. Superiors are usually in the position to do this, but they must also keep in mind their responsibility to support their subordinates to do the same.

Our active occupational safety organisation has been dealing with ergonomics and noise. Cleanliness is important to the improvement of the everyday environment, and special measures were adopted in this respect. Each floor of the office

facilities now has an occupational safety supervisor who checks every work place to maximise ergonomics.

Coping at work is problematic for employees who feel they cannot fully meet the challenges of their tasks, for example, due to difficulties related to language or information technology. This results in stress, which can be eliminated by offering training in the fields in which the person feels a need for development. Skills in English, the Group's internal language, have been developed in all companies. The initial level of training has been determined on the basis of individual skills assessment.

The personnel club has also been active. It has maintained a sports section, which includes a floorball team. The group arranged a summer event in Estonia, where the employees gathered for a few days in the memorable resort of Nelijärvi.

The main factors affecting job satisfaction and coping at work were in good shape in the parent company. According to a study by the Uusimaa regional health authority, their level is higher than average, when compared to the other companies in the branch included in the study.





Russia



Estonia



Lithuania



Latvia



TODISTUS

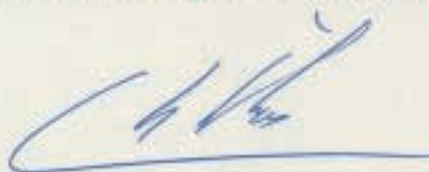
numero 03232-19998

PYR
YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

huolehtii markkinoille toimittamiensa
pakkausten hyötykäytöstä EU:n direktiivin 94/62/EY
ja valtioneuvoston päätöksen 962/97 mukaisesti.

Todistus on voimassa vuonna 2004

Pakkausalan Ympäristörekisteri PYR Oy



Tilinpäätös, Financial Statement

Sisällys

Hallituksen toimintakertomus	16
Report of the Board	18
Konsernin tuloslaskelma	20
Konsernin tase	21
Konsernin rahoituslaskelma	22
Emoyhtiön tuloslaskelma	23
Emoyhtiön tase	24
Emoyhtiö rahoituslaskelma	25
Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet	26
Tilinpäätöksen liitetiedot	27
Hallituksen voitonjakoehdotus	34
Tilintarkastuskertomus	35
Konsernin tunnusluvut	36
Tunnuslukujen laskentaperiaatteet	37
Tietoja Yleiselektronikka Oyj:n osakkeista	38

Hallituksen toimintakertomus 1.1.-31.12.2003

Elektroniikka-alan taantuma on jatkunut Suomessa koko tilikauden. Tietoliikenneinvestointien lasku on pysähtynyt ja lievää piristymistä on odotettavissa. Kansainvälisen taantumän lisäksi elektroniikkateollisuuden rakennemuutokset ovat heijastuneet tuotannon siirtoina Suomesta ulkomaille ja tilanteen ennustetaan jatkuvan. Viron ja Venäjän markkinat ovat kehittyneet positiivisesti, mutta Latvian ja Liettuan näkymät ovat edelleenkin vaisut. Tulevat EU-jäsenyydet eivät näy vielä investointien lisääntymisinä.

Yleiselektroniikka -konsernin liikevaihto oli 23,5 miljoonaa euroa, laskua kaksi prosenttia. Liikevoittoa kertyi 486 tuhatta euroa. Edellisen vuoden liikevoitto oli 271 tuhatta euroa.

Vuoden 2004 aikana kaikki tytäryhtiöt muuttuvat YEInternational -nimisiksi ja emoyhtiö Yleiselektroniikka Oyj käyttää samaa YEInternational -tuotemerkkiä markkinoinnissaan.

Emoyhtiö

Liikevaihto emoyhtiössä laski edelliseen tilikauteen verrattuna noin kuusi prosenttia ja oli 16,4 miljoonaa euroa. Liikevaihdon laskuun vaikutti myös tytäryritysten ostojen siirtyminen entistä enemmän suoraan valmistajilta. Myynti Suomessa laski noin neljä prosenttia. Liikevoitto oli 107 tuhatta euroa. Edellisen vuoden liiketappio oli -166 tuhatta euroa. Tuloksen paranemiseen ovat vaikuttaneet liiketoiminnan tehostamistoimenpiteet. Markkinat ovat olleet edelleen vaisut. Elektroniikkateollisuuden vuoden 2003 tuotannon arvon arvioidaan pudonneen noin 8 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Kehitykseen ovat vaikuttaneet maailmanlaajuinen taantuma sekä mas-
satuotannon siirtyminen pois Suomesta.

Den Norske Veritas auditoi elokuussa emoyhtiön ISO 9001:2000 laatujohtajajärjestelmän ja myönsi sertifikaatin. Yhtiölle on laadittu myös ISO 14001 mukainen ympäristöjärjestelmä, joka tullaan sertifioimaan vuoden 2004 aikana.

Yhtiö julkaisi maaliskuussa internet-pohjaisen tuoteluettelon sekä perinteisen tuoteluettelon. Yhteistoimintaa Euroopan johtavan elektroniikka-alan luettelotalon, RS-Components:in kanssa on syvennetty kaikissa konserniyhtiöissä. Uuden kilpailukykyisen hinnoittelumuutoksen myötä RS-myyntiin uskotaan kasvavan voimakkaasti.

Viro

Viron liiketoiminta kehittyi positiivisesti. Erittäin elektroniikkakomponenttien myynti kasvoi voimakkaasti. Lähinnä suomalaisten elektroniikkayritysten etabloitumiset Viroon ovat piristäneet markkinoita. Markkinoiden positiivisen kehityksen uskotaan jatkuvan alkaneella tilikaudella.

Viron liikevaihto oli 3,8 miljoonaa euroa, kasvua 5,6 %. Liikevoitto oli 113 tuhatta euroa (66 tuhatta euroa).

Venäjä

Venäjän liiketoiminta kehittyi heikon ensimmäisen vuosineljänneksen jälkeen hyvin. Liikevaihto kasvoi vahvasti kolmannella ja neljännellä vuosineljänneksellä. Liikevaihto kasvoi yli 22 prosenttia edelliseen tilikauteen verrattuna ja liiketulos parani. Liiketoiminnan uskotaan säilyvän kasvu-uralla.

Venäjän liikevaihto oli 3,6 miljoonaa euroa, kasvua 22,4 %. Liikevoitto oli 427 tuhatta euroa (381 tuhatta euroa).

Latvia

Latvian liiketoiminta oli tappiollista. Tilanteen korjaamiseksi yhtiössä on suoritettu

merkittäviä tehostamistoimenpiteitä. Yhtiön toimitusjohtaja ja kaksi työntekijää irtisanottiin elokuussa. Uusi toimitusjohtaja on vahvistanut yhtiön myyntiorganisaatiota, tehostanut markkinointia ja keskitynyt kannattavuuden parantamiseen. Yhtiö siirtyi uusiin toimitiloihin tammi-kuussa 2004. Uusiin tiloihin avattiin myös noutomyymälä. Yrityksessä suoritettujen irtisanomisten ja uudelleenorganisoinnin jälkeen yhtiön toimintaedellytykset ovat parantuneet oleellisesti.

Latvian liikevaihto oli 828 tuhatta euroa, laskua 25,6 %. Liiketappio oli -120 tuhatta euroa (-16 tuhatta euroa).

Liettua

Liettuan liiketoiminta ei kehittynyt tavoitteiden mukaisesti ja liiketulos oli negatiivinen. Merkittävien tekijä epätydyttävään tilanteeseen oli maan suurimman teleoperaattorin investointien voimakas väheneminen tilikauden 2003 aikana. Yrityksessä on käynnistetty tehostamistoimenpiteet tilanteen korjaamiseksi.

Liettuan liikevaihto oli 1,3 miljoonaa euroa, laskua 22,0%. Liiketappio oli -40 tuhatta euroa (6 tuhatta euroa).

Taloudellinen kehitys

Yleiselektroniikka-konsernin liikevaihto oli päättyneellä tilikaudella 23,5 milj. euroa. Laskua edelliseen tilikauteen verrattuna 0,5 milj. euroa eli -2,2 %. Emoyhtiön osuus konsernin liikevaihdosta oli 14,8 milj. euroa ja laskua 0,9 milj. euroa eli -5,6 %.

Oman pääoman tuotto oli 4,6 % (3,0 %). Sijoitetun pääoman tuotto oli 6,5 % (3,4 %). Konsernin omavaraisuusaste oli tilikauden päättyessä 71,3 % (72,5 %).



Konsernin liikevoitto oli 0,5 milj. euroa eli 2,1 % liikevaihdosta. Edellisen tilikauden liikevoitto oli 0,3 milj. euroa eli 1,1 % liikevaihdosta. Liikevoitto nousi 79,3 %:lla.

Tilikauden verot on laskettu suoriteperusteiden mukaisesti.

Investoinnit

Konsernin tilikauden bruttoinvestoinnit olivat yhteensä 0,2 milj. euroa (edellisellä tilikaudella 0,3 milj. euroa). Investoinnit ovat olleet lähinnä käyttöomaisuuden korvausinvestointeja.

Henkilöstö

Konsernin henkilömäärä oli tilikautena keskimäärin 167 (166) ja tilikauden päättyessä 168 (163). Emoyhtiön palveluksessa oli keskimäärin 64 (70) henkilöä.

Konsernin ja emoyhtiön palkat ja muut henkilöstökulut on esitetty tilinpäätöksen liitetiedoissa.

Emoyhtiössä suoritettiin Uudenmaan alueterveyslaitoksen toimesta työilmapiirikartoitus. Tutkimuksen perusteella yrityksen henkilöstön työtyytyväisyys vastasi edellisen vuoden tuloksia sekä alan keskimääräistä korkeampia indeksejä.

Yhtiökokouksen päätöksiä

Yleiselektronikka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 26.3.2003.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen ostamaan ja luovuttamaan yhtiön etuoikeutettuja osakkeita enintään 107.000 kappaletta. Tämä valtuutus on voimassa vuoden 2004 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään yhden vuoden yhtiökokouksen päätöksestä.

Yhtiökokous päätti edelleen, että yhtiön voitonjakokelpoisista varoista jaettiin

osinkona osakkeenomistajille 0,25 euroa osakkeelta eli yhteensä 625.000 euroa. Osinko maksettiin osakkeenomistajille 7.4.2003.

Hallitus, johto ja tilintarkastajat

Varsinaisessa yhtiökokouksessa 26.3.2003 emoyhtiön hallituksen jäseniksi valittiin Jussi Aspiala, Tina Aspiala, Pekka Kainulainen ja Kaj Nordström. Hallituksen puheenjohtajana on toiminut Jussi Aspiala.

Toimitusjohtajana on toiminut Jussi Eerikäinen.

Tilintarkastajina ovat toimineet Marilene Mäkipää, KHT sekä PricewaterhouseCoopers Oy, KHT-yhteisö päävastuullisena tarkastajana Jyri Heikkinen, KHT.

IFRS-valmistautuminen

Yleiselektronikka Oyj:ssä on aloitettu valmistautuminen IFRS-tilinpäätösraportointiin tilikauden 2003 aikana. Alustavan arvion mukaan laskentaperiaatteiden muutokset eivät ole olennaisia. Muutokset liittyvät lähinnä työsuhde-etuuksiin sekä rahoitus-leasing sopimuksiin.

Yhtiö tulee esittämään IFRS-säädösten mukaisen tilinpäätöksen 31.12.2005 päättyvältä tilikaudelta.

Näkymät

Alan näkymät ovat Suomessa edelleen epävakaa eikä tilanteen ennusteta kohenevan oleellisesti vuoden 2004 aikana. Matkapuhelimien myynnin kasvun uskotaan kuitenkin lisäävän tietoliikenneinvestointeja. Komponenttimarkkinoiden ennakoidaan säilyvän edellisen vuoden tasolla. Investointituotteiden markkinat ovat vaisut.

Emoyhtiössä suoritettujen markkinointi- ja myyntipanostusten odotetaan vahvista-

van markkina-asemaamme alkaneella tilikaudella. Erityisesti tietoliikenneverkkotuotteiden myynnin ennustetaan kasvavan. Yhtiössä suoritettujen tehostamistoimenpiteiden ja liikevaihdon kasvun vaikutuksesta tuloksen uskotaan myös paranevan.

Venäjän elektroniikkamarkkinoiden ennustetaan jatkavan vahvaa kasvuaan. Lyhytaikaiset markkinahäiriöt saattavat kuitenkin vaikeuttaa liiketoimintaa. Venäjän liiketoimintamme uskotaan pysyvän hyvin kannattavana ja liikevaihdon kasvavan.

Viron EU-jäsenyyden uskotaan lisäävän investointeja. Liiketoimintamme ennustetaan kasvavan edelleen ja tuloksen kehittyvän positiivisesti.

Latvian tietoliikenne- ja elektroniikkasektoreiden ei uskota kasvavan vuoden 2004 aikana. Tulevasta EU-jäsenyydestä huolimatta ulkomaiset investoinnit ovat jääneet vähäiseksi. Tehostamistoimenpiteiden vaikutuksista johtuen liiketoiminnan ennustetaan kuitenkin kääntyvän voitolliseksi vuoden 2004 toisella vuosineljänneksellä ja koko vuoden liikevaihdon kasvavan.

Liettuan talouden arvioidaan kehittyvän positiivisesti. Liiketoimintamme ennustetaan kääntyvän voitolliseksi ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja liikevaihdon kasvavan alkaneella tilikaudella.

Tytäryritysten osuus konsernin liikevaihdosta ja tuloksesta kasvaa edelleen.

Edellä esitettyjen ennusteiden pohjalta tilikauden 2004 konsernin liikevaihdon ennustetaan kasvavan ja tuloksen paranevan.

Espoossa 12.2.2004

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ
Hallitus

Report of the Board of Directors for the year 2003

The electronics industry continued to suffer from recession throughout the review period. The downward trend in telecommunications investments has come to a halt and a slight pick-up is on the horizon. In addition to the international recession, structural changes in the electronics industry have caused production to move abroad from Finland, a trend which is expected to continue. While the Estonian and Russian markets have showed positive development, Latvia and Lithuania still face a bleak outlook. New EU memberships in the near future have not yet resulted in increased investments.

The net sales of the Yleiselektronikka Group totalled EUR 23.5 million, down two per cent from the previous year. Operating profit amounted to EUR 486 thousand, up from EUR 271 thousand the year before.

In 2004 all the Group's subsidiaries will adopt the YEInternational name and the parent company, Yleiselektronikka plc, uses the same YEInternational brand in its marketing.

Den Norske Veritas audited the parent company's ISO 9001:2000 quality system in August and awarded it a certificate. The company has also prepared an environmental management system compliant with ISO 14001 that will be certified in 2004.

The company published both an online and traditional printed product catalogue in March. Co-operation with RS-Components, Europe's leading distributor of electronics products, has been enhanced in all Group companies. The new competitive prices are expected to strongly increase RS sales.

Estonia

Business in Estonia developed positively, with sales of electronics components showing particularly strong growth. Market pick-up is largely the result of Finnish electronics companies establishing themselves in Estonia. The positive development of markets is expected to continue in the current period.

Estonian net sales were up 5.6 per cent to EUR 3.8 million, while operating profit amounted to EUR 113 thousand (EUR 66 thousand).

Russia

Business in Russia saw good development after a weak first quarter. Net sales grew considerably in the third and fourth quarters, seeing an overall increase of more than 22 per cent over the previous year. Operating profit also improved. Business is expected to continue to grow.

The Russian net sales were up 22.4 per cent to EUR 3.6 million, while operating profit amounted to EUR 427 thousand (EUR 381 thousand).

Latvia

Latvian business operated at a loss. To improve the situation, significant

enhancement measures were taken in the company. The Managing Director and two employees were given notice in August. The company's new Managing Director has boosted the sales organisation, enhanced marketing and focused on improving profitability. The company moved to new facilities in January 2004, where it also opened a cash-and-carry outlet. The dismissals and reorganisations carried out in the company have considerably improved its operating conditions.

The net sales in Latvia amounted to EUR 828 thousand, down 25.6 per cent. Operating profit amounted to EUR -120 thousand (EUR -16 thousand).

Lithuania

Lithuanian business did not achieve its goals and operating profit was in the red. The main contributor to the unsatisfactory situation was the heavy decrease in investments from the country's biggest telecom operator in 2003. Enhancement measures have been taken to improve the situation.

The net sales in Lithuania amounted to EUR 1.3 million, down 22.0 per cent. Operating profit amounted to EUR -40 thousand (EUR 6 thousand).

Financial development

The Yleiselektronikka Group booked net sales of EUR 23.5 million, which means a drop of EUR 0.5 million, or -2.2 per cent, over the previous year. The Parent Company's share of the Group's net sales was EUR 14.8 million, showing a decrease of EUR 0.9 million, or 5.6 per cent.

The return on equity was 4.6 per cent (3.0 per cent). The return on capital employed was 6.5 per cent (3.4 per cent). The Group's equity ratio at the end of the financial period was 71.3 per cent (72.5 per cent).

A

Parent company

The parent company saw its net sales drop some six per cent to EUR 16.4 million. The drop was partly influenced by subsidiary purchases being made, to an increasing degree, directly with manufacturers. Sales in Finland decreased by some 4 per cent. Operating profit amounted to EUR 107 thousand, up from EUR -166 thousand the year before. Business enhancement measures contributed to the profit improvement. The markets continued to look bleak. The value of production in the electronics industry in 2003 is estimated to have dropped some 8 per cent from the previous year due to the global recession and mass production being moved away from Finland.



The Group's operating profit was EUR 0.5 million, or 2.1 per cent of net sales, compared to EUR 0.3 million, or 1.1 per cent of net sales, in the corresponding period the year before. Operating profits increased by 79.3 per cent. The taxes for the period have been calculated according to accrual accounting.

Investments

The Group's gross investments during the financial period totalled EUR 0.2 million (EUR 0.3 million in the previous period). The investments have mainly been compensation for fixed assets.

Personnel

The Group's personnel averaged 167 (166) during the financial period and was 168 (163) at the end of the financial period. The Parent Company employed 64 (70) people on average.

The salaries of the Group and the Parent Company, as well as other staff expenditures are presented in the appendices to the financial statement.

A survey on the work climate was conducted at the Parent Company by the Uusimaa regional health authority. Based on the survey, work satisfaction of the Company's personnel still correlated with the results of the previous year and was above average indications of the industry.

Decisions of the annual general meeting

Yleiselektroniikka plc's Annual General Meeting was held on 26.03.03.

The meeting authorised the Board to purchase and surrender at most 107,000 preferred shares of the Company. This authorisation will be valid until the Annual General Meeting in 2004, but no longer than one year following the decision.

The Annual General Meeting further decided that the Company's assets that

qualify for distribution of profits shall be used to pay a dividend of EUR 0.25 per share, or a total of EUR 625,000. The dividend was paid to shareholders on 7 April 2003.

Board, management and auditors

The Annual General Meeting of 26 March 2003 elected Jussi Aspiala, Tina Aspiala, Pekka Kainulainen and Kaj Nordström as the Board's members. Jussi Aspiala has acted as the Chairman of the Board.

Jussi Eerikäinen has acted as the Chief Executive Officer.

The auditors have been Marilene Mäkipää, CPA, and PricewaterhouseCoopers Oy, Authorised Public Accountants, where the auditor with prime responsibility has been Jyri Heikkinen, CPA.

IFRS-preparations

In 2003 Yleiselektroniikka plc launched preparations to transfer to IFRS reporting. According to preliminary surveys, the transfer will not involve essential changes to accounting principles. The main changes are related to employment benefits and financial leasing agreements.

The company will prepare its financial statements according to IFRS regulations for the period ending on 31 December 2005.

Outlook

The electronics industry still suffers from instability and the situation is not expected to improve significantly in 2004. Mobile phone sales, however, are expected to increase telecommunications investments. The component markets are predicted to remain at the previous year's level, while the market for investment products looks bleak.

Marketing and sales investments in the parent company are expected to improve the company's market situation in the current period. Growth is expected, espe-

cially in the sales of telecommunications network products. Enhancement measures carried out in the company and the growth in net sales are also expected to contribute to profit improvement.

Strong growth is predicted in the Russian electronics markets. However, short-term market disruption may hamper business. We believe that the Russian operations will remain profitable and operating profit will increase.

The EU membership of Estonia is likely to increase investments. Business is expected to continue to grow, and profit to develop positively.

The Latvian telecommunications and electronics sectors are not expected to grow in 2004. Despite the country's future EU membership, foreign investments have remained small. Owing to the impact of enhancement operations, however, business is predicted to turn profitable in the second quarter of 2004, and net sales for the full year is expected to increase.

According to forecasts, the Lithuanian economy will see positive development. Business is expected to turn profitable in the first quarter and net sales to increase in the current period.

Subsidiaries will continue to increase their share of the Group's net sales and operating profit.

Based on these forecasts, the Group's net sales and profit are expected to show improvement in 2004.

In Espoo 12.2.2004
YLEISELEKTRONIIKKA OYJ
The Board of Directors

Konsernin tuloslaskelma

	1.1.-31.12.2003	1.1.-31.12.2002	Viite
Liikevaihto	23 455 536,79	23 973 967,48	1
Liiketoiminnan muut tuotot	62 763,50	28 423,22	2
Materiaalit ja palvelut	-15 914 779,77	-16 670 201,18	3
Henkilöstökulut	-4 081 855,16	-4 143 579,70	4
Poistot ja arvonalentumiset	-424 091,80	-462 289,40	5
Liiketoiminnan muut kulut	-2 611 821,33	-2 455 419,64	
Liikevoitto	485 752,23	270 900,78	
Rahoitustuotot ja -kulut	6 794,84	17 330,05	6
Voitto ennen veroja	492 547,07	288 230,83	
Tuloverot	-144 571,37	-51 722,97	7
Tilikauden voitto	347 975,70	236 507,86	

Konserni tase

Vastaavaa	31.12.2003	31.12.2002	Viite
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet	146 830,67	259 033,40	8
Aineelliset hyödykkeet	1 346 123,89	1 504 138,51	8
Sijoitukset	130 650,96	130 650,96	10
	<u>1 623 605,52</u>	<u>1 893 822,87</u>	
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus	3 953 976,00	4 331 452,62	11
Laskennallinen verosaaminen	51 150,00	20 540,00	12
Lyhytaikaiset saamiset	2 333 069,85	2 500 475,50	13
Rahoitusarvopaperit	1 505 000,00	1 204 563,78	
Rahat ja pankkisaamiset	1 033 949,93	876 666,83	
	<u>8 877 145,78</u>	<u>8 933 698,73</u>	
Vastaavaa yhteensä	<u>10 500 751,30</u>	<u>10 827 521,60</u>	
Vastattavaa			
Oma pääoma			
Osakepääoma	2 125 000,00	2 125 000,00	
Vararahasto	348 621,44	348 972,43	
Edellisten tilikausien voitto	4 526 611,86	4 968 355,22	
Tilikauden voitto	347 975,70	236 507,86	
	<u>7 348 209,00</u>	<u>7 678 835,51</u>	14
Oma pääoma yhteensä	<u>7 348 209,00</u>	<u>7 678 835,51</u>	
Vieras pääoma			
Laskennallinen verovelka	17 649,20	17 649,20	15
Pitkäaikainen vieras pääoma	505 000,00		16
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 629 893,10	3 131 036,89	17
	<u>3 152 542,30</u>	<u>3 148 686,09</u>	
Vastattavaa yhteensä	<u>10 500 751,30</u>	<u>10 827 521,60</u>	

Konsernin rahoituslaskelma

	1.1.-31.12.2003	1.1.-31.12.2002
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto	485 752,23	270 900,78
Poistot ja arvonalentumiset	424 091,80	462 289,40
Vaihto-omaisuuden lisäys (-)/vähennys (+)	377 476,62	977 478,37
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys (+)	136 795,65	194 464,33
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+)/vähennys (-)	3 419,99	-898 627,26
Rahoituksen tuotot ja kulut	6 794,84	17 330,05
Verot	-144 571,37	-51 722,97
Muut oikaisut	-102 103,90	-119 601,34
Liiketoiminnan rahavirta	1 187 655,86	852 511,36
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-196 822,76	-309 194,43
Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden luovutushinnat	91 450,00	61 550,00
Investointien rahavirta	-105 372,76	-247 644,43
Rahoituksen rahavirta		
Pitkäaikaisten lainojen muutos	505 000,00	-538 201,36
Lyhytaikaisten lainojen muutos	-504 563,78	504 563,78
Maksetut osingot	-625 000,00	-750 000,00
Rahoituksen rahavirta	-624 563,78	-783 637,58
Rahavarojen muutos		
Rahavarat 1.1.	457 719,32	-178 770,65
Rahavarat 31.12.	2 081 230,61	2 260 001,26

Emoyhtiön tuloslaskelma

	1.1.-31.12.2003	1.1.-31.12.2002	Viite
Liikevaihto	16 402 169,34	17 470 405,72	1
Liiketoiminnan muut tuotot	92 028,14	87 126,86	2
Materiaalit ja palvelut	-11 598 035,35	-12 792 810,33	3
Henkilöstökulut	-2 857 171,67	-3 007 045,45	4
Poistot ja arvonalentumiset	-306 727,23	-337 527,97	5
Liiketoiminnan muut kulut	-1 618 872,31	-1 583 214,38	
Liikevoitto/-tappio	113 390,92	-163 065,55	
Rahoitustuotot ja -kulut	194 363,65	133 768,19	6
Voitto/tappio ennen veroja	307 754,57	-29 297,36	
Tuloverot	-38 912,37	51 123,25	7
Tilikauden voitto	268 842,20	21 825,89	

Emoyhtiön tase

Vastaavaa	31.12.2003	31.12.2002	Viite
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet	145 266,36	240 656,40	9
Aineelliset hyödykkeet	1 082 842,72	1 232 972,71	9
Sijoitukset	211 659,01	211 659,01	10
	<u>1 439 768,09</u>	<u>1 685 288,12</u>	
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus	2 554 415,23	2 960 750,89	11
Lyhytaikaiset saamiset	2 029 705,71	2 295 263,30	13
Rahoitusarvopaperit	1 505 000,00	1 204 563,78	
Rahat ja pankkisaamiset	549 133,34	395 101,93	
	<u>6 638 254,28</u>	<u>6 855 679,90</u>	
Vastaavaa yhteensä	<u>8 078 022,37</u>	<u>8 540 968,02</u>	
Vastattavaa			
Oma pääoma			
Osakepääoma	2 125 000,00	2 125 000,00	
Vararahasto	285 696,05	285 696,05	
Edellisten tilikausien voitto	3 158 973,40	3 762 147,51	
Tilikauden voitto	268 842,20	21 825,89	
	<u>5 838 511,65</u>	<u>6 194 669,45</u>	14
Oma pääoma yhteensä	<u>5 838 511,65</u>	<u>6 194 669,45</u>	
Tilinpäätössiirtojen kertymä	60 859,30	60 859,30	
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen vieras pääoma	505 000,00		16
Lyhytaikainen vieras pääoma	1 673 651,42	2 285 439,27	17
	<u>2 178 651,42</u>	<u>2 285 439,27</u>	
Vastattavaa yhteensä	<u>8 078 022,37</u>	<u>8 540 968,02</u>	

Emoyhtiön rahoituslaskelma

	1.1.-31.12.2003	1.1.-31.12.2002
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto /-tappio	113 390,92	-163 065,55
Poistot ja arvonalentumiset	306 727,23	337 527,97
Vaihto-omaisuuden lisäys (-)/vähennys (+)	406 335,66	861 670,34
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys (+)	265 557,59	97 286,88
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+)/vähennys (-)	-107 224,07	-504 968,71
Rahoituksen tuotot ja kulut	194 363,65	133 768,19
Verot	-38 912,37	51 123,25
Muut oikaisut	-62 687,41	-26 788,27
Liiketoiminnan rahavirta	1 077 551,20	786 554,10
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-89 969,79	-157 850,47
Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden luovutushinnat	91 450,00	61 550,00
Investointien rahavirta	1 480,21	-96 300,47
Rahoituksen rahavirta		
Pitkäaikaisten lainojen muutos	505 000,00	-538 201,36
Lyhytaikaisten lainojen muutos	-504 563,78	504 563,78
Maksetut osingot	-625 000,00	-750 000,00
Rahoituksen rahavirta	-624 563,78	-783 637,58
Rahavarojen muutos		
Rahavarat 1.1.	454 467,63	-93 383,95
	1 599 665,71	1 693 049,66
Rahavarat 31.12.	2 054 133,34	1 599 665,71

Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Arvostusperiaatteet

Käyttöomaisuuden arvostus

Käyttöomaisuus on merkitty taseeseen hankintamenoa vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu tasapois- toina käyttöomaisuusesineiden taloudel- lisen pitoajan perusteella.

Poistoajat ovat:

Aineettomat oikeudet	5 vuotta
Aineelliset hyödykkeet	
Rakennukset ja rakennelmat	30 vuotta
Atk-laitteet	3 vuotta
Muut koneet ja kalusto	3-5 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot	5 vuotta

Vaihto-omaisuuden arvostus

Vaihto-omaisuus esitetään historiallisen hankintamenoa tai sitä alemman todennä- köisen luovutushinnan määräisenä ja arvos- tetaan keskihintamenetelmää käyttäen.

Rahoitusomaisuuden arvostus

Rahoitusarvopaperit on arvostettu han- kintamenoa tai sitä alemman markkina- hintaan.

Eläkemenojen jaksotus

Eläketurva on järjestetty noudattaen kunkin maan paikallista lainsäädäntöä. Eläkeva-

kuutukset on jaksotettu vastaamaan tilinpäätöksen suoriteperusteisia palkkoja.

Valuuttamääräiset erät

Ulkomaanrahan määräiset saamiset ja velat on muutettu euroiksi tilinpäätös- päivän Euroopan keskuspankin vahvista- maan keskipurssiin. Realisoitumattomat kurssitappiot on kirjattu tulosvaikutteisesti. Kurssivoittoa ei ole tuloutettu.

Konsernitilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Konsernitilinpäätökseen sisältyvät emo- yhtiön lisäksi kaikki Yleiselektronikka Oyj:n tytäryhtiöt. Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmällä. Yhdistelyssä syntyneet muuntoerot on sisällytetty konsernin omaan pääomaan. Ulkomaiset tytäryhtiöt on yhdistelty konsernitilin- päätökseen niiden 31.12.2003 päättynei- den tilinpäätösten perusteella.

Eliminoinnissa syntynyt konsernireservi on konsernitilinpäätöksessä kohdistettu tytäryhtiön omaisuuseriin, minkä ylittävä osuus on merkitty tuotoksi konsernin tuloslaskelmaan.

Kaikki konsernin sisäiset liiketapahtumat ja katteet sekä sisäiset saamiset ja velat on eliminoitu.

Ulkomaisten tytäryhtiöiden tuloslaskelmat on muunnettu euroiksi käyttäen tilikau- den keskipurssia. Keskipurssi on laskettu tilikauden kunkin kuukauden keskiarvona. Syntynyt kurssiero on merkitty konserni- taseen omaan pääomaan.

Optio-ohjelma

Voimassa olevan optio-ohjelman laimen- nusvaikutusta ei ole huomioitu yhtiön osakekohtaista tulosta laskettaessa. Optio-ohjelmasta laskettavaa sosiaalitur- vamaksujen osuutta ei ole konsernitilin- päätöksessä kirjattu kuluksi ja pakolliseksi varaukseksi, koska sillä ei ole oleellista vaikutusta konsernin tulokseen.

Laskennalliset verot

Laskennallinen verovelka ja –saaminen on laskettu verotuksen ja tilinpäätök- sen välisille väliaikaisille eroille käyttäen tilinpäätöshetkellä vahvistettua seuraavien vuosien verokantaa. Taseeseen sisältyy laskennallinen verovelka siltä osin kuin niiden toteutumista voidaan pitää varmana ja laskennallinen verosaaminen arvioidun todennäköisen saamisen suuruisena.



Tilinpäätöksen liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	2003	2002	2003	2002
1. Liikevaihto markkina-alueittain				
Suomi	14 422 544,73	15 008 993,52	14 422 554,73	15 008 993,52
Venäjä ja Baltia	8 800 583,65	8 803 200,56	1 747 206,20	2 299 638,80
Muut	232 408,41	161 773,40	232 408,41	161 773,40
Yhteensä	23 455 536,79	23 973 967,48	16 402 169,34	17 470 405,72
2. Liiketoiminnan muut tuotot				
Pysyvien vastaavien myyntivoitot	62 763,50	26 788,27	62 763,50	26 788,27
Muut liiketoiminnan tuotot		1 634,95	29 264,64	60 338,59
Yhteensä	62 763,50	28 423,22	92 028,14	87 126,86
3. Materiaalit ja palvelut				
Aineet ja tarvikkeet:				
Ostot tilikauden aikana	15 493 087,45	15 790 767,88	11 191 699,69	11 931 139,99
Varaston muutos	421 692,32	879 433,30	406 335,66	861 670,34
Yhteensä	15 914 779,77	16 670 201,18	11 598 035,35	12 792 810,33
4. Henkilöstöä ja toimielinten jäseniä koskevat tiedot				
Henkilöstökulut:				
Palkat ja palkkiot	3 281 028,27	3 209 264,50	2 331 174,31	2 390 806,95
Eläkekulut	586 900,35	656 994,51	395 286,98	412 261,22
Muut henkilösivukulut	213 926,54	277 320,69	130 710,38	203 977,28
Yhteensä	4 081 855,16	4 143 579,70	2 857 171,67	3 007 045,45
Hallituksen jäsenien ja toimitusjohtajien palkat ja palkkiot sekä luontaisedut	309 682,99	314 524,74	135 999,40	133 743,12
Henkilökunnan lukumäärä	167	166	64	70

Tilinpäätöksen liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	2003	2002	2003	2002
5. Poistot ja arvonalennukset				
Aineettomat hyödykkeet				
Aineettomat oikeudet	102 979,04	121 273,90	95 390,04	102 290,38
Aineelliset hyödykkeet				
Rakennukset ja rakennelmat	43 740,00	43 740,00	43 740,00	43 740,00
Koneet ja kalusto	242 917,41	260 010,75	133 141,84	154 232,84
Muut aineelliset hyödykkeet	34 455,35	37 264,75	34 455,35	37 264,75
Yhteensä	424 091,80	462 289,40	306 727,23	337 527,97
6. Rahoitustuotot ja -kulut				
Osinkotuotot				
Konserniyhtiöiltä			156 527,22	90 063,17
Muilta	262,25	245,00	262,25	245,00
Osinkotuotot yhteensä	262,25	245,00	156 789,47	90 308,17
Muut korko- ja rahoitustuotot				
Muilta	41 202,51	53 380,35	41 164,16	52 019,85
Korkokulut ja muut rahoituskulut				
Muille	-34 669,92	-36 295,30	-3 589,98	-8 559,83
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	6 794,84	17 330,05	194 363,65	133 768,19
7. Tuloverot				
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	-175 181,37	-72 262,97	-38 912,37	51 123,25
Laskennallisten verojen muutos	30 610,00	20 540,00		
Tuloverot yhteensä	-144 571,37	-51 722,97	-38 912,37	51 123,25

Tilinpäätöksen liitetiedot

8. Konsernin käyttöomaisuus

	Aineettomat hyödykkeet		Aineelliset hyödykkeet			Yhteensä
	Aineettomat oikeudet		Rakennukset	Koneet ja kalusto	Muut pitkävaik.menot	
Hankintameno 1.1.2003	574 114,39		2 042 045,97	1 480 582,11	222 575,52	3 745 203,60
Muuntoero	-4 352,38			-11 411,50		-11 411,50
Lisäykset	483,27			195 722,76	1 100,00	196 822,76
Vähennykset	-39 323,77			-303 985,66	-39 460,47	-343 446,13
Hankintameno 31.12.2003	530 921,51		2 042 045,97	1 360 907,71	184 215,05	3 587 168,73
Kertyneet poistot 1.1.2003	-315 080,98		-1 229 590,12	-889 597,37	-121 877,60	-2 241 065,09
Muuntoero	2 767,85			6 449,47		6 449,47
Vähennysten kertyneet poistot	31 201,33			275 223,07	39 460,47	314 683,54
Tilikauden poisto	-102 979,04		-43 740,00	-242 917,41	-34 455,35	-321 112,76
Kertyneet poistot 31.12.2003	-384 090,84		-1 273 330,12	-850 842,24	-116 872,48	-2 241 044,84
Kirjanpitoarvo 31.12.2003	146 830,67		768 715,85	510 065,47	67 342,57	1 346 123,89

9. Emoyhtiön käyttöomaisuus

	Aineettomat hyödykkeet		Aineelliset hyödykkeet			Yhteensä
	Aineettomat oikeudet		Rakennukset	Koneet ja kalusto	Muut pitkävaik.menot	
Hankintameno 1.1.2003	503 795,87		2 042 045,97	804 742,95	222 575,52	3 069 364,44
Lisäykset				88 869,79	1 100,00	89 969,79
Vähennykset	-30 030,57			-303 985,66	-39 460,47	-343 446,13
Hankintameno 31.12.2003	473 765,30		2 042 045,97	589 627,08	184 215,05	2 815 888,10
Kertyneet poistot 1.1.2003	-263 139,47		-1 229 590,12	-484 924,01	-121 877,60	-1 836 391,73
Vähennysten kertyneet poistot	30 030,57			275 223,07	39 460,47	314 683,54
Tilikauden poisto	-95 390,04		-43 740,00	-133 141,84	-34 455,35	-211 337,19
Kertyneet poistot 31.12.2003	-328 498,94		-1 273 330,12	-342 842,78	-116 872,48	-1 733 045,38
Kirjanpitoarvo 31.12.2003	145 266,36		768 715,85	246 784,30	67 342,57	1 082 842,72

Tilinpäätöksen liitetiedot

10. Emoyhtiön sijoitukset

	Osakkeet Konserniyhtiöt	Osakkeet Muut	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	81 008,05	214 744,92	295 752,97
Hankintameno 31.12.	81 008,05	214 744,92	295 752,97
Kertyneet poistot 1.1.		84 093,96	84 093,96
Kertyneet poistot 31.12.		84 093,96	84 093,96
Kirjanpitoarvo 31.12.	81 008,05	130 650,96	211 659,01

Osakkeiden arvoon sisältyy julkisesti noteerattujen (Hex) yhtiöiden osakkeita hankinta-arvoltaan yhteensä 18.943,89 euroa, joiden markkinahinta tilinpäätöshetkellä oli yhteensä 59.342 euroa.

Konserniyhtiöt	Emoyhtiön omistusosuus (%)
ZAO Ye-International, Pietari	100
AS A-Kaabel YE, Tallinna	100
UAB A-Kaabel Vilnius, Vilna	100
SIA A-Kaabel, Riika	100

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2003	31.12.2002	31.12.2003	31.12.2002
11. Vaihto-omaisuus				
Tavarat	3 953 976,00	4 331 452,62	2 554 415,23	2 960 750,89
12. Laskennalliset verosaamiset				
Yhdistelytoimenpiteistä	51 150,00	20 540,00		
13. Lyhytaikaiset saamiset				
Myyntisaamiset	1 984 851,80	2 116 183,90	1 402 331,53	1 399 059,40
Saamiset samaan konserniin kuuluvilta yrityksiltä				
Myyntisaamiset			210 696,63	328 612,17
Lainasaamiset			275 163,99	294 544,31
Lainasaamiset	4 441,40	4 776,03	4 441,40	500,00
Muut saamiset	3 956,93	18 517,58		
Siirtosaamiset	339 819,72	360 997,99	137 072,16	272 547,42
Saamiset yhteensä	2 333 069,85	2 500 475,50	2 029 705,71	2 295 263,30

Tilinpäätöksen liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2003	31.12.2002	31.12.2003	31.12.2002
14. Oma pääoma				
Osakepääoma 1.1.	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00
Osakepääoma 31.12.	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto 1.1.	348 972,43	347 402,13	285 696,05	285 696,05
Siirto voittovaroista		964,43		
Muuntoero	-350,99	605,87		
Vararahasto 31.12.	348 621,44	348 972,43	285 696,05	285 696,05
Voitto ed. tilik. 1.1.	5 204 863,08	5 819 308,17	3 783 973,40	4 512 147,51
Siirto vararahastoon		-964,43		
Osingonjako	-625 000,00	-750 000,00	-625 000,00	-750 000,00
Muu oman pääoman muutos				
Muuntoero	-53 251,22	-99 988,52		
Voitto ed. tilik. 31.12.	4 526 611,86	4 968 355,22	3 158 973,40	3 762 147,51
Tilikauden voitto	347 975,70	236 507,86	268 842,20	21 825,89
Oma pääoma yhteensä	7 348 209,00	7 678 835,51	5 838 511,65	6 194 669,45
Kertyneistä poistoeroista omaan pääomaan merkitty osuus on 43.210,10 euroa.				
15. Laskennallinen verovelka				
Tilinpäätössiirroista	17 649,20	17 649,20		
Tytäryhtiöiden jakamattomiin voittovaroihin sisältyy laskennallista verovelkaa yhteensä 0,2 milj. euroa.				
16. Pitkäaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta	505 000,00		505 000,00	
Yhteensä	505 000,00		505 000,00	
17. Lyhytaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta		504 563,78		504 563,78
Ostovelat	1 213 605,62	1 356 466,27	832 473,17	960 581,31
Velat samaan konserniin kuuluville yrityksille				
Ostovelat				
Muut velat				
Saadut ennakkomaksut	201 653,05	236 564,32		
Muut velat		1 088,16		
Siirtovelat	1 214 634,43	1 032 354,36	841 178,25	820 294,18
Yhteensä	2 629 893,10	3 131 036,89	1 673 651,42	2 285 439,27

Tilinpäätöksen liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2003	31.12.2002	31.12.2003	31.12.2002
18. Annetut vakuudet, vastuu- sitoumukset ja muut vastuut				
Vastuut				
Rahalaitoslainat	505 000,00	504 563,78	505 000,00	504 563,78
Shekkitilin limiitit	252 187,93	252 187,93	252 187,93	252 187,93
Muut vastuut	84 000,00	84 000,00	84 000,00	84 000,00
Vastuut yhteensä	841 187,93	840 751,71	841 187,93	840 751,71
Annetut vakuudet				
Omista velvoitteista				
Kiinteistökiinnitykset	630 704,72	630 704,72	630 704,72	630 704,72
Yrityskiinnitykset	672 751,68	672 751,68	672 751,68	672 751,68
Pantatut arvopaperit	100 455,30	100 455,30	100 455,30	100 455,30
Muut pantit	505 000,00	504 563,78	505 000,00	504 563,78
	1 908 911,70	1 908 475,48	1 908 911,70	1 908 475,48

Lisäksi emoyhtiö on antanut takauksia tytäryhtiöiden puolesta yhteensä 0,5 milj. euroa.

Yhtiöllä ei ole johdannaisvastuita.

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2003	31.12.2002	31.12.2003	31.12.2002
19. Leasing -vastuut				
Seuraavana vuonna erääntyvät	29 490,96	74 192,40	29 490,96	74 192,40
Myöhemmin erääntyvät	103 357,20	186 547,60	103 357,20	186 547,60
	132 848,16	260 740,00	132 848,16	260 740,00

20. Optio-oikeudet

Optio-oikeusehdot I/1998

Osakkeiden merkintäaika kaikilla opitodistuksilla päättyi 31.3.2003. Optiotodistuksilla ei suoritettu osakemerkintöjä.

Optio-oikeusehdot I/2001

Yhtiökokouksessa 22.3.2001 hyväksytyt optio-oikeusehdot I/2001 sisältävät 160.000 optio-oikeutta, jotka oikeuttavat merkitsemään enintään 160.000 yhtiön etuoikeutettua osaketta. Optio-oikeuksista enintään 80.000 merkitään kirjaimella A ja enintään 80.000 kirjaimella B.

Yhtiökokouksen päätös optio-oikeuksien antamisesta on merkitty kaupparekisteriin 17.8.2001.

Työsuhteen päättymisen perusteella optio-oikeuksia on merkintäehtojen mukaisesti palautunut yhtiölle yhteensä 15.500 kappaletta.

Tilinpäätöshetkellä 31.12.2003 optio-ohjelman piiriin kuului 20 henkilöä.

Kukin optio-oikeus oikeuttaa sen haltijan merkitsemään yhden (1) 0,85 euron nimellisarvoisen Yleiselektroniikka Oyj:n etuoikeutetun osakkeen.

Osakkeen merkintähinta on osakkeen vaihdolla painotettu keskikurssi HEX Helsingin Pörssissä 12.-16.3.2001 lisätynä (10) prosentilla ja pyöristettynä lähimpään ylempään viiteen (5) senttiin. Osakkeen merkintähintaa alennetaan 22.3.2001 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingonjaon täsmäytyspäivänä. Osakkeen merkintähinta on 4,00 euroa vähennettynä 22.3.2001 jälkeen jaettavien osinkojen määrällä.

Osakkeen merkintähinta on kuitenkin vähintään osakkeen nimellisarvo.

Osakkeiden merkintä ja maksu:

Osakkeiden merkintä alkaa:

Optio-oikeudella A	1.4.2004
Optio-oikeudella B	1.4.2005

Osakkeiden merkintäaika päättyy kaikilla optio-oikeuksilla 31.12.2005.

Hallituksen ehdotus jakokelpoisten varojen käsittelystä

Konsernitaseen mukaiset jakokelpoiset varat ovat 4.831.377,46 euroa. Emoyhtiön tilikauden voitto on 268.842,20 euroa ja jakokelpoiset varat 3.427.815,60 euroa. Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1. - 31.12.2003 jaettaisiin osinkoa 0,34 euroa/osake sekä kanta- että etuoikeutetuille osakkeille yhteensä 850.000 euroa. Konsernin jakokelpoisiksi varoiksi jää 3.981.377,46 euroa.

TILINPÄÄTÖKSEN ALLEKIRJOITUKSET

Espoossa 12. päivänä helmikuuta 2004



Jussi Aspiala



Tina Aspiala



Pekka Kainulainen



Kaj Nordström



Jussi Eerikäinen
toimitusjohtaja

Yleiselektroniikka Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Yleiselektroniikka Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilikaudelta 1.1. – 31.12.2003. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen sekä konsernin ja emoyhtiön tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty emoyhtiön hallituksen jäsenten sekä toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin sekä emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös konsernitalinpäätöksineen voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää emoyhtiön hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys voitonjakokelpoisten varojen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Espoossa 13. päivänä helmikuuta 2004

PricewaterhouseCoopers Oy
KHT-yhteisö

35



Marilene Mäkipää
KHT



Jyri Heikkinen
KHT

Konsernin tunnusluvut

Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

Tuloslaskelma		1999	2000	2001	2002	2003
Liikevaihto	teur	23 123	28 035	27 247	23 974	23 456
Muutos, %	%		21,2	-2,8	-12,01	-2,16
Liikevoitto	teur	1 347	2 066	1 655	271	485
osuus liikevaihdosta	%	5,8	7,4	6,1	1,1	2,1
Tulos rahoituserien jälkeen	teur	1 380	2 071	1 675	288	493
osuus liikevaihdosta	%	6,0	7,4	6,1	1,2	2,1
Tulos ennen veroja	teur	1 380	2 071	1 675	288	493
osuus liikevaihdosta	%	6,0	7,4	6,1	1,2	2,1
Tilikauden tulos	teur	997	1 469	1 218	237	348
osuus liikevaihdosta	%	4,3	5,2	4,5	1,0	1,5

Tase

Pysyvät vastaavat

Aineettomat hyödykkeet	teur	58	396	328	259	147
Aineelliset hyödykkeet	teur	2 317	2 292	1 629	1 504	1 346
Sijoitukset	teur	137	131	131	131	131

Vaihtuvat vastaavat

Vaihto-omaisuus	teur	3 803	4 816	5 309	4 331	3 954
Laskennalliset verosaamiset	teur		16		21	51
Lyhytaikaiset saamiset	teur	2 499	2 882	2 715	2 500	2 333
Rahoitusarvopaperit	teur	1 010	1 430	1 255	1 205	1 505
Rahat ja pankkisaamiset	teur	1 034	809	1 005	876	1034
		10 858	12 772	12 372	10 827	10 501

Oma pääoma	teur	7 295	8 187	8 291	7 678	7 348
Laskennalliset verovelat	teur		18	18	18	18
Pitkäaikainen vieras pääoma	teur		589	538		505
Lyhytaikainen vieras pääoma	teur	3 563	3 978	3 525	3 131	2 630
		10 858	12 772	12 372	10 827	10 501

Koroton vieras pääoma	teur	3 058	4 080	3 540	2 604	2 591
Oman pääoman tuotto (ROE)	%	14,3	19,0	14,8	3,0	4,6
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI)	%	18,4	25,7	19,6	3,4	6,5
Omavaraisuusaste	%	68,7	66,0	70,0	72,5	71,3
Bruttoinvestoinnit	teur	336	642	533	309	197
osuus liikevaihdosta	%	1,5	2,3	2,0	1,3	0,8
Henkilöstön lukumäärä		135	153	167	166	167

Osakekohtaiset tunnusluvut

Tulos/osake (EPS)	eur	0,40	0,59	0,49	0,09	0,14
Oma pääoma/osake	eur	2,92	3,27	3,32	3,07	2,94
Osinko/osake 1) Hall. esitys	eur	0,24	0,30	0,30	0,25	1) 0,34
Osinko/tulos	%	61,2	51,0	61,6	277,8	244,3
Efektiiivinen osinkotuotto	%	9,3	9,4	7,3	8,8	9,4
P/E-luku		6,58	5,42	8,41	31,7	25,9
Osakekannan markkina-arvo	teur	6 563	7 950	10 250	7 125	9 000



Tunnuslukujen laskentaperiaatteet

Oman pääoman tuotto ROE	$\frac{\text{tulos rahoitusserien jälkeen} - \text{verot}}{\text{oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana)}}$	* 100
Sijoitetun pääoman tuotto ROI	$\frac{\text{tulos rahoitusserien jälkeen} + \text{korko ja muut rahoituskulut taseen loppusumma} - \text{korottomat velat}}{\text{(keskimäärin tilikauden aikana)}}$	* 100
Omavaraisuusaste	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$	* 100
Henkilöstö keskimäärin	Keskiarvo kuukauden lopun henkilömääristä	
Tulos/osake (EPS)	$\frac{\text{tulos rahoitusserien jälkeen} - \text{verot}}{\text{tilikauden keskimääräinen osakkeiden lukumäärä}}$	
Oma pääoma/osake	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$	
Osinko/osake	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$	
Osinko/tulos	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{tulos rahoitusserien jälkeen} - \text{verot}}$	* 100
Efektiiivinen osinkotuotto	$\frac{\text{osinko/osake}}{\text{pörssikurssi tilinpäätöspäivänä}}$	* 100
P/E -luku	$\frac{\text{pörssikurssi tilinpäätöspäivänä}}{\text{tulos/osake (EPS)}}$	
Osakekannan markkina-arvo	tilikauden lopussa oleva osakkeiden lukumäärä kerrottuna saman hetken pörssikursilla	

Tietoa Yleiselektroniikka Oyj:n osakkeista

Osakkeet ja osakkeiden vaihto 1.1. - 31.12.2003

Yleiselektroniikka Oyj:n etuoikeutetut osakkeet noteerataan HEX Helsingin Pörssissä. Osakkeiden kaupankäyntitunnus on YLEPS ja noteerattavia osakkeita on yhteensä 2.140.000 kappaletta. Osakkeiden pörssierä on 200 kappaletta. Osakkeen nimellisarvo on 0,85 euroa.

Yleiselektroniikka Oyj:n etuoikeutettuja osakkeita vaihdettiin kaikkiaan 102.473 kappaletta, yhteensä 342.449,18 euron arvosta. Vaihdon osuus etuoikeutettujen osakkeiden määrästä oli 4,8 %.

Osakkeiden hinta oli korkeimmillaan 3,85 euroa joulukuussa 2003. Alin noteeraus oli 2,91 euroa tammikuussa 2003. Tilikauden päättyessä 31.12.2003 osakkeen hinta oli 3,60 euroa. Osakkeen tilikauden 2003 keskipurssi oli 3,34 euroa.

Osakepääoman rakenne 31.12.2003

	Osakkeita kpl	Osuus osakkeista	Osuus äänistä
Etuoikeutetut osakkeet	2 140 000	85,60 %	62,72 %
Kantaosakkeet	360 000	14,40 %	37,28 %
Yhteensä	2 500 000	100,00 %	100,00 %

Omistusrakenne 31.12.2003

	Omistajia kpl	Osakkeet kpl	Äänimäärä
Kotitaloudet ja yksityishenkilöt	459	2 026 788	5 266 788
Yksityiset yritykset	54	450 538	450 538
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	0		
Julkisyhteisöt	1	200	200
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	2	12 000	12 000
Ulkomaat (EU:n jäsenvaltiot)	3	1 636	1 636
	519	2 491 162	5 731 162
Yhteistilillä		8 838	8 838
	519	2 500 000	5 740 000

Osakkaat omistuksen mukaan 31.12.2003

Osakkeita/osakas	Osakkaita	%-osuus	Osakemäärä	%-osuus
1-99	42	8,09	1 337	0,05
100-999	258	49,71	97 444	3,90
1.000-9.999	197	37,96	525 497	21,02
10.000-	22	4,24	1 866 884	74,68
	519	100,00	2 491 162	99,65

Tietoa Yleiselektronikka Oyj:n osakkeista

15 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2003 osakerekisterin mukaan

	Osakkeet kpl	Osuus osake- kannasta (%)	Äänistä (%)
Aspiala Jussi	973 880	38,96	73,41
Wonderword Oy	259 800	10,39	4,53
Aspiala Tina	238 784	9,55	4,16
Getnäs Oy	78 000	3,12	1,36
Suutari Pekka Johannes	59 200	2,37	1,03
Hänninen Hannu	50 000	2,00	0,87
Laurinlahden kontio Oy	20 000	0,80	0,35
Skogman Bo	20 000	0,80	0,35
Mattsson Bengt	16 000	0,64	0,28
Sulin Ari W	15 600	0,62	0,27
Hänninen Liisa Kristiina	15 000	0,60	0,26
Virtanen Matti	13 000	0,52	0,23
Oy Finnbulk Ab	12 400	0,50	0,22
Haltsonen Kalevi	12 000	0,48	0,21
Snickars Holger	12 000	0,48	0,21
Yhteensä 15 suurinta	1 795 664	71,83	87,74
Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan sekä heidän määräysvaltayhteisöjen osakkeenomistus (kpl)	1 297 604	51,90	79,05
Edellisten optiotodistusten lukumäärä (kpl)	30 000		

Hallituksen valtuudet

Yhtiökokous valtuutti hallituksen ostamaan ja luovuttamaan yhtiön etuoikeutettuja osakkeita enintään 107.000 kappaletta. Tämä valtuutus on voimassa vuoden 2004 yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään yhden vuoden yhtiökokouksen päätöksestä lukien. Tilinpäätöksen valmistumiseen mennessä valtuutusta ei ole käytetty.

Hallituksella ei tilikauden päättyessä ollut valtuutusta osakeannin järjestämiseen eikä vaihtovelkakirjalainojen ja optio-oikeuksien liikkeellelaskuun.

Osakkeiden laimennusvaikutus

Optio-oikeuksien laimennusvaikutus ei vaikuta vuodelta 2003 esitettyyn osakekohtaiseen tulokseen. Osakkeiden lukumäärä on laimennusvaikutus huomioiden 2.509.101 kappaletta, jolloin osakekohtaiseksi tulokseksi muodostuu 0,14 euroa.

Summary in English

Financial development

		1999	2000	2001	2002	2003
Income statement						
Net sales	EUR 1.000	23 123	28 035	27 247	23 974	23 456
Change in net sales	%		21,2	-2,8	-12,01	-2,16
Operating profit	EUR 1.000	1 347	2 066	1 655	271	485
Share of net sales	%	5,8	7,4	6,1	1,1	2,1
Profit after financial items	EUR 1.000	1 380	2 071	1 675	288	493
Share of net sales	%	6,0	7,4	6,1	1,2	2,1
Profit before taxes	EUR 1.000	1 380	2 071	1 675	288	493
Share of net sales	%	6,0	7,4	6,1	1,2	2,1
Profit for the year	EUR 1.000	997	1 469	1 218	237	348
Share of net sales	%	4,3	5,2	4,5	1,0	1,5

Balance Sheet

Non current assets						
Intangible assets	EUR 1.000	58	396	328	259	147
Tangible assets	EUR 1.000	2 317	2 292	1 629	1 504	1 346
Investments	EUR 1.000	137	131	131	131	131
Current assets						
Inventories	EUR 1.000	3 803	4 816	5 309	4 331	3 954
Deferred tax receivable	EUR 1.000		16		21	51
Debtors	EUR 1.000	2 499	2 882	2 715	2 500	2 333
Cash in hand and at banks	EUR 1.000	2 044	2 239	2 260	2 081	2 539
		10 858	12 772	12 372	10 827	10 501
Shareholders' equity	EUR 1.000	7 295	8 187	8 291	7 678	7 348
Deferred tax liability	EUR 1.000		18	18	18	18
Long-term liabilities	EUR 1.000		589	538		505
Current liabilities	EUR 1.000	3 563	3 978	3 525	3 131	2 630
		10 858	12 772	12 372	10 827	10 501

Key figures

ROE	%	14,3	19,0	14,8	3,0	4,6
ROI	%	18,4	25,7	19,6	3,4	6,5
Total equity/total assets	%	68,7	66,0	70,0	72,5	71,3
Gross investments	EUR 1.000	336	642	533	309	197
Share of net sales	%	1,5	2,3	2,0	1,3	0,8
Personnel		135	153	167	166	167

Key share figures

Earnings per share, EPS	eur	0,40	0,59	0,49	0,09	0,14
Shareholders' equity per share	eur	2,92	3,27	3,32	3,07	2,94
Dividend per share	eur	0,24	0,30	0,30	0,25	1) 0,34
Dividend/Earnings	%	61,2	51,0	61,6	277,8	244,3
Effective dividend yield	%	9,3	9,4	7,3	8,8	9,4
Price per earnings ratio, P/E		6,58	5,42	8,41	31,7	25,9
Market capitalization	EUR 1.000	6 563	7 950	10 250	7 125	9 000

1) Board's proposal

Calculation of financial ratios has been carried out according to the principles presented in the recommendations of financial accounts for public companies.





Amphenol



ITW Switches

LITEON

LORLIN



SANYO



tasker



Weller



YEInternational

Yleiselektronikka Oyj

Luomannotko 6
PL 73
02201 Espoo
puh. (09) 452 621
fax (09) 4526 2202

Teollisuuskatu 1
00510 Helsinki
puh. (09) 774 290
fax (09) 7538 004

Papinkatu 21 LT 15
33200 Tampere
puh. (03) 222 6688
fax (03) 222 6658

AS A-Kaabel YE

Akadeemia tee 21E
EE12618 Tallinn
Estonia
puh. +372 - 6 - 593 600
fax +372 - 6 - 593 601

Pöik 4
EE50603 Tartu
Estonia
puh. +372 - 7 - 409 380
fax +372 - 7 - 409 388

SIA A-Kaabel

Balasta dambis 80 A
LV-1048 Riga
Latvia
puh. +371 - 7 - 610 493
fax +371 - 7 - 611 003

UAB A-Kaabel, Vilnius

Smolensko 6
Vilnius 2600
Lithuania
puh. +370 - 5 - 2397 860
fax +370 - 5 - 2397 857

ZAO YE International

Torzhkovskaya St., 5
Office 426
197342 St.Petersburg
Russia
puh. +7 - 812 - 327 5275
fax +7 - 812 - 327 4304

2nd Verkhny Mikhailovsky pr., 9
Building 1, Office 419
115419 Moscow, Russia
puh. +7 - 095 - 514 0989
fax +7 - 095 - 783 9663

Global solutions with local services

